



ننگرهار پوهنتون. اقتصاد پوهنځی



Nangarhar University, Economics Faculty

Afghanic

د اقتصاد او تجارت اصطلاحات

انګلیسي - پښتو تشریحي قاموس



د اقتصاد او تجارت اصطلاحات Economic & Business Terms

Asst Tech Prof Abdullah Adil & Amanullah Vreen

Economic & Business Terms

English-Pashto Explanatory Dictionary



Funded by
German-Afghan University Society (DAUG)

ISBN 978-9936-620-22-3



9 789936 620223

پوهنيار عبدالله عادل
امان الله وړين

پوهنيار عبدالله عادل
امان الله وړين
۱۳۹۴

۱۳۹۴ خرڅول منع دی

Not For Sale

2016

بسم الله الرحمن الرحيم

د اقتصاد او تجارت اصطلاحات

(انگلیسي-پښتو تشریحي قاموس)

دوهم چاپ

پوهنیار عبدالله عادل او امان الله ورین

د کتاب نوم د اقتصاد او تجارت اصطلاحات
(انگلیسي-پښتو تشریحي قاموس)
پوهنیار عبدالله عادل او امان الله ورین
ننگرهار پوهنتون اقتصاد پوهنځی
www.nu.edu.af
۷۵۰
۱۳۹۴، دوهم چاپ
www.ecampus-afghanistan.org
چاپ شمېر
د چاپ کال
ډاونلوډ
چاپ ځای
سهر مطبعه، کابل، افغانستان



دا کتاب د آلماني او افغاني پوهنتونونو ټولني (DAUG) لخوا تمويل شوی دی.
اداري او تخنيکي چارې يې په آلمان کې د افغانیک لخوا ترسره شوي دي.
د کتاب د محتوا او ليکنې مسؤليت د کتاب په ليکوال او اړونده پوهنځي پورې اړه لري. مرسته کوونکي او تطبيق کوونکي ټولني په دې اړه مسؤليت نه لري.

د تدریسي کتابونو د چاپولو لپاره له مور سره اړیکه ونیسئ:
ډاکتر یحیی وردک، د لوړو زده کړو وزارت، کابل
تیلیفون ۰۷۵۶۰۱۴۶۴۰
ایمیل textbooks@afghanic.org

د چاپ ټول حقوق له مؤلف سره خوندي دي.
ای اس بی ان 3-22-620-9936-978



د لوړو زده کړو وزارت پيغام

د بشر د تاريخ په مختلفو دورو کې کتاب د علم او پوهې په لاسته راوړلو، ساتلو او خپرولو کې ډير مهم رول لوبولی دی. درسي کتاب د نصاب اساسي برخه جوړوي چې د زده کړې د کيفيت په لوړولو کې مهم ارزښت لري. له همدې امله د نړيوالو پيژندل شويو معيارونو، د وخت د غوښتنو او د ټولني د اړتياوو په نظر کې نيولو سره بايد نوي درسي مواد او کتابونه د محصلينو لپاره برابر او چاپ شي.

له ښاغلو استادانو او ليکوالانو څخه د زړه له کومې مننه کوم چې دوامداره زيار يې ايستلی او د کلونو په اوږدو کې يې په خپلو اړوندو څانگو کې درسي کتابونه تاليف او ژباړلي دي، خپل ملي پور يې اداء کړی دی او د پوهې موتور يې په حرکت راوستی دی. له نورو ښاغلو استادانو او پوهانو څخه هم په درنښت غوښتنه کوم تر څو په خپلو اړوندو برخو کې نوي درسي کتابونه او درسي مواد برابر او چاپ کړي، چې له چاپ وروسته د گرانو محصلينو په واک کې ورکړل شي او د زده کړو د کيفيت په لوړولو او د علمي پروسې په پرمختگ کې يې نېک گام اخيستی وي.

د لوړو زده کړو وزارت دا خپله دنده بولي چې د گرانو محصلينو د علمي سطحې د لوړولو لپاره د علومو په مختلفو رشتو کې معياري او نوي درسي مواد برابر او چاپ کړي. په پای کې د آلماني او افغاني پوهنتونونو ټولني (DAUG) او زموږ همکار ډاکتر يحيی وردگ څخه مننه کوم چې د کتابونو د خپرولو لپاره يې زمينه برابره کړې ده. هيله منده يم چې نوموړې گټوره پروسه دوام وکړي او پراختيا ومومي تر څو په نيردې راتلونکې کې د هر درسي مضمون لپاره لږ تر لږه يو معياري درسي کتاب ولرو.

په درنښت

پوهنوال دوکتور فريده مومند

د لوړو زده کړو وزيره

کابل، ۱۳۹۴

د درسي کتابونو چاپول

قدرمنو استادانو او گرانو محصلينو!

د افغانستان په پوهنتونونو کې د درسي کتابونو کموالی او نشتوالی له لویو ستونزو څخه گڼل کېږي. یو زیات شمیر استادان او محصلین نوي معلوماتو ته لاس رسی نه لري، په زاړه میتود تدریس کوي او له هغو کتابونو او چپترونو څخه گټه اخلي چې زاړه دي او په بازار کې په ټیټ کیفیت فوتوکاپي کېږي.

تراوسه پورې مور د ننگرهار، خوست، کندهار، هرات، بلخ، کاپیسا، کابل او کابل طبي پوهنتون لپاره ۲۰۰ عنوانه مختلف طبي او ۲۴ درسي کتابونه د ساینس، انجنیري، اقتصاد او زراعت پوهنځي (۹۶ طبي د آلمان د علمي همکاریو ټولني DAAD، ۸۰ طبي سره له ۲۰ غیر طبي د افغان ماشومانو لپاره د جرمني کمېټې Kinderhilfe-Afghanistan او ۴ نور غیر طبي د آلماني او افغاني پوهنتونونو ټولني DAUG په مالي مرسته) چاپ کړي دي.

د یادونې وړ ده، چې نوموړي چاپ شوي کتابونه د هېواد ټولو اړونده پوهنځيو ته په وړیا توگه وپشل شوي دي. ټول چاپ شوي کتابونه له www.afghanistan-ecampus.org ویب پاڼې څخه ډاډولود کولای شئ.

دا کړنې په داسې حال کې تر سره کېږي چې د افغانستان د لوړو زده کړو وزارت د (۲۰۱۰ - ۲۰۱۴) کلونو په ملي ستراتیژیک پلان کې راغلي دي چې:

"د لوړو زده کړو او د ښوونې د ښه کیفیت او زده کوونکو ته د نویو، کره او علمي معلوماتو د برابرولو لپاره اړینه ده چې په دري او پښتو ژبو د درسي کتابونو د لیکلو فرصت برابر شي د تعلیمي نصاب د ریفورم لپاره له انگریزي ژبې څخه دري او پښتو ژبو ته د کتابونو او درسي موادو ژباړل اړین دي، له دې امکاناتو څخه پرته د پوهنتونونو محصلین او استادان نشي کولای عصري، نویو، تازه او کره معلوماتو ته لاس رسی پیدا کړي."

مونږ غواړو چې د درسي کتابونو په برابرولو سره د هیواد له پوهنتونونو سره مرسته وکړو او د چپتر او لکچر نوټ دوران ته د پای ټکی کېږدو. د دې لپاره دا اړینه ده چې د لوړو زده کړو موسساتو لپاره هر کال څه نا څه ۱۰۰ عنوانه درسي کتابونه چاپ شي.

له ټولو محترمو استادانو څخه هيله کوو، چې په خپلو مسلکي برخو کې نوي کتابونه وليکي، وژباړي او يا هم خپل پخواني ليکل شوي کتابونه، لکچر نوټونه او چپټرونه ايډيټ او د چاپ لپاره تيار کړي. زموږ په واک کې يې راکړي، چې په ښه کيفيت چاپ او وروسته يې د اړوند پوهنځي، استادانو او محصلينو په واک کې ورکړو. همدارنگه د ياد شويو ټکو په اړوند خپل وړاندیزونه او نظريات له مونږ سره شريک کړي، تر څو په گډه پدې برخه کې اغيزمن گامونه پورته کړو.

د مولفينو او خپروونکو له خوا پوره زيار ايستل شوی دی، ترڅو د کتابونو محتويات د نړيوالو علمي معيارونو په اساس برابر شي، خو بيا هم کيدای شي د کتاب په محتوی کې ځينې تيروتنې او ستونزې وليدل شي، نو له درنو لوستونکو څخه هيله مند يو تر څو خپل نظريات او نيوکې مولف او يا مونږ ته په ليکلې بڼه راوليږي، تر څو په راتلونکي چاپ کې اصلاح شي. د آلماني او افغاني پوهنتونونو ټولني (DAUG) German-Afghan University Society څخه ډېره مننه کوو چې د دې کتاب په شمول يې د څلورو کتابونو د چاپ لگښت ورکړی دی.

په ځانگړې توگه د جي آي زيت (GIZ) له دفتر او CIM (Center for International Migration & Development) چې زما لپاره يې په تېرو پنځو کلونو کې په افغانستان کې د کار امکانات برابر کړي دي، هم د زړه له کومې مننه کوم.

د لوړو زده کړو له وزيرې پوهنوال دوکتور فريده مومند، علمي معين پوهنوال محمد عثمان بابري، مالي او اداري معين پوهنوال ډاکتر گل حسن وليزي، د ننگرهار پوهنتون پوهنځيو رييسانو او استادانو څخه مننه کوم چې د کتابونو د چاپ لړۍ يې هڅولې او مرسته يې ورسره کړې ده. د دغه کتاب له مولف څخه ډير مندوی يم او ستاينه يې کوم، چې خپل د کلونو-کلونو زيار يې په وړيا توگه گرانو محصلينو ته وړاندې کړ.

همدارنگه د دفتر له همکارانو هر يو حکمت الله عزيز، احمد فهيم حبيبي او فضل الرحيم څخه هم مننه کوم چې د کتابونو د چاپ په برخه کې يې نه ستړې کيدونکې هلې ځلې کړې دي.

ډاکتر يحيی وردگ، د لوړو زده کړو وزارت سلاکار

کابل، جنوري ۲۰۱۶

د دفتر ټيليفون: ۰۷۵۶۰۱۴۶۴۰

ايميل: textbooks@afghanic.org

د اقتصاد د اصطلاحاتو دا قاموس

دنگرهار پوهنتون د اقتصاد پوهنځي استاد بناغلي پوهنيار عبدالله عادل او بناغلي امان الله ورين په زيار ليکل شوی دا قاموس (اقتصادي اصطلاحات) يوه ډېره مهمه او ارزښتناکه هڅه ده، چې په پښتو ژبه د لومړي ځل لپاره د يو منظم اقتصادي قاموس په بڼه ليکل شوی او خپرېږي.

داوسنی نړۍ چټکو پرمختگونو، بدلونونو او نوښتونو د بشر ژوند او د اقتصاد چاپيريال ته ډير ژور بدلون ورکړی، چې دا چټک بدلونونه د ژوندانه په هره برخه کې له ورايه احساسېږي. د نوي تکنالوژۍ او برښنايي چاپيريال په رامنځته کېدلو سره اوسمهال سربيره په مخکېنيو اصطلاحاتو، نوي مفاهيم او اصطلاحات د ورځنيو بحثونو لويه برخه جوړوي، نو د اقتصاد په برخه کې د دغه ډول قاموسونو، نه يوازې ليکل، بلکې تازه کول هم يوه اړتيا ده. زموږ د وطن او خلکو لپاره دا له خواشينۍ کمه نه ده، چې په نويو ساينسي علومو او پوهنو کې کارنده اثار لږ لري او يابې نه لري او اوس چې په وطن کې د پرمختگ او ترقي يو نسبتاً چټک پړاو پيل شوی، يقيناً چې ښه موقع ده او په دې برخه کې ډېر څه کول په کار دي، اړينه ده چې د مهمو عصري پوهنو په برخه کې آثار وليکل شي او يا هم وژباړل شي ترڅو ځوان نسل ته وړاندې شي. د اقتصاد د اصطلاحاتو دا قاموس د همدغو هڅو يوه ښه نمونه ده او دويار ځای دی، چې زموږ د پوهنتون يو استاد او ملگری يې په دې بريالي شول، چې په منظم ډول دغه تشریحي قاموس وليکي، ترتيب يې کړي او بيا يې خپراوي ته متې رابدهوي، د اقتصاد د اصطلاحاتو دغه قاموس مې له سره ترپايه وکوت، ډېر نوي اصطلاحات او خبرې مې مخې ته راغلې چې د لوستونکو تنده پرې ماتيدای شي.

دپوهنتون دوره د ځوانانو د زده کړې تر ټولو مهمه دوره وي، په دې دوره کې يوازې په پوهنتوني کتابونو بسنه نه کېږي، ځوانان او محصلين بايد افابي مطالعه وکړي او خپلې تجربې پراخه کاندې، د اقتصاد پوهنځي استاد د خپل ملگری په ملتيا د محصلينو د تحصيلي او علمي سوبې دلورايي په په

موخه دا لیکنه د قاموس په بڼه کړی، چې د لنډون د اصل په پامنیوي سره د مانا او محتوی له پلوه د اقتصادي اصطلاحاتو دا تعریفونه او معناوې په ډېره بڼه توگه سره ترتیب شوي او د استفادې وړ دي. پښتو ژبې ته چې اوسمهال په ډېر لومړني پړاو کې نور عصري علوم خپلوي او آثار پرې خپروي، د دا ډول اثارو خپریدل ډېر گټور دي، که څه هم چې دا ډول اثار په لومړیو کې گڼې نیمگړتیاوې لري چې ما هم په خپل نوبت ددې اثر د کتنې پر مهال دغه نیمگړتیاوې لیکوال استاد ته د اصلاح لپاره په گوته کړې، خو هیڅ انساني هڅه له نیمگړتیاوو خالي نه وي، زه ډاډمن یم، چې دا لیکنه به ورو- ورو پراخه او په راتلونکو چاپونو کې به ددې قاموس نیمگړې برخې بشپړې شي. نو ځکه زه دواړو ښاغلو ته شاباسی ورکوم او حوصله ورته غواړم، چې دخپل وطن، خلکو، ژبې او پرمختگ لپاره یې دا لار ټاکلې ده.

د یادونې وړ بولم چې په دې قاموس لیکنه او ټولونه کې له معتبرو اثارو استفاده شوې، مطالعه ورته شوې او بیا هغه اثار تر کره کتنې لاندې نیول شوي، په پای کې لیکونکي ترې خپل شخصي برداشت کړی او هغه یې په تحلیلي بڼه په دې قاموس کې ځای کړي، ځکه نو دا یو نوبت او غوره هڅه ده، چې په راتلونکي وخت کې به نورو دا ډول نوبتونو ته لار پرانیزي.

زه ښاغلي استاد پوهنیار عبدالله عادل او امان الله ورین ته مبارکي وایم، او سپارښتنه کوم، چې ډېر ژر دا اثر چاپ او خپور کړي او په دې توگه افغان ځوانانو ته د خیر رسونې په دغه لوی کار کې د لوی خدای له درباره د اجر و نوب مستحق وگرځي.

په ډېر درناوي

سرڅېړونکی ډاکټر محمد علم "اسحق زی"

جلال اباد

۱۳۹۴، ۴، ۲۳

یو د ستاینې وړ او ګټور ګام

ډیر د خوشحالی ځای دی چې په هیواد کې وار په وار د ویستیا او رویتیا په لوري اوچت ګامونه پورته کېږي. قاموس لیکنه په دې لوري کې یوه متباززه نښه ده. دا د یوې ژبې د بداینې د پراوونو په لړ کې یو په زړه پورې او مهم پړاو دی. دا دی اوس په پښتو ژبه کې ددغه پړاو شاهد یاستو. درې کاله مخکې مې د افغانستان د علومو اکاډمۍ کې په دې هکله څو ځله وړاندیز وکړ چې د قاموس لیکنې په موخه د دایره المعارف په مرکز کې د آریانا دایره المعارف د انستیتوت تر څنګ، د افغان قاموس انستیتوت فعال شي. دا په داسې حال کې ده چې له نیکه مرغه د علومو د اکاډمۍ د ژبو او ادبیاتو مرکز پخوا یو شمیر عمومي قاموسونه نشر کړي هم دي، خو د اختصاصي قاموسونو اړتیا لا اوس هم پر ځای پاتې ده. دا دی اوس د ډېر ویاړ ځای دی چې موږ د یو شمیر مسلکي او اختصاصي قاموسونو د لیکنې او چاپ شاهد هم یاستو. دغه قاموسونه یو شمیر یې د حقوقو اوسياسي علومو په برخه کې، یو - دوه د طب په برخه کې، یو د جیودیزې او کافي توکو او یو - دوه هم د تخنیک په برخه کې لیکل شوي دي، خو د اقتصاد په برخه کې لا اوس هم پوره کار نه وه شوی، حال دا چې اقتصادي ادبیات او مطالعات اوس په نړۍ کې مهم لومړیتوب لري. د افغانستان د بدې ورځې یو لامل بیوزلي، بیسواډي، دراز راز تعصباتو شتون اود اوهامو، خرافاتو، بهرنیو لاسوهنو، تحجر، دښونځیو دروازو د تړلو او په مجموع کې د فرهنګي بدلونو په وړاندې بی توپیري ده. له نیکه مرغه په دې یوه وروستی لسیزه کې افغانانو ددغو ناوړه ښکارندو په وړاندې په میړانه، خوله ډیرو ستونزو او قربانیو ډکه لاره ووېله. د دې مزل یوه لاسته راوړنه د وینښ، تحصیل کرده او هغو پوهو ځوانانو ډګر ته راوتل دي، چې د هیواد دننه او بهر یې خپلې لوړې او مسلکې زده کړې کړي دي او په زړورتیا سره د نوي افغانستان په هکله فکر او کار کوي. په دی لړ کې ستاسو په لاس کې موجود د اقتصاد د اصطلاحاتو دا کتاب د دغه هغو یوه غوره او د ستاینې وړ بیلګه ده. دغه کتاب ښاغلي پوهنیار عبدالله عادل او امان الله ورین په ګډه ترتیب او لیکلې دی، چې د مسلکي او

اختصاصي اصطلاحاتو لرونکی دی. زه هیله لرم دغه هڅې چې اوس یې دا دی بنسټ کېښودل شو په راتلونکي کې د یو مرکز له لارې په ښه شکل تنظیم او رهبري شي او سیستماتیکه بڼه به غوره کړي.

ما د اقتصاد د اصطلاحاتو دغه کتاب وکوت او په بشپړیدو یې ډیر خوښ شوم. کتاب د ۱۶۰۰ شاوخوا د مهمو اقتصادي اصطلاحاتو لرونکی دی، هیله ده د اقتصاد د ډگر مسلکي کارکوونکو، محصلانو او د اقتصادي موسساتو کادرونو ته گټور واقع شي. په راتلونکي کې ښاغلو عادل او ورین ته د دوی د علمي او مسلکي چاور په برخو کې د لا زیانو بریالیتوبونو غوښتونکی یم. د کتاب د چاپ له امله د کتاب لیکوالانو، خپرندويې ادارې، ټولو هیوادوالو او د مطالعي مینه والو ته مبارکي وایم.

په درناوی

پوهاند محمد بشیر دودیال

د اقتصاد پوهنځی استاد

۱۸/۴/۱۳۹۴

ستاسې په لاس کې دغه لیکنه که څه هم بنيایي هومره چې باید وای معیاري نه وي خو د کلونو کلونو خواری پایله او په پښتو ژبه د خپل ډول یوه بې سارې لیکنه، راټولونه او ژباړه ده، خو کاله وړاندې چې په پښتو ژبه په اقتصاد کې نږدې هېڅ لیکنه نه تر سترگو کېده د ننګرهار په پوهنتون کې محصلین وو، هاغه مهال زه او زما گڼ نور ټولګیوال د اقتصاد له ډېرو لومړنیو اصطلاحاتو سره هم نابده وو او د دې اصطلاحاتو له انگلیسي بڼې سره مو ستونزې تر پښتو او دري اصطلاحاتو لایزیاټې وې. په ځانګړې ډول د هغو محصلینو ستونزې لا ډېرې وې چې له پښتو ژبې پرته په نورو ژبو نه پوهیدل د هر سمستر په پای کې چې به کله د هماغه مهال لکچر نوټ بشپړ شو نو د آزمویښې لپاره به مو د چمتووالي په موخه د اړونده مضمون مهم اصطلاحات راغونډ کړل او د استادانو له ویناوو څخه د راټولو شویو یادښتونو او د لاس لیکلي چپتر په مرسته به مو ایله د سمستر په پای کې د یوې اقتصادي اصطلاح په صحیح مانا ځان و پوهاوه، نږدې د هر سمستر په پای کې مو تل دا سې احساس لرلو چې کاش مخکې له مخکې لږ تر لږه د دغو اقتصادي اصطلاحاتو او مفاهیمو په عمومي مانا پوهېدلای چې هماغه وخت مو پرې صنفی بحثونه کړي وای او د استادانو له لکچرونو مو مناسبه ګټه اخیستې وای، دې حالت زه او زما ځینې نور ټولګیوال وهڅولو چې له هر سمستر څخه دمخه د هر مضمون اړونده کتابونه په کتابتون یا بازار کې پیدا او مطالعه کړو تر څو مو دا تشه تر یوه حده ډکه کړې وي. له بده مرغه هاغه مهال نه یوازې دا چې په پښتو کې زموږ د غوښتنې سره سم داسې لېکنه نه وه بلکې په نورو ژبو (انګلیسي، دري او اردو) کې مو هم داسې لیکنه پیدا نه کړه چې دا ستونزه حل کړای شي نو له هماغه ځایه مو هوډ وکړ چې د هر سمستر په پای کې به د ټولو مضامینو مهم اصطلاحات راغونډوو او بیا به ټول په ټولیز ډول د راتلونکو ټولګیو د محصلینو د آسانتیا لپاره د هغوی په واک کې ورکوو تر څو مو لږ تر لږه د راتلونکې لپاره دا ستونزه هواره کړي اوسې. دا پروسه زموږ د تحصیل د دورې تر وروستي کاله تقریباً بشپړه شوه خو له فراغت وروسته زه (عبداللّه

عادل) د دویم ځل لپاره د تدریس په چارو بوخت شوم او امان الله ورین په دنده بوخت شو، له یو څه وخت وروسته چې مو بیا په دې هکله مشوره کوله نو دې پایلې ته ورسېدو چې زمونږ راتول شوي اصطلاحات له یوې خوا ډېر کم او بل دا چې یوازې د ننگرهار پوهنتون د چپرونو پورې محدود دی او بله ستونزه یې دا وه چې انگلیسي معیاري اصطلاحات ورسره مل نه وه، چې دې حالت زمونږ کار له هغه څه چې موږ یې تصور کاوه نور هم پېچلی او څو چنده دروند کړ چې کله نا کله به آن دا چاره زمونږ له وسه وتلې ښکارېده. خو بیا مو هم ژمنه وکړه او دلیکنې چارې مو سره ووپشلې. له دې ټولو بوختیاوو وروسته د گران ورور امان الله ورین له خوا بیا بیا ټینګار کېده او له ژمنې سره سم یې په لومړي ځل گڼ اقتصادي مفاهیم له لنډو تعریفونو سره عملاً چمتو کړي و و ماته راکړل چې هم لیکل شوي اصطلاحات وگورم، پاتې برخې یې ولیکم او د انگلیسي مفاهیمو پښتو بڼه ور بشپړه کړم.... دا نو لومړی ځل و چې داسې احساس مو وکړ چې دا کار شونی دی او ان شاء الله چې ډېر ژر به یې بشپړ کړو. کله چې مو لومړنۍ نسخه تیاره کړه نو بیا مو په همزمان ډول د پښتو د ادبیاتو د کتنې لپاره د ادبیاتو یو استاد ته او د اقتصاد د تخنیکي اړخ د کتنې لپاره د اقتصاد پوهنځي درنو استادانو ته د نظر اخیستنې لپاره وړاندې کړه، هغوی داسې نیمګړتیاوو ته متوجه کړم چې گواکې دا لیکنه په بشپړه ډول له سره کتل او اصلاح کول غواړي چې دې کار یو ځل بیا ډېر وخت ته اړتیا لرله. له دې وروسته زما د ماسترۍ د دورې بوختیاوې او زما د ملګري د دندې بوختیاوې پلمه شوې چې یو ځل بیا تر ډېره حده بشپړه شوی کار ټکنی شي. له نیکه مرغه له دې ټولو ستونزو وروسته کله چې د یوې علمي-څېړنیزې دورې لپاره بیرته جرمني ته ولاړم نو کافي وخت مې پیدا کړ چې نږدې ۱۲۰ ساعته پرله پسې متمرکز کار وکړم او د کار پایلې وخت په وخت له خپل ژمن ملګري سره د مشورې او لا بشپړتیا لپاره شریکې کړم چې په پایله کې دغه اوسني بڼه چمتو او پرېکړه مو وکړه چې د شدیدې اړتیا په پامنيوي سره یې ډېر ژر د اقتصاد د گڼو مینه والو خدمت ته وړاندې کړو.

اوس چې دا چمتو شوي بڼه ستاسو په لاس کې ده له يوې خوا خورا زيات هيله مند يو چې ستاسې د پاملرنې وړ وگرځي او لږ تر لږه ستاسې د لوستلو د وخت په اندازه ارزښت ولري او له بلې خوا تاسو ټولو درنو لوستونکو څخه هيله لرو چې د همدې ليکنې د لاسه والي او معياري کولو به برخه کې د زړه له تله په خپلو سمونکو وړانديزونو سره له مور سره مرسته وکړي او زموږ په اړيکشمېرو يا برېښنالیکونو مونږ ته خپل وړانديزونه د راتلونکي چاپ د لاسه والي په موخه راوړي.

په پای کې له هغو ټولو استادانو او ملگرو څخه چې مونږ سره يې د کتاب په بيلابيلو برخو کې مرسته کړې ده د زړه له کومې منندوي يو او په راتلونکي کې د اقتصاد د اصطلاحاتو د دې قاموس د لا پراختيا او معياري کولو په برخه کې د ټولو درنو لاهمکاري ته سترگې په لار يو. د يادونې وړ ده چې د دې کتاب په ترتيب کې د معتبرو سرچينو څخه گټه اخېستل شوې ده چې د کتاب په پای کې ذکر شوي او د کتاب د جوړښت ، محتوا او له هغه څخه د گټې اخيستنې لندې لارې چارې د کتاب په پيل کې توضيح شوي.

په درنښت

پوهنيار عبدالله عادل

امان الله ورين

د کتاب په اړه لنډ معلومات او لارښوونې

درنو لوستونکو! ستاسې په لاس کې د اقتصاد د اصطلاحاتو دغه کتاب چې نږدې ۱۶۰۰ د اقتصاد او تجارت معیاري انګلیسي اصطلاحات لري داسې ترتیب شوی چې لومړی هره اصطلاح په تر ټولو مناسبه پښتو بڼه مانا شوې او د هرې انګلیسي اصطلاح لاندې لیکل شوې. وروسته همدغه اصطلاح په تفصیل سره توضیح شوې تر څو لوستونکی د اقتصاد په بیلابیلو برخو کې د هغې په عمومي مفهوم، د استعمال ځای، او په زیاتره ځایونو کې په عملي مثالونو وپوهیږي. همدا راز که د یوې اصطلاح سره مشابه یا د هغې متضاده اصطلاح په همدې کتاب کې موجوده وي نو د هرې اصطلاح لپاره د توضیحاتو په پای کې یادونه شوې چې لوستونکی اړونده اصطلاح ته مراجعه وکړي تر څو له مشابه او یا متضادو مفاهیمو سره هم اشنا شي.

په دی کتاب کې ټول موجود اصطلاحات د انګلیسي معیاري بڼې په اساس د انګلیسي الفباء تورو د تسلسل په پامنیوي سره ترتیب شوي چې د هر انګلیسي حرف د صفحاتو شمېر او پته د کتاب په سر کې په لنډ فهرست کې ښودل شوي، علاوه له دې د کتاب د پاڼو په سرپاڼه یا Header کې د هرې پاڼې چپ لوري ته د انګلیسي یو حرف لوستونکي ته لارښوونه کوي چې په دې پاڼو کې هغه اصطلاحات دوام لري چې په همدې انګلیسي حرف پیل شوي وي. نو لوستونکی کولی شي چې د یوې اصطلاح د لټون لپاره د هغې د انګلیسي د لومړي حرف په پامنیوي سره لومړی هغه په لنډ فهرست کې ولټوي او بیا اړونده پاڼو ته ورشي او په آسانی سره یې په لنډ وخت کې پیدا کړي.

همدا راز ځینې اصطلاحات چې په خپل ذات کې فرعي عنوانونه لري د اصلي اصطلاح لاندې په مسلسل ډول تعریف شوي، د بېلګې په توګه د انفلاسیون یا Inflation د اصطلاح لاندې د انفلاسیون ټول ډولونه د فرعي عنوانونو په بڼه تعریف شوي چې دغه فرعي عنوانونه د کتاب د الفباء د تسلسل څخه مستثنی دي. بڼا که چېرې یوه اصطلاح په عمومي عنوانونو کې نه ښکاري نو لوستونکي کولی شي چې نوموړې اصطلاح د اصلي اصطلاح په فرعي عنوانونو کې پیدا کړي.

د یادولو وړ ده چې د دې کتاب په ترتیب کې د ژبنيو او تحت لفظي ماناگانو او کره پښتو په پرتله زیاته پاملرنه د یوې اصطلاح عمومي مفهوم ته شوې او هیڅ ځای کې د یوې اصطلاح بشپړ تیوریکي تعریف ټکي به ټکي نده راوړل شوی، برعکس هڅه شوې چې د یوې انګلیسي اصطلاح لپاره ډیره مروجه پښتو مانا ولیکل شي که څه هم چې ښایي دا مانا ډیره کره پښتو ژباړه نه اوسي. په همدې بنیاد ځینی ځایونو کې اصطلاحاتو ته یو د بل په ځای استعمالیدونکې څو پښتو ماناګانې لیکل شوي د بېلګې په توګه د Cost انګلیسي اصطلاح لپاره پښتو مانا (لګښت / مصرف) لیکل شوی چې لګښت یې کره پښتو مانا خو مصرف ډېره مروجه مانا ده او دواړه د اقتصاد په بحثونو کې یو د بل پر ځای کارول کېږي. همدا راز د (/) علامه زیاتره ځایونو کې د متبادلي مانا لپاره کارول شوې یعنې د دې علامې دواړو خواو ته لیکل شوې کلمې متبادلي یا مشابه مانا ګانې لري. په همدې ډول د دې کتاب په لومړي چاپ کې د لنډون په نیت له اصطلاحاتو سره د هغوی اړونده ریاضیکي فورمولونه او یا هم ګرافونه ندي ترسیم شوي چې انشاءالله په راتلونکي کې به دغه تشه هم ډکه شي.

یوځل بیا له تاسو درنو لوستونکو مننه چې خپلې مطالعې ته مو دغه کتاب ځانګړی کړ، ترڅنګ یې له تاسو درنو څه خورا په درنښت هیله کوو چې که د لوستلو په بهیر کې له هر ډول ستونزې سره مخ یاست او یا هم کوم رغنده وړاندیز لرئ نو د خپرندويې ادارې په اړیک شمېرو یا بریښنا لیک یې راسره شریک کړئ.

له پاملرنې مو یوه نړۍ مننه

لړليک

عنوانونه (د اصطلاحاتو لومړني حروف)	مخونه
A	1-29
B	30-59
C	60-109
D	110-141
E	142-177
F	178-203
G	204-216
H	217-226
I	227-256
J	257-262
K	263-265
L	266-284
M	285-320
N	321-332
O	333-341
P	342-387
Q	388-391
R	392-413
S	414-443
T	444-464
U	465-476
V	477-482
W	483-487
X	488-489
Y	490-491
Z	492-493
ماخڼونه	494

A

Abatement

تنزیل/کمښت

د مالیاتو هغه پاتې برخه چې د دولت له خوا بجنبل کېږي او یا هم پکې په یوه معلومه اندازه کمښت رامنځته کېږي.

Ability to Pay Principle of Taxation

د پرداخت د وړتیا له مخې د مالیې ټاکلو اصل

د مالیې د ټاکلو هغه اصل دی، چې له مخې یې دولت مالیه د مالیه ورکونکو د تادیاتي توان له مخې ټاکي نه د هغو خدمتونو له مخې، چې ټولني ته یې وړاندې کوي. چې د (faculty principle of taxation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د مالیاتو لپاره د حاصله گټې اصل (Benefit-Received Principle of Taxation) سره یې پرتله کړی.

Abnormal Cost

غیر عادي لگښت

د ضایعاتو د زیاتوالي، د تولیدي وړتیا د کموالي او یا هم د کارمندانو د اعتصاب په پایله کې د تولید د تمام شد په لگښت کې زیاتوالي ته غیر عادي لگښت ویل کېږي.

Abnormal Loss

غیر عادي زیان

هغه زیان ته وایي چې د توکو او خدمتونو د پلور څخه ترلاسه شوی نا خالص ټولیز عواید د تمام شد ټولیز لگښت څخه کم وي.

Abnormal Profit

غیر عادي گټه

هغه گټه چې د تولید د پروسې د جاري ساتلو لپاره د حد اقل گټې څخه لوړه وي او دا ډول گټه معمولاً له انحصاري (Monopoly) او اولیگوپولي (Oligopoly) جوړښتونو څخه ترلاسه کېږي.

Abrasion

فرسایش (د سکو د وزن کمېدل)

په ځانګړي ډول د سکو د فرسایش لپاره کارول کېږي یعنې د استعمال په پایله کې د سګې په وزن کې کمښت ته د وزن کمیدلو فرسایش ویل کېږي.

Absolute Advantage

مطلق مزیت

دا نظریه د ادم سمیت له لوري رامنځته شوې ده او په ځانګړي ډول د سوداګرۍ او تبادلې په مباحثو کې کارول کېږي، ددې نظریې له مخې که چېرې یو کس، کاروبار او یا یو هېواد له یو ډول سرچینو نه په ګټې اخیستنې سره د بل کس، کاروبار او یا د هېواد په پرتله ډېر یا ارزانه تولید ترسره کړي د مطلق مزیت لرونکی کس، هېواد یا کاروبار ګڼل کېږي. دا بحث معمولاً د هېوادونو ترمنځ د سوداګرۍ په برخه کې زیات رامنځته کېږي، همدا راز دغه اصطلاح دعین تولید لپاره د کمو لګښتونو په استدلال سره هم صدق کوي. له نسبي مزیت (comperative advantage) سره یې پرتله کړئ.

Absolute Poverty Level

د فقر مطلقه سطحه

د فقر یا غربت د اندازې معلومولو یو میتود دی، چې له مخې یې په ټولنه کې هغه وګړي په مطلق غربت کې ژوند کوي، چې عموماً یې د عوایدو اندازه د ژوند د بنسټیزو اړتیاوو د رفع کولو لپاره د اړینو عوایدو څخه څو ځله کمه وي او د خپلې فزیکې سلامتیا لپاره هم اړینې سرچینې (لکه کافي غذا او کالوري) نه لري. دا حالت د نړۍ په ګوټ ګوټ کې د هر چا لپاره صدق کولی شي. له نسبي غربت له سطحې (Relative Poverty Level) سره یې پرتله کړئ.

Accelerating Premium

متزایده جایزه

هغه مبلغ ته ویل کېږي، چې د تولیدي شرکت مالک یې کارګرانو ته په تولید کې د زیاتوالي له امله دتشویق او هڅونې په موخه د انعام په توګه ورکوي.

Accelerator

شتاب ورکونکی - تېزونکی - مسرع

په عامه اصطلاح هغه قوې ته ویل کېږي چې د یو شي د حرکت او سرعت د زیاتوالي لامل وگرځي. په ځانګړي ډول د ملي اقتصاد او پانګې اچونې په برخه کې د یو حسابي ضریب په بڼه کارول کېږي او د پانګونې په لګښتونو او ناخالص داخلي تولید کې د تغیر ترمنځ نسبت په مرسته بنودل کېږي. دا په دې مانا چې: که چېرې اقتصادي وده زیاته وي نو کاروباري سکتور د مازادې تقاضا (Excess demand) د رفع کولو په خاطر د توکو او خدمتونو په تولید کې ډېره پانګونه کوي. همدا راز د عین مفهوم د افادې لپاره د شتاب ورکونکي تاثیر (Accelerator effect) اصطلاح هم ډېره دود ده چې په اقتصاد کې د ودې له امله په پانګونه باندې مثبت اغیزه څرګندوي او په ناخالص ملي تولید کې د تغیر په وسیله اندازه کېږي.

Accessorial Services

مرستندويه خدمتونه

مرستندويه خدمتونه هغه ځانګړو خدمتونو ته ویل کېږي چې د یو خدمت سره په اضافي ډول عرضه کېږي لکه د ترانسپورت په برخه کې: هغو خدمتونو ته وايي، چې یو شرکت یې د ترانسپورت لپاره د یوې لازمي برخې په ډول ترسره کوي، لکه بسته بندي، سورت کول او داسې نور خدمتونه.

Account

حساب - صورت حساب

له مالي ادارو سره یو ډول حساب، چې له مخې یې ځانګړې معاملات ترسره کېدلی شي او د حساب صلاحیت لرونکي په کامل ډول خپل معلوم حساب کې شته شتمني ته لاسرسی پیدا کوي د مثال په ډول په یو بانک کې د حساب پرانیستل. د معاملاتو د ډول او بڼې له پلوه ډول ډول حسابونه وجود لري څو عمده حسابونه عبارت دي له:

۱: جاري حساب (current account)

۲: سپما حساب (saving account)

۳: معیادي حساب (time deposit).

۴: ګډ حساب (Joint Account)

له مالي ادارو سره د حساب په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو د حساب ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Accounting

محاسبه

د يو کاروبار په هکله د مالي معلوماتو راټولول، ثبتول، صنفبندي کول او خلاصه کول او په پولي بڼه يې د کاروبار د نتيجې په بڼه بنودلو ټولې پروسې ته وايي.

Accounting Cost

محاسبوي لگښتونه

د محاسبې لگښتونه هغه واقعي او ښکاره لگښتونه دي چې په يوه کاروبار کې د ټولو معاملاتو د ثبت او ريکارډ په بنسټ محاسبه کيږي. معمولاً د اقتصادي لگښتونو د اصطلاح په وړاندې کارول کيږي.

Accounting Profit

محاسبوي گټه

د يوه کاروبار د ښکاره ثبت شوو ناخالصو عوايدو او د محاسبوي لگښتونو ترمنځ توپير ته محاسبوي گټه ويل کېږي. د محاسبوي او اقتصادي گټې (Economic profit) ترمنځ ښکاره توپير شتون لري. د بېلگې په توگه: په اقتصادي عوايدو/گټه کې نه يواځې محاسبوي لگښتونه په پام کې نيول کېږي، بلکې ځينې ځانگړي اقتصادي لگښتونه هم بايد په پام کې ونيول شي لکه فرصتي لگښتونه (Marginal costs) خو په محاسبه کې فرصتي لگښتونه په نظر کې نه نيول کېږي.

Accrual basis

تعهدې پايه

په اړوند حساب کې د يو معاملې ثبتول مخکې لدې، چې واقعي لگښت يې ترسره شوی يا عوايد يې ترلاسه شوي وي.

د بېلگې په توگه: د توکو د پلور څخه هغه اندازه عواید چې لا تراوسه ترلاسه شوي نه وي خو په راتلونکي کې به ترلاسه شي؛ خو معامله په اوسني وخت کې په خپل اړوند حساب کې ثبتېږي.

Accrued Interest

متعلقه ربح

هغه سود يا ټکټانه، چې پر اصلي مبلغ ور اضافه شوې وي خو لا تراوسه ترلاسه شوي نه وي.

Accumulation

راغونډېدل يا جمع آوري

د يو توکي يا شتمنۍ ترلاسه کول او نوموړی توکي يا شتمني د پخوانيو ترلاسه شويو توکو او يا شتمنيو سره د يو ځای کولو پروسې ته راغونډېدل ويل کېږي او معمولاً دا اصطلاح تر ډېره په ملي اقتصاد کې د پانگې راغونډولو (Capital Accumulation) پروسې لپاره کارول کېږي.

Action Lag

د اجرا يا تطبيق مهلت

د پالیسي جوړولو او تطبيق ترمنځ زماني فاصلې ته د اجراء مهلت ويل کېږي يا د اقتصادي پالیسيو په برخه کې له هاغه مودې څخه عبارت دی، چې د يوې اقتصادي پالیسي عملي کېدلو لپاره ورته اړتيا وي. د بېلگې په ډول: د پولي سياست لپاره نسبتاً کمې مودې ته اړتيا ده مگر د مالي سياست عملي کول اوږد مهال يا اوږدې مودې ته اړتيا لري. د لا ډېر معلوماتو لپاره داخلي مودې (insidelay) او پرېکړې مودې (decisionlag) ته رجوع وکړئ.

Activity Policy

کرنيزه سياست / پالیسي

د دولت هغه سياست چې د روښانه تگلارو په وسيله د ځانگړو موخو د ترلاسه کولو لپاره جوړېږي، چې تر ټولو عام ډول يې د کاروباري دايرې (دوران)، (Business Cycle) د ثبات په موخه عملي گامونه پورته کول، د وزگار تيا راکمولو سياست، د انفلاسيون د کچې د راکمولو يا ثابت ساتلو سياست او داسې نور سياستونه دربر نیسي، چې کرنيز سياست ته اختياري سياست

(Discretionary Policy) هم ويل کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره اختياري مالي/پولي سياست (Discretionary Fiscal/monetary Policy) ته هم رجوع وکړئ

Actual Investment

حقيقي پانگونه

د پانگوني هغو لگښتونو څخه عبارت دی، چې کاروباري سکتور يې په يو معلوم وخت کې په واقعي ډگر کې ترسره کوي، چې په کينزي اقتصادي نظرياتو کې د کلي اقتصاد په څېړنه کې يوه مهمه برخه جوړوي.

Ad Valorem Tariff

د ارزښت له مخې تعرفه

پر وارداتي توکو يا خدمتونو باندې د محصول هغه ډول څخه عبارت دی، چې د توکو يا خدمتونو د ارزښت له مخې ټاکل کېږي. د بېلگې په توگه: يو تلوېزيون افغانستان ته واردېږي، چې ارزښت يې پنځوس زره افغانۍ وي او د ارزښت له مخې د تعرفې اندازه يې (۱۵٪) وي نو په نوموړي تلوېزيون ۷۵۰۰ افغانۍ محصول اخېستل کېږي. د تن له مخې محصول (tonnage) سره يې پرتله کړئ.

Advalorem Tax

د ارزښت له مخې ماليه

د ماليې هغه ډول، چې د توکو او خدمتونو په پلور باندې د ارزښت د سلنې له مخې ټاکل کېږي، چې دري عام ډولونه يې عبارت دي له:

۱: پر پلور ماليه (sales tax).

۲: پر عوايدو ماليه (income tax).

۳: پر جايدادونو ماليه (property tax)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Adam Smith

ادم سمیت

د اوسني معاصر اقتصاد مشهور بنسټ ایښودونکی کس دی. نوموړی اقتصاد پوه د سکاټلنډ اوسېدونکی وو، چې په ۱۷۲۳ میلادي کال کې پیدا او په ۱۷۹۰ میلادي کال کې مړ شوی دی نوموړي د ملتونو ثروت (The Wealth Of Nation) تر عنوان لاندې یو کتاب لیکلی، چې په ۱۷۷۶ میلادي کال نشر شو چې د همدغه کتاب د لېکلو په وجه ورته د معاصر اقتصاد د پلار لقب هم ورکړل شوی دی، د غربي هېوادونو او ځینو نورو پرمختللو هېوادونو په اقتصادي وده کې یې د پام وړ رول لوبولی دی. نوموړی اقتصاد پوه لومړنی کس وو، چې اقتصادي څېړني او مباحثې یې د لومړي ځل لپاره د کتاب په بڼه ټولني ته وړاندې کړې نوموړي په خپل کتاب کې یوه لویه او اړینه موضوع په آزاده سوداګري باندې تمرکز کول وه، چې د اقتصاد په برخه کې دا کتاب په نړۍ کې تر ټولو مشهور کتاب ګڼل کېږي او د نړۍ ډېر شمیر هېوادونه اوس هم د نوموړي له نظریاتو څخه ګټه پورته کوي. د یادولو وړ ده، چې دادم سمیت په نظریاتو کې مسلمان پوه ابن خلدون، چې له ادم سمیت څخه یې ډېر پخوا د مقدمه ابن خلدون په نوم لیکنه کړې وه او د نوموړي په لېکنه کې د ادم سمیت نظریاتو ته ورته نظریات شتون لري، همدا راز د سمیت نظریات ډېر په جامع او لومړني بڼه وړاندې شوي وو، چې وروسته د نورو پوهانو له خوا بشپړه شوي. د مطلق مزیت تیوري (absolute advantage theory) یې تر ټولو مشهوره تیوري ګڼل کېږي.

Adverse Selection

ناسمه یا نقیصه ټاکنه

دا یوه ځانګړې اصطلاح ده، چې په اقتصاد، مدیریت احصاییه او په زیاتره ډول د بیمې په مسایلو کې کارول کېږي، ناسمه یا نقیصه ټاکنه په بازار کې هغه وخت رامنځته کېږي، چې کله د معاملي دوه اړخونه د معاملي په اړه یو شان معلومات ونه لري او د نا انډوله مالوماتو asymmetric information په شتون کې معامله تر ډېره د هغه کس په ګټه سرته ورسېږي، چې د مقابل لوري په انډول ډېر معلومات ولري.

Adverse Trade Balance

د سوداګرۍ معکوسه موازنه

په بهرنۍ سوداګرۍ کې هغه حالت چې د یو هېواد د صادراتو ارزښت د نوموړي هېواد د وارداتو د ارزښت په پرتله کم وي او پدې توګه د سوداګرۍ بیلانس د هېواد د غوښتنې خلاف وي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د سوداګرۍ کسر Trade deficit ته هم رجوع وکړئ.

Advertisement

تشرېح یا اعلانات

د ګټې، عوایدو او پلور د ډېروالي په موخه د کاروبارونو له لوري د توکو او خدمتونو په اړه پېرودونکو ته د معلوماتو رسولو له پروسې څخه عبارت دی چې د بازار موندنې مهمه برخه جوړوي، چې معمولاً د تلوېزیونونو، راډیوګانو، ورځپاڼو، مجلو، د سپرک ګارې تختو او داسې نورو معلوماتي او رسنیزو وسایلو په وسیله ترسره کېږي.

Advertising

اعلانات

د عرضه کوونکو له لوري مستهلکینو ته د توکو او خدمتونو د وریښندلو ټولو اړوندو کړنو ته اعلانات ویل کېږي، چې په لیکلي، تصویري، غږیز یا برېښنایي بڼه ترسره کېږي.

Affiliated Company

تړلی شرکت

(Allied company) ته رجوع وکړئ.

African Development Bank

د افریقا پرمختیایي بانک

د افریقا پرمختیایي بانک په (۱۹۶۴) میلادي کال کې د افریقایي هېوادونو د اقتصادي او ټولنيزي پرمختیا په موخه تأسیس شوی دی مرکزي دفتر یې د عاج سواحل هېواد د ابجان په ښار کې دی، چې اوسمهال پکې (۵۳) افریقایي او (۲۴) امریکایي او اروپایي هېوادونه ونډه لري.

Age of High Mass Production

د لوړې کتلې د تولید دوره

د ډبلیو ډبلیو راستو (W. Wrosto) د نظریې له مخې دا د اقتصادي ودې یا رشد پنځمه مرحله ده، چې په دې مرحله کې د خلکو د عوایدو سطح لوړېږي، چې له مخې یې د استهلاکي توکو په لگښت کې هم ډېروالی راځي او کاروبارونه د تقاضا د ډېروالی په ځواب کې د نورو کارگرانو په استخدام لاس پورې کوي. د دې مرحلې څخه مخکې څلور نورې مرحلې عبارت دي له:

۱: عنعنوي ټولنه (traditional society)

۲: د خیزش یا اوچتیدو لپاره مخکینی شرط (precondition for take-off)

۳: د ټوپ مرحله (take-off)

۴: د پوخوالي په لور گام (Drive to maturity)

د ډبلیو ډبلیو روستو د نظریې له مخې د اقتصادي ودې یا رشد د مرحلو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره یادو شوو مرحلو ته هم رجوع وکړئ

Agglomeration

غونډیدل

په یوه ځای کې د څو ورته یا تړلو کاروبارونو او یا کرنو یو ځای کولو څخه عبارت دی. د بېلگې په توگه: یو پانگوال، چې په کابل، جلال آباد او مزار شریف کې یې په مختلفو تولیدي کرنو کې پانگونه کړې ده او نوموړی پانگوال دا ټوله پانگونه یوازې کابل ته انتقالوي چې هم یې اداره کول اسانه شي او هم یې د نظارت او داسې نورو کرنو لگښتونه د امکان تر حده راکم شي. د دغه اقتصادي روش تر شا ډېر دلایل نور هم شته لکه ځیني وخت دا ډول راغونډیدل د طبیعي سرچینو د جغرافیایي موقعیت او کله نا کله هم د سیالو صنایعو سره د لگښتونو د یوشانوالي په موخه د کاروبارونو تمرکز او تجمع په یو ځانگړي ځای کې صورت نیسي.

Agglomeration Economy

متمرکز/متراکم یا جمعي اقتصاد

هغه اقتصاد، چې د ورته کاروبارونو د نږدې موقعیت له امله یې په تولیدي لگښتونو کې کموالی شتون لري یا په بل عبارت د کاروبارونو تمرکز په یو ځانگړي موقعیت کې

نسبتاً اقتصادي او ارزانه تمامېږي. د بېلگې په توگه: په متحده ايالتونو کې د تېلو صنعت (petroleum industry) په تېکساس ايالت کې تمرکز لري.

Aggregate Demand

ټوليزه تقاضا

په يو اقتصاد کې ټولو کاليو او خدمتونو ته په ټولو بازارونو کې تقاضا ټوليزه تقاضا بلل کېږي. او يا هم دا چې: په اقتصاد کې په توليد شويو نهايي توکو او خدمتونو باندې په ټوليزه توگه له هغه ټوليزو لگښتونو څخه عبارت دي، چې په يوه معلوم وخت (معمولاً يو کال) کې ترسره کېږي، چې لاندې برخې په بر کې نيسي:

$$AD = C + I + G + (X - M)$$

په ذکر شوي مساوات کې

۱: AD ټوليزه تقاضا (Aggregate Demand)

۲: C د کورنيو استهلاکي لگښتونه (Household Consumption Expenditures)

۳: I د کاروبارونو لگښتونه (پانگونه) (Investment Expenditures)

۴: G دولتي پيرودني لگښتونه (Government Purchases)

۵: (X-M) خالص صادرات (Export-Import)

چې دا ټول لگښتونه د کلي اقتصاد د څلورو سکتورونو يعنې:

۱: د کورنيو سکتور (House hold sector)

۲: کاروباري سکتور (Business sector)

۳: دولتي سکتور (Government sector)

۴: بهرني سکتور (Foreign sector)

له لوري ترسره کېږي. چې د کلي لگښتونو تابع (Aggregate Expenditure Equation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي

Aggregate Demand(AD)-Aggregate Supply(AS)model

د ټوليزې عرضې او ټوليزې تقاضا ماډل

هغه اقتصادي موډل دي، چې د قیمتونو د کچې او د واقعي تولید ترمنځ تړاو په ګوته کوي، چې د کاروباري دوران (Business cycle)، ناخالص داخلي تولید (GDP)، وزګارتیا، انفلاسیون او داسې نورو اقتصادي موضوعاتو د څېړنې په موخه ترې ګټه اخیستل کېږي. د یادولو وړ ده چې د ټوليزې عرضې او ټوليزې تقاضا کرښې تقریباً د انفرادي تقاضا او عرضې په شان ترسیمېږي خو تر شا یې څېړنه توپیر لري، همدا راز په عمودي محور یې د قیمت په ځای د هیواد په کچه د قیمتونو سطحه په نظر کې نیول کېږي.

Aggregate Expenditure

ټوليز لګښتونه

د یو کال په جریان کې د کلي اقتصاد د څلورو سکتورونو یعنې:

۱: کورنیو سکتور (House hold sector)

۲: کاروباري سکتور (Business sector)

۳: دولتي سکتور (Government sector)

۴: او بهرني سکتور (Foreign sector)

له لوري په ناخالص داخلي تولید (GDP) باندې د ترسره شویو ټوليزو لګښتونو څخه عبارت دي. د دې ډول لګښت څخه د ملي عاید د اندازه ګیری د یوې طریقې په ډول هم ګټه اخیستل کېږي.

Aggregate Expenditure Equation

د ټوليز لګښت تابع

په اقتصاد کې د ټوليزو لګښتونو مساوات $AE=C+I+G+(X-M)$ څخه عبارت دی، چې په دې مساوات کې:

1. AE ټوليز لګښتونه (Aggregate Expenditure)

2. C د کورنیو استهلاکي لګښتونه (Consumption Expenditure)

3. I د پانګونې لګښتونه (Investment Expenditures)

4. G دولتي لګښتونه (Government Expenditure)

5. (X-M) خالص صادرات (Export-Import) چې X د صادراتو او M وارداتو د ارزښت په مانا دی.

Aggregate Market

ټوليز بازار

د هيواد په کچه د ټوليزې تقاضا او ټوليزې عرضې د يو ځای کيدلو په مانا ده. په اقتصاد کې دا د يو اقتصادي موډل په بڼه بنودل کېږي، چې د بازار له معياري ماډل څخه په ګټه اخېستني د ټوليزې تقاضا او ټوليزې عرضې له تقاطع څخه رامنځته کېږي. له دې ماډل څخه په اقتصاد کې د قيمتونو د سطحې او واقعي توليد او د کاروباري دايرې (دوران)، نا خالص داخلي توليد (GDP)، وزګارتيا، انفلاسيون او داسې نورو اقتصادي موضوعاتو او پدېدو د څېړنې کې ترېنه ګټه اخېستل کېږي.

Aggregate Market Disequilibrium

د ټوليز بازار عدم تعادل

په بازار کې هغه حالت، چې پکې ټوليزه عرضه او ټوليزه تقاضا يو د بل سره د تعادل په حالت کې قرار ونلري يا په بله ژبه په بازار کې ټوليزه عرضه او ټوليزه تقاضا يو له بله څخه کم يا زيات وي.

Aggregate Market Equilibrium

د ټوليز بازار تعادل

په ټوليز بازار کې هغه حالت چې پکې ټوليزه تقاضا او ټوليزه عرضه په خپل منځ کې په مطلق ډول د تعادل په حالت کې قرار ولري او د تغير لپاره کوم ذاتي ميلان شتون ونه لري. او يا هم په بل عبارت: د توليدوونکو له لوري د ټولو توليد شويو توکو او خدمتونو د پېرلو لپاره په بازار کې د پېرودونکو له اړخه همدومره تقاضا شتون ولري.

Aggregate Market Shock

د ټوليز بازار ټکان

کله، چې په ټوليز بازار کې د ټوليزې عرضې او ټوليزې تقاضا ترمنځ د تعادل حالت له منځه ولاړ شي. او يا هم په بل عبارت: په ټوليز بازار کې ټوليزه عرضه د ټوليزې تقاضا يا ټوليزه تقاضا د ټوليزې عرضې څخه د پام وړ اندازه ډېره شي نو پدې توگه اقتصادي ټکان رامنځته کېږي.

Aggregate Output

ټوليز حاصل

په معلوم وخت، معمولاً يو کال کې په معلومو قيمتونو سره په اقتصاد کې د نهايي توليد شويو توکو او خدمتونو له مقدار څخه عبارت دی، چې د ناخالص داخلي توليد (GDP) اصطلاح هم ورته کارول کېږي.

Aggregate Production Function

د ټوليز توليد تابع

په اقتصاد کې ټوليز توليد او په توليد کې د استعمال شويو منابعو (په ځانگړي ډول سره د کارگرې قوې) ترمنځ رياضيکي اړيکې څخه عبارت دی. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د توليد تابع (production functions) ته رجوع وکړئ.

Aggregate Supply

ټوليزه عرضه

په يو معلوم وخت (معمولاً د يو کال په جريان) کې د ټوليز توليد شويو نهايي توکو او خدمتونو د مقدار ياهم د پولي ارزښت څخه عبارت دی، چې عرضه کونکي يې بازار ته (د سوداگرۍ په شمول) وړاندې کوي.

Agrarian Society/Economy

په کرنه ولاړ اقتصاد

هغه اقتصاد، چې په کلي توګه د کرنې په سکتور تکیه ولري یا دا، چې په ناخالص داخلي تولید (GDP) کې یې د کرنې سکتور د پام وړ برخه جوړوي.

Agricultural Economics

کرنیز اقتصاد

د اقتصاد د علم هغه برخه، چې په ځانګړي ډول د کرنیزو توکو د تولید او توزیع او په کرنیزه تولیدي پروسه کې د اقتصاد د اصولو او قوانینو د تطبیق او د هغه موسساتو او نهادونو څخه بحث کوي، چې کرنیز خدمتونه وړاندې کوي.

All Risk Insurance

د ټولو خطرونو بیمه

د بیمې د هوکړه لیک هغه ډول، چې د ټولو متوقعه خطراتو په وړاندې عقد کېږي بغیر له هغو خطراتو څخه، چې په هوکړه لیک کې یې یادونه شوی وي. چې د (All Loss Insurance) اصطلاح ورته هم کارول کېږي..

Allied Company

تړلی شرکت

هغه شرکت چې په یو بل لوی شرکت پورې تړلی وي او د نوموړي شرکت پالیسي پرمخ وړي د (Affiliated Company) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Allocation

تخصیص/ځانګړي کول

په عامه وینا ځانګړي کولو ته وايي خو د تولید په پروسه کې د توکو او خدمتونو د تولید په موخه د تولید د عواملو د ځانګړي کولو او د کورنیو د استهلاکي لګښتونو لپاره تولید شویو توکو او خدمتونو د توزیع له پروسې څخه عبارت دی خو د کمیابۍ (Scarcity) ستونزه د امکان تر حده راکمه او د

منابعو د ضایع کېدو مخنیوی وشي. د اقتصاد په تیوري کې لدې اصطلاح څخه د سرچینو د ځانګړي کولو په مفهوم هم کار اخیستل کېږي.

د بېلګې په توګه: د مختلفو موخو د ترلاسه کولو په منظور د سرچینو ځانګړي کول یا دا، چې د تولید کومه وسیله د کوم توكي او یا خدمت د تولید په موخه وکارول شي څو له بلې هرې ټاکنې څخه ګټور تمام شی.

Allocation Efficiency

د تخصیص اغیزمنتوب

د تولید له شته منابعو او وسایلو څخه د ګټه اخیستنې په پایله کې د امکان تر حده د مستهلکینو د رضایت حاصلولو ته د تخصیص موثریت ویل کېږي. یا هم په بل عبارت: د محدوده منابعو څخه د امکان تر حده داسې ګټه پورته شي، چې د استعمال په پایله کې یې د مستهلکینو نا محدوده اړتیاوې او غوښتنې د امکان تر حده رفع کړای شي، چې همدا د تخصیص بنسټیره موخه جوړوي.

Amalgamation

ادغام یا یوځای کېدل/ آمیزش

کله چې دوه یا ډېر سهامی شرکتونه (Corporations) د یو واحد شرکت د رامنځته کولو په موخه سره یو شي د آمیزش په نامه یادېږي.

Amortization

د فرسایش ویش/سپما/او په مساویانه قسط د پور تادیه

لغوي مانا یې سپما یا زیرمه کول دي په محاسبه کې د فزیکي شتمنیو لپاره د فرسایش سره په مترادفه مانا کارول کېږي او د یوې شتمني د لګښت د ویش مفهوم ارایه کوي خو په عام ډول د پورونو یا د ربحې د تادیې له هغه ډول څخه عبارت دی، چې د وخت له مخې په مساویانه ډول سره ترسره کېږي. د بېلګې په توګه: نوی کابل بانک اتل ته سل زره افغانۍ پور ورکوي، چې د ربحې کلني کچه یې ۲۰ سلنه وي او د بانک او اتل ترمنځ داسې هوکړه لیک ترسره کېږي، چې اتل به هره میاشت بانک ته معلومه اندازه اصل مبلغ د ربحې اندازې سره یوځای تادیه کوي تر څو د کال په پای ته

رسېدو سره اتل ټول پور او د پور ربحه تصفيه کړي دا ډول پورونه معمولاً د موټر پيړودلو په معاملاتو کې ډېر ليدل کيږي.

Annuity

کلني پرداخت/قسط

په مالي او تموييل چارو کې د تائيد شوي او يا منظور شوي معلوم مبلغ لپاره په مکرر او دوامداره ډول (معمولاً په کلني ډول) د پيسو تاديه کولو ته کلني پرداخت ويل کېږي.

Anti Dumping Duty

د ډمپنگ ضد تعرفه

له هغه گمرکي محصول څخه عبارت دی، چې د نورو هېوادونو د ډمپنگ عمل په وړاندې وضع کېږي ترڅو د مقابل لوري د ډمپنگ اغېزې را کمې او کورني توليد ته د پراختيا امکانات ډېر شي.

د بېلگې په توگه: پاکستان پدې موخه چې، چې په افغانستان کې د غوري سېمنټ له ماتې سره مخ کړي افغانستان ته د پاکستاني سېمنټو د صادرولو په برخه کې د ډمپنگ سياست څخه کار اخلي او حتی ځيني وخت د خپل داخلي قيمت په پرتله د افغانستان لپاره صادراتي قيمت را غورځوي؛ خود افغانستان دولت، چې د کورنيو توليداتو څخه د ملاتړ مسؤليت په غاړه لري په دې موخه، چې غوري سېمنټ د پاکستاني آرزانه سېمنټو په وړاندې له ماتې څخه وژغوري په پاکستاني سېمنټو باندې فوق العاده لوړه تعرفه وضع کوي، څو لدې لارې د پاکستان د ډمپنگ عمل خنثي کړي. د افغانستان له لوري د پاکستان د ډمپنگ عمل پر وړاندې په پاکستاني سېمنټو باندې د دا ډول لوړې گمرکي تعرفي وضع کولو ته د ډمپنگ ضد تعرفه (Antidumping Duty) ويل کېږي. او يا هم په بل عبارت: د ډمپنگ پر وړاندې فوق العاده گمرکي محصول ټاکلو په مانا ده.

Antitrust Law

د کاروباري اتحاد ضد قانون

هغه قانون، چې معمولاً په بازار کې د هغه انحصار (چې د پېرودونکو په وړاندې د کاروبارونو د خپلمنځي اتحاد له امله رامنځته کېږي) له منځه وړلو په موخه د دولت له لوري وضع کېږي څو په

بازار کې انحصار له منځه یوړل شي او د توکو او خدمتونو د تولیدوونکو ترمنځ په مناسب ډول سیالي رامنځته کړي.

Applied Economics

تطبيقي اقتصاد

د اقتصاد هغه برخه چې د اقتصادي ستونزو د حل په موخه د اقتصاد د علم د نظرياتو او لارښوونو د تطبيق لارې تر څېړنې لاندې نيسي.

Apportioned Tax

تخصيص کېدونکي ماليه

له هغې ماليې څخه عبارت دی چې د یو ځانگړي پلان یا برنامې له مخې هم راټولېږي او شریکېږي. په ځانگړي ډول دا هغه مالیات دي، چې د دولت د یو ولایتي ادارې له لوري راټول شوي او نورو ولایتي ادارو ته وېشل کېږي. د بېلگې په توگه: د ننگرهار ولایتي اداره مالیات راټولوي او کابل ته یې رالېږي او بیا د ماليې وزارت د چارواکو له لوري د هېواد نورو ولایتونو ته د هغوی د اړتیاو له مخې وېشل کېږي.

Appraisal

بیه ټاکنه

د یو با صلاحیته ادارې له لوري په رسمي ډول د یو ملکیت د قیمت ټاکنې ته بیه ټاکنه ویل کېږي. د بېلگې په توگه: د سپین غر غوړیو تولید فابریکه غواړي، چې د خپلو اقتصادي فعالیتونو د لا پراختیا په موخه له افغان ملي بانک څخه پور ترلاسه کړي؛ خو افغان ملي بانک د نوموړي شرکت څخه د پور د اندازې په پرتله د لوړ قیمت جایداد د پور د تضمین په توگه غواړي او شرکت خپل جایداد د یو با صلاحیته ادارې په وسیله، چې د جایدادونو د ارزښت ټاکنې دنده پرمخ وړي قیمت ټاکنه کوي څو له افغان ملي بانک څخه پور ترلاسه کړي.

Appreciation

ارزښت زياتېدنه

په عام ډول د ارزښت د زياتېدلو په مانا ده. په مالي او بانكي چارو کې د يوې شتمنۍ په ارزښت يا د قېمتونو په منځنۍ سطحه کې په دايمي ډول سره ډېروالی، چې په خپله د شتمنۍ د کيفيت د تغير له مخې نه بلکې د نورو اقتصادي فکتورونو له امله رامنځته کېږي. چې په مالي راپورونو کې د ارزښت دا ډېروالی لپاره استدلال د پيژندل شوي/منل شوي (Recognized) په لفظ سره کېږي. همدا راز دا اصطلاح د پيسو د ارزښت په اړوند هم کارول کېږي چې د يو يا څو هېوادونو د پولي واحدونو په وړاندې د داخلي پيسو د ارزښت لوړېدل دي، چې د تبادلې ازادې نرخ په سيستم کې د بازار او د تبادلې ثابت نرخ په سيستم کې د پولي پاليسي جوړونکو له خوا رامنځته کېږي. د بېلګې په توګه: د هېواد پولي واحد په ارزښت کې د اقتصادي ودي، پرمختيا او ښه والي په موخه لوړوالی راتلل. له فرسايش (depreciation) سره يې پرتله کړئ.

Arbitrage

آرېټراژ

په يو بازار کې د يو توکي پېرل او په سملاسي ډول يې په بل بازار کې په لوړ قېمت پلورلو ته آرېټراژ ويل کېږي. چې دا عمل معمولاً په مالي بازار کې د ونډو يا اسعارو د پير او پلور په برخه کې ډېر لېدل کېږي.

د بېلګې په ډول: يو پانګه وال د توکيو د ونډو په بازار کې يوه ونډه په يو ميلیون امريکايي ډالر پيري او په سملاسي توګه يې د نيويارک د ونډو په بازار کې په يو ميلیون او پنځوس زره امريکايي ډالره پلوري، چې په دې ډول پنځوس زره امريکايي ډالر ګټه ترلاسه کوي.

Arbitration

حکيمت يا منځګړيتوب

کله، چې د دوه کاروبارونو يا د دوه کسانو ترمنځ يوه مالي شخړه رامنځ ته شي او د نوموړې شخړې د حل په موخه څو ناپېيلي کسان غوره کړي او د شخړې دواړه خواوې داسې پرېکړه کوي، چې د منځګړو پرېکړه به حتماً مني نو په دې ډول د شخړې او يا دعوي فيصله کولو ته حکيمت ويل

کېږي يا د دوه ډلو ترمنځ د يوې مالي شخړې د حل و فصل په موخه د يوې درېيمې ناپېلې ډلې مداخلې منځگړيتوب ويل کېږي چې د مناقشې دغه حل له محکمې څخه بهر ترسره کېږي او په دواړو خواوو تطبيقېږي.

Asiancrises

د آسيا بحران

د ۱۹۹۷-۱۹۹۸ ميلادي کلونو ترمنځ د ختيځې آسيا ځينې هېوادونه له اقتصادي او مالي بحران سره مخ شو، چې دغه اقتصادي او مالي بحران ته د آسيايي بحران نوم ورکړل شوی دی او د دې هېوادونو اقتصاد ته د Asian Tiger Economies اصطلاح هم کارول کېږي، چې عبارت دي له: جنوبي کوريا، سينگاپور، هانگانگ او تايوان څخه. د لا ډېرو مالوماتو لپاره ټاينگر اقتصاد (tiger economy) ته هم رجوع وکړئ.

Asian Development Bank (ADB)

آسيايي پرمختيايي بانک

نوموړی بانک په ۱۹۶۶ ميلادي کال کې تاسيس شوی، چې موخه يې په آسيا کې د غربت راکمول او د ټولنيزې ودې زياتول دي، چې معمولاً د پرمختيايي پروژو لپاره غړيو هېوادونو ته پورونه او مرستې ورکوي، د خپلې اړتيا پيسې د باندونو د نشرولو او د غړو هېوادونو د اعانو او مرستو څخه ترلاسه کوي مرکزي دفتر يې د فلپين هېواد په مانيلا ښار کې دی اوسمهال ۶۷ غړي هېوادونه لری چې ۵۸ يې اسيايي او پاتې يې له آسيا بهر هېوادونه دی. او اوسمهال اروپايي ټولنه او د امريکا متحده ايالات هم د دی بانک غړيتوب لري.

Asset

شتمني

د محاسبې په برخه کې يو ارزښت لرونکي توکي يا شي ته، چې په کاروبار کې ترينه گټه اخېستل کېږي شتمني ويل کېږي او د يو توليدي واحد يا تصدی د بيلانس په چپ اړخ کې ثبتېږي. په اقتصادي اصطلاح کې: ټول هغه توليدي وسايل، چې د توکو او خدمتونو د توليد په موخه ترېنه گټه اخېستل کېږي شتمني گڼل کېږي. لکه کمپيوټر، مېز، چوکي، پيسې او داسې نور وسايل.

Association of Southeast Asian Nations (ASEAN)

د جنوب ختيځې اسيا هيوادونو ټولنه

آسيان يو سيمه ايز سياسي - اقتصادي سازمان دی، چې په ۱۹۶۷ ميلادي کال کې د پنځو هيوادونو (اندونيزيا، ماليزيا، فلپين، سنگاپور او تایلند) له لوري د تایلند په پلازمينه بنکاک کې تاسيس شوی دی، چې په ۱۹۸۴ ميلادي کال کې بروني، په ۱۹۹۵ ميلادي کې ويتنام، په ۱۹۹۷ ميلادي کال کې برما او په ۱۹۹۹ ميلادي کال کې کمبوديا هم د نوموړي سازمان غړيتوب ترلاسه کړ او اوسمهال لس غړي هيوادونه لري. د نوموړي سازمان عمده موخې د اقتصادي ودې چټکول، په سيمه کې ټولنيزه او کلتوري پرمختيا، سمه ايز امن او ثبات ته پراختيا ورکول دي.

Assumption

فرضيه

هغه لومړنۍ فرضيې او شرطونه، چې په اقتصادي تيوريگانو او څېړنو کې رغنده رول لوبوي، چې د پېچيده او پېچلو موضوعگانو د څېړنو او ساده کولو او د لومړنيو او ساده موډلونو او تيوريگانو د ارايې په موخه ترېنه گټه اخېستل کېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د پيسو مقداري نظريې (quantity theory of money) ته هم رجوع وکړئ.

Assurance

ډاډ (بیمه)

د بیمې ځينې شرکتونه د insurance پر ځای د assurance اصطلاح کاروي، چې دا هم د بیمې مانا افاده کوي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره بیمې (Insurance) ته رجوع وکړئ.

Asymmetric Information

نا انډوله معلومات

د معلوماتو هغه نا انډوله حالت چې د يوې مالي يا اقتصادي معاملي د ترسره کولو په برخه کې په معامله کې د دوه نېکېلو اړخونو ترمنځ رامنځته کېږي او يو اړخ د بل اړخ په پرتله ډېر يا کم معلومات ولري، چې له مخې يې معاملات د يوه اړخ په ډېره گټه او د بل اړخ په لږه گټه او يا هم زيان تمامېږي، د يادولو وړ ده، چې دا اصطلاح عموماً په ټولو بازارونو کې خو په مالي او دونهو په

بازارونو کې ډېره د پام وړ ده او د همدې ستونزې د حل لپاره وخت په وخت قوانین او مقررات وضع کېږي

Asymmetric Shock

نا انډوله اقتصادي ټکان

هغه غیر متراقبه پېښه، چې را منځته کېدل یې ټول اقتصاد یا د اقتصاد یو سکتور یا په سیمه کې هیوادونه تر خپل اغیز لاندې راوړي او د اغیزې لاندې بیلا بیلې سیمې په بیلا بیله کچه وځپي چې دا تل د هغه هیوادونو په برخه کې صدق کوي چې یوه کرنسی یا یو ډول کاروبار پر مخ بیايي.

د بېلګې په توګه: که چېرې په نړیوال بازار کې د تېلو قیمت په ناڅاپي ډول ټیټ شي نو په پایله کې یې د تېلو صادرونکو هیوادونو اقتصاد یا هم د تېلو صنعت تر خپل اغیز لاندې راوړي. او یا هم د یورو پولی واحد ته هر ډول ګواښ اروپایي هیوادونه ځپي او دا زیان د هر هیواد لپاره توپیر لري.

Atomistic Competition

زړه یی سیالي

هغه اقتصاد یا ټولنه، چې پکې کوچني کاروبارونه او آزاد توليدي واحدونه په اکثریت کې شتون ولري او د هغوی ترمنځ د زیات شمېر له امله سخته سیالي شتون ولري چې زړه یی سیالی ته کامله سیالي (perfect competition) هم ویل کېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره کاملې سیالي (perfect competition) ته رجوع وکړئ.

Auction

مزایده/بولي

هغه ځای، چې پلورونکي او پېرودونکي پکې د توکو او خدمتونو (معمولاً د مالي وسایلو او کرنیزو تولیداتو) د قیمت د ټاکلو په اړه بحث کوي. او یا هم په بل عبارت: هغه مناقشوي بازار، چې د پلور لپاره پکې بولي ترسره کېږي. یا هم د توکو د پلور هغه روش چې د ډیرو سوداګرو د وړاندیزونو له منځه توكي په هغه کس پلورل کېږي چې د پېر تر ټولو لوړ نرخ یې وړاندې کړی وي

Audit

تفتيش

په محاسبه کې د تفتيش يا کنترول په مانا ده او د يو کاروبار ټول مالي راپورونه او محاسبوي کتابونه د ارزښت او د محاسبې نافذو قوانينو له مخې د ثبت او راپور صحت کنترولوي.

Autarchy

آترکي يا سوداگریزه انزوا (پرتله له سوداگری حالت)

هغه نظریه او حالت، چې له مخې یې هیواد په خپل ځان اتکا لري او له نورو هیوادونو سره د توکو او خدمتونو راکړه ورکړه (سوداگری) ترسره نکړي، د نړیوالې سوداگری په مباحثو کې دغه اصطلاح د ازادې سوداگری سره د بند اقتصاد د پرتلې لپاره کارول کېږي. چې د اترکي (Autarky) او پر ځان بسیا ملت (self sufficient Nation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Autonomous

ازاد يا خپلواک

په اقتصاد کې د خپلواک متحول په مفهوم کارول کېږي يانې په يوه متغیر کې تغير په بل متغیره کې په تغير او يا علت پورې نه وي تړلی بلکې په هر متغیر کې تغير په خپلواک ډول ترسره کېږي.

Autonomous Consumption

خپلواک استهلاك

د کورنیو هغه استهلاکي لگښتونه، چې په عوایدو یا تولیداتو (په ځانګړي ډول ملي عاید او ناخالص داخل تولید یا د تصرف وړ شخصي عواید) پورې تړلي نه وي او حتی که د کورنیو عواید هېڅ شتون هم ونه لري بیا هم دا ډول لگښتونه ترسره کېږي د بیلګې په توګه: د کورنیو له لوري د خوراکي توکو، لباس او داسې نور لگښتونه.

Autonomous Expenditure

خپلواک لگښت

دا اصطلاح د ملي اقتصاد په مباحثو کې ډېره کارول کېږي. هغه لگښتونه په برکې نيسي چې په ملي عايد او يا نا خالص داخلي توليد پورې تړلي نه وي او حتی که ملي عايد او يا نا خالص داخلي توليد شتون هم ونه لري بيا هم دا ډول لگښتونه ترسره کېږي. د بېلگې په توگه: هغه لگښتونه، چې د بهرنيو مرستو په مټ ترسره کېږي.

Autonomous Government Purchase

خپلواکه دولتي پېرودنه

د دولتي لگښت هغه بڼه، چې په عوايد او يا توليداتو (په ځانگړي ډول سره په ملي عايد او يا نا خالص داخلي توليد) پورې تړلي نه وي او حتی که ملي عايد او يا نا خالص داخلي توليد کې هيڅ تغير هم شتون هم ونه لري؛ نو بيا هم دا ډول لگښتونه ترسره کېږي. د بېلگې په توگه: د دفاعي وړتيا د لوړولو په موخه د وسلو پېرودل.

Autonomous Investment

خپلواکه پانگه اچونه

هغه کاروباري پانگونه، چې په عوايدو او توليداتو (په ځانگړي ډول سره په ملي عايد او نا خالص داخلي توليد) پورې تړلي نه وي او په خپلواک ډول د پانگونې لگښتونه ترسره کېږي. لکه د دولت انکشافی زیربنایي پروژې چې شاید له بودجې يا بهرني پور څخه تمويل شي.

Autonomous Net Export

خپلواک خالص صادرات

د صادراتي سکتور په وسيله هغه خالص صادرات، چې په عوايدو او يا توليداتو (په ځانگړي ډول ملي عايد او نا خالص داخلي توليد) پورې تړلي نه وي او حتی که ملي عايد او نا خالص داخلي توليد کې کوم تغير شتون هم ونه لري بيا هم دا ډول صادرات ترسره کېږي. لکه له مخکې قرارداد شوو توکو صادرات يا د استخراجي موادو صادرات.

Autonomous Saving

خپلواکه سپما

د کورنيو له عوايدو څخه سپما، چې په عوايدو او توليداتو پورې تړلې نه وي او حتی که د کورنيو عوايد شتون هم ونه لري بيا هم دا ډول سپما ترسره کېږي.

Autonomous Variable

خپلواک متحول

په اقتصاد کې خپلواک متحول هغه متحول دی، چې له نورو متحولينو سره نېغ په نېغه داسې اړیکه نه لري، چې په يوه کې تغیر د بل له امله رامنځته شي. په احصایه کې هغه متحول عوامل، چې قسماً په غیر اقتصادي عواملو پورې تړلي وي. د بېلګې په توګه: د اقتصادي فعالیتونو په برخه کې هغه تغیرات، چې د سیاسي، ټولنيزو یا د وګړو د افکارو له مخې رامنځته کېږي.

Average

اوسط

په احصائیه کې، د اعدادو په یوه معلومه سلسله کې هغه عدد، چې د یو ګروپ اعدادو د خلاصه کولو په موخه ترې ګټه اخیستل کېږي. اوسط یا منځنی ارزښت د خپلو اړونده سلسلو استازیتوب کوي. او په احصائیه کې یې درې عام ډولونه عبارت دي له:

- Median: د اعدادو په هغه سلسله کې، چې د ارزښت له مخې ترتیب شوي وي د موقعیت له مخې له منځني عدد څخه عبارت دی.
- Mode: د اعدادو په یوه سلسله کې هغه عدد، چې تر ټولو ډېر تکرار شوی وي.
- Mean: هغه عدد، چې د اعدادو په یوه سلسله کې د اعدادو په شمیر باندې د اعدادو د مجموعې له وېش څخه ترلاسه شوی وي.

د اعدادو لاندنۍ سلسله په نظر کې نیسو او له مخې یې درې واړه اوسطونه په دې ډول سره ترلاسه کولای شو: ۱۷، ۱۳، ۱۲، ۹، ۲، ۱، چې د اعدادو په دې سلسله کې mode د دوه عدد دی، چې د نورو عددونو په پرتله ډېر تکرار شوی دی، median د ۹ عدد څخه عبارت دی، چې د سلسلې منځني

عدد دی او mean د ۷ څخه عبارت دی، چې د اعدادو مجموعه ۵۶ او د اعدادو شمېر ۷ دی نو
 $0.6/7=7$

Average Cost(AC)

اوسط/متوسط لگښت

په في واحد توكي باندې ترسره شويو ټولو لگښتونو ته ټوليز لگښت ويل كېږي. او كله، چې د توليد ټول لگښتونه د توليد پر ټول مقدار وويشل شي نو متوسط لگښت تر لاسه كېږي. د بېلگې په توگه كه د سل متره ټوكر په توليد باندې ټول لگښت (ټول ثابت او ټول متغير لگښت) اته زره افغانۍ فرض كړو نو د في متر ټوكر متوسط لگښت له اتيا افغانيو څخه عبارت دی.
 $AC = TC/Q$

Average Factor Cost (AFC)

د عامل اوسط لگښت

د توليدي وسېلې په في واحد باندې د ترسره شوي ټوليز لگښت څخه عبارت دی او د عواملو له مخې محاسبه كېږي. كله چې د توليد عواملو ټول لگښت د توليد عواملو په مجموعه باندې وويشل شي نو د عامل اوسط لگښت (AFC) تر لاسه كېږي.

Average Fixed Cost(AFC)

متوسط ثابت لگښت

په في واحد توليد باندې د ترسره شوي ثابت لگښت له اندازې څخه عبارت دی. او كله، چې يواځې ټول ثابت لگښتونه د توليد پر مقدار وويشل شي نو متوسط ثابت لگښت تر لاسه كېږي. د بېلگې په توگه: كه د سل متر ټوكر په توليد باندې ټول ثابت لگښتونه درې زره افغانۍ وي نو د في واحد ټوكر متوسط ثابت لگښت له دېرشو افغانيو څخه عبارت دی.
 $AFC = TFC/TQ$

Average Product (AP) and Marginal Product (MP)

اوسط توليد او نهايي توليد

مجموعی تولید تقسیم پر ټولو توليدي عواملو د في واحد توليدي عامل له اوسط توليد (AP) څخه عبارت ده. همدا راز د هر اضافي واحد توليدي عامل د کارولو په پايله كي تر لاسه كيدونکی توليد د

نهایی یا اضافي تولید (MP) څخه عبارت دي. د متوسط تولید او نهایی تولید ترمنځ تړاو داسې واضح کیدای شي، چې: د متوسط تولید اندازه د نهایی تولید او متوسط تولید په پرتلې باندې تکیه لري دا په دې مانا که چېرې نهایی تولید د متوسط تولید څخه کم شي نو متوسط تولید په کمیدو پیل کوي او که چېرې نهایی تولید د متوسط تولید څخه ډېر وي نو متوسط تولید په ډېرېدو پیل کوي او بالاخره که نهایی تولید د متوسط تولید سره مساوي شي نو په متوسط تولید کې هېڅ تغیر نه رامنځته کېږي او یا هم دا چې ثابت پاتې کېږي.

Average Product/Average Physical Product

اوسط تولید/اوسط فزیکي تولید

که چېرې د تولید نور ټول عوامل ثابت وگڼو، نو د تولید د یو متغیر عامل (په ځانګړې ډول کارګر) د یو واحد د استعمال په پایله کې د تولید شویو توکو او خدمتونو متوسطې اندازې ته متوسط تولید یا متوسط فزیکي تولید ویل کېږي. او همدارنګه کله، چې ټولیز تولید د تولید په متغیره عواملو باندې ووېشل شي نو متوسط تولید یا متوسط فزیکي تولید تر لاسه کېږي.

Average Propensity to Consume

لګښت لپاره متوسط میلان

د کورنیو د استهلاکي لګښتونو او د تصرف وړ عوایدو (Disposable Income) ترمنځ د تناسب څخه عبارت دی. په دې مانا چې د لګښت متوسط میلان هغه متوسط مبلغ ده چې کورنی یې د خپلو استهلاکي لګښتونو لپاره د خپلو عوایدو څخه بېلوي. او کله، چې د کورنیو لګښت د هغوی پر عوایدو ووېشل شي نو لګښت ته متوسط میلان اندازه تر لاسه کېږي یا د عاید مصرفیونکي برخي سلنه د ټول عاید په تناسب. په پورته فورمول کې APC لګښت لپاره متوسط میلان، C مصرف، Y عاید او T مالیه ده. معمولاً دا مفهوم د تصرف وړ عوایدو (Disposable Income) او د ملي عاید هغه نسبت یا اندازه ښکاره کوي، چې د کورنیو د استهلاکي لګښتونو په موخه ترې

$$APC = \frac{C}{Y - T} \quad \text{ګټه اخیستل کېږي}$$

Average Propensity to Save

د سپما لپاره متوسط میلان

د کورنیو د تصرف وړ عوایدو (Disposable Income) او سپما ترمنځ نسبت ته د سپما لپاره متوسط میلان ویل کېږي او هغه اوسط مبلغ ښکاره کوي، چې کورنی یې د خپلو عوایدو څخه د سپما په موخه بېلوي او کله چې د کورنیو سپما د هغوی پر عوایدو ووېشل شي نو سپما ته متوسط میلان ترلاسه کېږي.

Average Revenue (AR)

متوسط عواید

د پلورل شویو تولیداتو د فی واحد تولید د پلور څخه ترلاسه شوی نا خالص عوایدو ته متوسط عواید ویل کېږي. او کله، چې د تولیداتو د پلور څخه ترلاسه شوي عواید د پلورل شویو تولیداتو په مقدار باندې ووېشل شي نو متوسط عواید ترلاسه کېږي. $AR = TR/TQ$

Average Revenue(AR) and Marginal Revenue (MR)

متوسط عاید او نهایی عاید

د بازار او پلور په برخه کې تولیدیز پلور تقسیم پر د خرڅو شویو توکو شمېر څخه اوسط عاید (AR) ترلاسه کېږي په دا سې حال کې چې د هر وروستي خرڅېدونکي واحد څخه ترلاسه کېدونکي عاید ته نهایی یا اضافي عاید (MR) ویل کېږي. د متوسط عوایدو او نهایی عوایدو د اندازې ترمنځ تړاو په دې ډول واضح کولای شو، چې: د بشپړه سیالي (perfect competition) په بازار کې $AR = MR$ وي؛ خو په انحصاري (Monopoly)، اولګوپولي (Oligopoly) او انحصاري سیالي (Monopolistic competition) په بازار کې $MR < AR$ وي.

Average Revenue per User

له هر استعمالوونکو څخه اوسط عاید

په مخابراتي او ټیلي کمونیکشن برخه کې کمپني معمولا خپلو مشتريا نو ته د خدمتونو په وړاندې د هر پېرودونکي پر سر ترلاسه کېدونکي عوایدو له محاسبې سره علاقمند وي، چې د دې موخې

لپاره ټول ترلاسه کیدونکي عواید په ټولو استعمالونکو له ویشلو څخه له هر استعمالونکي څخه متوسط عواید ترلاسه کېږي.

Average Revenue Product

د تولید اوسط عاید

د تولید اوسط عاید د عواملو د مولدیت لپاره یو مقياس دي کله، چې د تولید نور ټول عوامل ثابت وگنل شي نو د تولید د یو متغیره عامل د استعمال په پایله کې ترلاسه شوي ټول عاید ته تولید عاید ویل کېږي او کله، چې تولید عواید د تولید په متغیره عواملو ووېشل شي؛ نو د تولید اوسط عاید (Average Revenue Product) ترلاسه کېږي.

Average Tax Rate

د ماليې منځنۍ کچه

د ماليې په بڼه د تادیه کېدونکي مبلغ نرخ د ماليه کیدونکي مبلغ په پرتله چې د ماليې په ډول تادیه کېږي. که د سلنې په بڼه وښودل شي نو کله، چې د ماليې په بڼه ټول ترلاسه شوی مبلغ د ماليې پر قاعده ووېشل شي نو د ماليې متوسطه کچه ترلاسه کېږي.

د بېلگې په توگه: اتل پنځوس زره افغانۍ میاشتنی عواید لري او پنځه زره افغانی د میاشتي مالیه ورکوي؛ نو د ماليې متوسطه کچه د لس سلنې څخه عبارت دی. د ماليې له نهايي کچې (Marginal Tax Rate) سره یې پرتله کېږي.

Average Total Cost (ATC)

تولیز اوسط لگښت

په یو واحد توکي باندې د تولیزو تر سره شویو لگښتونو له اوسط څخه عبارت دی. او یا هم دا چې: متوسط تولیز لگښت (ATC) د متوسط ثابت لگښتونو (Average Fixed Cost) او متوسط متغیره لگښتونو (Average Variable Cost) د مجموعی څخه عبارت دي یعنې: $(ATC = AFC + AVC)$ او د تولید په مقدار باندې د تولید د لگښت د وېش څخه ترلاسه کېږي.

Average Variable Cost (AVC)

متوسط متغیر لگښت

په في واحد توكي باندې د ترسره شويو توليزو متغیره لگښتونو څخه عبارت دی او كله، چې ټول متغیره لگښتونه د توليد په مقدار ووېشل شي؛ نو متوسط متغیره لگښت ترلاسه كېږي.

د بېلگې په توگه: كه د سل متره ټوكر په توليد باندې ټول متغیره لگښتونه پنځه زره افغانۍ وي؛ نو په يو متر ټوكر باندې متوسط متغیره لگښت پنځوس افغانۍ څخه عبارت دی.

Average Variable Product

اوسط متغیر تولید

كه چېرې د توليد نور ټول عوامل ثابت وگڼو؛ نو د توليد د يو متغیر عامل د استعمال په پايله كې د ترلاسه شويو ټولو توليداتو اندازې ته متوسط متغیر توليد ويل كېږي. او كله، چې ټول توليد د توليد په متغیره عواملو ووېشل شي؛ نو متوسط متغیره توليد ترلاسه كېږي.

Axiom

مسلم حقایق (فرضیې)

هغه بنسټيزې فرضیې يا شرطونه، چې د يوې تيوري بنسټ جوړوي لكه شخصي نظرونه، سياسي نظرونه يا كلتوري ارزښتونه، چې د يوې تيوري بنسټ جوړوي.

B

Backward Countries

وروسته پاتې هیوادونه

هغه هېوادونه، چې د وگړو د ژوند سطحه یې ټېټه، د تولید فن یې په لومړنیو او وروسته پاتې وسایلو ولاړ وي او کاروبارونه او سوداګري هم پکې ډېره وروسته پاتې او ساده بڼه لري، چې د وروسته پاتې هېوادونو او د درېیمې نړۍ هېوادونو اصطلاح هم کارول کېږي.

Baddebt

مشکوک/ بد پور

هغه پور ته وايي چې ترلاسه کېدل یې په شک کې وي او یا هم د بیا ترلاسه کېدو وړ نه وي.

Balance

بیلابنس

په اقتصاد او محاسبه کې په ځانګړو ماناوو کارول کېږي. په ساده لغوي مفهوم سره ترازو ته ویل کېږي؛ خو په محاسبه کې د یو کاروبار د یوې معلومې دورې ټولو مالي معاملاتو لنډیز د یو راپور په ډول وړاندې کوي، چې نښې اړخ ته یې د پانګونې سرچینې او چپ خوا ته یې شتمني یا د پانګې په کار اچول شوي بڼه ښودل کېږي. په نړیوال اقتصاد کې معمولاً د تادیاتو بیلابنس د سوداګرۍ بیلابنس او نورو بڼو باندې ځانګړی مفهوم لري.

Balance Of Payment (BOP)

د تادیاتو بیلابنس

د یو کال په اوږدو کې له نورو هېوادونو سره د یو هېواد د ټولو اقتصادي او مالي راکړو ورکړو حساب ته د تادیاتو بیلابنس ویل کېږي چې د دغو راکړو ورکړو ثبت د تادیاتو په بیلابنس کې ترسره کېږي چې معمولاً په دوه لویو عمومي برخو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

- ۱: جاري حساب (Current Account)، چې د وارداتو، صادراتو، خدمتونو او انتقالاتو په وړاندې تاديات له دواړو اړخونو (هېوادونو) په بر کې نيسي.
- ۲: د پانگې حساب (Capital Account)، چې د مالي او فزيکي شتمنيو په وړاندې تاديات له دواړو اړخونو (هېوادونو) په بر کې نيسي.

Balance of Payment Deficit

د تادياتو د بيلانس کسر

کله چې د يو کال په اوږدو کې د اقتصادي او مالي معاملاتو په وړاندې د يو هېواد تاديات نورو هېوادونو ته نظر د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته ډېر وي نو د تادياتو د بيلانس دغه ډول د تادياتو د بيلانس کسر په نوم يادېږي. او يا هم په بل عبارت: د يو هېواد له لوري نورو هېوادونو ته ډېر تاديات ترسره کېږي او د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته لږ تاديات ترسره کېږي چې ځينې وخت ورته د تادياتو غير مساعد بيلانس (Unfavorable Balance Of Payment) اصطلاح هم کارول کېږي. د تادياتو د بيلانس مازاد (Balance Of Payment Surplus) سره يې پرتله کړئ.

Balance of Payment Surplus

د تادياتو د بيلانس مازاد

کله چې د يو کال په اوږدو کې د اقتصادي او مالي راکړو ورکړو په وړاندې د يو هېواد تاديات نورو هېوادونو ته نظر د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته کم وي نو د تادياتو د بيلانس دغه ډول د تادياتو د بيلانس مازاد په نوم يادېږي. او يا هم په بل عبارت: يو هېواد له لوري نورو هېوادونو ته کم تاديات ترسره کېږي او د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته ډېر تاديات ترسره کېږي، چې ځينې وخت ورته د تادياتو مساعد بيلانس (Favorable Balance of Payment) اصطلاح هم کارول کېږي. د تادياتو بيلانس کسر (Balance of Payment Deficit) سره يې پرتله کړئ.

Balance of Service

د خدمتونو بیلانس

د تادیاتو بیلانس د جاري حساب له دوه برخو یوه برخه ده (بله برخه یې د سوداګرۍ بیلانس دی)، چې د هېواد د خدمتونو د صادراتو په وړاندې رسیدات او د خدمتونو د وارداتو پر وړاندې تادیات په بر کې نیسي.

Balance of Trade

د سوداګرۍ بیلانس

د تادیاتو د بیلانس د جاري حساب له دوو برخو یوه برخه د سوداګرۍ بیلانس ده (بله برخه یې د خدمتونو بیلانس دی)، چې د یو کال په اوږدو کې د یو هېواد د صادراتو او وارداتو ارزښت پکې لیکل کېږي.

Balance of Trade Deficit

د سوداګرۍ د بیلانس کسر

د یو هېواد د سوداګرۍ بیلانس د کسر بڼه هغه حالت دی کله چې د یو کال په اوږدو کې د صادراتو ارزښت د وارداتو ارزښت په پرتله کم وي؛ نو په دې توګه نوموړی هېواد په بهرنۍ سوداګرۍ کې د کسر سره مخ وي ځکه، چې په بهرنۍ سوداګرۍ کې نورو هېوادونو ته ډېر تادیات ترسره کوي او د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته کم تادیات ترسره کېږي، چې ځینې وخت ورته د سوداګرۍ غیر مساعد بیلانس (Unfavorable Balance of Trade) اصطلاح هم کارول کېږي. د سوداګرۍ بیلانس مزاد (Balance of Trade surplus) سره یې پرتله کړئ.

Balance of Trade Surplus

د سوداګرۍ د بیلانس مزاد

د یو هېواد د سوداګرۍ بیلانس مزاد هغه حالت دی کله چې د یو کال په اوږدو کې د صادراتو ارزښت د وارداتو د ارزښت په پرتله ډېر وي؛ نو په دې توګه نوموړی هېواد د بهرنۍ سوداګرۍ په برخه کې د مزاد درلودونکی دی ځکه، چې نوموړی هېواد په بهرنۍ سوداګرۍ کې نورو هېوادونو ته کم تادیات ترسره کوي او د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته ډېر تادیات ترسره کېږي،

چې ځينې وخت ورته د سوداګرۍ مساعد بيلانس (Favorable Balance of Trade) اصطلاح هم کارول کېږي د سوداګرۍ بيلانس کسر (balance of trade deficit) سره يې پرتله کېږي.

Balance Sheet

د بيلانس پاڼه

يو مالي صورت حساب دی چې په يوه ټاکلې مالي دوره کې د يو کاروباري سازمان د پانګې، شتمنيو او پورونو اندازه په ګوته کوي. يا دا، چې بيلانس شپټ د يو کاروباري سازمان مالي حالت څرګندوي، چې نوموړی سازمان څومره پانګه، شتمني او پورونه لري؟ او آیا کاروبار يې په ښه ډول پرمخ ځي او که څنګه؟ او اساساً شتمني پکې د پورونو او پانګې سره مساوي وي، چې بيلانس شپټ د يو کاروباري سازمان له دوو مهمو مالي صورت حسابونو څخه يو دی د کاروباري سازمان دويم مالي صورت حساب د عوايدو صورت حساب (Income Statement) دی چې د ګټې او تاوان حساب (Profit and Loss Account) هم ورته ويل کېږي.

Balanced Budget

متوازنه بودجه

د يو نهاد د بودجې هغه حالت، چې په يو معلوم وخت (معمولاً يو مالي کال) کې يې تخميني عوايد او لګښتونه په تعادل يا توازن کې قرار ولري. دا په دې مانا، چې تخميني عوايد او تخميني لګښتونه سره مساوي وي، چې معمولاً په نړيواله کچه ډېر کم تر سترګو کېږي. د بودجې مازاد (Budget Surplus) او بودجې کسر (Budget Deficit) سره يې پرتله کېږي.

Balanced Budget Multiplier

د متعادلې/متوازنې بودجې ضريب

هغه مقياس (نسبت / ضريب) ده چې په ټوليز توليد يا نا خالص داخلي توليد (GDP) کې تغير چې په دولتي لګښتونو کې د برابر تغيرد ماليې په اندازه کې د تغير له مخې رامنځته کېږي ښکاره کوي، چې په دې صورت کې د ضريب قېمت يو او په دې توګه د دولت په بودجه کې کسر او يا مازاد نه رامنځته کېږي.

Balanced Growth

متوازنه وده

د اقتصادي ودې هغه ډول چې په اقتصاد کې په ټولو سکتورونو او فعاليتونو کې په متناسب ډول ترسره کېږي يا هم د اقتصادي ودې هغه حالت چې د هېواد په ټولو سيمو کې په متوازن ډول ترسره کېږي. له غير متوازي ودې (unbalanced growth) سره يې پرتله کېږي.

Balanced Trade

متوازنه سوداګری

د بهرنۍ سوداګرۍ هغه حالت چې د وارداتو او صادراتو ارزښت سره مساوي وي.

Bank

بانک

بانک هغې مالي ادارې ته وايي، چې د خلکو امانتونه مني، پورونه ورکوي او د هېواد د پيسو يوه ځانګړې برخه تر اغېزې لاندې راولي. بانکونه د خپلو مالي دندو له پلوه په بېلابېلو نومونو نومول کېږي او د خپلي کاري ساحې له مخې تعريفېږي لکه:

۱: مرکزي بانک (Central bank)

۲: صنعتي بانک (Industrial bank)

۳: سوداګريز بانک (Commercial bank)

۳: نړېوال بانک (World bank)

۴: د آسيا پرمختيايي بانک (Asian development bank)

۵: د تصفيې نړېوال بانک (Bank for international settlement)

۶: د افريقا پرمختيايي بانک (African development bank)

۷: اسلامي پرمختيايي بانک (Islamic development bank)

۸: د اروپايي ټولني مرکزي بانک (European Central bank)

د مختلفو بانکو او د هغوی د دندو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو بانکونو ته هم رجوع وکړئ.

Bank Commission

بانکي کمیشن

هغه مبلغ، چې د بانکي خدمتونو د ترسره کولو په وړاندې د مشتریانو لخوا د بانک ته تادیه کېږي.

Bank Failure

د بانک پاتې راتلل

د بانک پاتې راتلل هغه حالت بیانوي کله، چې په یو معلوم وخت کې د بانک پورونه د بانک د شتمنیو څخه ډېر وي او پدې توګه بانک له خپل فعالیت څخه بهر کېدو ته اړ شي؛ نو په دې حالت کې د نوموړي بانک فعالیتونه په موقت ډول سره د هېواد مرکزي بانک په لاس کې اخلي یا هم کېدای شي، چې نوموړی بانک د یو بل بانک له لوري وپېرل شي یا ورسره مدغم شي خو خپل فعالیت له سره پیل کړي.

Bank for International Settlement(BIS)

د تصفیې نړیوال بانک

یو نړیوال مالي نهاد دی، چې د نورو هېوادونو مرکزي بانکونو او مالي نهادونو څخه جوړ او د هغوی لپاره خدمتونه ترسره کوي ترڅو له هغوي سره د پولی او مالي ثبات په رامنځته کولو کې مرسته وکړي نوموړی مالي نهاد په ۱۹۳۰ میلادي کال کې تاسیس شوی، چې په نړیواله سطحه تر ټولو پخوانی نړیوال مالي نهاد ګڼل کېږي، مرکزي دفتر یې د سویس هېواد په Basel ښار کې موقعیت لري، دوه نمایندګي لري، چې یوه یې په هانګ کانګ کې او بله په مکسیکو کې دی. نوموړي بانک ته د مرکزي بانکونو مرکزي بانک (Central bank of Central banks) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Bank Note

بانکنوټ

یو ډول کاغذي پیسې چې د هېوادونو رسمي کرنسي کنټل کېږي، او معمولاً مرکزي بانک یې حامل ته د هغه د مطالبې په وخت کې د ټاکلي مبلغ د تادیه وعده ورکوي.

Bank Panic

بانکي وارخطايي

په يو هېواد کې د يو بانک په ناکامېدو سره د خلکو سره دا اندېښنې، چې کېدای شي نور بانکونه هم له ورته سرنوشت سره مخ شي؛ نو که چېرې دولت په مالي برخه کې اقدامات ترسره نه کړي؛ نو د خلکو دا اندېښنې کېدای شي، چې د نورو بانکونو د ناکامي لامل هم وگرځي او په پایله کې خلک په بانکونو باندې د خپلو امانتونو د بېرته راوېستلو لپاره هجوم وروړي، چې د مالي بحران بڼه نيسي چې د بانکي وارخطايي په نوم ياديږي.

Bank Reserve

بانکي ذخيره

هغه مبلغ، چې بانکونه يې د خپلو ورځنيو سوداگريزو راکړو ورکړو لکه د چکونو تاديه، مشتريانو ته د پيسو ورکړه يا د نورو مالي نهادونو ترمنځ د راکړو ورکړو لپاره د زېرمې په ډول ساتي. د يادونې وړ ده، چې ټول سوداگريز بانکونه د مرکزي بانک له خوا په معلومه زېرمه يا ريزف باندي د قوانينو له مخې مکلفوي.

Bank Run

بينک رن (پر بانک هجومي منډه)

هغه حالت، چې په نسبي ډول سره له معمول څخه د بانک ډېر مشتريان په يو ځل له بانک څخه د خپلو پيسو د اېستلو هڅه کوي (معمولاً دا ډول حالت په لنډ مهال لکه په يوه يا څو ورځې په برکې نيسي) او پر بانک هجوم وروړي. او دا حالت معمولاً هغه وخت رامنځ ته کېږي، چې خلک پر مالي سيستم خپل باور له لاسه ورکړي يا دا، چې هېواد د بحراني کېدو په لوري روان وي.

Bankruptcy

ديوالي کېدل (افلاس)

کله، چې د يو بانک پورونه د نوموړي بانک له شتمنيو څخه ډېر وي او په قانوني ډول يې د دېوالي کېدو اعلان وشي او يا هم کله، چې يو بانک د خپلو پورونو د تاديه کولو توان ونه لري او په قانوني

ډول سره يې د دېوالي کيدو اعلان وشي. د پرداخت وړتيا (solvency) او له تنگ لاسي يا ورشکتي (insolvency) سره يې پرتله کړي.

Bar Chart

بار چارټ

د اعدادو د گرافيکي ښودنې يو ډول دی، چې په عمودي يا افقي ډول سره د معلوماتو د ارايه کولو په موخه استعمالېږي.

Barrier to Entry

د ننوتلو په وړاندې خنډونه

هغو قانوني، دولتي، ټکنالوژيکي يا اقتصادي خنډونو ته وايي، چې بازار ته د نورو کاروبارونو او يا شرکتونو د دخول مخه نيسي.

د بېلگې په توگه: يو کاروبار په يو توکي يا يو خدمت د توليد په برخه کې نوبت رامنځ ته کوي؛ نو دولت نورو کاروبارونو ته د قانون له مخې د دې اجازه نه ورکوي چې همدغه ډول توکي يا خدمت توليد کړي ځکه، چې نوبت يې بل کاروبار کړی او تر معلوم وخت پوري يې نوموړی کاروبار د امتياز حق لري چې دې ته قانوني موانع ويل کېږي لکه د تکثر حق (Copy Right).

Barrier to Exit

د وتلو په وړاندې خنډونه

هغه موانع او خنډونه دي، چې له امله يې يو کاروباري کمپني نشي کولی له بازار څخه ووځي، په دې مانا، چې له بازار څخه د وتلو لگښتونه دومره زيات وي، چې کمپني نشي کولی خپل کاروبار بند کړي.

Barriers to Trade

سوداگريز خنډونه

هر هغه عمل چې د هېوادونو ترمنځ د ازادې سوداگري مخه نيسي سوداگريز خنډونه گڼل کېږي لکه تعرفه، سهميه ټاکل او نور سوداگريز محدوديتونه.

Barter Economy

بارتر اقتصاد

هغه اقتصاد، چې پکې د توکو او خدمتونو تبادله په مستقیم ډول سره د توکو او خدمتونو په وړاندې ترسره کېږي پرته له دې چې د توکو او خدمتونو په تبادله کې پیسې د تادیې د وسپلې رول ولوبوي. د د لا ډېرو معلوماتو لپاره بارتر سېسټم ته رجوع وکړئ. له پولي اقتصاد (Monetary Economy) سره یې پرتله کړئ.

Barter System

بارتر سیستم

هغه سېسټم، چې توکي او خدمتونه پکې په مستقیم ډول سره د توکو او خدمتونو په وړاندې تبادله کېږي په دې مانا، چې د توکو او خدمتونو په تبادله کې پیسې د تبادلې وسیلې په توګه دنده نه ترسره کوي. دا سیستم په نړۍ کې هغه وخت شتون درلوده، چې پیسې نه وې رامنځته شوې. بارتر سیستم لاندنی پښمګر تیاوې لري:

۱: د متقابلې اړتیا شتون: په دې مانا، چې که یو کس جوارو ته اړتیا ولري او غنم ورسره وي؛ نو باید یو داسې کس پیدا کړي، چې هغه غنمو ته اړتیا ولري او جوار ورسره وي ترڅو ددوی ترمنځ د توکو تبادله ترسره شي.

۲: د ډېر وخت لپاره د ارزښت نه زیرمه کېدل: په دې مانا، چې توکي لکه د پیسو په ډول د ډېر وخت لپاره نشي ذخیره کېدای چې په راتلونکي کې د نورو توکو او یا خدمتونو د تبادلې لپاره ترې ګټه واخیستل شي.

۳: د ارزښت د اندازه ګیري لپاره د واحدې وسیلې نه شتون: په بارتر سېسټم کې د توکو او خدمتونو د ارزښت د معلومولو لپاره واحد و سیله شتون نلري بلکې د متقابل رضایت په شتون کې یو توکي د بل توکي په وړاندې تبادله کېږي.

۴: د راتلونکي لپاره د تادیاتو یوې واحدې وسیلې نه شتون: چون په بارتر سیستم کې د تادیې واحد و سیله شتون نلري؛ نو راتلونکي تادیات، چې د پور په بڼه وي هم له ډېرو ستونزو سره مخ کېږي.

۵: د یوې کاملې او اړېنې معاملې د ترسره کولو لپاره په ډېره اندازه سره د توکو او خدمتونو شتون: په دې مانا، چې که یو کس یو توکي او یا خدمت ته بېرني اړتیا ولري؛ نو د نوموړي توکي او یا خدمت د ترلاسه کولو په موخه باید نوموړي سره په ډېره اندازه سره توکي شتون ولري ترڅو هغه کس، چې د نوموړي کس د اړتیا وړ توکي او خدمتونه لري؛ نو، چې هر توکي ته د مقابل لوري اړتیا وي باید ورسره شتون ولري ترڅو معامله ترسره شي.

Baserate

د اساس /نسبت/نرخ/سطحه

په محاسبه کې: هغه بنسټیزه تادیه (مزد، چارج) ده چې له هغه سره نوره لگښتونه لکه فیس یا اضافه کاري او نور ورعلاوه کېږي. په احصائیه او احتمالاتو کې هغه مخکیني احتمال ته وايي، چې په راتلونکي باندې مشروط نه وي.

د بېلګې په ډول کله، چې داسې حالت وي، چې دیوې سیمې د نفوسو یوه سلنه یې بې سواده دی او ۹۹ سلنه نور باسواد نه لري؛ نو دغه یوه سلنه بې سواده وګرځي له Baserate څخه عبارت ده؟

Basel Committee

د بازل کمیټه

بازل په سویس کې د یو ښار نوم دی او دا کمیټه په ۱۹۸۸ میلادي کال کې رامنځته شوېده، مرکزي دفتر یې په سویس کې دی او په نړیواله کچه د بانکونو د نظارت او کړنو لپاره مقررات وضع کوي.

Basis Point

بیس نقطه

یوځانګړی مقیاس دی، چې یو واحد یې د یو فیصد سلمې برخې سره مساوي دی او یا هم دا چې، د تبادلې یا د سود په نرخ کې د یو پرلس زرمې برخې له مخې رامنځته شوی تغیر په ګوته کوي.

د بېلګې په توګه: که د سود نرخ د ۴,۵۷٪ څخه ۳,۵۷٪ ته لوړوالی وکړي؛ نو د سود نرخ د یو فیصد یا د ۱۰۰ base point په اندازه لوړ شوی دی (1%=100Bp).

Bear

بیئر

د ونډو په بازار کې: هغه کس، یا محتکر پانګوال چې د ونډو د قیمت د ښکته کېدو وړاندوینه کوي او په دې هیله، چې په راتلونکي کې ونډې په ارزان قیمت سره وپېري په اوسني وخت کې یې په پلور اقدام کوي. له بول (bull) سره یې پرتله کړئ.

Bear Market

بیر بازار

د ونډو په بازار کې هغه حالت، چې د یوې ونډې قیمت په عمومي ډول سره ټیټېږي او په بازار کې ډېری برخه اخیستونکي داسې انګیږي، چې دا حالت (د ونډه د قیمت ټیټېدل) به همداسې دوام ولري او تر شلو فیصدو پورې رکود زغمي. معمولاً دا حالت هغه وخت رامنځته کېږي، چې په اقتصاد کې رکود یا ډېره ورو وده شتون ولري او دا حالت معمولاً اوږد مهال لکه میاشتي یا کلونه په بر کې نیسي. له بول بازار (Bull Market) سره یې پرتله کړئ.

Bearer

حامل

د بانکوالي په اصطلاح کې هغه کس، چې بانک ته چک د نقدولو په موخه وړي د چک حامل ورته ویل کېږي.

Behavioral Economics

د کردار/سلوک اقتصاد

د اقتصاد هغې برخې ته وايي، چې په عمل کې د وګړو د اقتصادي پرېکړو په څېړلو او د خلکو په سلوک باندې تمرکز لري. لکه د سپما، لګښت او داسې نورو پرېکړو څېړل اوسمهال په اقتصاد او کاروبار کې د سلوک څېړنه ډېره اهمیت لري.

Beneficiary

گټه اخيستونکي

هغه وگړي، چې له يوې پروژې څخه گټه پورته کوي. د بېلگې په توگه: يوه خيريه مؤسسه په يوه کلي کې يو کوهی کېنډي؛ نو د کلي ټول وگړي چې له کوهي څخه اوبه تر لاسه کوي د گټه اخيستونکو په نوم يادېږي.

Benefit Principle

د گټې اصل

د مالي هغه ډول، چې له مخې يې هغه توکي او يا خدمتونه، چې د ماليو له لارې تمويلېږي خلک ترې د قانون له مخې د گټې اخيستني حق ولري. د بېلگې په توگه: دولتي پوهنتونونه، لويې لارې او داسې نور.

Benefit-Cost Analysis

د گټې او لگښت څېړنه

هغه تخنیکي څېړنه چې له مخې يې د يو عمل او يا کار په وسيله رامنځته شوی گټورتوب د هغه د فرصتي لگښتونو سره پرتله کېږي او د ترسره کولو لپاره يې په همدې بنسټ پریکړه کېږي. دا په دې مانا، چې: که د يو توليد او يا عمل څخه تر لاسه شوی گټورتوب د نوموړي توليد او يا عمل د فرصتي لگښتونو څخه ډېر وي نو توليد او يا عمل اغېزمن دی او بايد ادامه پيدا کړي او برعکس يې توليد يا عمل غير موثر گڼل کېږي.

Benefit-Cost Ratio

د لگښت- گټورتوب نسبت

د توکو د ي واحد له پلور څخه تر لاسه شوې گټې او د نوموړي توکي د توليد د لگښتونو تر منځ نسبت ته د لگښت- گټورتوب نسبت ويل کېږي او کله چې د يو توکي د پلور څخه تر لاسه شوې گټه په نوموړي توکي باندې ترسره شوي لگښت باندې ووېشل شي نو د لگښت او گټورتوب نسبت تر لاسه

کېږي او که، پایله یې له یو څخه لویه وي؛ نو د توکي تولید گټور دی. ځینې وخت ورته د گټورتوب- لگښت نسبت (Cost-Benefit Ratio) اصطلاح هم کارول کېږي.

Benefit-Received Principle of Taxation

د مالیاتو لپاره د حاصله گټې اصل

د دولت له لوري د مالیې ټاکلو د دې قاعدې له مخې مالیه باید دولت د خدمتونو څخه د گټه اخیستو د تناسب له مخې وټاکل شي.

د بېلگې په توگه: د ښاري او کلیو د اوسېدونکو ترمنځ د مالیې ټاکلو په برخه کې باید توپیر شتون ولري دا په دې مانا، چې هغه وگړي، چې په ښاري سیمو کې ژوند کوي؛ نو د دولت له ډېرو خدمتونو څخه گټه پورته کوي نظر هغه وگړو ته، چې په کلیوالو سیمو کې ژوند لري؛ نو په دې توگه باید په ښاري وگړي باندې د کلیوالو وگړو په پرتله د مالیې اندازه لوړه وي. چې د Compensatory principle of taxation اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د پرداخت د وړتیا له مخې د مالیې ټاکلو اصل (Ability to pay principle of taxation) سره یې پرتله کړئ.

Better Business Bureau(BBB)

د ښه کاروبار دفتر

د کاروبارونو او سازمانونو هغه ټولنه، چې په ټولنه کې د خپلو مشتریانو د ساتلو او په اقتصاد کې د غیر اخلاقي او غیر قانوني راکړو ورکړو د نه ترسره کېدو په وړاندې هڅه کوي.

Big Business

لوی کاروبار

لوی کاروبارونه معمولاً هغه کاروبارونو ته ویل کېږي، چې لاندنۍ ځانگړتیاوې ولري:

- ۱: په هېواد کې د ځانگړي تولید لوی مقدار تولیدوي.
- ۲: په هېواد کې د منابعو او وسایلو لویه برخه په خپل واک کې ولري.
- ۳: په بازار کې د توکو د قیمت د کنترول په برخه کې ډېره ونډه ولري.

له کوچني کاروبار (small business) سره يي پرتله کړئ.

Bilateral agreement

دوه اړخيزه هوکړه

په سوداگرۍ کې هغه هوکړه ليک چې د نړيوالې سوداگرۍ په برخه کې ترې گټه اخيستل کېږي او په پايله کې يې د هوکړه ليک دواړه اړخونه تر خپلې اغېزې لاندې راولي.

د بېلگې په توگه: افغانستان او پاکستان د سېمنټو په برخه کې دوه اړخيزه هوکړه ليک ته داخلېږي او دواړه هېوادونه داسې هوکړه ليک ترسره کوي، چې تر معلوم وخت پورې به د نورو هېوادونو سره د سېمنټو سوداگرۍ نه ترسره کوي.

Bilateral Monopoly

دوه اړخيز انحصار

کله، چې په بازار کې يوازې يو پېرودونکی او يو پلورونکی د يو توکي او يا خدمت په برخه کې دوه اړخيزه هوکړه ليک ته داخل شي.

د بېلگې په توگه: د پلخمرې د سېمنټو فابريکه له يو سوداگر سره دوه اړخيزه هوکړه ليک ته داخلېږي، چې د پلخمرې د سېمنټو فابريکه به خپل سېمنټ يوازې په نوموړي سوداگر پلوري او نوموړی سوداگر هم د نورو فابريکو څخه د سېمنټو د رانېولو حق نه لري او په دې توگه به يوازې د پلخمرې سېمنټ پېري نو پدې توگه دوه اړخيزه انحصار رامنځته کېږي.

Bimetallism

دوه فلزي توب

هغه پولي سېسټم، چې پولي واحد پکې د قانون له مخې په دوه فلزاتو (لکه طلا او نقره) کې شتون ولري او دواړه پولي واحدونه د قانون له مخې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو په پير او پلور کې د چلېنت او منلو وړ وي.

Birth Rate

د زيرون کچه

د يو هېواد په نفوسو کې په هرو زرو نفرو کې په کال کې د نوو پيدا شويو ماشومانو اندازه په گوته کوي.

د بېلگې په توگه: په ۲۰۰۶ ميلادي کال کې په افغانستان کې د ماشومانو د زيرون کچه ۴۷ پر ۱۰۰۰ ښودل شوی دی. دا په دې مانا، چې: په افغانستان کې هر کال په هرو ۱۰۰۰ نفرو باندې ۴۷ نوي پيدا شوي ماشومان هم ور زياتېږي. د مړينې له کچې (death rate) سره يې پرتله کړئ.

Blackeconomy

تور اقتصاد

هغه اقتصاد چې په کې غير قانوني او ممنوع توليدات پلور ته وړاندې کېږي او له همدې امله دغه ډول اقتصادي فعاليتونه په غير رسمي ډول ترسره کېږي د لا ډېرو مالوماتو لپاره پټ اقتصاد (Underground economy) ته هم رجوع وکړئ.

Black Market

تور بازار

هغه غير قانوني بازار، چې پکې توکي او خدمتونه له قانوني ټاکل شوي اعظمي قېمت څخه په لوړ پلورل کېږي معمولاً هغه وخت کله، چې دولت د يو توکي او يا خدمت لپاره اعظمي قېمت (Price Ceiling) وټاکي خو ځيني پلورونکي يې په ځينو ځايونو کې لدې اعظمي قېمت څخه لوړ پلوري. د بېلگې په توگه: د افغانستان دولت په کابل کې د يو لېټر ډېزولو اعظمي قېمت (Price Ceiling) ۵۰ افغانۍ ټاکي؛ خو د تېلو پلورونکو يوه ډله يې په پټه د ۵۰ افغانيو څخه په لوړ قېمت پلوري.

Black Pricing

تور قېمت اېښودنه

د قېمت دويمه درجه توپير/تبعيض (second degree price discrimination) ته رجوع وکړئ.

Blocked Currency

بهر ته غیر انتقالي پیسې

هغه پیسې چې د دولت له لوري یې په بهر ته انتقال باندې بندیز لگول شوی وي.

Bond

بانډ

د پور اخیستلو اوږد مهاله سند دی، چې معمولاً دولت او یا ځینې لوی کاروبارونه یې د خپلې اړتیا وړ پیسو د ترلاسه کولو په موخه نشروي، چې په بانډ کې پور اخیستونکی پور ورکونکي ته د ربحې کچه، چې معمولاً ثابت وي د بانډ د سر رسید د پوره کېدو له اصلي مبلغ سره یو ځای تادیه کوي. بانډ معمولاً د لسو کلونو او یا ډېر وخت لپاره نشرېږي. د بېلګې په توګه: د افغانستان دولت یو بانډ، چې قیمت یې سل میلیونه افغانۍ وي او د ربحې کچه یې ۵٪ وي د لسو کلونو لپاره نشروي، چې د لس کلونو په پوره کېدو سره دولت د نوموړي بانډ پېرودونکي ته سل میلیونه افغانۍ او د هر کال ۵٪ ربحه تادیه کوي. د خزانې بېل (treasury bill) سره یې پرتله کړئ.

Bonus

بونس / بخششي

له معلومې او معمولې اندازې اضافه تادیه چې د انعام یو ډول ترسره کېږي. مثلاً یو کس ته د هغه د خدمتونو په وړاندې د مزد او معاش برسېره اضافي تادیه چې معمولاً د پیسو په ډول ترسره کېږي.

Boom

بوم (اقتصادي لوړتیا مرحله)

په اقتصاد کې په چټک ډول د توکو او خدمتونو په قیمتونو کې لوړوالی او په کاروباري کړنو کې د پراختیا رامنځته کېدل یا دا، چې: اوږد مهاله اقتصادي ودې ته (boom) ویل کېږي.

Boom & Bust

رونق او نزول (لوړتيا او ځورتيا)

اورد مهاله اقتصادي ودې ته Boom او نزول ته Bust ويل کېږي. په بوم حالت کې اقتصاد د نوسان له سختو شرايطو راوتلی وی او تقريباً د کامل استخدام حالت ته يا رسيدلی او ياهم نژدې وی او د بوست حالت يې معکوس ده.

Boom Market

گرم بازار

هغه بازار چې د عرضې په پرتله په کې تقاضا زياته وي او له دې امله د قيمتونو لوړوالی محسوسېږي.

Bounty

بسپنه

هغه مبلغ، چې د دولت له لوري ځينو صنايعو ته د هغوی د هڅونې، تقويې يا د صادراتو د ډېروالي په موخه تاديه کېږي. چې ځينې وخت ورته د سبسايدې او صادراتي جايزې (Export Bounty) اصطلاحات هم کارول کېږي.

Bourse

بورس

بورس يوه فرانسوي اصطلاح ده، او دا اصطلاح په اروپا کې مالي بازارونو ته ډېره کارول کېږي؛ خو په امريکا او داسې نورو پرمختللو هېوادونو کې د ونډو تبادلې بازار (stock exchange) او د توکو تبادلې بازار (commodity exchange) په نوم يادېږي.

Boycott

پرېکون

په اقتصاد کې هغه سازماندهي شوې هڅې دي، چې د پېرودونکو د يوې ډلې له لوري د پلورونکي او يا توليدونکي د يو ځانگړي توکي او يا خدمت په وړاندې، چې د پلور لپاره يې وړاندې کوي د نه پېرلو لپاره ترسره کېږي.

د بېلگې په توگه: د یو توکي یا خدمت د تولیدونکي له لوري د یوې ټولني ارزښتونه په پام کې نه نېول او تولید ترسره کول لکه د بوتانو او خپلکو جوړولو هغه شرکت، چې په بوتونو او خپلکو یې د الله جل جلاله او محمد صل الله علیه وسلم نومونه لیکل شوي وو د نړۍ ټولو مسلمانانو له لوري یې د پېرودلو سره پرېکون وشو.

Brain Drain

د مغزونو تېښته

له نېستمونو او وروسته پاتې هېوادونو څخه د پوهو او مجربو وگړو تېښتې او نورو هېوادو کې مېشت کېدلو ته د مغزونو تېښته ویل کېږي.

Brand

سوداگریزه نښه

د یو توکي یا خدمت یو ځانگړی نوم، کلمه، سمبول او یا نورو پېژندونکو ځانگړتیاوو استعمال، چې د مستهلكینو او مشتریانو لپاره د پېژندنې وړ وي ترڅو یې په پلور کې دېروالی رامنځته شي.

او یا هم په بل عبارت: هغه نوم، کلمه، سمبول او یا نورې ځانگړتیاوې، چې له مخې یې تولید پېژندل کېږي او په مرسته یې د نورو ورته تولیداتو څخه د یوې تولیدي شرکت تولیدات بیلېږي. د بېلگې په توگه: په افغانستان کې د سپین غر غوړي، چې برانډ یې هم همدا نوم او په واورو پټ غر دی. او یوښه برانډ باید لاندنۍ ځانگړتیاوې ولري. د پېژندلو وړ، واضح، له مانا ډک او ټولني ته د منلو وړ وي.

Brand Equity

د برانډ قدرت/ارزښت

د یو سوداگریز توکي یا خدمت هغه ذاتي ارزښت، چې په بازار کې یې د وخت په تېرېدو ترلاسه کړی وي. او د خلکو له لوري په پراخ ډول سره پېژندل شوی او منل شوی وي چې همدا شرکت کولی شي تر نورو لوړ قیمت وضع کړي.

Brand Loyalty

د برانډ لپاره وفاداري

په بازار کې د یو توکي یا خدمت د پیرودلو لپاره د مشتریانو او مستهلکینو ترجیح وفاداري او یا مثبت رویې ته د برانډ لپاره وفاداري (Brand Loyalty) ویل کېږي. د بېلگې په توګه: یو کس سپین غر غوړیو پېرلو او ګټه اخیستلو ته لدې امله ترجیح ورکوي، چې د افغانستان تولید دی او کیفیت یې هم لوړ او قیمت یې مناسب دی.

Brand Name

برانډ/سوداګریز نوم

د یو توکي او یا خدمت د برانډ هغه برخه، چې لوستل کېږي لکه سپین غر غوړي، چې هم د سپین غر غوړیو نوم او هم یې د برانډ یوه برخه دی.

Brand Preference

د برانډ لپاره ترجیحات

هغه مبلغ، چې یو پېرودونکی او یا مستهلک یې د یو توکي او یا خدمت برانډ ته د وفاداری او یا ترجیح ورکولو له وجې تادیه کوي. د بېلگې په توګه: که د سپین غر غوړیو قیمت د نورو غوړیو په پرتله لوړ هم شي؛ نو بیا یې هم یو کس پېري.

Brand Recognition

د برانډ پېژندنه یا شهرت

له یوې سوداګریزې نښې څخه د پېرودونکو خبرتیا او منلو ته د برانډ پېژندنه ویل کېږي، چې د دې نښې لاندې تولیدات د پېرودونکی لپاره د پېرودنې پر مهال د یوه اختیار په شکل منل کېږي او د پېرودولو په اړه یې فکر کوي. او یا هم هغه برانډ چې په بازار کې یو ځانګړی او پېژندل شوی نوم ولري

Breakage

د زیانمن شویو توکو تاوان

هغه مبلغ چې د توکو د لیرد په وخت کې د توکو په وړاندې رامنځته شوي زیان د جبران په وړاندې تادیه کېږي.

Breakeven Point

د تساوي نکته

د تولید هغه مقدار یا هغه نکته ده، چې پکې تولید عواید په تويي باندې د ترسره شویو لگښتونو سره مساوي وي. او په گراف کې په هغه نقطه کې رامنځته کېږي، چېرته، چې د تولیدي گټې منحنی د تولید لگښت د منحنی سره قطع کړي یا کله، چې د متوسط تولید لگښت منحنی د متوسط عوایدو منحنی سره قطع کړي.

Brettonwoods

بریتین ووډز

له دوهمې نړیوالې جگړې څخه وروسته په ۱۹۴۴ میلادي کال کې د امریکا د متحده ایالاتو د Bretton woods په ښار کې یو نړیوال کنفرانس راوغوښتل شو خو په نړیواله کچه د پولي سېسټم لپاره یوه ځاګه جوړه کړي د دې ناستې په پایله کې نړیوال بانک (world bank) او نړیوال وجهي صندوق (international monetary fund) رامنځته شول او پرېکړه وشوه، چې د نړیوال وجهي صندوق د غړو هېوادونو د پولي واحدونو ترمنځ د تبادلې نرخ باید د ډالر له مخې ثابت وټاکل شي او هر هېواد کولای، چې خپل ډالر په طلا تبدیل کړي؛ خو په ۱۹۷۱ میلادي کال کې د ویتنام جنګ او اقتصادي حالت خرابوالی د امریکا د متحده ایالاتو د وخت ولسمشر Richard Nixon اړ کړ، چې په طلا باندې د ډالرو تبادلې دا سېسټم له منځه یوسي.

Broad Market

پراخ بازار

د ونډو په اصطلاح کې: د ونډو د پېر او پلور هغه دوره، چې د ونډ پېر او پلور په کې په لویه کچه سره ترسره کېږي.

Broker

دلال یا صراف

هغه کس، چې په بازار کې عرضه کونکي او تقاضا کونکي د توکو او خدمتونو د معاملې د ترسره کولو لپاره یو ځای کوي او په وړاندې یې حق الزحمه اخلي. له دلال (Dealer) سره یې پرتله کړئ.

Brokerage

دلالي

هغه مبلغ، چې دلال ته د هغه د خدمتونو په وړاندې تادیه کېږي، چې ځینې وخت د سلنې له مخې او ځینې وخت هم په ثابت ډول تادیه کېږي.

Bubble

ببل (حباب)

له اصلي قیمت څخه د یو توکي یا هم شتمنی قیمت څو ځله لوړېدلو ته ببل یا پوکانه (Bubble) وایي کېږي. دا اصطلاح د ونډو په بازارونو کې ډېره معمول ده، چې بڼه بېلګه یې د ډاټ کام ببل Dot Com Bubble وه چې د انټرنیټي کمپنیو د اسهامو نرخونه یو ځل ډیر لوړ او بیا ډیر زیات ښکته شول چې د بحران سبب وګرځیده.

Budget

بودجه

د یو مالي کال لپاره د یو نهاد د عوایدو او لګښتونو تخمین څخه عبارت دی او بودجه له درېیو حالتونو څخه یو حالت اختیاري وي:

۱: متوازنه بوجه (Balanced Budget).

۲: د بودجې کسر (Budget Deficit).

۳: د بودجې مازاد (Budget Surplus).

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Budget Constraint

د بودجې محدودیت

د بودجې محدودیت د عاید له سطحې سره یا د دوه مختلفو توکو متبادل ترکیب، چې په یو معلوم قیمت او د عاید په معلومې سطحې سره د اخیستلو وړ وي. د بودجې کرښه (Budget Line) اصطلاح هم ورته هم کارول کېږي. او د مستهلکینو د تقاضا په تحلیل (د بې توپیره منحنی په بڼه) کې ترې گټه اخیستل کېږي.

Budget Deficit

د بودجې کسر

د یو مالي کال په اوږدو کې د یو نهاد د بودجې هغه حالت، چې د تخمینی عوایدو په پرتله یې د تخمینی لگښتونو اندازه ډېره وي؛ نو دې حالت ته د بودجې کسر ویل کېږي. د بودجې مازاد (Budget Surplus) سره یې پرتله کړئ.

Budget Proportion

د بودجې تناسب

د ارتجاعیت د ټاکونکو عواملو (Elasticity Determinants) څخه یو دی دوه نور عوامل یې عبارت دي له:

۱: د متبادلو توکو شتون (substitute Availability)

۲: معلوم وخت (Time period)

او د ارتجاعیت د ټاکونکي دې عامل له مخې ویل کېږي چې: د هغه توکي ارتجاعیت نسبتاً زیات وي، چې زیاته بودجه ورته ځانگړې شوې وي.

Budget Line

د بودجې کرښه

د بودجې محدودیت (Budget constraint) ته رجوع وکړئ.

Budget Surplus

د بودجې مازاد

د یو مالي کال په اوږدو کې د یو نهاد د بودجې هغه حالت، چې د تخمینی لگښتونو په پرتله د تخمینی عوایدو اندازه ډېره وي؛ نو د بودجې دغه حالت ته د بودجې مازاد ویل کېږي. د بودجې کسر (Budget Deficit) سره یې پرتله کړئ.

Buffer Stock

د موادو احتیاطي زېرمه

د توکو زېرمه چې په بېرنيو او یا هم هغو حالاتو کې چې د لومړنیو موادو عرضه له ستونزو سره مخ شي ترېنه گټه اخیستل کېږي.

Building Cycle

د ساختمان دوران

هغه تکراري زمان، چې د کورونو جوړولو او پلور کاروبار پکې په اول وخت کې په ډېرېدو وي او وروسته د کساد یا کمېدو سره مخ شي (چې د کورونو جوړولو لپاره د بانکونو له لوري د پور ورکړه تر اغېز لاندې راوړي). د ساختمان یو بشپړ دوران معمولاً د ۱۵-۲۰ کلونو پورې وخت په برکې نیسي.

Bulk Pricing

توک یا گروپي قیمت اېښودنه

د قیمت د توپیر/تبعیض (price discrimination) هغه ډول، چې پلورونکی د توکو په مختلف مقدار پلورلو باندې مختلف قیمتونه وضع کوي، چې د قیمت دویمه درجه توپیر/تبعیض (second degree price discrimination) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د لا ډېرو

first/third degree price discrimination ته هم رجوع وکړئ. معلوماتو لپاره د قیمت لومړۍ/دریمه درجه توپیر/تبعیض

Bull

بول

د ونډو په بازار کې: هغه پانگه وال، چې د ونډو د قیمت د لوړېدو وړاندوینه کوي او په دې ډول د ونډو په پیروندو لاس پورې کوي خو په راتلونکي کې یې د قیمت د لوړوالي څخه ډېره گټه ترلاسه کړي. له بییر (bear) سره یې پرتله کړئ.

Bull Market

بول یا لوړېدونکی بازار

د ونډو په بازار کې هغه حالت، چې د ونډو قیمت پکې په عمومي ډول سره د لوړېدو په حال کې وي او د ونډو په بازار کې برخه اخیستونکي داسې انگېري، چې دا حالت به دوام وکړي. معمولاً دا حالت هغه وخت رامنځته کېږي، چې پانگه اچونکي د اقتصادي حالت ښه والي او گټې د ډېروالي وړاندوینه کوي. له بییر بازار (Bear Market) سره یې پرتله کړئ.

Bullion

بولین

غیر مسکوکه طلا یا نقره، چې معمولاً د خښتې په بڼه شتون ولري او ځینې وخت تاریخي او زرو سکو ته هم دا اصطلاح کارول کېږي.

Bureaucracy

بیوروکراسي

هغه اداري سیستم یا پروسه، چې له مخې یې سازمانونه او نهادونه خپل ورځني کارونه په پېچیده ډول د منظمو لیکلو قواعدو په تعقیبولو سره په رسمي مکتوبونو او اداري پروسیجرونو سره پر مخ بیايي او د کارونو ترسره کول پکې معلوم وخت، ډېرو لگښتونو او حوصلې ته اړتیا لري.

Bureaucrat

بيوروکرات

هغه کس، چې په بېروکراسي اداره کې کار کوي او دفتري تگلارې پلي کوي.

Business

کاروبار

هغه نهاد، سازمان يا هم اداره، چې د گټې د ترلاسه کولو په موخه د توکو او خدمتونو د توليد او عرضې لپاره د توليد منابع سره يو ځای کوي. کاروبار بنيادي ځينې وخت د (Firm) په شکل وجود ولري. د يو کاروباري سازمان درې عمده ډولونه د ملکيت له پلوه عبارت دي له :

۱: انفرادي کاروبار (Sole Proprietorship) او يا هم (proprietorship)

۲: تضامني يا غير تضامني شرکت (Partnership).

۳: سهامي شرکت (Corporation).

د کاروبار په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Business Cycle

اقتصادي دوران (کاروباري دوران)

دا اصطلاح د اقتصادي دوران (Economic Cycle) سره په مترادف ډول استعمالېږي او له همدې امله په دې ليکنه کې دواړه اصطلاحات د مفهوم له پلوه په مترادف ډول استعمال شوي. دا اصطلاح د لومړي ځل لپاره د friedrich په نوم يو استراليایي اقتصاد پوه له خوا په ۱۹۷۴ ميلادي کال کې وڅېړل شوه، چې د همدې څېړنې له امله ورته د نوبل جايزه ورکړل شوه. کاروباري دوران په نا خالص داخلي توليد (GDP) کې متداوم پراختيا او يا کموالی رامنځته کېدل په گوته کوي، چې يو مکمل کاروباري دوران يا دايرې معمولاً له دريو کلونو تر پنځو کلونو پورې وخت په برکې نيسي؛ خو ځينې وخت کېدای شي، چې لس او يا له لسو کلونو څخه ډېر وخت هم په بر کې ونيسي. يو کاروباري دوران يا دايره څلور مرحلې لري چې عبارت دي له:

۱: اقتصادي رونق (expansion)

۲: څوکه (Peak)

۳: کساد (Contraction)

۴: (Trough)

د اقتصادي دوران په مختلفو مرحلو کې گڼ شاخصونه او انديکاتورونه د اقتصادي دوران د بېلابېلو مرحلو وړاندوينه گڼل کېږي. د بيلگې په توگه:

- Leading دا د اقتصاد د تغيراتو څخه د مخه تغير خوري لکه د ونډو په بازار کې د قيمتونو کچه.
- Coincident، دا د اقتصادي نوساناتو او تغيراتو سره يو ځای تغير خوري او اوسني حالت څرگندونه کوي لکه د ناخالص داخلي توليد کچه.
- Lagging، چې د ټول اقتصاد د تغير څخه وروسته تغير خوري لکه استخدام کچه.

دا انديکاتورونه يا شاخصونه د کاروباري دايرې د رونق (Expansion) او کساد (Contraction) د مرحلو څخه مخکې د څو مياشتو لپاره پورته او بنکته خوا ته حرکت ته ميلان لري. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د يا د کاروباري دوران يا دايرې مرحلو Business Cycle Phases ته رجوع وکړئ.

Business Cycle Indicator

د کاروباري دوران انديکېټور

د اقتصادي احصايو هغه طبقه بندي، چې د کاروباري دوران يا دايرې د انبساط (Expansion) او انقباض (Contraction) د مرحلو په اړه گټور معلومات ارايه کوي او دغه احصايې په درېيو گروپونو وېشل کېږي، چې د کاروباري دايرې يا دوران د اندازه کولو لپاره تر ټولو غوره او ډېره استعمالېدونکې اندازه گيرې (Business Cycle Measurement) عبارت دی له:

- د واقعي ناخالص داخلي توليد د ودې سطحه (Real gross GDP Rate)
- د وزگار تيا سطحه (Unemployment Rate)
- د انفللاسيون سطحه (Inflation Rate)
- د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Business Cycle Phases

د کاروباري دوران مرحلې

د کاروباري دایرې یا دوران مرحلې معمولاً په دوه مرحلو وېشل کېږي (خو ځینې اقتصاد پوهان د رونق څخه کساد ته او د کساد نه رونق ته د اقتصاد داخلېدل هم بیلا بیلې مرحلې بولي او په دې ډول وايي، چې کاروباري دایرې یا دوران څلور مرحلې لري)، چې عبارت دي له:

۱: د اقتصادي رونق مرحله (Expansion): د کاروباري دایرې یا دوران له هغه مرحلې څخه عبارت دی، چې پکې اقتصادي کړنې د ډېرېدو، د وزگارۍ کچه په کمیدو او اقتصادي وده د ډېرېدو په حال کې وي.

۲: د اقتصادي کساد مرحله (Contraction): له هغې مرحلې څخه عبارت دی، چې پکې اقتصادي کړنو د کمېدو، د وزگارۍ کچه د لوړېدو او اقتصادي وده د کمیدو په حال کې وي. چې دا دوه مرحلې بیا په خپل وار سره یو بل ته د انتقال له مخې په دوه برخو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

۱: څوکه (Peak): د رونق (Expansion) مرحلې څخه د کساد (contraction) مرحلې ته د کاروباري دوران انتقال د څوکې مرحلې څخه عبارت دی.

۲: (Trough): او د کساد (Contraction) د مرحلې نه د رونق (Expansion) مرحلې ته د کاروباري دایرې یا دوران انتقال ته د Trough مرحلې څخه عبارت دی. د اقتصادي رونق د مرحلې لومړۍ برخه د (Recovery) په نوم یادېږي او کساد مرحلې ته د (recession) اصطلاح هم کارول کېږي.

Business Inventory

کاروباري گودام

د نهایي توکو، نیمه کاره یا خامو موادو او داسې نور وسایلو گودام، چې کاروبارونه یې له ځان سره ولري او د گټو موخو په خاطر ترې گټه اخیستل کېږي لکه: د تولید په مقدار کې د کموالي په حالت کې یې د عرضې د ځواک په توگه یا په پلور کې د زیان له منځه وړلو په موخه د ذخیرې په توگه ترې گټه اخیستل.

Business Plan

کاروباري پلان

يو سنجول شوی رسمي کاروباری تگلاره ده چې د کاروبار د کړنو پېژندنه کوي، چې کاروبار څه وکړي؟ او څنگه يي ترسره کړي؟. د کاروبار د ليدلوری سره سم راتلونکې دندې او موخې بيانوي او د کاروبار د راتلونکي په اړه روښانه تگلارې او مالی بودجه په برکې نيسي، چې د کاروبار د ادامې وسيله گڼل کېږي.

Business Sector

کاروباری سکتور

د کلي اقتصاد په څېړنه کې کاروباري سکتور يا سازمان د کلي اقتصاد د څلورو عمده سکتورونو څخه يو دی د کلي اقتصاد درې نور سکتورونه عبارت دي:

۱: د کورنيو سکتور (Household Sector)

۲: دولتي يا عامه سکتور (public Sector)

۳: بهرنی سکتور (Foreign sector)

او معمولاً په دی سکتور کې په عامه کاروباري اصطلاح هغه سازمانونه او ادارې شاملې دي، چې د گټې ترلاسه کولو په موخه رامنځ ته شوې وي او په اقتصاد کې د پېرودونکو او مستهلکينو د اړتياوو او غوښتنو د رفع کولو په موخه وسايل او منابع د توليد لپاره په کار اچوي.

Business Transfer Payment

کاروباري انتقالي تاديات

د کاروبارونو له لوري مشتريانو ته هغه تاديات، چې د توليد د پېر په وخت کې ظاهراً په وړيا ډول ترسره کېږي. د بېلگې په توگه: مشتريانو ته د ځينو توليداتو د پېر په وخت کې د ځينو ډاليو ورکول.

Buyer's Expectation

د پېرودونکو توقع

هغه توقعات او وړاندويني، چې مشتريان يې له بازار څخه لري يا هم پاليسي جوړوونکي چې دا توقعات پېشبیني کوي او د همدغو توقعاتو پر بنسټ د راتلونکي لپاره پرېکړې کوي.

Buyer's Market

د پېرودونکو بازار

په سیالیز بازار کې هغه غیر متوازن حالت، چې پېرودونکي پکې د قیمت په رابښکته کولو کې د کنترول او فشار راوړلو توان ولري او معمولاً په دې بازار کې قیمت ښکته وي. او یا هم دا، چې په بازار کې مازاد (surplus) شتون ولري خو دا په دې مانا نه دی چې په بازار کې د تقاضا کوونکو ترمنځ د سیالی کموالی شتون لري بلکې د پېرودونکو بازار هغه سیالیز بازار ته وایي، چې په مؤقتي توګه د تقاضا د مقدار او د عرضې د مقدار ترمنځ دا ډول غیر متوازن حالت رامنځته شي. د پلورونکو بازار (seller's market) سره یې پرتله کړئ.

Buyer's Monopoly

د پېرودونکو انحصار

په بازار کې هغه حالت چې د یو ځانګړي توکي عرضه کوونکي ډېر خو تقاضا کوونکي یوازې یو کس وي نو د نوموړي توکي په وړاندې پېرودونکي د انحصار درلودونکي دي. چې د مونوپسوني (monopsony) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Buyer's Remorse

د پېرودونکي پښیماني

هغه حالت کله، چې یو پېرودونکي یو تولید وپېري او بیا ورته د نوموړي تولید د پیر په اړه شک پیدا شي، چې آیا نوموړي ددي تولید د پیر پرېکړه پر ځای وه او کنه؟ دا حالت معمولاً هغه وخت رامنځته کېږي، چې د تولید قیمت لوړ وي او په دې ډول یې پېرودونکي ته د پېرودلو په اړه شک پیدا کېږي او په پېرودلوي پښیمانه کېږي. چې دی حالت ته ځینی وخت د ذهني توپیر یا اختلاف (Cognitive Dissonance) اصطلاح هم کارول کېږي.

Buyer's Surplus

د پیرودونکي مازاد

د پیرودونکي لپاره د قیمت هغه توپیر، چې د پیر د واقعي قیمت او د مشتري لخوا د توکي لپاره متوقعه د پیر د قیمت ترمنځ شتون ولري. یا په تخنیکي لحاظ د بازار د قیمت د کربني څخه پورته او د تقاضا د کربني ترمنځ ارزښت ته مازاد وايي چې په پيسو اندازه کیدلی شي.

د بېلگې په توگه: که د یو توکي د پیر واقعي قیمت په بازار کې ۲۰ افغانۍ وي او پیرودونکی یې د لزوم په حالت کې په ۲۰ افغانۍ د نوموړي توکي پیرودلو ته حاضر وي خو توکی له واقعي قیمت څخه په کم قیمت (۱۵) افغانۍ وپیري نو په دې حالت کې ۵ افغانۍ د پیرودونکي له مازاد څخه عبارت دی. د پلورونکي مازاد (Seller's Surplus) سره یې پرتله کړئ.

By-Product

متمم تولید

دوه یا ډېر توکي چې په عین وخت کې یو ځای او له یوې منبع څخه تولیدېږي او د یو توکي تولید په اتوماتیک ډول سره د بل توکي تولید رامنځته کوي. که ځینې وخت حتی د دویم تولید غوښتنه شتون هم ونه لري بیا یې هم تولید ترسره کېږي. د بېلگې په توگه: د ارې په وسیله د تختې جوړولو په وخت کې د تختې ترڅنګ د ارې د بورو تولید. متمم تولید ته ځینې وخت د گډ تولید Joint Product او تکمیلونکي تولید (Complement Product) اصطلاحات هم کارول کېږي.

C

C

د انگلیسي د سي توري

د کلي اقتصاد په مطالعه کې د استهلاك (Consumption) په مفهوم کارول کېږي او د ټوليزو لگښتونو په مساوات کې د کورني سکتور د استهلاکي لگښتونو لپاره معياري مخفف دی يعنې: $AE=C+I+G+(X-M)$ ، چې په دې مساوات کې:

۱: AE ټوليز لگښتونه (Aggregate Expenditure)

۲: C د کورنيو سکتور استهلاکي لگښتونه (Consumption Expenditure)

۳: I د کاروباري سکتور په وسيله د پانګونې لگښتونه (Investment Expenditures)

۴: G دولتي لگښتونه (Government Expenditures)

۵: (X-M) خالص صادرات (Net export) چې X د صادراتو يا Export او M د وارداتو او يا Import څخه استازيتوب کوي.

Call Back Pay

فوق العاده تاديه

کله چې د يو شرکت کارکونکي په رسمي ډول رخصت شوي وي؛ خو د شرکت مسئولين د يو بېرني او اړين کار د ترسره کولو لپاره د شرکت ځيني کارکونکي راوغواړي نو پر دې ډول ورته د مزد او معاش علاوه يوه ځانګړې او فوق العاده تاديه ترسره کړي چې دغه تاديه د بېرني حق الزحمې يا فوق العاده تاديه په نوم يادېږي.

Call Loan

د غوښتنې وړ پور

هغه پور، چې د داين د غوښتنې په وخت کې بايد تصفيه شي يعنې دا، چې وخت يې ټاکلی نه وي (کله نا کله يې وخت ټاکلی وي) بلکې هر وخت، چې يې داين د تصفې غوښتنه وکړي؛ نو بايد بغير له قيد او شرط څخه تصفيه شي.

Cambridge Equation

د کیمبریج مساوات

د پیسو د مقدار او د هغوی د ارزښت په اړه دوه نظریې شتون لري چې یوه یې د فیشر د پیسو د مقدار تیوري (Quantity Theory of money) ده او بله یې د کیمبریج مساوات ده. او په پولي نظریاتو کې د نقده بیلانس معادلې ته د کیمبریج مساوات ویل کېږي. یعنې: $M=kPY$ ، چې په دې مساوات کې P د کاروبار د معاملاتو د قیمت وسطي سطح، M د پیسو مقدار، Y حقیقي ملي عاید او K د عوامو له خوا د سیالو (نقدو) شتمنیو ته د خلکو غوښتنه ده. د نقده بیلانس مساوات (Cash balance equation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي او لنډ مفهوم یې دا ده چې د پیسو ارزښت په یو معلوم وخت کې نقدو پیسو ته په تقاضا او عرضې پورې تړاو لري.

CAMEL

کیمیل

نوموړې اصطلاح له پنځه بېلا بېلو اصطلاحاتو څخه د مخفف په توګه جوړه شوې چې د سوداګریزو بانکونو په بررسی کې ترېنه ګټه اخېستل کېږي او دا پنځه اصطلاحات عبارت دي له:

۱: د پانګې بسنه (capital adequacy)

۲: د پانګې کفایت (asset quality)

۳: مدیریت (management)

۴: عاید (earning)

۵: سیالیت (liquidity)

لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته رجوع وکړئ.

Cannibalise (Cannibalization)

معاوض (ځاینیوونکی)

په دې مانا، چې د نوبت په پایله کې په بازار کې یو موجود توکي د نوي توکي په وسیله له منځه ځي یا دا، چې تر ډېره خپل ارزښت له لاسه ورکوي. د بېلګې په توګه: د ډیجیټل عکاسۍ په رامنځته کیدو سره د عکس اخیستنې د فلمونو بازار په تدریجي ډول نږدې له منځه تللی. همدا راز دا اصطلاح په ټوله کې په هغه حالت کې کارول کېږي چې د یوه سوداګریز برانډ د ډېر زیات پلور په پایله کې یو بل برانډ خپل پلور او د بازارونډه له لاسه ورکړي.

Canons of Taxation

د مالیې اېښودنې اصول

د یو معقول مالي سیاست بنسټیزو قواعدو او اصولو څخه عبارت دی چې دغه اصول په لاندې ډول دي:

- مالیې باید ټاکلی بڼه ولري.
 - مالیې باید په هغه وخت او زمان کې راټوله شي چې د راټولولو لپاره یې لازم وي یعنې دا چې د مالیې راټولول پکې آسان وي.
 - مالیې باید د مالیې ورکونکو د عوایدو په تناسب وټاکل شي.
 - د مالیې د راټولولو لګښتونه باید د امکان تر حده کم اوسي.
- چې پورتنی څلور قواعد په لاندې ډول خلاصه کولای شو:
- ۱: اطمینان ۲: سهولت ۳: عدالت او ۴: سپما (په لګښتونو کې).

Capital

پانګه

پانګه په اقتصاد کې د تولید د څلورو عمده عواملو څخه یو دی د تولید درې نور عمده عوامل عبارت دي له:

۱: ځمکه (Land)

۲: کار/کارګر (Labor)

۳: کارفرما/متصدي (Entrepreneur)

او پانگه هغه مبلغ يا وسايلو ته وايي چې د توليد د پروسې د تمویل او پرمخ بيولو په موخه کارول کېږي لکه پيسې. خو په محاسبه کې پانگه هغه مبلغ ته ويل کېږي چې د کاروبار د کارفرما له لوري د کاروبار د پرمخ بيولو لپاره د کاروبار په واک کې ورکول کېږي.

Capital Account

د پانگې حساب

د تادياتو بيلانس له دوه عمده برخو څخه يو يې د پانگو حساب ده (د تادياتو د بيلانس بله عمده برخه له جاري حساب (Current Account) څخه عبارت دی، چې د يو کال په اوږدو کې له نورو هېوادونو سره د يو هېواد د ټولو مالي او فزيکي شتمنيو راکړه ورکړه پکې په ثبت رسول کېږي. او دوه برخې لري، چې په يوه برخه کې يې د هېواد له لوري د نورو هېوادونو څخه پيرودل شوې مالي او فزيکي شتمنۍ ثبتېږي او په بله برخه کې يې د بهرنيانو له لوري د نوموړي هېواد پيرودل شوې مالي او فزيکي شتمنيو ثبت ترسره کېږي.

Capital Adequacy Ratio

د پانگې د بسيا نسبت

د بانک د پانگې نسبت نظر د بانک شتمنۍ ته چې د قانون له مخې بايد د ټاکل شوي حد اقل اندازې څخه کمه نه وي.

Capital Accumulation

د پانگې راغونډېدل

راغونډېدل (accumulation) ته رجوع وکړئ.

Capital Depreciation

د پانګې استهلاک

د وخت په تېرېدو یا د کوم بل عامل له امله د پانګې په ارزښت کې کموالي ته د پانګې استهلاک ویل کېږي چې په محاسبه کې ډېر کارول کېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره استهلاک (depreciation) ته هم رجوع وکړئ.

Capital Flight

د پانګې تېښته

په چټکۍ سره له یو هېواد څخه د پانګې وتلو ته د پانګې تېښته ویل کېږي، دا حالت معمولاً هغه وخت رامنځته کېږي، چې پانګه اچوونکي د هېواد په اقتصاد باندې خپل اعتماد له لاسه ورکړي یا دا چې په نورو هېوادونو کې د ډېرې ګټې ترلاسه کولو فرصت شتون ولري.

Capital Flow

د پانګې جریان

له یو سکتور څخه بل سکتور ته او یا هم له یو هېواد څخه بل هېواد ته د پانګې لیرد ته د پانګې جریان ویل کېږي چې دا جریان دوه برخې په برکې نیسي چې عبارت دي له:

۱: له بهر څخه د پانګې جریان (Capital Inflow): هغه پانګه چې له نورو هېوادونو څخه هېواد ته جريان مومي

۲: بهر ته د پانګې جریان (Capital out Flow): هغه پانګه چې له هېواد څخه بهر ته جريان مومي.

Capital Formation

د پانګې جوړښت

په یو اقتصاد کې د پانګې جوړښت یا له پخوا څخه زیاتوالي څخه عبارت دی چې په بېلابېلو ډولونو ترسره کېږي. لکه د سپما له لارې، یا په فریڼکي ډول د پانګې زیاتیدل د هېواد په کچه او یا هم له مختلفو لارو لکه د بهرنی پانګوونې یا پورونو له لارې د پانګې زیادښت.

Capital Gain

له پانگې څخه گټه

د يوې سرمايوې پانگې د پلور څخه ترلاسه شوې گټې څخه عبارت دی چې د مالي پانگونې په پایله کې رامنځته کېږي، لکه د ونډې له پلور څخه ترلاسه شوې گټه.

Capital Gain Tax

د پانگې پر گټه ماليه

د مالي هغه اندازه، چې د يوې پانگې د پلور د قېمت او د هغې د پير د اصلي قېمت ترمنځ په توپير باندې اخېستل کېږي.

Capital Goods

پانگه ايز توكي

هغه توكي چې مخکې توليد شوي وي او د نورو توكو او خدمتونو د توليد په پروسه کې د توليد د عامل په توگه برخه اخلي لکه ماشين آلات، تجهيزات او داسې نور.

همدا راز کېدای شي چې له پانگه ايزو توكو څخه يوازې د خدمتونو د توليد او عايد د ترلاسه کولو لپاره گټه واخېستل شي. له استهلاکي توكو (Consumption Goods) سره يې پرتله کړئ

Capital Intensive

سرمايه بر

هغه توليد، چې پکې د نورو توليدی عواملو په پرتله ډېرې پانگې استعمال ته اړتيا لېدل کېږي لکه د طيارو يا د بېريو توليد. او يا هم په بل عبارت: هغه توليد چې په هغه کې د پانگې د استعمال ونډه نظر بل توليدي عامل ته ډېره وي سرمايه بر توليد يا توكی بلل کېږي. له کار بر Labor intensive سره يې پرتله کړئ.

Capital Investment

سرمایوي پانگونه

د استهلاکي توکو د تولید په موخه د سرمایوي توکو کاروبار او کتې اخیستنې ته سرمایوي پانگونه ویل کېږي. او یا هم هغه بانگه اچونه چې په ماشین آلاتو باندې ترسره کېږي.

Capital-Labor Ratio

د پانگې او کار نسبت

دا نسبي جمله د توکو او یا خدمتونو په تولید کې د کارگرې قوې او پانگې ترمنځ نسبت په گوته کوي چې په یوه تولیدي پروسه کې د پانگې نسبت ډېر دی او که د کارگرې قوې؟. د لا ډېرو مالوماتو لپاره سرمایه بر/کار بر (capital/labor intensive) ته رجوع وکړئ.

Capital Market

د پانگې بازار

هغه مالي بازار چې پکې د اورد مهاله مالي وسایلو لکه بانډ، ونډو او نور وراکړه ورکړه ترسره کېږي خو کاروباري نهادونه ترې د خپلې اړتیا پانگه ترلاسه کړي. د پیسو بازار (Money Market) سره یې پرتله کړئ. د یادولو وړ ده، چې د مالي بازار دوه بڼې د مهال له پلوه سره بیلېږي په دې مانا، چې د پانگې بازار (Capital Market) کې د اورد مهال د تمویل معاملات ترسره کېږي او په (Money Market) کې د لنډ مهال.

Capital Paid

پرداخت شوي پانگه

Paid in Capital ته رجوع وکړئ

Capital Structure

د پانګې جوړښت

د یو کاروبار یا شرکت د پورونو او د خالصې شتمنۍ د تمویل ترکیب څخه عبارت دی. دا په دې مانا چې: د شرکت د پانګې څومره برخه له پورونو او څومره یې د شرکت د مالکینو له شتمنیو څخه تمویل شوې ده، چې د (gearing) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Capitalism

کپیتلیزم (پانګوال اقتصادي نظام)

هغه اقتصادي سیستم دی چې د تولید په وسایلو خصوصي ملکیت، فردي اقتصادي آزادي، سیالي، په بازار کې د عرضې او تقاضا په وسیله د قیمت ټاکل او داسې نورو ځانګړتیاو ولاړ وي او پانګه په اقتصاد کې بنسټیز رول لوبوي. له سوسیالیزم (Socialism) سره یې پرتله کېږي.

Cardinal

کارډینل

په عامه اصطلاح هغه اندازه ګیري چې په کمی (عددي) ډول سره ترسره کېږي لکه، ۱،۲،۳،۴،۵، لکه، او داسې نور، چې د لوړوالي، وزن، اوږدوالي او داسې نورو اندازه ګیریو په موخه ترې ګټه اخیستل کېږي لکه پنځه کیلو غوښه، ۱۲ متره ټوکر، ۲،۳ متره لوړ چت او داسې نور. په اقتصادي بحثونو کې د افادې (Utility) او د بېکارۍ کچه، انفلاسیون او داسې نورو اقتصادي پدیدو د څېړنو په برخه کې ترې ګټه اخیستل کېږي. له ترتیبي (Ordinal) سره یې پرتله کېږي.

Cardinal Utility

عددي افاده

د توکو او خدمتونو له استهلاك څخه د ترلاسه شوي ګټورتوب یا افادې (utility) یا رضایت عددي بڼې څخه عبارت دی چې د مطلق اندازه ګیري له مخې اندازه کېږي، معمولاً په واقعي نړۍ کې تر اوسه په دې بڼه کومه عملي بېلګه شتون نه لري. له ترتیبي افادې (ordinal utility) اصطلاح سره یې پرتله کېږي.

Caribbean Community Caricom

د کیرابین ټولنه

یو سیمه ییز سازمان دی چې په ۱۹۷۵ میلادي کال کې د باربېدوس، جامیکا، گیانا او ترینیداد او توبیکو له لوري تاسیس شوی دی او په اوسني وخت کې ۱۵ غړي هېوادونه لري، چې ځینې یې د کارابین د سیمې او ځینې نور یې بیا غیر کارابین هېوادونه دي، چې د نظارت کوونکو دنده پرغاړه لري. د دې سیمه ایز سازمان موخې عبارت دي له: د کار او ژوند پرمختللي معیارونه ترلاسه کول، له نورو هېوادونو سره اقتصادي اړیکو ته پراختیا ورکول، اقتصادي ودې ته ډېروالی ورکول او داسې نور.

Cartel

کارتل

په یو ډول او ورته صنایعو کې د هېوادونو او یا کاروبارونو ترمنځ له هغه رسمي (یا غیر رسمي او حتی ځینې وخت ممنوعه) هوکړه لیک څخه عبارت دی چې په بازار کې په قیمت باندې کنترول ترلاسه کولو په موخه عقد کېږي څو قیمتونه د امکان تر حده لوړ وساتي. د بېلګې په توګه: د تېلو صادرونکو هېوادونو سازمان (OPEC)، چې په خپل منځ کې همدا ډول هوکړه لیک لري.

Cash

نقده

په عام ډول نقدو پیسو ته وايي. خو په یو هېواد کې د عرضه شویو پیسو هغه برخه چې د کاغذي پیسو او یا سکو په ډول شتون لري یا هغه مبلغ چې کاروبارونه یې په لاس کې لري. نقده پیسې په دوو برخو وېشل کېږي چې عبارت دي له:

- په دوران کې پیسې (Cash In Circulation): هغه پیسې، چې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو د تادیې په موخه ترینه ګټه اخیستل کېږي.
- له بانکونو سره شته پیسې (Vault Cash): هغه پیسې، چې له بانکونه سره شتون ولري.

Cash Balance Equation

د نقده بیلانس مساوات

د کیمبريج مساوات (cambrage Equation) ته رجوع وکړئ.

Cash Book

د نقدې کتاب

هغه کتاب یا کتابچه چې د یو کاروبار یا شرکت ټولې نقده را کرې ور کرې پکې لیکل کېږي.

Cashier

صراف

Teller ته رجوع وکړئ.

Cash Flow

نقده جریان

د کاروباري سازمان د ټولو نقده را کرې ور کرې حساب ته د نقده جریان ویل کېږي. چې دوه برخې په برکې نيسي چې عبارت دي له:

۱: کاروبار ته راتلونکې نقده پیسې (Cash Inflow): هغه پیسې چې په نقده ډول د کاروبار د کړنو په پایله کې کاروبار ته جریان مومي.

۲: له کاروبار څخه تلونکې نقده پیسې (Cash out Flow): هغه پیسې چې په نقده ډول له کاروبار څخه تلونکې وي،

Causation

د علت او معلول اړیکه

هغه حالت، چې پکې د یوې پېښې رامنځته کېدل د بلې پېښې رامنځته کېدل لامل وگرځي. د بېلګې په توګه: په اقتصاد کې د تولید په اندازه کې د کموالي راتلو له امله د وزګارتیا کچه هم لوړېږي. له خپلمنځي تړاو (Correlation) سره یې پرتله کړئ.

Cause and Effect

علت او معلول/تاثیر

هغه مفکوره چې وايي: په نړۍ کې هره پېښه د هغې نه مخکې رامنځ ته شوې پېښې پایله ده او علمي موخه يې داده خو د دې دواړو پېښو ترمنځ اړیکې وڅېړل شي او د اړتیا په مهال يې د تکرار مخه ونېول شي.

Central Bank

مرکزي بانک

په هېواد کې د بانکونو په ډگر کې هغه صلاحیت لرونکی او د قانون له مخې خپلواک مرکزي بنسټ دی، چې د پیسو د سالمې عرضې، د پولي سیاست د رهبري کولو او مالي او پولي ثبات رامنځ ته کولو او ساتلو مسوولیت په غاړه لري، مرکزي بانک یوه عامه اداره ده او د پیسو په چاپ او عرضه کې انحصاري صلاحیت لري. د افغانستان مرکزي بانک د افغانستان بانک (Da Afghanistan Bank) دی.

Central Bank of Central Banks

د مرکزي بانکونو مرکزي بانک

د تصفيې نړیوال بانک (Bank for international settlement) ته رجوع وکړئ.

Central Planning

مرکزي پلان جوړونه

په یو اقتصاد کې د دولت له لوري د هغه پراخه کنټرول سیستم دی چې د تولید سازماندهي او د هغې د تخصیص پرېکړه هم په برکې نیسي، چې په ۱۹۵۰ کال څخه وروسته د څو لسيزو لپاره په پخواني شوروي اتحاد او ځینو نورو هېوادونو کې د کمونستي او سوسیالیستي اقتصادي سیستم په پرمخ بیولو کې يې رغنده رول لوباوه، چې د اقتصاد د څلورو بنسټیزو پوښتنو یعنی:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: څنګه تولید شي؟ (How to produce?)

۳: چا لپاره تولید شي؟ (For whom to produce?)

۴: په څومره اندازه تولید شي؟ (How much to produce?)

ته د ځواب ورکولو او منابعو د ځانگړي کولو یو مشهور مرکزي مبتود یې په بر کې نیوه، د دې سیستم پلویان باور لري چې خصوصي ملکیت او د بازار ازادې بڼې پایلې نه لري او دې دواړو ته اجازه هم نه ورکوي پدې سېستم کې د هر ډول تولید لپاره د دولت له لوري مرکزي پلان جوړېږي، چې کوم توکي او یا خدمت، د چا لپاره، په څومره اندازه او بالاخره څنګه تولید شي؟.

Centralization

مرکزیتوب

مرکزي یا متمرکز سیستم یوه اداري اصطلاح ده او هغه ډول سازمانی او اداري جوړښت ده چې د چارو واګی او واکونه د مرکز سره وي او د تیتې کچې چارواکي د پریکړو حق یا کم او یا یې هم نه لري. له غیر مرکزي (decentralization) سره یې پرتله کړئ.

Ceteris Paribus

سیتیریس پارابوس (که نور هرڅه ثابت وګنل وي)

یوه لاتیني اصطلاح ده چې مفهوم یې ده: که (نور ټول عوامل ثابت وګنل شي). له دې اصطلاح څخه معمولاً په اقتصاد کې په فرضیو کې ډېره ګټه اخیستل کېږي.

د بېلګې په توګه: د پیسو په مقداري نظریه (quantity theory of money) کې یوه فرضیه، چې وايي: که چېرې نور ټول عوامل ثابت وګنل شي؛ نو په اقتصاد کې د پیسو مقدار په دوه چنده کېدو سره د توکو او خدمتونو قیمتونه هم دوه چنده کېږي او د پیسو مقدار په نیمایي کېدو سره د توکو او خدمتونو قیمتونه هم نیمایي کېږي.

Chamber of Commerce/Trade

د سوداګرۍ خونه / اطاق تجارت

د عمده پلورونکو سوداګرو د یو مرکب سازمان هغه جوړښت دی چې د صنفي ټولني د ګډو موخو د ترلاسه کولو په موخه رامنځته کېږي. او یا هم دا چې: د سوداګرو او صنعتکارانو سیمه ایزه ټولنه

ده، چې په سیمه کې د کاروبار او سوداګرۍ د شرایطو د ښه والي لپاره کار کوي او له خپل منځ څخه په منتخب ډول مدیره هیت او مشر ټاکنې. د بېلګې په توګه: په افغانستان کې د سوداګرۍ او صنایعو څونه (chamber of commerce and industries) چې همدا دندې پرمخ وړي.

Channel of Distribution

د ویش چینل

هغه بېلا بېلې شیوې او لارې چارې چې په مرسته یې د تولیدونکو څخه مستهلكینو ته د توکي رسول کېږي.

Cheap Money

ارزانه پیسې

دا اصطلاح په اقتصاد کې هغه حالت افاده کوي، کله چې د توکو او خدمتونو عمومي سطح لوړه شوي وي او پیسو خپل پخوانی ارزښت له لاسه ورکړی وي او په دې توګه د پخوا په پرتله یوه اندازه کم توکي د نسبتاً ډېرو پیسو په وسیله ترلاسه کېږي؛ نو په دې توګه داسې فکر کېږي، چې پیسې د توکو او خدمتونو په پرتله ارزانه شوي دي. له ګرانو پیسو (dear Money) سره یې پرتله کړئ.

Check/Cheque

چک

د بانک د یو مشتري له لوري د بانک په نوم هغه بې شرطه سند دی، چې له مخې یې د سند ورورنکي ته معلوم مبلغ د هغه د غوښتنې په وخت کې تادیه کېږي او معمولاً په درې ډوله دی، چې عبارت دي له:

- حامل چک (Bearer Cheaque): له هغه چک څخه عبارت دی چې هر کس، چې یې بانک ته وړاندې کړې نقدولی شي.
- د شخص په نوم چک (Order Cheaque): له هغه چک څخه عبارت دی چې لیکونکی یې مالي ادارې یا بانک ته د تادیې امر کوي او د چک لرونکی لیکلی مبلغ

ترلاسه کولی شي. د چک لرونکی کولی شي، چې نوموړی چک بل چا ته د چک په شا د لیکني (Endorsement) په وسیله انتقال کړي.

- کراس چک (Crossed Cheaque): له هغه چک څخه عبارت دی چې په نقده ډول د بانک له خوا نه تادیه کېږي بلکې یواځې له یو حساب څخه بل حساب ته پیسې انتقالولی شي.

Circular Flow

دایروي جریان

د لوی او کوچني اقتصاد په مباحثو کې د مشتریانو او تولیدوونکو ترمنځ د تولید، عاید او منابعو دایمي او دوراني حرکت او اقتصادي جریان ته دایروي جریان ویل کېږي.

Civilian Labor Force

د کار ملي قوه

په هېواد کې ټول هغه ملي وګړي، چې د کار کولو قانوني عمر یې پوره کړی وي (لکه په افغانستان کې اتلس کلني) د کار کولو اراده او وړتیا ولري په کار ګمارل شوي وي یا د کار په لټه کې وي د هېواد د کار ملي قوه بلل کېږي. چې معمولاً د کارګرې قوې (Labor Force) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Classical Economics

کلاسیک اقتصاد (نظریاتي مکتب)

هغه اقتصادي نظریات، چې د ادم سمیت له نظریاتو څخه سرچینه اخلي او زیاتوي چې: په بازار باندې د دولت له لوري د کنترول نه شتون د ملي تولید د پراختیا او د کامل استخدام رامنځته کېدو ساتنه کوي او په دې توګه د تولید له وسایلو څخه په اغېزمن ډول ګټه اخېستل کېږي همدارنګه په ټولنه کې د انفرادي وګړو له لوري د شخصي ګټو تعقیب په نهایت کې د ټولنیزې رفاه لامل ګرځي. د کلاسیک اقتصادي درې بنسټیزې فرضیې عبارت دي له :

- ارتجاعي قیمتونه (Flexible Prices)

- د سي قانون (Says Law)

- د سپما او پانگه اچونې مساوات (Saving Investment Equality) کلاسیک اقتصادي نظریاتو مکتب د ادم سمېټ، ډېوېډ رېکارډو او رابرت مالتوس په نظریاتو ولاړ دی او په اقتصادي آزادۍ، بشپړ سیالي او د بشپړ سیالی په تعادل باندې اعتقاد لري.

Classical School

کلاسیک مکتب

د معاصر اقتصاد لومړنی نظریاتي مکتب ده، چې بنسټ ایښودونکي یې ادم سمیت، ریکاردو، مالتوس او جان ستوارت میل دي. د دوی په نظر پرانیستی/آزاد بازار په خپله پرته له مداخلې د نه لیدونکي لاس (Invisible Hands) په وسیله تعادل ته رسېږي. نورې مهمې فرضيې یې عبارت دي له: ارتجاعي قیمتونه او بل دا چې، چې عرضه په خپله ځانته تقاضا پیدا کوي.

Closed Corporation

تړلی یا محدود سهامی شرکت

هغه سهامی شرکت، چې د ونډو پېر او پلور یې په محدودو وگړو پورې تړلي او معمولاً په مالي بازار کې نه ترسره کېږي. او یا هم په بل عبارت: د ونډو پېر او پلور یوازې د شرکت ونډه والو ترمنځ ترسره کېږي.

Closed Economy

تړلی اقتصاد

د یو هېواد د اقتصاد هغه سېسټم، چې بهرنۍ سوداګرۍ ته یا اجازه نه ورکوي یا ډېره کمه اجازه ورکوي او په دې توګه پرته لدې، چې له نورو هېوادونو سره د توکو او خدمتونو تبادلې ترسره کړي خپلې داخلي ستونزې په خپله رفع کول غواړي، چې دا سېسټم په شمالي کوریا کې عملاً اوس هم شتون لري. له پرانیستي اقتصاد (Open Economy) سره یې پرتله کړئ.

Closing Price

وروستی قیمت

د ونډو په بازار کې: د ونډو هغه قیمت، چې له مخې یې په یوه ټاکلې ورځ وروستی ونډه پلورل شوې وي.

Closed Shop

تړلې استخدام

هغه هوکړه لیک، چې له مخې یې کاروبارونه یوازې دا اجازه لري، چې یوازې د کارگرانو د اتحادیې غړي استخدام کړي او په دې وسپله د کارگرانو ټولنه غواړي، چې په بازار کې د استخدام په برخه کې خپل کنترول وساتي، چې دا ډول هوکړه لیک په نړۍ کې تقریباً له منځه تللی دی. له آزاد استخدام (open shop) سره یې پرتله کړئ.

Coase Theorem

د کووز تیوريکي قضیه

هغه نظریاتي ترکیب، چې د رونالډ کوز له لوري رامنځته شوی او وايي، چې: د چاپېریال الودگي یا کثافت د تولیدونکو او له هغه څخه د متاثره شویو ډلو ترمنځ د خبرو اترو په وسیله کنټرولیدی شي. دا په دې مانا، چې: د متاثره شویو ډلو له لوري د تولیدوونکو سره د خبرو اترو له لارې د الودگي او کثافت ستونزه په حقوقي او اقتصادي بڼه هوارېدای شي.

Cobweb Theorem

د کبویب (د عنکبوت د ځالي) قضیه

د دې نظریې له مخې په بازار کې د ځینو توکو (معمولاً د کرنیزو توکو) قیمتونه د فصل د تغیراتو له امله د تعادل په نقطه کې قرار نه نیسي بلکې د تعادل د نقطې په شا او خوا را څرخېږي؛ او په دې توگه که د دې ډول توکو د قیمت د خط سیر گراف رسم شي؛ نو د عنکبوت د تار بڼه غوره کوي.

Coefficient of Elasticity

د ارتجاعیت ضریب

هغه عددي اندازه گيري، چې په يوه متغير کې هر تغير يا عمل په وړاندې د بل متغير د تغير يا عکس

العمل اندازه ښکاره کوي، چې تر ټولو مشهور ډولونه يې عبارت دي له:

- د تقاضا د قیمت ارتجاعیت (Income elasticity of demand)

- د عرضي د قیمت ارتجاعیت دي (price elasticity of supply).

د يادونې وړ دوه نور ډولونه يې عبارت دي له:

- د تقاضا د عوايدو ارتجاعیت (Income Elasticity of Demand)

- د تقاضا متقاطع ارتجاعیت (Cross Elasticity of Demand)

د ارتجاعیت په اړه د لا ډېرو مالوماتو پاره ذکر شوو ډولونو او ارتجاعیت (Elasticity) ته هم رجوع

وکړئ.

Cognitive Dissonance

ذهني اختلاف

کله، چې يو پېرودونکی يو توليد واخلي او بيا ورته د نوموړي توليد پېرودلو په اړه شک پيدا شي،

چې آيا نوموړي ددي توليد د اخبستلو پرېکړه پر ځای وه او کنه؟ او دا حالت معمولاً هغه وخت

رامنځته کېږي، چې د توليد قیمت لوړ وي او پېرودونکي ته يې په پېرلو کې شک پيدا شي. د

پېرودونکي پښېمانيتا (Buyers Remorse) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Coincident Economic Indicator

همزمان/اتفاقي اقتصادي انديکاتور/شاخص

د کاروبارې دايرې/دوران انډېکيتور (Business Cycle Indicator) د دريو احصايو څخه يوه ده

دوه نور يې عبارت دي له:

۱: (Leading Economic Indicator)

۲: (Lagging Economic Indicator)

دغه شاخص یا انډیکېټور د کاروباري ډایرې یا دوران د رونق (Expansion) او کساد (Contraction) د مرحلو سره یو ځای او په یو وخت پورته او ښکته خوا ته میلان پیدا کوي چې له همدې امله اتفاقي انډیکاتور بلل کېږي، چې د کساد (Contraction) د مرحلې په پیل سره نزول کوي او د رونق (Expansion) د مرحلې په پیل سره صعود بڼه غوره کوي. لکه د ملي عاید سطحه.

Coins

سکې

د یو هېواد د نشر شویو پیسو هغه ډول، چې د فلز په شکل نشر شوي وي یا دا، چې: د فلز یوه برخه یا د فلزاتو مرکبات، چې د ځینو علاماتو او شکلونو له مخې ځانګړې شوي وي، د دولت له لوري یې ضرب وهل شوي وي او په اقتصاد کې د قانوني پیسو په بڼه نشر شوي وي. لکه په افغانستان کې فلزي یوه، دوه او پنځه افغانۍ.

Collateral

ضمان/ضمانت

عاید، مال، جایداد یا کوم بل قیمتي توکي یا شتمني، چې پور اخېستونکي یې پور ورکونکي ته د پور د تصفیې د ضمانت په توګه ږدي.

Collective Bargaining

ډله ایزه چانه وهل

د کاروبارونو او د کارګرانو د ټولنو ترمنځ د خبرو اترو هغه پروسه، چې موخه یې د کارګرانو د مزد، کار ساعتونو، د پرمختګ شرایطو، امتیازاتو او داسې نورو اړوند مسایلو باندې یو دوه اړخیز هوکړه لیک رامنځته کول او له مخې یې د کارګرانو د ټولني غړي په کاروبار کې په دنده ګمارل وي؟ او هغه هوکړه لیک، چې د ډله ایزه چانه وهل په پایله کې رامنځته کېږي د ډله ایزه چانه وهل هوکړه لیک (Collective Bargaining Agreement) په نوم یادېږي، چې د کاروبارونو او د کارګرانو د ټولني ترمنځ د یو رسمي هوکړه لیک بڼه غوره کوي.

Collectivism

ډله ایز توب

په پراخه توګه په ټولنیزه ، سیاسي او اقتصادي برخو کې په بېلابېلو ماناګانو کارول کېږي، خو په اقتصاد کې هغه تیوري، چې په اقتصاد کې په ټولو تولیدي وسایلو باندې د مشترک ملکیت څخه ملاتړ کوي ډله ایز توب ګڼل کېږي، چې وګړو ته د کور، البسه، غذايي موادو او داسې نور اړینو توکو د ملکیت لرلو اجازه ورکوي. همدا راز په کلتوري لحاظ هم هغه ټولنې، چې خلک یې د کورنۍ په بڼه ژوند کوي او په کورنۍ کې د هر غړي پرېکړه (اقتصادي پرېکړه) د کورنۍ د نورو غړو یا د کورنۍ د مشر تر اغیزې لاندې وي د ډله ایز توب د ځانګړتیاو لرونکې ټولنې په نوم پیژندل کېږي.

Collusion

دسیسه جوړول (ایتلاف)

معمولاً هغه پټ هوکړه لیک، چې د سیالو کاروبارونو (معمولاً د اولیګوپولي کاروبارونو) له لوري په دې موخه عقد کېږي، خو په بازار کې کنټرول وساتي، قېمتونه لوړ کړي، لږ تولید وکړي او لوړ قېمت وټاکي او په دې توګه ډېره ګټه تر لاسه کړي، چې دا ډول هوکړه لیک تقریباً په ټولو هېوادونو کې منع ګرځول شوی دی.

Command Economy

دستوري اقتصاد

هغه اقتصاد چې د دولت تر پوره کنټرول لاندې وي ، او د اقتصاد څلورو بنسټیزو پوښتنو یعنې:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: څنګه تولید شي؟ (How to produce?)

۳: د چا لپاره تولید شي؟ (For Whom to produce?)

۳: په څومره اندازه تولید شي؟ (How much to produce?)

ته د ځواب ورکولو لپاره د منابعو په ځانگړي کولو باندې دولت له خپل ځواک او کنترول څخه گټه اخلي. چې په ۲۰ ميلادي پېړۍ کې يې دوه تر ټول لوی او د يادونې وړ اقتصاد د چين او پخواني شوروی اتحاد وو، چې پکې کميونيسټي او سوسيالېسټي اقتصادي سېسټم شتون درلوده.

Commerce

سوداگري

معمولاً په لويه پيمانه د توکو او يا امتعو پېر او پلور ته (commerce) ويل کېږي، چې دا د سوداگرۍ نسبتاً پراخه مفهوم ارايه کوي، چې دا نه يواځې د توکو پېر او پلور بلکې له توليدونکو څخه تر مستهلكينو پورې د توکو د رسولو ټوله پروسه هم په بر کې نيسي.

Commercial Bank

سوداگريز بانک

هغه بانک ته ويل کېږي چې امانتونه قبلوي، کاروباري پورونه ورکوي او په خپله هم پانگونه کوي. يا سوداگريز بانک چې عمده دنده يې د مشتريانو د امانتونو منل او کاروبارونو ته د پورونو ورکړه جوړوي او معمولاً ځينې نورې دندې لکه د پيسو انتقال، د بانکي تضمينونو ترسره کول او داسې نورې هم ترسره کوي. د بېلگې په توگه: په افغانستان کې د افغان ملي بانک، پشتني بانک، غضنفر بانک، نوی کابل بانک، او داسې نور سوداگريز بانکونه.

Commercial Paper

سوداگريزه پاڼه

هغه معلوم مهاله، بهاداره مالي سند يا تحريري وعده، چې د کاروبارونو له لوري په دې موخه نشرېږي تر څو د خپلې اړتيا وړ پانگه ترلاسه کړي، چې د ربحې يوه معلومه اندازه پرې تاديه کېږي او معمولاً د يو کال او يا لږ وخت لپاره نشرېږي لکه يوه، دوه يا درې مياشتې او يا ډېر وخت تر يو کال پورې. معمولاً د هغو کاروبارونو له لوري نشرېږي چې ډېر لوی وي، گټه يې ډېره وي او ډېر با ثباته وي.

Commodity

توکی/امتعہ

یو منقول اقتصادي توکی ته وایي یا دا چې: یو متجانس تولید، چې معمولاً په فزیکي بڼه شتون ولري لکه تیل، سلور، کتاچه او داسې نور، چې معمولاً ورته د (goods) اصطلاح هم کارول کېږي.

Commodity Exchange

د توکو تبادله (بازار)

هغه بازار، چې پکې د امتعو او توکو (لکه غنم، کاپن، بوره، تېل، گاز، طلا، سپین زر او داسې نور) د ملکیت لېږد ترسره کېږي او دا لېږد په دوه بنسټیزو ډولونو سره ترسره کېږي چې عبارت دي له:

- په سملاسي ډول د توکی لېږد: چې په نڅه بازار (Spot market) کې ترسره کېږي.
- په راتلونکي وخت کې د توکی لېږد: چې د راتلونکي بیعي (Futures) په مرسته صورت نیسي.

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Commodity Money

جنسي پیسې

هغه پیسې، چې دواړه ډوله (هم تبادلي او هم استعمال) ارزښت ولري لکه سره زر، چې د یوې امتعي په توګه هم په خپله ذاتي ارزښت لري او هم د زیوراتو په بڼه کارول کېدی شي همدا راز د تبادلې د وسیلې په ډول هم کارول کېدلی شي.

Common Market

ګډ بازار

د دوه او یا ډېرو هېوادونو ترمنځ هغه هوکړه لیک، چې له مخې یې د نوموړو هېوادونو ترمنځ سوداګریز خنډونه له منځه وړل کېږي او د نوموړو هېوادونو ترمنځ د منابعو انتقال ته په آزادانه ډول د حرکت اجازه ورکوي او له نورو هېوادونو سره د سوداګرۍ عامه سیاست پرمخ وړي. لکه ګمرکي ټولنه، اقتصادي ټولنه او د ازادې سوداګرۍ ټولني ترټولو بڼه بېلګه یې د اروپا ګډ بازار دی.

Common Property Goods

د گډ ملکیت توکي

هغه توکي، چې د ټولني ټول وکړي ترې د یو شان گټې اخیستنې حق ولري، هغه څوک چې په وړاندې یې قیمت نه تادیه کوي نو له گټه اخیستنې څخه یې محروم ستونزمن او یا هم ناممکن دی؛ لکه بجرونه، یا عامه پارک. دا د عامه توکويو ډول ده او د بازار له لارې ددې ډول توکويې عرضه ستونزې لري له همدې امله حکومت د دغه ډول توکو وړاندې فیس یا مالیه اخلي.

Common Stocks

عادي ونډې

د ونډو د دوه ډولونو څخه یو دي (د ونډو بل ډول له ترجیحي/امتیازي ونډې (Preffer Stock) څخه عبارت دی) او په سهامی شرکت کې د ونډو مالکیت څخه عبارت دی چې د شرکت په شتمنیو باندې د قانوني حق او ونډه لرونکي وي. چې ترجیحي/امتیازي ونډه (Preffer Stock) د سهامی شرکت په خالصو شتمنیو باندې لومړنۍ او عادي ونډه (Common Stock) دویمه قانوني دعوه لرونکي وي په دې مانا، چې په قانوني دعوه کې ترجیحي ونډو ته د اولیت حق ورکول کېږي. د بېلگې په توگه: د کاروبار د انحلال په وخت کې اول حق ترجیحي/امتیازي ونډې ته ورکول کېږي.

Common-wealth Nations

د کامونیلټ/مشترک المنافع هیوادونو سازمان

نوموړی سازمان په ۱۹۶۵ میلادي کال کې تاسیس شوی او ۵۳ پرمختیایي او پرمختللي هیوادونه یې غړیتوب لري او موخه یې د غړو هیوادونو ترمنځ د هر اړخیزه مرستو رامنځته کول، د مشورو ډېروالی، ډېموکراسي ته وده ورکول، د سولې رامنځته کولو لپاره کار کول، ښه حکومتوالي او د غربت له منځه وړل دي او د دې سازمان مرکزي دفتر په لندن کې دی.

Company

کمپني / شرکت

معمولاً د يو کس نه د ډېرو کسانو په وسيله رامنځته شوی هغه کاروباري سازمان، چې د توکو او خدمتونو د توليد په منظور د توليد عوامل سره يو ځای کوي. ځينې وخت شرکت ته د تصدی (Firm)، کاروبار (Business) او تشبث (Enterprise) اصطلاح هم کارول کېږي.

Comparable Worth

پرتله ايز ارزښت

هغه آند، چې وايي: د مختلفو دندو د ترسره کولو لپاره، چې د پرتلې وړ؛ خو نه يو شان مهارت ته اړتيا وي؛ نو بايد، چې ورته يو شان مزد ورکړل شي خو د کارگرانو ترمنځ تبعيض/توپير طبقه بندي له منځه لاړه شي لکه د بنځې او نر په استخدام کې، چې اکثره وخت د اجورې توپير رامنځته کېږي.

Comparative Advantage

نسبي مزیت

په پرتله ايز ډول په کم لگښت د يو توکي په پرتله د بل توکي د ښه او اقتصادي توليد وړتيا ته نسبي مزیت ويل کېږي معمولاً د نړيوالې سوداګرۍ په برخه کې لدې اصطلاح څخه ډېره ګټه پورته کېږي. دا اصطلاح د لومړي ځل لپاره د ډېوېډ رېکارډو له لوري وکارول شوه او واضح کوي، چې هېوادونه د نسبي مزیت په پايله کې د توکو او خدمتونو په توليد کې تخصص پيدا کوي او بالاخره کولای شي، چې تخصصی توليد او سوداګرۍ په پايله کې ډېره ګټه ترلاسه کړي. له مطلق مزیت (absolute advantage) سره يې پرتله کړئ.

Compensating Wage

جبراني مزد

په مختلفو بازارونو او سيمو کې مختلفو کارگرانو ته د شرايطو په پام کې نيولو سره د مختلف مزد ورکړه، چې د کار په شرايطو پورې تړلي وي او د کارگرانو توليدي وړتيا په پام کې نيولو سره ترسره کېږي لکه د کار خطر، د ښوونې او روزنې کچه، د کار موقعيت او داسې نورو له مخې.

د بېلگې په توگه: د یو پانگه وال د یو کار موقعیت په نسبتاً نامنه او د بل عین کار موقعیت په نسبتاً ارامه سیمه کې وي چې د منطق له مخې په نامنه سیمه کې کارکونکي ته د ارامه سیمه کې د کارکونکي په پرتله ډېر مزد د جبران په ډول ورکول کېږي.

Compensatory Duty/Tariff

جبراني تعرفه/گمرکي محصول

د تعرفې وضع کولو هغه ډول چې د یو ځانگړي هېواد څخه په وارداتي توکو باندې د بالمثل ډول سره ترسره کېږي ترڅو د مقابل هېواد عمل جبران شي

Compensatory Principle of Taxation

د ماليې معاوضتي اصل

د مالیاتو لپاره د حاصله گټې اصل (Benefit-Recieved Principle of Taxation) ته رجوع وکړئ.

Competition

سیالي

په بازارونو کې د سالمې سیالی هغه قانوني عمل او یا کړنې، چې د دوه او یا ډېرو سیالو کاروبارونو ترمنځ، چې یو شان توکي یا خدمتونه عرضه کوي او یا ورته تقاضا لري د یو بل په وړاندې یې ترسره کېږي لکه اعلانات، د تولید د کیفیت بنه کول، د قیمت راټیټول او داسې نور، چې د عین تولید لپاره وي او معمولاً په دوه ډولونو سره ترسره کېږي، چې عبارت دي له:

۱: د څو سیالو کاروبارونو ترمنځ سیالي (Competition Among a Few)

۲: د ډېرو کاروبارونو ترمنځ سیالي (Competition Among Many).

د یادولو وړ ده، چې سیالي د اقتصاد له بنسټیزو مباحثو څخه ده او په بیلابیلو بڼو ترسترگو کېږي لکه د تولیدوونکو ترمنځ سیالي، د تقاضا کوونکو ترمنځ سیالي.

Competition Among a Few

د لږو ترمنځ سيالي

د کم شمېر پلورونکو او پېرودونکو ترمنځ سيالي، چې هر يو (پلورونکی او پېرودونکی) په بازار کې د قیمت په ټاکلو تر ډېر کم حد کنترول ولري. د بېلګې په توګه: په افغانستان کې د محابراتي شرکتونو ترمنځ سيالي.

Competition Among Many

د ډېرو ترمنځ سيالي

په بازار کې د ډېرو پلورونکو او پېرودونکو ترمنځ د سيالي شتون، چې هېڅ يو يې هم د قیمت د کنترول وړتيا ونه لري. دا ډول سيالي د کاملې سيالي (perfect competition) په بازار کې لېدل کېږي.

Competitive Forces

سياليز ځواکونه

د بازار په چاپېريال کې هغه ځواکونه، چې د مشتريانو ترمنځ د سيالي او د نورو توليدوونکيو سره د سيالي له مخې رامنځته کېږي.

Competitive Market

سياليز بازار

هغه بازار، چې په لوی شمير عرضه کونکي او تقاضا کونکي د يو بل پر وړاندې د عين توکي او يا خدمت د پلور يا پير په برخه کې سيالي کوي او هېڅ يو يې هم په يوازې توګه په بازار کې د قیمت په ټاکنه باندې د کنترول ترلاسه کولو وړتيا ونه لري.

Complement in Consumption

په استهلاك کې تکميلوونکي

يو يا ډېر توکي، چې په استهلاك کې يو د بل تکميلوونکي وي او په ګډه د غوښتنو او اړتياو د رفع کېدو لامل وګرځي لکه موټر او تيل.

Complement in Production

په تولید کې تکمیلوونکي

دوه یا ډېر توکي، چې د عین وسایلو څخه د گټه اخیستنې په پایله کې په گډه تولیدېږي او د یو توکي تولید په اتوماتیک ډول د بل توکي د تولید لامل ګرځي لکه د لرګي څخه د تختې جوړولو په وخت کې د لرګي بور هم تولیدېږي.

Complement Product

په تولید کې تکمیلوونکي

متمم تولید (by-product) ته رجوع وکړئ

Complementary Goods

تکمیلوونکي توکي

دوه یا ډېر توکي، چې یوه توکي ته په تقاضا کې تغیر بل توکي ته هم په تقاضا کې د تغیر لامل ګرځي یا دا، چې: دوه یا ډېر توکي، چې یو د بل په نه شتون کې نشي استعمالیدي لکه کمپوټر او د کمپیوټر سافت ویر.

Compound Interest

مرکبه ربح

د ربحې له دوه ډولونو څخه یو دی (بل ډول یې ساده ربح (Simple Interest) ده). دا د ربحې هغه ډول دی، چې پر اصلي مبلغ او د نه تادیه شوي ربحې په اندازه باندې په مکرر ډول زیاتېږي یا دا، چې: په اصل مبلغ د ربحې تادیه او پر ربحې بیا هم د ربحې تادیه کولو ته مرکبه ربح ویل کېږي.

د بېلګې په توګه: د بانک یو مشتري په بانک کې د سلو افغانیو د سپما یو حساب لري، چې بانک ورته ۵٪ ربحه تادیه کوي؛ نو که د ربحې ډول ساده ربحه په ډول وي نو بیا د کال په پای کې ورته ۱۰۵ افغانۍ تادیه کوي خو که د ربحې د تادیې شکل یې مرکبه ربحه وي نو بیا مشتري ته د کال پای کې ۱۲،۱۰۵ افغانۍ تادیه کوي، چې دا اضافي ۱۲،۰ افغانۍ په ربحه باندې د ربحې د تادیې څخه ترلاسه شوي دي.

Conciliation

پځلاينه يا روغه

د دوه کاروبارونو او یا شرکتونو ترمنځ د یوې شخړې د حل په موخه د یوې دریمې ناپېلې ډلې مداخلې ته (Conciliation) ویل کېږي، چې ځینې وخت ورته د منځګړیتوب (Mediation) اصطلاح هم کارول کېږي. چون دریمه ډله د قانون له لارې د شخړې د حل په موخه نه داخلېږي؛ نو لدې امله یې پرېکړه د شخړې اړخونه د پرېکړې په عملي کولو مکلفې ندي.

Conditional Sale

مشروط پلور

مزدوج پلور (Tie in Sale) ته رجوع وکړئ.

Confidence Index

د باور شاخص

دا شاخص په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو څخه د گټې اخیستنې په پایله کې د مستهلكینو د ترلاسه شوي رضایت اندازه په گوته کوي. او یا هم په بل عبارت: د توکو او خدمتونو د استهلاك څخه مستهلكینو د رضایت اندازه څومره ده؟ او معمولاً د یوې سروې په ډول سره ترسره کېږي. د بېلګې په توګه: په سروې کې لاندې پوښتنې مطرح کېږي:

۱: آیا د مستهلكینو له لوري د تولید استعمال د تېر کال په پرتله سر کال ښه دی؟

۲: آیا مستهلكین د نورو توکو له پیروډلو سره علاقه لري؟

۳: آیا د نوي تولید څخه مستهلكین رضایت لري؟

او داسې نورو پوښتنو مطرح کول، چې د دې ډول پوښتنو ځوابونه په معیاري ډول سره په پنځو مقداری برخو ویشل کېږي چې عبارت دي له:

۱: بېخي ناراضه ۲: ناراضه ۳: بې توپیره ۴: راضي ۵: ډېر راضي.

Conglomerate Merger

کنگلومیریت ادغام

د کاروبارونو د ادغام له دريو ډولونو څخه يو دی دوه نور ډولونه يې عبارت دي له:

۱: افقي ادغام (horizontal merger)

۲: عمودي ادغام (vertical merger)

او د ادغام هغه ډول دې چې له مخې په مطلق ډول سره دوه جلا کاروبارونه د يو واحد ملکیت لاندې راځي. د بېلگې په توگه: د لوبو د وسايلو يو توليدونکی کاروبار د اوبو د تصفېې کاروبار سره يو ځای کېږي او دواړه کاروبارونه تر يو واحد ملکیت لاندې راځي. د ادغام په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره د ادغام ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Constant Cost

ثابت لگښت

ثابت لگښت د توکي تمام شد له هغه لگښت څخه عبارت دی چې د في واحد توکي د توليد په ډېرېدو يا کمیدو پورې تړلی نه وي.

د بېلگې په توگه: د لاسي صنايعو توليدونکی، چې په انفرادي ډول کار کوي او پدې ډول يې د پيل څخه تر پايه د تمام شد لگښت ثابت وي او د توليد د مقدار په زیاتیدو او کمیدو سره لگښتونه تغیر نه کوي. له زیاتیدونکي/صعودي لگښت (Increasing Cost) او کمیدونکي/نزولي لگښت (decreasing cost) سره يې پرتله کړئ.

Constant Gross Domestic Product (GDP)

ثابت نا خالص داخلي توليد

په يو معلوم وخت (معمولاً د يو کال په اوږدو) کې په هېواد کې د توليد شويو نهايي توکو او خدمتونو د بازار ارزښت څخه عبارت دی، چې په ثابتو قیمتونو سره اندازه شوی وي. چې ځينې وخت ورته د واقعي نا خالص داخلي توليد (Real GDP) اصطلاح هم کارول کېږي.

Constant Return to Scale

د مقیاس په نسبت متناسب پیداوار

په اوږد مهال کې د تولید په وسایلو کې په معلومه اندازه ډېروالی، چې د تولید په اندازه کې هم په متناسب ډول سره د ډېروالی سره مل وي. او یا هم په بل عبارت: که د تولید عوامل دوه چنده شي نو په پایله کې د تولید مقدار هم دوه چنده کېږي.

د بېلګې په توګه: یو شرکت په خپلو ټولو تولیدي وسایلو لکه کارګر، پانګه او داسې نورو کې لس سلنه ډېروالی راوړي او په پایله کې یې د تولید په اندازه کې هم لس سلنه ډېروالی رامنځته شي. چې دا ډول ډېروالی د مقیاس په نسبت متناسب پیداوار ګڼل کېږي.

د دې اصطلاح نورې بڼې عبارت دي له:

۱: د مقیاس په وړاندې زیاتیدونکی/صعودي پیداوار (Increasing Return to Scale)

۲: د مقیاس په وړاندې کمیدونکی/نزولي پیداوار (Decreasing Return to Scale)

د مقیاس په وړاندې د پیداوار په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ

Consumer Behavior

د مستهلک سلوک

هغه عمل (سلوک او رویه) چې د مستهلکینو له لوري د توکو او خدمتونو څخه د ګټې اخیستنې په موخه معمولاً په بازار کې ترسره کېږي.

دا په دې مانا چې: د دې سلوک د مطالعې په پایله کې معلومېږي چې مستهلکین کوم ډول تولید سره ډېره علاقه لري؟ مستهلکین قیمت ته او که کیفیت ته ترجیح ورکوي؟ او داسې نور، چې په دې توګه تولیدونکو ته د مستهلکینو خوښه منعکس کېږي او تولیدونکي د مستهلکینو د خوښې سره سم توکي او خدمتونه عرضه کوي او د مستهلک سلوک د جزوي اقتصاد او بازار موندنې ډېر اړین موضوعات جوړوي.

Consumer Confidence

د مستهلك باور

هغه شاخص دی چې معمولاً د یو هېواد د اقتصاد په اوسني او راتلونکي حالت باندې د ټولني (مستهلکینو) د اطمینان څرگندونه کوي. دا په دې مانا چې: که مستهلکین د اقتصاد په اوسني حالت کې خوښ وي او راتلونکي ته خوشبین وي؛ نو اقتصاد معمولاً د رونق په مرحله کې قرار لري؛ خو برعکس که مستهلکین د اقتصاد په اوسني حالت څخه ناراضه وي او په راتلونکي باندې هم اطمینان ونه لري؛ نو اقتصاد د کساد مرحلې په لورې حرکت کوي او د مستهلکینو د اطمینان سنجش معمولاً د یوې سروې په وسیله وخت په وخت ترسره کېږي.

Consumer Deficit

د مستهلك کسر

هغه رضایت او تسکین، چې مستهلکین یې د توکو او خدمتونو له استهلاك څخه ترلاسه کوي د هغوی لپاره د تادیه شوي قیمت څخه کم وي. د مستهلك مازاد (Consumer Surplus) سره یې پرتله کړئ.

Consumer Equilibrium

د مستهلك تعادل

هغه حالت چې مستهلك د تادیې په وړاندې اضافه یا کم فرصتی لگښتونه ونلري په دې مانا، چې د یو توکي په پیرودلو باندې لس افغانۍ لگښت راغلی وي نو که دا لس افغانۍ د یو بل توکي په پیرودلو باندې لگښت سره پرتله شي نو که فرصتی گټورتوب د دواړو توکو مساوي وي؛ نو مستهلك په تعادل کې قرار لري.

دا په دې مانا، چې: کله، چې پیرودونکی اراده ولري، چې په بازار کې یو توکي د بل توکي په وړاندې تبادله کړي؛ نو په حقیقت کې په بازار کې د دوه توکیو د تبادلې وړتیا سره یو شان ده او مستهلك له دواړو څخه عین رضایت ترلاسه کوي.

Consumer Price Index (CPI)

د مستهلکینو د قیمت شاخص

د مستهلکینو (معمولاً د بناري مستهلکینو) له لوري د ورځني استعمال لپاره د پیرودل کیدونکیو توکو او خدمتونو (د یوې بستې یا کڅورې) د قیمت د شاخص څخه عبارت دی، چې معمولاً په پرمختللو هېوادونو کې د قیمتونو د کچې او د انفلاسیون کچې د اندازه کېږي په موخه د یوې سروې په ډول تقریباً هره میاشت سنجول کېږي.

Consumer Sovereignty

د مستهلک سلطه/ولکه

هغه تصور او آند، چې وایي: مستهلکین د بازار پادشاهان دي دا ځکه، چې په نهایت کې همدا مستهلکین دي، چې د محدوده منابعو څخه د گټې اخېستنې په پایله کې د تولید شویو توکو او خدمتونو د استهلاك په اړه پرېکړه کوي او که چېرې مستهلکین د تولیدوونکیو له لوري د تولید شویو توکو او خدمتونو په استهلاك لاس پورې نه کړي؛ نو تولیدونکي نشي کولای چې د توکو او خدمتونو تولید ته ادامه ورکړي او په دې ډول اړ دي، چې د خپلو کاروبارونو دروازې وتړي.

Consumer Surplus

د مستهلک مازاد

هغه حالت ده چې په هغه کې د مستهلکینو رضایت او تسکین، چې هغوی یې د توکو او خدمتونو د استهلاك څخه ترلاسه کوي د هغوی لپاره د تادیه شوي قیمت څخه ډېر وي.

دا په دې مانا، چې: مستهلک، چې د توکو او یا خدمتونو د ترلاسه کولو لپاره کوم مبلغ تادیه کوي نو د توکو او خدمتونو له استهلاك څخه د هغې په پرتله ډېر رضایت ترلاسه کړي، چې دا د هر مستهلکي خواهش هم وي. یا دا، چې: د یو توکي د پلور د واقعي قیمت او د هغه قیمت ترمنځ توپیر، چې پیرودونکی یې د تادیه اړاده او وړتیا ولري. په تخنیکي لحاظ په گراف کې د تقاضا له منحني لاندې او د قیمت له کرښې پورته ساحې څخه عبارت ده. د مستهلک کسر (Consumer Deficit) سره یې پرتله کړئ.

Consumers

لگښتونکي يا مستهلکين

هغه وگړي، چې د خپلو اړتياوو او غوښتنو د رفع کولو لپاره د توکو او خدمتونو په استهلاك کې ښکېل وي. او يا هم په بل عبارت: د ټولني هغه وگړي، چې توليد شوي توکي او خدمتونه په نهايت کې هغوی مصرفوي.

Consumption

استهلاك

په عام ډول د اړتياوو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د توکو او خدمتونو له استهلاك او گټه اخېستنې څخه عبارت دی، او په ملي اقتصاد کې په ناخالص داخلي توليد (GDP) باندې د کورنيو له لوري د لگښت يوه برخه جوړوي.

په ناخالص داخلي توليد باندې د لگښتونو درې نورې برخې عبارت دي له:

۱: د کاروبارونو په وسيله پانگونه (Investment Expenditures)

۲: دولتي لگښتونه (Government Expenditures)

۳: خالص صادرات (Net export)

په ملي اقتصاد کې د ټوليزو لگښتونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو برخو ته هم رجوع وکړئ.

Consumption Expenditure

نهايي/استهلاکي لگښت

د لوی/کلي اقتصاد په بحث کې، په ناخالص داخلي توليد (GDP) باندې د کورنيو له لوري ترسره شوي او يا ترسره کېدونکو لگښتونو لپاره يو عامه اصطلاح ده. دغه لگښتونه په دريو ډلو ویشل کېږي Durable، Nondurable او Services.

Consumption Function(CF)

د استهلاك تابع

يوه رياضيکې تابع ده، چې د مستهلكينو د لگښت بڼه توضيح کوي، چې په لومړي ځل د کينز له خوا وپيژندل شوه اوسمهال په اقتصاد کې د ټوليز لگښت د سنجش لپاره هم ورڅخه گټه اخيستل کېږي. په دې رياضيکې تابع کې د کورنيو د عوايدو او د هغوی د لگښتونو ترمنځ مثبتې او مستقيمې اړيکې شتون لري. دا په دې مانا، چې: د عايد په زياتيدو لگښت هم زياتيږي. په گراف کې په خپله د تابع منحنې (C) د کورنيو لگښت په مانا، C_0 د مستقل لگښت په مانا، د منحنې ميل يا ضريب (C_1) مستهلكينو له لوري لگښت ته د تمايل اندازه او (Y^d) لگښت وړ عايد اندازه ښيي.

$$C = c_0 + c_1 Y^d$$

Consumption Goods

استهلاکي توکي

هغه توکي، چې د استعمال په پايله کې يې په فوري ډول سره د اړتياوو او غوښتنو د رفع کولو لپاره تسکين او يا رضایت رامنځته کېږي يا هغه توکي، چې د نهايي استهلاک په موخه توليد شوي وي لکه غوړي، بوره، وړه او داسې نور. له سرمايوي توکو (Capital Goods) سره يې پرتله کړئ.

Consumption Income Relation

د استهلاك او عايد اړيکه

د يو اقتصادي واحد (معمولاً کورنيو) د عوايدو او استهلاکي لگښتونو ترمنځ رياضيکې اړيکې څخه عبارت دی. دا اړيکه دا ښکاره کوي چې: کورنۍ د خپلو عوايدو څومره برخه په استهلاکي لگښتونو مصرفوي؟ او څومره برخه يې د سپما په موخه کاروي؟ چې معمولاً د استهلاك جدول (Consumption Schedule) په مرسته ښودل کېږي.

Consumption Tax

پرلگښت/استهلاک مالیه

د مستهلکینو له لوري د استهلاکي توکو په پيرودلو باندې تادیه کېدونکي ماليې ته د استهلاک مالیه ویل کېږي.

د بېلگې په توگه: پر پلور مالیه (Sales Tax) دا په دې مانا، چې: که یوه کېلو غوښه ۲۰۰ افغانۍ قیمت ولري او ۲٪ مالیه تادیه کېږي؛ نو کله، چې یو کس یوه کېلو غوښه پيري نو ۲۰۴ افغانۍ تادیه کوي، چې دا ۴ افغانۍ اضافي تادیه د استهلاک له ماليې څخه عبارت دي

Contagion

سرایت

له یو هېواد څخه بل هېواد ته د اقتصادي ستونزو یا بحران سرایت څخه عبارت دی. یا دا، چې: په یو هېواد کې اقتصادي ستونزې په بل هېواد کې د اقتصادي ستونزو د رامنځته کېدو لامل وگرځي. د بېلگې په توگه: په یونان کې اقتصادي بحران ټولې اروپایي ټولنې ته په غزیدو ټوله اروپایي ټولنه له ستونزو سره مخامخ کړه.

Contestable Market

د سیالی وړ بازار

هغه بازار، چې پکې د تولیدوونکو په چټک ننوتلو او یا وتلو په وړاندې په کمه اندازه خنډونه شتون ولري. په دې مانا، چې: که چېرې د توکي قیمت په توکي باندې ترسره شوي لگښت څخه لوړ وي؛ نو تولیدونکي په آساني سره بازار ته داخلېږي. او که د توکي قیمت په توکي باندې ترسره شوي لگښت څخه کم وي نو تولیدونکي په آساني سره له بازار څخه خارجېږي یعنې دا چې: په عرضه کې کموالی راوړي یا بالکل عرضه نه ترسره کوي او په حقیقت کې دغه بازار د سیالی لپاره وړ بازار وی.

Contingency Fund

احتياطي فنډ

هغه فنډ (مالي منابع) چې د ممکنه ناوړو پېښو پر وړاندې د گټه اخېستو او جبران په موخه ساتل کېږي.

Contraction

کساد (انقباض)

کساد د کاروباري دايرې يا دوران له دوه بنسټيزو مرحلو څخه يوه ده (د کاروباري دايرې يا دوران بله مرحله د اقتصادي رونق (Expansion) له مرحلې څخه عبارت دی) او له هغې مرحلې څخه عبارت دی، چې په اقتصاد کې اقتصادي کړنې په يو معلوم وخت کې د کمېدو او د بېکارې کچه د لوړېدو په حال کې وي، چې د کاروباري دايرې يا دوران دغه مرحلې ته ځينې وخت د (Recession) مرحله هم ويل کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د کاروباري دايرې يا دوران مرحلو (Business Cycle phases) ته هم رجوع وکړئ.

Contractionary Fiscal Policy

انقباضي مالي سياست

د اقتصادي سياستونو له ډلې يو مهم اقتصادي سياست ده چې د حکومت له خوا د اقتصادي موخو لپاره په لاره اچول کېږي. انقباضي مالي سياست په دولتي لگښتونو کې د کموالي يا د ماليې په اندازه کې د ډېروالي او يا هم له دواړو مترادفو لارو د اقتصادي ثبات لپاره کارول کېږي، چې ډېری وخت د کاروباري دايرې يا دوران د رونق په مرحله کې د هغه ستونزو له منځه وړلو په موخه، چې د انفلاسيون لامل گرځي په لاره اچول کېږي. له انقباضي پولي سياست (Contractionary Monetary Policy) سره يې پرتله کړئ.

Contractionary Gap

انقباضي خلاء/تشه

هغه تشه يا خلا او يا هم توپير، چې په اقتصاد کې په لنډه موده کې حقيقي توليد تعادل او د کامل استخدام په مهال د حقيقي تعادلي توليد ترمنځ وجود لري په داسې ډول، چې د لنډ مهال تعادلي توليد

له کامل استخدام تعادلي حقيقي توليد څخه کم وي. چې دا په اقتصاد کې د کساد (contraction) مرحلې يوه برخه جوړوي.

Contractionary Monetary Policy

انقباضي پولي سياست

د اقتصادي ثبات د سياستونو له ډلې هغه مهم سياست ده چې معمولاً د مرکزي بانک له خوا طرح او تطبيقېږي، چې له مخې يې په اقتصاد کې د پيسو عرضه راکمېږي. او معمولاً عمده موخه يې د کاروبارې دايرې يا دوران د رونق په مرحله کې د هغه ستونزو له منځه وړل وي، چې د انفلاسيون لامل گرځي. له انقباضي مالي سياست (Contractionary Fiscal Policy) سره يې پرتله کړي.

Contractionary Policy

انقباضي سياست

انقباضي سياست يوه عمومي اصطلاح ده چې مالي او پولي دواړه اړخه په برکې نيسي. انقباضي سياست د پولي او مالي پاليسيو ترکيب په بڼه تعريفېږي، چې له مخې يې په دولتي لگښتونو کې د کموالي يا په ماليه کې د ډېروالي (Contractionary Fiscal Policy) او يا هم په اقتصاد (جریان) کې د پيسو د عرضې د کموالي (Contractionary Monetary Policy) له لارې د ثبات رامنځته کولو په موخه په لاره اچول کېږي، چې دا سياست د کاروبارې دايرې يا دوران (Business Cycle) د رونق په مرحله کې د هغه ستونزو له منځه وړلو په موخه، چې د انفلاسيون لامل گرځي کارول کېږي. او دوه عمده برخې لري چې عبارت دي له:

۱: انقباضي پولي سياست (Contractionary Monetary Policy)

۲: انقباضي مالي سياست (Contractionary Fiscal Policy).

د لا ډېرو مالوماتو لپاره د انقباضي سياست ذکر شوو برخو ته هم رجوع وکړئ.

Contributive Standard

د ونډې معيار

د ټولني ترمنځ د توکو او خدمتونو د توليد څخه ترلاسه شويو عوايدو د وېش له دريو معيارونو څخه يو دی دوه نور معيارونه يې عبارت دي له:

۱: د مساوات معیار (Equality Standard)

۲: د اړتیاو معیار (Need Standard)

او د دې معیار له مخې د ټولني وگړو ترمنځ د توکو او خدمتونو په تولید کې د هغوی د ونډې اخیستنې له مخې د عوایدو وېش ترسره کېږي. لکه په واقعي نړۍ کې، چې له همدې معیار څخه گټه اخیستل کېږي.

د بېلگې په توگه: د ښوونځي یو ښونکی یوازې له سهار څخه تر غرمې پورې د تدریس دنده پرمخ وړي او یو بل ښونکی له سهاره تر غرمې او بیا له ماسپښین تر ماښام پورې د تدریس دنده پرمخ وړي؛ نو باید، چې دویم ښونکی ته د اول ښونکي په پرتله ډېر معاش ورکړل شي.

Controlled Economy

کنترول شوی اقتصاد

هغه اقتصادي نظام یا سیستم، چې په هره برخه کې یې د دولت کنترول یا نظارت شتون ولري. یعنې دا، چې: په اقتصاد کې د هر ډول توکو او خدمتونو تولید د دولت تر نظارت او کنترول لاندې ترسره کېږي.

Convertible Money

د تبادلې وړ پیسې

هغه پیسې، چې د یو هېواد په پولي واحد باندې د تبادلې وړ وي او یا هم دا چې: د هېواد پولي واحد په وړاندې تبادلې کېدای شي. لکه د افغانیو پر وړاندې ډالر، یورو او نور. له نه بدلیدونکو پیسو (Inconvertible Money) سره یې پرتله کړئ.

Copyright

د کاپي حق (د تکثیر حق)

د دولت له لوري هغه کس یا نهاد ته (چې یو نوبت یې کړې وي او په خپل نوم یو تولید بازار ته وړاندې کړي) د څو کلونو لپاره د یو انحصاري حق د ورکړې څخه عبارت دی او په دې توگه نور

وگړي او نهادونه يې پرته د حق لرونکي له اجازې د استعمال يا تکثير حق نلري. چې ځينې وخت ورته د امتياز حق (patent) اصطلاح هم کارول کېږي.

Core Inflation Rate

د انفلاسيون بنيادي کچه

په اقتصاد کې د انفلاسيون هغه اوږد مهاله کچه چې معمولاً د غذايي او نفتي موادو د قيمتونو په پام کې نيولو څخه پرته محاسبه کېږي. د غذايي او نفتي موادو قيمت ځکه له دې ډول محاسبې څخه ويستل کېږي چې د دغه توکو قيمت تقريباً هره ورځ تغير خوري او د اوږد مهاله تريند يا ميلان په شاوخوا کې ډېر انحراف لري.

Corporate Bond

د سهامی شرکت بانډ

هغه بانډ چې د سهامی شرکت له لوري د سرمايوې پانگه اچوني (Capital Investment) لپاره د پيسو د ترلاسه کولو په موخه نشرېږي چې د سررسيد وخت يې معمولاً پنځه يا ډېر کلونه په برکې نيسي خو ځينې وخت تر دېرشو کلونو پورې هم نشرېږي او ربحې لوړ اندازه پرې تاديه کېږي چې معمولاً د مالي بازار له لارې يې پير او پلور ترسره کېږي.

Corporate Income Tax

د سهامی شرکت پر عايد مالیه

هغه مالیه چې يوازې د سهامی شرکتو له گټې اخېستل کېږي. په دې توپير، چې: دا ډول مالیه د نورو کاروبارونو له گټې نه اخېستل کېږي لکه تضامنی شرکت (corporation) او انفرادي کاروبار (proprietorship).

خو په دې ډول مالیه اخېستنه باندې هر وخت دا نيوکه کېږي، چې له سهامی شرکت څخه دوه ځلې مالیه اخېستل کېږي يعنې يو ځل د سهامی شرکت په گټه او بيا د سهامی شرکت د شريکانو ترمنځ په وېشل شويو عوايدو باندې د مالیه اخېستل. خو د دې ډول مالیه د ورکړې پلويان بيا دا دليل

وړاندې کوي، چې د سهامی شرکت د خپلو پورونو د تادیې په وړاندې محدودالمسئولیت دي نو په دې ډول باید چې دا ډول مالیه ورکړي.

Corporate Profit Distribution

د سهامی شرکت د گټې ویش

د سهامی شرکت گټه په دريو برخو وېشل کېږي:

- د گټې يوه برخه د ماليې په توگه دولت ته تادیه کېږي.
- دويمه برخه يې د سهامی شرکت د پانگې د ډېروالي په موخه بېلېږي خو د راتلونکو لگښتونو او پانگه اچونو په موخه وکارول شي.
- دريمه برخه يې د سهامی شرکت د مالکينو ترمنځ د گټې په توگه وېشل کېږي.

Corporate Stock

د سهامی شرکت ونډه

په سهامی شرکت کې د ملکیتونو هغه ونډه چې د شرکت له خوا نشر او د ونډوالو له خوا رانیول کېږي، دا ونډه د سهامی شرکت په شتمنیو کې د قانوني حق دعوه لرونکي وي. دغه ډول ونډې معمولاً په دوه عمده ډولونو ویشل کېږي، چې عبارت دي له:

۱: عادي يا عامه ونډه (Common Stock)

۲: ترجیحي يا امتیازي ونډه (Preffer Stock)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Corporation

سهامی شرکت

د ملکیت له مخې دا د کاروبارونو له دريو ډولونو څخه يو دی دوه نور ډولونه عبارت دي له:

۱: تضامنی شرکت (Partnership)

۲: انفرادي کاروبار (Sole Proprietorship)

سهمي شرکت د ملکیتونو د ونډو له مخې رامنځته شوی وي او د مالکینو څخه جلا یو حکمي یا حقوقي کسیت گڼل کېږي په دې مانا، چې په دې ډول کاروبار کې ونډه لرونکي د کاروبار د پورونو پر وړاندې په شخصي ډول مسئول ندي او د پورونو د تادې په وړاندې په کاروبار کې د خپلې ونډې په اندازه مسئولیت په غاړه لري او بس.

د بېلګې په توګه: که د یو سهمي شرکت ټوله شتمني سل میلیارده افغانۍ وګڼو او ټول پورونه یې یو سل او لس میلیارده افغانۍ ته ورسېږي نو د سهمي شرکت ونډه وال د سل میلیارده افغانیو پورونو د تادې مسئول دی او د پاتې لس میلیارده افغانیو د تادې مسئولیت په غاړه نلري. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د کاروبار قانوني بڼو (Legal Types) ته هم رجوع وکړئ.

Correlation

همبستگی یا خپلمنځي تړاو

په عام ډول هغه حالت چې پکې دوه او یا ډېرې پېښې تقریباً په عین وخت کې رامنځته شوي وي په احصایه کې د دوه متحولینو د یو ځای وقوع او د هغوی د خپل منځي اړیکې په مانا دی. له علت او معلول (Causation) سره یې پرتله کړئ.

Cost

لګښت

په عام ډول هغه مقدار تادې ته وایي چې د یو توکي/شي د ترلاسه کولو په وړاندې تادیه کېږي. خو په اقتصاد کې معمولاً د ټولو هڅو، مادي وسایلو، وخت، منابعو او له لاسه تللو فرصتونو مالي ارزښت ده چې د یو توکي یا خدمت د تولید او عرضې لپاره په کار اچول کېږي.

Cost Minimization

د لګښت اصغري کول

د یو توکي په تولید باندې د امکان تر بریده د لګښت د راکمولو له پروسې څخه عبارت دی. چې د ضایعاتو، مزد او معاش او داسې نورو لګښتونو د راکمولو له لارې ترسره کېږي.

Cost of Capital

د پانګې لګښت

د یو کاروبار له لوري د پانګې مالک ته د پانګې د قیمت تادیه څخه عبارت دی، چې د پانګې څخه د ګټې اخیستنې په وړاندې تادیه کېږي.

Cost of Living

د ژوندانه لګښت

د پیسو او یا عوایدو هغه اندازه، چې د ژوند د غوښتل شوي معیار یا د ژوند لپاره د اړینو توکو او خدمتونو د ترلاسه کولو لپاره بېله شوي وي. او معمولاً د مستهلک د قیمت شاخص (Consumer Price Index) په مرسته مشخص کېږي.

Counter Cyclical Policy

د نوسان ضد (استقرار) پالیسی

د دولت هغه سیاست، چې په کاروباري دوران یا دایرې کې د نوساناتو د خنثی کولو او د وزګارتیا او انفلاسیون د کچې د لوړوالي څخه د مخنیوي په موخه جوړېږي ترڅو په اقتصاد کې تولیدي کړنې ډېرې شي. چې د استقرار سیاست (Stabilization Policy) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Coupon Rate

د کوپون نرخ

په مالي شتمنیو (معمولاً د ثابت عاید لرونکو مالي شتمنیو لکه بانډ) باندې له هغه کلني باز پرداخت څخه عبارت دی، چې د هغې د ارزښت د سلنې له مخې تادیه کېږي.

د بېلګې په توګه: یو بانډ، چې سل زره افغانۍ قیمت ولري د کلني باز پرداخت اندازه یې پنځه زره افغانۍ وي؛ نو د کوپون نرخ (Coupon Rate) یې له ۵٪ څخه عبارت دی.

CPI for Urban Wage (CPI-W)

د ښاري مزد لپاره د مستهلكينو قیمت شاخص

هغه شاخص، چې په مرسته یې د ښاري اوسېدونکو کارگرانو په وسیله ورځنی ترلاسه شوی مزد او د دفتری کارکوونکو له لوري ترلاسه شوی معاش، چې د توکو او خدمتونو په پیرودلو باندې مصرفېږي سنجول کېږي. چې دا اندازه کېږي معمولاً هره میاشت ترسره کېږي او نشرېږي چې په پرمختللو هېوادونو کې معمولاً د کارگرانو د ټولنو له لوري نشرېږي.

CPI Index and GDP Price Deplator

د مستهلكينو د قیمت شاخص او د جی ډي پی دیفلیتور

په اقتصاد کې د انفلاسیون د کچې او د قیمتونو د سطحې د سنجش دوه متبادلي طریقې دي، چې CPI معمولاً میاشتنی راپور په شکل ترسره کېږي او GDP Price Deplator د قیمتونو پراخه سنجش په برکې نیسي، چې په کلني ډول وړاندې کېږي. یعنې په یوه اقتصادي دوره (تېر کال، میاشتنی، ربعوار، او یا کلني ډول سره) کې د قیمتونو په منځنۍ کچه کې تغیر او د انفلاسیون کچه څومره ده؟.

Craft Union

صنفي ټولنه

د کارگرانو هغه ټولنه، چې په یو صنعت کې یو شان دندو لرونکو له لوري رامنځته شوي وي که څه هم د یو کاروبار یا د یو شرکت کارکوونکي نه وي او موخه یې د ټولني د غړو د هر اړخیزه گټو تامینول او ساتل دي.

د بېلگې په توگه: په افغانستان کې د صنعت کارانو یا د سوداگرو بنځو ټولنه. چې ځینې وخت ورته سوداگریزې ټولني (Trade Union) اصطلاح هم کارول کېږي.

Credit

اعتبار يا پور

د توکو، خدمتونو، پیسو او یا هر بل ارزښت په تبادله کې د راتلونکې تادېې د وعدې څخه عبارت دی، چې ښې بېلگې یې کريدټ کارت، بانډ، دولتي تضمینات او داسې نور دي. همدا راز د مضاعفې محاسبې په اصطلاح کې: د یوې سوداګریزې معاملې ثبت لپاره چې دوه اړخونه ټاکل کېږي د حساب ښې لوري هم د کريدټ په نوم یادېږي. له ډیبټ (Debit) سره یې پرتله کړئ.

Credit Card

کريدټ کارډ

د تایاتو د سیستم د یوې برخې په ډول د تادېې یوه وسیله ده، چې د بانکونو او کريدټي ټولنو له خوا نشرېږي. د کارت لرونکی کولی شي چې په مرسته یې ورځني معاملات او پیږودنه ترسره کړي په دې شرط، چې د کارت له نشرونکو سره فعال حساب ولري او له هغه چا څخه چې د توکو او یا خدمتونو پیږودنه کوي هغه ته هم دغه ډول تادیه دمنلو وړ وي. کريدټ کارډ د الکترونيکي ځانګړتیاو لرونکی هغه کارډ دی چې د یو بانک او یا هم د یوې با اعتباره پولي بنسټ له لوري صادر شوی وي او پلورونکي ته یې ددې امکان ورکوي څو د توکو او خدمتونو د نقده پیر پر ځای ددې کارډ په کارولو پیږودنه ترسره کړي.

Credit Crunch

کريدټ کرنچ

د کريدټ په نشرولو او یا د پورپه ورکولو باندې د هېواد په کچه د دولت له لوري د بانکونو په وړتیا کې کموالی راوستلو ته (Credit Crunch) ویل کېږي. دا په دې مانا، چې: د سوداګریزو بانکونو له لوري د پور ورکړې په وړاندې د دولت له خوا د قوانینو او مقرراتو سختول څو په اقتصاد کې د انفلاسیون ستونزه راکمه او یا یې هم مخنېوی وشي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره انقباضي پولي سیاست (Contractionary Monetary Policy) ته هم رجوع وکړئ.

Credit Union

د کريدېټ ټولنه

د سپما هغه غیر انتفاعي بنسټ څخه عبارت دی، چې ځانگړي ډلې لکه د شرکت او یا کاروبار کارکوونکو ته په کمه رجه ځینې بانکي خدمتونه (لکه د پور ورکول) وړاندې کوي.

Creditor

داین

هغه کس، هېواد یا کاروبار چې بل کس، هېواد یا کاروبار ته یې پور ورکړی وي او په راتلونکي کې ورته تادیه کېږي داین بلل کېږي. له مدیون (debtor) سره یې پرتله کېږي.

Creditor Nation

داین هیواد

په عام ډول پور ورکوونکي هیواد ته داین هیواد ویل کېږي. همدا راز هغه هیواد، چې د پور اندازه یې بهرنیو هیوادونو ته نظر د بهرنیانو له لوري نوموړي هیواد ته کمه وي داین هیواد بلل کېږي. او یا هم په بل عبارت: هېواد د نورو هیوادونو، کاروبارونو او مصرفونکو په وړاندې کم پور وړی وي او داسې نور هېوادونه، کاروبارونه او مصرفونکي یې ډېر پور وړی وي.

د بېلگې په توگه: که په ۱۳۹۴ کال کې افغانستان په نورو هېوادونو، کاروبارونو او مصرفونکو باندې دوه میلیارد افغانۍ پور ورلري او په افغانستان باندې د نورو هېوادونو، کاروبارونو او مصرفونکو د پور اندازه د دوه میلیارد افغانیو څخه کمه وي نو په ۱۳۹۴ کال کې افغانستان یو داین هېواد (Creditor Nation) دی. له مدیون هېواد (Debtor Nation) سره یې پرتله کېږي.

Cross Elasticity of Demand

د تقاضا متقاطع ارتجاعیت

د دوه یا څو توکو د تقاضا ترمنځ هغه تړلی عکس العمل لپاره یو اندازه گیري ده، چې د یو توکي په قیمت کې تغیر په نسبي ډول د بل توکي په تقاضا کې د تغیر لامل وگرځي.

او یا په بل عبارت: د یو توکي په قیمت کې تغیر، چې د یو بل توکي په تقاضا کې د نسبي تغیر لامل وگرځي د متقاطع ارتجاعیت په مټ بنودل کیږي.

د بېلګې په توګه: که د اوږو قیمت لوړ شي؛ نو د وریزو په تقاضا کې په نسبي ډول سره ډېروالی رامنځته کېږي، چې ځینې وخت ورته د تقاضا د قیمت متقاطع ارتجاعیت (Cross-Price Elasticity of Demand) اصطلاح هم کارول کېږي. د ارتجاعیت په اړه لا ډېرو مالوماتو لپاره ارتجاعیت (elasticity) ته هم رجوع وکړئ.

Crowding Out

ناهیلي کول (د تراکم سیاست)

د دولت هغه کړنې، چې په اقتصاد کې تولیدونکي ناهیلی کوي یا دا، چې د خصوصي سکتور د ځینو اقتصادي فعالیتونو د کموالي لامل ګرځي لکه: په پانګونه کې کموالی، چې یو موردي د دولت له خوا په پراخه کچه له بازار څخه د پور اخیستل دی او په دې توګه د سود کچه لوړېږي، چې لدې امله کاروبارونو له لوري په سرمایوي توکو کې د پانګونې مخه نیول کېږي. همدا راز ځینې وخت دولت داسې توکي یا خدمتونه ټولني ته وړاندې کړي چې هغه په حقیقت کې د خصوصي کاروبارونو لپاره یو ګټور فرصت ګڼل کېدای شي.

Currency

کرنسي یا پولی واحد

په محدوده مانا: قانوني پیسو ته ویل کېږي؛ خو په علمي اصطلاح کې: هغه شتمني، چې د تبادلې وسېلې په توګه په عمومي ډول سره منل شوي وي کرنسي ګڼل کېږي، چې معمولاً بهرنۍ پیسې په برکې نیسي.

یا دا، چې: هغه کاغذي سند، چې د دولت د یو با صلاحیته بنسټ له لوري د پیسو په نوم نشرېږي او په هېواد کې د پیسو دنده ترسره کوي لکه په افغانستان کې افغانۍ، چې د افغانستان بانک له لوري نشرېږي او سکې یې هم یوه برخه جوړوي. نوموړې اصطلاح ځینې وخت یوازې د بهرنیو پیسو په وړاندې کارول کېږي.

Currency Appreciation

د پولي واحد د ارزښت زياتيدنه

د نورو هېوادونو د پولي واحدونو په وړاندې د يو هېواد د پولي واحد ارزښت زياتيدلو ته (Currency appreciation) ويل کېږي او يا هم دا چې: د هېواد په پولي واحد کې د توکو او خدمتونو د پير په ځواک او وړتيا کې زياتوالي ته د کرنسي د ارزښت زياتيدل ويل کېږي.

د بېلگې په توگه: د يو هېواد د اقتصادي ودې چټک زياتوالی له امله د پولي واحد په ارزښت کې هم لوړوالی رامنځته کېږي. خو د کرنسي د ارزښت زياتيدل معمولاً په قصدي ډول ترسره کېږي. د پولي واحد د ارزښت تنزيل (Currency depreciation) سره يې پرتله کړئ.

Currency Board

کرنسي بورډ

هغه مديره هيت يا مالي چارواکي چې دنده يې د يو هېواد پولي ارزښت د نورو هېوادونو د پيسو د تبادلې کچې په وړاندې ثابت ساتل دي لکه د تبادلې ثابته کچه رامنځته کول.

Currency Depreciation

د کرنسي د ارزښت تنزيل

د هېواد په پولي واحد کې د توکو او خدمتونو د پيرودول په وړتيا کې کموالی ته د کرنسي د ارزښت تنزيل (Currency Depreciation) ويل کېږي، همدا راز د نورو هېوادونو د پيسو په وړاندې د هېواد د پولي واحد ارزښت کميدلو ته هم نوموړې اصطلاح کارول کېږي. دا اصطلاح تر ډيره په نړيوال اقتصاد کې د پيسو د تبادلې د نرخ او د صادراتو د هڅونې د پاليسيو په بحثونو کې هم کارول کېږي. او معمولاً په قصدي ډول ترسره کېږي چې ښه بېلگه يې د چين هېواد دي چې معمولاً دا ډول پاليسي پرمخ وړي. د کرنسي د ارزښت زياتيدنې (Currency appreciation) سره يې پرتله کړئ.

Currency Peg

د پولې واحدثابت ساتنه

د دولت هغه سياست، چې له مخې يې د هېواد پولې واحد د نورو هېوادونو د پيسو په وړاندې په ثابت کچه تبادله کېږي.

Current Account

جاري حساب

په لوی اقتصاد کې د تادياتو د بيلانس د دوه برخو څخه يوه ده (بله برخه يې د پانگې حساب (Capital Account) دی)، چې په يو معلوم وخت (معمولاً په يو مالي کال) کې د نورو هېوادونو سره د يو هېواد ټولې سوداگريزې راکړې ورکړې (د توکو او خدمتونو صادرات او واردات) پکې ثبتېږي. جاري حساب د توکو او خدمتونو لپاره بېل شوی دی، چې د خدمتونو برخې ته يې د خدمتونو بيلانس (Balance of Service) او د توکو برخې ته يې د سوداگري بيلانس (Balance of Trade) ويل کېږي. همدا راز په بانکوالي کې جاري حساب د بانکونو د حسابونو يو ډول دی، او له هغه حساب څخه عبارت دی، چې د حساب مشتري هر وخت کولای شي، چې پيسې په خپل حساب کې اضافه يا له خپل حساب څخه وباسي په دې حساب باندې د بانک له لوري معمولاً ربحه نه تاديه کېږي. د بانکي حسابونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره حساب (Account) ته هم رجوع وکړئ.

Current Account Deficit

د جاري حساب کسر

د يو هېواد د تادياتو د بيلانس د جاري حساب هغه حالت، چې په يو معلوم وخت (معمولاً په يو مالي کال) کې د هېواد د توکو او خدمتونو د صادراتو ارزښت د نوموړي هېواد توکو او خدمتونو د وارداتو د ارزښت په پرتله کم وي. او يا هم په بله ژبه: د هېواد د وارداتو په وړاندې تاديات د صادراتو په وړاندې رسيداتو څخه ډېر وي. دا کسر د هېواد د تادياتو د بيلانس د جاري حساب د ټولو اقلامو (سوداگري، پانگونه، مرستې...) په مورد کې صدق کوي چې په پايله کې يې داخل ته د رسيداتو په پرتله بهر ته تاديات ډېر وي. د جاري حساب مازاد (Current Account Surplus) سره يې پرتله کړئ.

Current Account Surplus

د جاري حساب مازاد

د يو هېواد د تادياتو د بېلانس د جاري حساب هغه حالت، چې په يو معلوم وخت (معمولاً يو مالي كال) كې د هېواد د توکو او خدمتونو د صادراتو ارزښت د نوموړي هېواد توکو او خدمتونو د وارداتو د ارزښت په پرتله ډېر وي. او يا هم په بله ژبه: د هېواد د وارداتو په وړاندې تاديات د صادراتو په وړاندې د رسيداتو څخه كم وي. دا مازاد د هېواد د تادياتو د بېلانس د جاري حساب د ټولو اقلامو (سوداگري، پانگونه، مرستې...) په مورد كې صدق كوي چې په پايله كې بهر ته د تادياتو په پرتله داخل ته رسيدات ډېر وي. د جاري حساب كسر (Current Account Deficit) سره يې پرتله كړئ.

Current Assets

متغيرې شتمنۍ

معمولاً په محاسبه كې استعماليدونكې اصطلاح ده. او هغه شتمنيوته واي چې د يو كال په دننه كې ترې گټه اخېستل كېږي او بڼه يې تغير كوي لکه خام مواد، پيسې او داسې نور. له ثابتو شتمنيو (Fixed Asset) سره يې پرتله كړئ.

Current Gross Domestic Product(GDP)

جاري ناخالصه داخلي توليد

په يو معلوم وخت (معمولاً يو كال) كې په هېواد كې په اوسنيو قيمتونو د نهايي توليد شويو توکو او خدمتونو پولي ارزښت څخه عبارت دی چې په جاري قيمتونو بنودل شوي او محاسبه شوی وی. چې اسمي ناخالص داخلي توليد (Nominal Gross Domestic Product) اصطلاح ورته هم كارول كېږي. له واقعي ناخالص داخلي توليد (Real GDP) سره يې پرتله كړئ.

Current liability

جاري/لنډ مهاله پور

د محاسبې په برخه كې: هغه پورونه، چې بايد د يو كال په اوږدو كې تصفيه شي. يا دا، چې: هغه پورونه، چې د تصفېې وخت يې د يو كال نه ډېر نه وي جاري يا لنډ مهاله پور گڼل كېږي.

Current Yield

جاري حاصل

د اصلي پانګې د سلنې له مخې د يوې پانګونې (معمولاً سرمايوي پانګونې) د کلي حاصل څخه عبارت دی چې د بازار په اوسني بيه ښودل کېږي. د بېلګې په توګه: که د يوې پانګونې لګښت ۱۰۰۰۰۰ افغانۍ وي او کلي حاصل يې ۲۰۰۰۰ افغانۍ وي نو جاري حاصل (current yield) يې ۲۰٪ څخه عبارت دی.

Custom Duty

ګمرکي محصول

هغه ګمرکي محصول، چې پر هغو توکو اخېستل کېږي، چې له يوې سياسي حوزې يا هېواد څخه بلې سياسي حوزې يا هېواد ته لېږدول کېږي، ځينې وخت ورته يوازې د (custom) اصطلاح هم کارول کېږي.

Custom House

ګمرک

ګمرک يا هغه ځای چې پکې پر وارداتو باندې (نډرتاً په ځينو صادراتو باندې هم) د قانون له مخې ګمرکي محصول اخېستل کېږي. په افغانستان کې ګمرک د مالي وزارت اړونده څانګه ده چې د وارداتو او صادراتو د تعرفو عوايد تنظيموي.

Custom Union

ګمرکي ټولنه

د دوه يا ډېرو هېوادونو ترمنځ له هغه هوکړه ليک څخه عبارت دی، چې له مخې يې د نوموړو هېوادونو ترمنځ تر ډېره حده سوداګريز خنډونه له منځه ځي او له نورو هېوادونو سره د سوداګري عام سياست پرمخ وړي که څه هم، چې د نوموړو هېوادونو ترمنځ د منابعو ازادانه حرکت ته اجازه نه ورکوي لکه د آزادې سوداګري ساحه (Free Trade Area) له ګډ بازار (Common Market)، اقتصادي ټولنې (Economic Union) او د آزادې سوداګري ساحې (Free Trade Area) سره يې پرتله کېږي.

Cutthroatcompetition

وژونکې سيالي

د عرضه کوونکو ترمنځ هغه سيالي، چې موخه يې د مقابل لوري له منځه وړل يا له ماتې سره مخ کول وي؛ خو په پايله کې يې سيال لوري له ډېرو زيانونو سره مخ کېږي. او يا هم په بل عبارت: د دې ډول سيالي په پايله کې بنکيل اړخونه د ډېرو زيانونو او تاوانونو سره مخ کېږي.

D

Data (datum)

ډاټا

هغه ترلاسه شوي لومړني مالومات، چې پروسس شوي نه وي ډاټا گڼل کېږي. دا په دې مانا، چې: د تجزيې، څېړنه او داسې نورې پروسې پرې نه وي ترسره شوي.

او يا هم دا، چې: هغه عناصر او حقايق، چې د اقتصادي موضوعاتو په څېړنه کې ترې گټه اخېستل کېږي او له مخې يې نور عناصر اندازه کېږي. چې ځينې وخت ورته د خامو مالوماتو (چې لا ترې استفاده نه وي شوې او د استفادې لپاره چمتو هم نه وي) اصطلاح هم کارول کېږي.

Defacto

بالفعل يا عملاً

هغه شرکت يا کاروبارته وايي چې قانوني جواز يې نه وي ترلاسه کړي خو عملاً يا بالفعل خپل کاروبار ته ادامه ورکوي

Dead Weight Cost/Loss

له منځه تللي مؤثریت/سوکالی

هغه اقتصادي عدم مؤثریت چې په بازار کې د عرضې او تقاضا د تغيراتو يا نورو مداخلو په پایله کې رامنځته کېږي او اړونده ټولني ته يې په ټوليز ډول اقتصادي زیان ورسېږي.

او يا هم په بل عبارت: کله، چې د بازار په جوړښت کې تغير رامنځته کېږي؛ نو د بازار د نوو شرايطو له مخې له بازار څخه د مشتريانو او توليدونکو دواړو د ټولې سوکالی او يا هم مازاد اندازه (Total Welfare/Surplus) کې توپير رامنځته کېږي نو که وروستی جوړښت په ټوليز ډول له پخواني څخه کمه سوکالی يا رفاه رامنځته کړي نو له منځه تللي رفاه يا سوکالی (Dead weight cost/loss) گڼل کېږي.

Dear Money

گرانې پیسې

دا اصطلاح په اقتصاد کې هغه حالت افاده کوي، چې: کله، چې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو عمومي سطح را ټیټه شي؛ نو په دې حالت کې د پخوا په پرتله په کمو پیسو ډېر توکي او خدمتونه ترلاسه کېدای شي نو په دې توگه ویل کېږي، چې پیسې گرانې شوي دي.

او یا هم په ژبه: د توکو او خدمتونو په پرتله د پیسو ارزښت ډېر شوی دی. په ځانگړي ډول دا اصطلاح د کاروبار په برخه کې هغه مهال استعمالیږي چې کله د کاروبار لپاره د تمویل او د پیسو ترلاسه کول د لوړې ربحی له امله ډېر گران او ستونزمن وي. له آرزانه پیسو (cheap money) سره یې پرتله کړئ.

Death Rate

د مړینې کچه

د هېواد د نفوسو په هرو زرو نفرو کې د هغو وگړو اندازه، چې په یو کال کې مري. او یا هم په بل عبارت: هر کال د هېواد د نفوسو په هرو زرو نفرو کې څو وگړي مري؟، چې په ۲۰۰۶ میلادي کال کې دا کچه په افغانستان کې ۲۰/۱۰۰۰ ښودل شوی په دې مانا، چې په هرو زرو نفرو کې شل کسان هر کال مري. د زېږون کچې (Birth Rate) سره یې پرتله کړئ.

Debenture

د پور پانې

هغه اعتباري پانې چې د شرکت د یوې ځانگړې شتمنۍ او یا هم د شرکت د ټولې شتمنۍ په وسیله تضمین شوي وي او د هغې په وسیله شرکت خپل کاروبار تمویلوي.

Debit

ډیټ

د مضاعفې محاسبې په اصطلاح کې: د اړونده حساب په چپ لوري کې د یوې معاملې ثبت ته ډیټ ویل کېږي له کریډټ (credit) سره یې پرتله کړئ.

Debit Card

د بېټ کارډ

له هغه کارډ او يا هم انلاين صلاحيت ده ، چې د کارډ لرونکی يې په وسيله خپل حساب کتنې او تعقيبولو ته لاسرسی لري شي. د دې کارت په وسيله پېرودونکی يواځې په حساب کې د شته شتمنۍ په اندازه معاملات ترسره کولی شي او له هغه پورته معاملاتو ته بانک يا بله مالی اداره پوره ورکوي.

Debtor Nation

مديون هيواد

هغه هېواد، چې بهرنيو هېوادونو ته نظر د بهرنيانو له لوري نوموړي هېواد ته ډېر پوروړی وي. او يا هم په به بل عبارت: هېواد د نورو هېوادونو، کاروبارونو او مستهلكينو په وړاندې ډېر پوروړی وي او مقابل هېوادونه، کاروبارونه او مستهلكين يې کم پوروړی وي.

د بېلگې په توگه: که په ۱۳۹۴ کال کې افغانستان په نورو هېوادونو، کاروبارونو او مستهلكينو باندې دوه ميليارده افغانۍ پور ورلري او په افغانستان باندې د نورو هېوادونو کاروبارونو او مستهلكينو د پور اندازه د دوه ميليارده افغانيو څخه ډېره وي نو په ۱۳۹۴ کال کې افغانستان يو مديون هېواد (Debtor Nation) گنل کېږي. له داین هېواد (Creditor Nation) سره يې پرتله کړئ.

Debt

پور يا قرض

هر هغه شی چې د ارزښت په اندازه يې يو کس يا بنسټ يې د بل کس يا بنسټ په وړاندې مديون وي، چې دا پور کېدای شي، چې پيسې يا هم توکي وي. او يا هم دا چې: هغه پيسې، چې دولت، شرکتونه يا حقيقي او حقوقي وکړي يې د ځانگړو موخو د ترلاسه کولو په خاطر په پور اخلي او په وړاندې يې سود تاديه کوي.

Debt for Givness

د پور بڅښنه

ټول پور يا د پور ټاكلې برخه، چې د مختلفو دلايلو له مخې بڅښل کېږي، چې معمولاً د هېوادونو ترمنځ د پور بڅښل ډېر رايج دي.

Debtor

مديون

هغه کس، هېواد يا کاروبار، چې له بل کس، هېواد يا کاروبار څخه پيسې د پور په توگه ترلاسه کړي وي او په راتلونکي کې يې تاديه کوي د مديون په نامه يادېږي. له داین (creditor) سره يې پرتله کړئ.

Deceased Account

د مړ شوي شخص/راکد حساب

هغه بانکي حساب چې لرونکی يې مړ شوی وي او بانک يې د قانوني ورثه تر ټاکلو پورې تړي.

Decentralization

غیر مرکزیتوب

په مدیریت کې غیر مرکزي اداري جوړښت ته وايي او يا هم هغه اداري جوړښت چې د ادارې اړونده واحدونو ته د امورو د ترسره کولو مسئولیت او صلاحیت سپارل شوی وی غیر متمرکز اداري سیستم بلل کېږي. له مرکزیتوب (Centralization) سره يې پرتله کړئ.

Decession Making Process

د پریکړې کولو پروسه

د پرېکړې کولو پروسه تر ډېره يوه مدیریتي او سيکالوژيکي اصطلاح ده. خو په اقتصاد کې دا پروسه د پرېکړې کولو هغه پنځه مرحلې په برکې نيسي، چې له مخې يې مصرفونکي د توکو او خدمتونو د پيرودلو پرېکړه کوي، چې دا پنځه مرحلې عبارت دي له:

- د ستونزې پېژندنه: په دې مانا، چې د کومې اړتیا او غوښتنې د رفع کولو لپاره د توکي او یا خدمتونه پېرودل کېږي.
- په ممکنه ډول سره د مالوماتو جمع کول: په دې مانا، چې د غوښتنې او یا اړتیا د رفع کولو لپاره په بازار کې کوم ډول توکي او خدمتونه، په کوم کیفیت او قیمت سره شتون لري؟.
- د متبادلې لارې او وسیلې ټاکل (که چېرې شتون ولري): که چېرې د یوې غوښتنې او یا اړتیا د رفع کولو لپاره متبادله وسیله شتون ولري نو د هغې وسیلې ټاکل چې ارزانه او د ښه کیفیت لرونکي وي.
- پرېکړه کول (د توکو او خدمتونو د پېرودلو).
- د توکو او خدمتونو پېرودل.

Decline Stage

د نزول مرحله

د تولید د ژوند دوران (product live cycle) د څلورو مرحلو څخه وروستی مرحله ده، چې پدې مرحله کې په پلور او گټه کې قوې کموالی رامنځته کېږي، او دا مرحله ځینې وخت لږ وخت او ځینې وخت ډېر وخت حتی کلونه کلونه په برکې نیسي او ځینې وخت کیدای شي چې نوموړی تولید د تل لپاره له ماتي سره مخ شي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د تولید د ژوند دوران (Product Life Cycle) ته رجوع وکړئ.

Decreasing Cost

کمیدونکي لگښت

هغه تولیدي پروسه چې د تولید په زیاتوالي سره یې د فی واحد لگښت کمیدونکی وي او لا کمېږي. او یا هم د ټولیز تولید په ډېروالي د فی واحد تولید د تمام شد په لگښت کې کموالی ته نزولي لگښت ویل کېږي، چې د متناقص تمام شد لگښت اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له زیاتیدونکي لگښت (Increasing Cost) او ثابت لگښت (Constant Cost) سره یې پرتله کړئ.

Decreasing Marginal Return

کمیدونکی/نزولي نهايي حاصل (بهره)

په لنډ يا اوږده مهال کې د توليد د متغيره عواملو (معمولاً کارگره قوې) د هر واحد په ډېروالي سره د نوموړي متغيره عامل له نهايي يا وروستي واحد څخه ترلاسه کيدونکي توليد کي کموالي راتللو ته کمیدونکی نهايي حاصل (Decreasing Marginal Return) ويل کېږي.

د بېلگې په توگه: لس کارگران په يوه توليد کې برخه اخلي او په يوه معلوم وخت کې پنځوس واحده توکي توليدوي چې په دې توگه هر کارگر په منځني توگه پنځه واحده توکي توليدوي، يا دا چې د هر کارگر نهايي توليد اندازه پنځه واحده دی خو اوس که چېرې د کارگرانو شمېر له لسو څخه يوولسو ته لوړ شي او د توليد اندازه د پنځوسو څخه دوه پنځوسو ته لوړه شي نو د اضافي کارگر په استخدام سره يوازي دوه واحده توکي توليد ډېر شوی دی دا په دې مانا، چې د يوولسم کارگر په استخدام سره د نوموړي په نهايي توليد کې کموال رامنځته شوی دی. له زياتيدونکي نهايي حاصل (Increasing Marginal Return) سره يې پرتله کړئ.

Decreasing Return to Scale

د مقدار په وړاندې کمیدونکی/نزولي حاصل

کله چې په اوږد مهال کې د يو کاروبار له لوري د توليد په عواملو کې ډېروالی راشي خو د توليد د عواملو د ډېروالي په تناسب د توليد په اندازه کې کم ډېروالی رامنځته شي نو نوموړې توليدي پروسه د مقدار په وړاندې کمیدونکي حاصل ځانگړتيا لري.

د بېلگې په توگه: يو کاروبار خپل توليدي عوامل لس سلنه ډېروي، چې په پايله کې يې د توليد په اندازه کې د لس سلنې څخه کم يعنې نهه سلنه يا لدې څخه کم ډېروالی راشي. د مقدار په وړاندې زياتيدونکي حاصل (Increasing Return to Scale) او د مقدار په وړاندې ثابت حاصل (Constant Return to Scale) سره يې پرتله کړئ.

Deed

قباله

قباله يا د ملكيت د لېږد سند له هغه قانوني تحريري سند څخه عبارت دی چې د غير منقول ملكيت د لېږد هوکړه په برکې نيسي او دا ډول سند لاسليک شوی، مهر شوی وي او د ملكيت پېرودونکي ته تسليمېږي.

Default

پاتې راتلل

د شرايطو سره سم د وگړي، دولت يا شرکتونو د پور په تاديه کې پاتې راتللو ته Default ويل کېږي.

Default Risk

د پاتې راتللو خطر

د احتمالي خطر هغه حالت چې وايي: پور ترلاسه کونکي کېدای شي چې له هوکړه ليک سره سم ټول مبلغ او يا د ربحي يا د دواړو د بېرته تاديې توان او وړتيا ونه لري.

Deferred Debt

موجل پور

هغه پور چې د شرکت د انحلال په وخت کې د نورو پورونو له تصفيې څخه وروسته تصفيه کېږي.

Deferred Demand

موجله تقاضا

هغه تقاضا، چې د توکو او خدمتونو د کمښت له امله په تعويق اچول کېږي.

Deferred Income

موجل عوايد

نه ترلاسه شوي عايد (Unearned income) ته رجوع وکړئ.

Deferred Tax

موجله ماليه

هغه ماليه چې رامنځته شوي وي خو لا تر اوسه نه وي تاديه شوي. او يا هم هغه ماليه چې په راتلونکي کې تاديه کېږي.

Deficit

کسر

په بېلابېلو اقتصادي مباحثو کې د بيلانس خلاف حالت دی چې منفي حالت څرگندوي لکه د بودجې کسر، د سوداګرۍ بېلانس کسر يا د تاديواتو بېلانس کسر. له مازاد (surplus) سره يې پرتله کېږي.

Deflation

ډيفلاسيون

په هېواد کې په عمومي ډول د قيمتونو په منځنۍ کچه کې په دوامداره ډول سره کموالی او د پيسو په ارزښت کې ډېروالي ته ډيفلاسيون ويل کېږي. له انفلاسيون (inflation) سره يې پرتله کېږي.

Defunct Company

منحل شوی شرکت

هغه شرکت يا کمپنۍ چې فعاليتونه يې درول شوي وي او د منحل شوي شرکت په توګه اعلان شوی وي.

Degrassive Taxation

نزولي يا کميدونکي ماليه

د ماليې د وضع کولو هغه ډول چې له مخې يې د عوايدو په ډېرېدو په ماليه کې هم لوړوالی رامنځته کېږي خو په ماليه کې لوړوالی په عوايدو کې د ډېروالي په پرتله کم وي.

د بېلګې په توګه: په ۱۰۰۰ افغانیو عوایدو باندې ۱٪ مالیه، په ۱۰۰۰۰ افغانیو باندې ۳٪ مالیه او په ۱۵۰۰۰ افغانیو باندې ۴٪ مالیه ټاکل. له تصاعدي مالې (progressive taxation) او متناسبي مالې (proportional taxation) سره یې پرتله کړئ.

Demand

تقاضا

په یو معلوم وخت کې په ټاکلي قیمت سره د نهايي تولید شویو توکو او خدمتونو پولي ارزښت څخه عبارت دی چې پیروونکي یې د توکو او خدمتونو د پیروندلو اراده او وړتیا دواړه په همزمان ډول ولري. له عرضې (supply) سره یې پرتله کړئ.

Demand Curve

د تقاضا منحنی

د تقاضا منحنی د تقاضا د قیمت او د تقاضا د مقدار ترمنځ ګرافیکي تړاو په ګوته کوي، چې د دې منحنی په افقي محور د تقاضا مقدار او په عمودي محور یې د قیمت اندازه ښودل کېږي. په عمومي ډول د تقاضا منحنی منفي یا نزولی میلان لري.

Demand Deposit

د غوښتنې وړ/عندالمطالبه امانت

هغه بانکي امانت چې پرته له زماني قید څخه په نقده تبدیلیدلی شي او د معاملاتو د ترسره کولو لپاره چمتو وي چې ځینې وخت ورته د جاري حساب (current account) اصطلاح هم کارول کېږي. له معیادي امانت (time deposit) او سپما امانت (saving deposit) سره یې پرتله کړئ.

Demand Determinants

د تقاضا ټاکونکي عوامل

له هغو ټاکونکو عواملو څخه عبارت دي، چې په تقاضا کې د تغیر لامل ګرزي او د تقاضا د منحنی د رسمولو په وخت کې ثابت ګڼل کېږي، له دې ټاکونکو عواملو څخه په هر یوه کې تغیر راتلل د تقاضا د منحنی د انتقال لامل ګرځي. د تقاضا پنځه مهم ټاکونکي عوامل عبارت دي له :

۱: عايد (Income)

۲: ترجيح (Preference)

۳: د پيرودونكو شمېر (Number of Buyers)

۴: د پيرودونكو وړاندوينه يا توقعات (Buyers Expectation)

۵: د نورو توکو قیمتونه (Other Prices)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Demand Elasticity

د تقاضا ارتجاعیت

په یوه اړونده متغیر کې د تغیر (د بېلګې په توګه په عوایدو او یا هم د توکي په قیمت کې تغیر) په پایله کې د یو توکي په تقاضا کې رامنځته شوی تغیر ته د تقاضا حساسیت یا د تقاضا ارتجاعیت

ویل کېږي چې په ځانګړې فورمول سره د سنجش وړ ده

$$E = \frac{\% \text{ change in quantity}}{\% \text{ change in price}}$$

Demand Management Policy

د تقاضا د مدیریت سیاست

د دولت هغه سیاست، چې په هېواد کې په ټولیزه تقاضا کې د تغیر له لارې په اقتصاد کې د ثبات رامنځته کولو په موخه جوړېږي. چې عام ډولونه یې پولي سیاست (monetary policy) او مالي سیاست (fiscal policy) څخه عبارت دي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Demand Price

د تقاضا قیمت

له هغه لوړ قیمت څخه عبارت دی چې پيرودونکي یې په معلوم وخت کې د معلومو توکو او خدمتونو د پيروولو په وړاندې د تاديې اراده او وړتیا لري.

Demand Shock

د تقاضا ټکان

په بازار کې په ناڅاپي ډول د تعادل له منځه تلل، چې د تقاضا په ټاکنو عواملو (Demand Determinants) کې د تغیر په پایله کې رامنځته کېږي او د تقاضا د منحني د انتقال لامل ګرځي، چې کېدای شي د تقاضا د ډېروالي او یا کموالي له امله رامنځته شي.

Demand Side Economics

د تقاضا د اړخ اقتصاد

هغه مالي او پولي سیاستونه چې موخه یې د تقاضا په کلي اندازه کې د تغیر راوستلو له لارې د اقتصادي ودې هڅولوي، د دې نظر پلویان د تقاضا له لارې د پالیسیو تطبیق ډېر ګټور بولي. له عرضي اړخ اقتصاد (supply side economy) سره یې پرتله کړی.

Demand Space

د تقاضا ساحه

له هغې ساحې څخه عبارت دی، چې د تقاضا په منحني او یا د تقاضا د منحني څخه بڼکته قرار لري دا په دې مانا، چې: پېرودونکي د تقاضا په شتون کې هغه لوړ قیمت تادیه کوي، چې د تقاضا د قیمت څخه عبارت دی. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د تقاضا قیمت (Demand Price) ته رجوع وکړی.

Demand-Driven Business Cycle

د تقاضا پر سبب اقتصادي دوران

په کاروباري دوران (business cycle) کې د بې ثباتۍ هغه حالت چې په نا خالص داخلي تولید (GDP) باندې د تقاضا په تولیدو لګښتونو کې حداقل په یوه کې د تغیر له امله رامنځته کېږي. دا په دې مانا، چې: د کورنیو په لګښتونو، یا د کاروبارونو په پانګونه، یا دولتي لګښتونه یا په خالص صادراتو کې د تغیر له امله رامنځته کېږي. چې په عمومي ډول سره په کاروباري دوران یا دایرې (Business Cycle) کې په لنډ مهال کې د بې ثباتۍ لامل ګرځي.

Demerit Goods

ناقص یا نا شایسته توکي

هغه توکي، چې دولت یې په تولید او استعمال باندې د پالیسیو یا د ماليې د لوروالي له لارې یا په مستقیم ډول کنترول له لارې پابندي لگوي خو په ځینو هېوادونو کې یې تولید او یا استعمال لدې امله، چې د ټولنیزو ستونزو لامل ګرځي په مطلق ډول سره بند وي.

د بېلګې په توګه: په افغانستان کې د شرابو، هیروینو، چرسو او داسې نورو مضرو توکو تولید او استعمال ته، چې د قوانینو له مخې اجازه نه ورکول کېږي. له شایسته یا ګټورو توکو (Merit Goods) سره یې پرتله کېږي.

Demographic Transition

ډیموګرافیک بدلون

له نسبي لوړې اندازې څخه نسبي کمې اندازې ته د نفوسو د تولد او مړینې د کچې را کمولو حالت ته ډیموګرافیک بدلون (Demographic Transition) ویل کېږي.

Demographic Variable

ډیموګرافیک متحول

د جزوی اقتصاد او بازار موندنې په برخه کې د ټولیز نفوس هغه ځانګړتیاوې، چې د توکو او خدمتونو د پلور لپاره یې بازار موندونکي د بازار د طبقه بندي په موخه استعمالوي لکه عمر، ښوونه او روزنه، توکي، علاقه او داسې نورې ځانګړتیاوې.

Demography

ډیموګرافي

په ټولنه کې د وګړو هر اړخیزې احصایوي مطالعې ته ډیموګرافي ویل کېږي لکه د نفوسو د ودې او مړینې کچه، عمر اوږدوالی، روغتیا، ښوونه او روزنې او داسې نورو مطالعه،

Demonetize

غیر پولي کول او یا هم له رواجه اېستل

په فلزي محتوی باندې د سکو د تبدیلیدو وړتیا له منځه وړل او یا هم دا چې معیاري پیسې له جریان څخه وېستلو ته غیر پولي کول وايي. له بیرته رواجول (remonitization) سره یې پرتله کړی.

Dependent Variable

تابع متحول

په اقتصاد کې هم لکه د ریاضی په شان د تابع متحول په ډول تعریفیږي او په ازاد متحول کې هر ډول تغیرات د اړیکې د بنی په پام کې نیولو سره په تابع متحول کې هم تغیرات رامنځته کیږي.

Deposit

امانت

په مالی برخه کې ډېری وخت وکړي او کاروبارونه خپلې سپما د معلومی ربحی یا نورو شرایطو په وړاندې په بانکونو او مالی ادارو کې د امانت (Deposit) په بڼه ساتی چې درې عام ډولونه یې عبارت دي له:

۱: معیادي امانت (time deposit)

۲: جاري یا معاملاتي/عندالمطالبه حساب/امانت

۳: د سپما امانتونه (saving deposit)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړی.

Deposit Insurance

د امانتونو بیمه

د بانک د دېوالي کیدو په حالت کې د مشتریانو د بانکي امانتونو بیمې ته د امانتونو بیمه ویل کېږي، چې په ځینو هېوادونو کې اجباري بڼه لري او بانکونه اړ دي، خو د مشتریانو د امانتونو په وړاندې بیمه ترلاسه کړي.

Deposit Multiplier

د امانت ضریب

هغه تغیر، چې د بانکي ریزرف یا زیرمې د کچې د زیاتیدو په پایله کې په معاملاتي امانتونو (checkable deposits) کې رامنځته کېږي او د دغه ضریب ساده ډول د مطلوبه زیرمې نسبت (required reserves ratio) معکوس ده مثلاً که بانک د امانتونو څخه ۱۰٪ یا لس سلنه د زیرمې په توګه وساتي نو ضریب یې له ۱۰ څخه عبارت دی.

Depreciation

فرسایش یا استهلاك

په قیمت او یا ارزښت کې په مسلسل ډول سره د وخت په تیریدو سره کموالی راتللو ته استهلاك ویل کېږي لکه د پیسو په ارزښت کې کموالی راتلل (Currency Depreciation) یا د پانګې په ارزښت کې کموالی راتلل. همدا راز په تخنیکي برخه کې هم لکه د ماشین الاتو په ارزښت کې د وخت یا ګټه اخیستنې له امله کموالی ته استهلاك وایي. له ارزښت زیاتیدنې (Appreciation) سره یې پرتله کېږي.

Depression

کساد

په اقتصادي کړنو کې اوږد مهاله نزول ته کساد یا تنزل ویل کېږي. کساد د اقتصادي نوساناتو (economic fluctuation) او د کاروباري دوران (Business cycle) په بحثونو کې ډېر کارول کېږي د لا ډېرو مالوماتو لپاره کاروباري دوران (Business Cycle) ته هم رجوع وکړئ.

Deregulation

د مقرراتو کمول

معمولاً د دولت د سیاست تطبیقوونکو ادارو لخوا د کاروبارونو یا مستهلكینو په بازار کې د راګرو وړکړو په وړاندې د دولت له لوري د وضع شویو مقرراتو را کمولو او یا آسانولو ته (Deregulation) ویل کېږي.

Derivatives

ډرایوټیوز (مشتقات)

د مالی بازارونو معموله اصطلاح ده او له هغه مالی هوکړه لیک څخه عبارت ده، چې تر معلومو شرایطو لاندې د دواړو اړخونو مالی مسولیتونه پکې تعریفیږي، اړښت یې د مالی بازار په تغیراتو پوری مستقیماً تړاو پیدا کوی، او ددی لاندی د مالی وسایلو یو لوی گروپ تعریفیدلای شی لکه swaps, futures, options, caps, floors, collars, forwards. د لا ډېرو مالوماتو لپاره راتلونکې بیعې (Futures) ته هم رجوع وکړئ.

Destructive Competition

مخربه سیالي

هغه سیالي، چې په پایله کې یې د توکو او یا خدمتونو قیمتونه تر هغه حده را ټټېږي، چې په پایله کې یې تولیدونکي په تولید او عرضه کې له زیان سره مخ وي او نشي کولای، چې د مستهلکینو د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو لپاره د قناعت بخش تولید او عرضه ترسره کړي.

Determinants

ټاکونکي عوامل

په عام ډول د بنسټیزو او ټاکونکو عواملو په مانا ده، په اقتصادي موډلونو کې په زیاته توګه هغه عوامل، چې د منحنی د رسمولو (د عرضې او یا تقاضا منحنی) په وخت کې ثابت فرض کېږي او په هریوه کې تغیر د منحنی د انتقال لامل ګرځي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د عرضې ټاکونکي عوامل (Supply Determinants) او د تقاضا ټاکونکي عوامل (Demand Determinants) ته هم رجوع وکړئ.

Devaluation

د ارزښت تنزیل

په نړیوال اقتصاد کې د پیسو د ارزښت د تنزیل په مانا کارول کېږي یا د نورو هېوادونو د پولي واحدونو په وړاندې د یو هېواد د پولي واحد د ارزښت د راکمولو ته د پیسو په ارزښت کې کموالی

ویل کېږي، چې معمولاً په اختیاري ډول ترسره کېږي. له ارزښت زیاتیدني (Revaluation) سره یې پرتله کړئ.

Developed Countries

پرمختللي هیوادونه

هغه هېوادونه چې نه یوازې د سړې سر عاید اندازه یې لوړه وي بلکې د تولید په پروسه کې د پرمختلو روشونو څخه گټه اخلي او د ښوونې او روزنې کچه، د عمر منځنۍ حد او د ژوند معیار یې هم نسبتاً لوړ وي پرمختللي صنعتي هیوادونه بلل کېږي، البته دا کوم ځانگړی او مطلق معیار نلري بلکې په نسبي توگه له نورو پرمختیایي هیوادونو سره پرتله کېږي. په همدې ډول هغه هېوادونه، چې د نورو په پرتله پرمختللی اقتصاد، تکنالوژیکه او صنعتي زیربنا، لوړ ملي عاید او سړې سر عاید او د ژوندانه لوړ معیار لرونکي وي پرمختللي هېوادونه گڼل کېږي. له پرمختیایي هېوادونو (Developing Countries) سره یې پرتله کړئ.

Developing Countries

پرمختیایي هیوادونه

پرمختیایي هېوادونو ته کله نا کله د لږو پرمختلو (less developed countries) اصطلاح هم کارېږي معمولاً هغو هیوادونو ته ویل کېږي چې نسبتاً لږ عاید ولري د خلکو د ژوند سطحه یې ټیټه وي او لږ پرمختللی صنعتي سکتور ولری. معمولاً دا اصطلاح د هغو هېوادونو لپاره کارېږي چې له پرمختلو هېوادونو سره یې اقتصادي او سیاسي واټن ډېر وي. له پرمختلو هېوادونو (Developed Countries) سره یې پرتله کړئ.

Deviation

انحراف

په عام ډول د یو ټاکلي ارزښت او یا نقطې څخه لیرې پاتې کېدل یا واټن نیولو ته انحراف ویل کېږي. په احصایه کې دغه اصطلاح د اعدادو په یوه سلسله کې له یو معلوم ارزښت څخه د سلسلې د نورو مشاهداتو واټن په گوته کوي او په ځانگړو فورمولونو د سنجش وړ دی.

Diamond-Water Paradox

د الماسو - اوبو پراډاکس (معما)

هغه نظري تناقض يا معما چې وايي: که چېرې دا حقيقت ومنو چې د يو توکي قیمت د نوموړي توکي په ګټورتوب پورې تړلی دی؛ نو بيا ولې اوبه چې د الماسو په پرتله بشر ته مستقماً ډېرې ګټې لري د الماسو په پرتله يې قیمت ډېر کم دی؟ چې په اقتصاد کې د داسې پوښتنو په اړوند د ټوليز ګټورتوب او نهايي ګټورتوب له مخې ځواب ويل کېږي او دا په دې مانا، چې: خلک د هغو توکو په وړاندې لوړ قیمت تاديه کوي، چې نهايي ګټورتوب يې ډېر وي او هغه دا، چې اوبه که څه هم، چې په ډېره اندازه سره پيدا کېږي او ټوليز ګټورتوب يې ډېر دی؛ خو قیمت يې لدې امله د الماسو په پرتله کم دی، چې نهايي ګټورتوب (Marginal Utility) يې کمه ده او الماس که څه هم، چې ټوليز ګټورتوب (Total Utility) يې کمه ده او په لږه اندازه پيدا کېږي قیمت يې لدې امله لوړ دی، چې نهايي ګټورتوب اندازه يې ډېره ده. او يا هم دا چې د الماسو په پرتله د اوبو قیمت ځکه کم دی چې په نړۍ کې په زياته اندازه پيدا کېږي.

Differential Duty

توپيري محصول

له عين امتعي څخه د هغې د منبع (هېواد) په پام کې نېولو سره مختلف ګمرکي محصول اخېستني ته تبعیضي يا توپيري ګمرکي محصول ويل کېږي چې د (preferential duty) او تبعیضي/توپيري محصول (discriminating duty) اصطلاحات ورته هم کارول کېږي.

Differentiated

متفاوت

په عام ډول له نورو څخه د يوشې توپير ته وايي. د اقتصاد او بازار موندنې په برخه کې يوه کاروباری ستراټیژي ده چې د سيالانو په وړاندې د سياليز مزیت د رامنځته کولو لپاره کارول کېږي او هغه توليدي تگلاره، چې له مخې يې يو کاروبار يا شرکت دوه يا ډېر (Market Mix) ته پرمختيا ورکوي چې په بازار کې د مختلفو طبقو خلکو د اړتياو او غوښتنو ته د سيالو کاروبارونو په نسبت لوړ خدمتونه عرضه کړي ترڅو دا توليد له نورو متفاوت احساس شي.

د بېلگې په توگه: یو کاروبار نسبت نورو ته په ځانگړې او لوړه سطحه خدمتونه په یومعلوم قیمت عرضه کوي او پېرودونکي دغه تولیدات په همدې توپیر پیژني او له دې څخه په گټې اخیستنې ډېرې وخت تصدې کولی شي چې که څه هم تولیدات یې ورته هم وی؛ خو کولی شي چې په مختلفو قیمتونو یې عرضه کړي.

Diminishing Return Stage

د کمیدونکي/نزولي حاصل (بهرې) مرحله

تولید په بېلابېلو مراحلو کې هغه مرحله ده چې د تولید د عامل نهایی یا اضافي مولدیت منفي وی یا نېکله چې یو عامل اضافه کېږي؛ نو تولید نه یواځې دا چې نه زیاتېږي بلکې راکمېږي او لا کمیدونکي وي. د یادولو وړ ده، چې ددی اصطلاح مفهوم د کمیدونکي نهایی حاصل diminishing (marginal returns) له مفهوم سره توپیر لري ځکه په دې مرحله کې د هر اضافي عامل په کار اچول مثبت تولید لري؛ خو تولید یې مخ په کمیدو وی د لا ډیرو مالوماتو لپاره د تولید مرحلو (Production stages) ته هم رجوع وکړي.

Direct Relation

مستقیمه اړیکه

په عام ډول یوه ریاضیکي اړیکه ده چې د دوه متحولینو ترمنځ نیغه او مستقیمه اړیکه نښي. په اقتصاد کې هغه ریاضیکي تصور، چې وایي: که په یو تولید کې دوه متغیره په داسې ډول سره تغیر وکړي، چې په یو متغیر کې ډېروالی په بل متغیر کې د ډېروالی او کموالي یې د کموالي لامل وگرځي؛ نو دا ډول اړیکې ته مستقیمه اړیکه ویل کېږي، چې ښه بېلگه یې د عرضي منحنی دی، چې د توکو او خدمتونو په قیمت کې لوړوالي د عرضي د ډېروالی او کموالي یې د کموالي لامل گرځي. چې ځینې وخت ورته مثبت تړاو (Positive Relation) اصطلاح هم کارول کېږي. له معکوس تړاو (Inverse Relation) او غیر مستقیم تړاو (indirect relation) سره یې پرتله کړي.

Direct Cost

مستقیم لگښت

د توکو او یا هم خدمتونو د تولید په پروسه کې هغه لگښت چې په مستقیم ډول د تولید په پروسه کې شامل وي لکه کارگره قوه، خام مواد او نور لگښتونه. له غیر مستقیم لگښت (Indirect cost) سره یې پرتله کړئ.

Direct Tax

مستقیمه مالیه

هغه مالیه، چې په مستقیم ډول له مالیه ورکونکي څخه اخېستل کېږي یا دا چې د مالیه تادیه کوونکی او د مالیه د اصلي بار وروونکی دواړه یو کس وي لکه پر معاشاتو مالیه. له غیر مستقیمې مالیه (indirect tax) سره یې پرتله کړئ.

Discount

تخفیف

په عام ډول د خپل اصلي قیمت څخه د قیمت را ټیټولو ته تخفیف وايي. په مالی برخه کې هره مالي وسیله لکه بانډ یا د خزانه بل، چې د خپل اسمي ارزښت (face value) څخه په کم قیمت پلورل کېږي د تخفیف څخه عبارت دی. تخفیف معمولاً د لاندې موخو د ترلاسه کولو لپاره رامنځته کېږي:

- د پیرودونکو په شمېر کې ډېروالی راوستل.
- په بازار کې خپل سیالان له ماتې سره مخ کول.
- یا هم دا چې کله چې په گدام کې په ډېره اندازه سره تولید شتون ولري او کاروبار لږې وېرې، چې په راتلونکي کې د توکو او یا خدمتونو په قیمت کې کموالی رامنځته نشي تخفیف ورکوي.
- او یا هم دا چې، کله چې کاروبار پیسو ته شدیدې اړتیا ولري او له نورو مالي ادارو څخه ورته د پیسو ترلاسه کول گران او یا ډېر وخت ته اړتیا ولري نو معمولاً له تخفیف څخه گټه پورته کوي.

Discount Rate

د تخفیف نرخ

په عام ډول هغه نسبت یا فیصدي ته وایي چې د تخفیف په ډول کارول کیږي. خو په مالي بحثونو کې دا نرخ د تخفیف هغه اندازه ښکاره کوي چې د مالي شتمنیو لکه بانډ (bond)، د خزانې بل (treasury bill) یا د توکو او یا خدمتونو د پلور په وخت کې شتون لري چې معمولاً د سلنې له مخې ښودل کیږي لکه ۵٪ یا ۷٪ یا نور.

Discount Window

د تخفیف کړکي (فرصت)

د مالی سیاست یوه وسیله ده، چې په مرسته یې د هېواد مرکزي بانک نورو سوداگریزو بانکونو ته د تخفیف له مخې پورونه برابروي خو په لنډه موده کې سوداگریزو بانکونو د نقدیت یا سیالیت ستونزه حل کړي.

Discretionary Fiscal Policy

اختیاري مالي سیاست

د انفلاسیون او وزگارتیا د کچې د راکمولو او یا هم د دواړو راکمولو او په کاروباري دوران کې د ثبات رامنځته کولو په موخه د دولت له لوري په لگښتونو، یا هم په مالیه یا په دواړو کې د تغیر د رامنځته کولو ته اختیاري مالي سیاست ویل کېږي.

Discretionary Income

اختیاري عاید

د مالیه له وضع کولو څخه وروسته هغه عواید، چې کورنۍ او یا کس ورباندې په لږه او یا ډېره اندازه اختیاري (Discretionary) کنترول ولري او د لگښت او یا سپما په موخه ترې گټه اخلي. معمولاً د تصرف وړ عوایدو (Disposable Income) له لارې سنجول کېږي. خو یوازینی توپیر یې دا دی چې د عاید په دی ډول کې له نا خالص عاید څخه نه یواځې مالیات بلکې ورځنی اړتیاوی هم منفي کیږي لکه د کور کرایه، خوراک، روغتیا او داسې نور.

Discretionary Monetary Policy

اختیاري پولي سياست

د اقتصادي پالیسيو په برخه کې د انفلاسیون یا هم د وزگار تیا د کچې را کمولو او یا هم د دواړو را کمولو او په کاروباري دوران (business cycle) کې د ثبات رامنځته کولو په موخه د دولت له لوري په اقتصاد کې د پیسو د عرضې یا هم د سود په کچه یا په دواړو کې د صریح تغیر راوړلو او داسې نورو موخو لپاره د معلومو مقرراتو په یو انټروال کې د پالیسي جوړوونکو له خوا په اختیاري ډول وخت په وخت د اړتیا سره سم پرېکړه کېږي لکه په بیلا بیلو وختونو کې د مرکزي بانک له خوا د ربحي د بیلابیلو نرخونو ټاکل چې دا پرېکړې معمولاً د هماغه وخت سره سم او له عادي پالیسي وړها خوا اضافي اقدامات په برکې نیسي.

Discrimination

توپیر یا تبعیض

لغوي مانا يي تبعیض یا توپیر ده. خو په کوچني اقتصاد کې د قیمت د توپیر په مفهوم کارېږي. د مختلفو لارو، طریقو او یا ډولونو له لارې نظر د کاروونکو او یا اخیستونکو انفرادي وړتیا ته، د قیمت یا مزد له لارې د هغوی تهدیدولو یا امتیاز ورکولو ته تبعیض ویل کېږي لکه نژاد، توکي، سیمه، مذهب او داسې نورو عواملو له مخې توپیر. چې معمولاً په درېو ډولونو ترسره کېږي چې عبارت دي له:

- ۱: د قیمت لومړي درجه توپیر/تبعیض (first degree price discrimination)
- ۲: د قیمت دویمه درجه توپیر/تبعیض (Second degree price discrimination)
- ۳: د قیمت دریمه درجه توپیر/تبعیض (Third degree price discrimination)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Discriminatory Tariff/Duty

تبعیضي گمرکي تعرفه

هغه گمرکي تعرفه چې له مخې يې د مشابه توکو څخه چې د مختلفو هېوادونو څخه واردېږي مختلف گمرکي محصول اخېستل کېږي. چې د (differential tariff/duty) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Diseconomies of Scale

د مقدار غیر اقتصادیت

د تولید په اندازه کې د پراخوالي راوستلو په موخه په اوږد مهال کې د تولیدونکي له لوري د تولید د ټولو عواملو ډېروالی په پایله کې يې چې د تولید په متوسطو لگښتونو کې هم ډېروالی رامنځته شي او د لگښت ډېروالی نظر تولید ته لا زیاتیدونکی وي. د مقدار اقتصادیت (Economies of Scale) سره يې پرتله کړئ.

Disequilibrium

عدم تعادل

په بازار کې هغه حالت، چې پکې عرضه او تقاضا یو د بل سره د تعادل په حالت کې قرار ونه لري (د تعادل خلاف حالت). یا هغه حالت چې په بازار کې کسر (Shortage) یا مازاد (surplus) شتون ولري. دا په دې مانا چې: په بازار کې د عرضې مقدار د تقاضا د مقدار یا د تقاضا مقدار د عرضې د مقدار په پرتله ډېر وي نو په بازار کې غیر متعادل حالت وجود لري. له تعادل (Equilibrium) سره يې پرتله کړئ.

Disequilibrium Price

د عدم تعادل قیمت

هغه قیمت، چې په بازار کې د عرضې او تقاضا د قوتونو ترمنځ د تعادل په رامنځته کولو کې پاتې راشي. او یا هم په بله ژبه: په بازار کې د عرضې او تقاضا د قوتونو ترمنځ د تعادل د قیمت څخه پرته بل هر قیمت ته د عدم تعادل قیمت ویل کېږي. له تعادلي قیمت (equilibrium price) سره يې پرتله کړئ.

Disinflation

د انفلاسیون کموالی

د انفلاسیون په کچه کې د کموالي راوستلو حالت ته وايي. په دې حالت کې اگر، چې قبمتونه د لوړېدو په حال کې وي؛ خو د قیمتونو د لوړوالي په سرعت کې کموالی شتون ولري.

د بېلګې په توګه: که داسې وګڼو، چې په افغانستان کې تیر کال د انفلاسیون کچه ۸٪ وو، سرب کال دا اندازه ۷٪ وي او په راتلونکي کال کې یې وړاندوینه ۶٪ وي؛ نو د دې ډول حالت شتون ته د انفلاسیون کموالی ویل کېږي.

Disintermediation

د منځګړي له منځه وړل

په اقتصاد کې په سوداګریزو راکړو ورکړو کې د دریم یا منځګړي سوداګر له منځه وړلو ته د منځګړي له منځه وړل ویل کېږي یا هم د توزیع په چینلونو لکه عمده پلورونکي، ایجنسي او نورو کمول او بلاخره په مستقیم ډول پلور ته لاره هوارولو ته د منځګړي له منځه وړل ویل کېږي، چې ښه مثال یې انلاین پلور دی. چې له اقتصادي نظره د لګښتونو راکمولو او پیرودونکو ته په مستقیم ډول د خدمتونو له پلوه خورا ډېر اهمیت لري.

Disinvestment

پانګه ایستنه

د دولت یا یوې کاروباري ادارې له خوا د خپلو ځینو شتمنیو یا د کاروبار د ځینو برخو پلورلو او په نږدې پیسو بدلولو پروسې څخه عبارت دی. په ځانګړي ډول په لاندې حالتونو کې:

- ۱: په هېواد کې په ټولې پانګې اچونې کې کموالی راتلل، چې د شته پانګې استهلاک په نویو شتمنیو کې د پانګونې په پرتله ډېر وي یا په هېواد کې د نوې پانګونې اندازه د شته پانګې د استهلاک په پرتله کمه وي.
- ۲: همدا راز کله چې کاروبار یا نورې اقتصادي ادارې په پانګه ایزو توکو خپله پانګونه کموي.

Dismal Science

د ثروت (غمجن) علم

د اقتصاد د علم متبادل (غیر ادبي) نوم دی دغې اصطلاح ته په ۱۸ او ۱۹ پېړۍ کې پرمختګ ورکړل شوی دی، چې د هغه مهال اقتصاد پوهانو داسې یو ویونکی فکر کاوه، چې د نفوسو دوامداره وده د کارگرانو په مزد او د وګړو د ژوند کچه تر خپل اغیز لاندې راوړي او تر ټولو ټیټ حد ته به یې ورسوي او پدې توګه به یوازې کاروبارونه ډېره ګټه ترلاسه کړي خو د نفوسو ډیره برخه به لا په ستونزو کې پاتې شي.

Dispersive Force

تیتوونکی قوت

سیالې قواوې یا هغه قوتونه، چې فعالیتونه یې یو د بل سره د لیريوالی لامل ګرځي. له هڅونکو قوتونو (Attractive Forces) سره یې پرتله کړئ.

Disposable Income

د ګټې اخیستنې وړ عاید

د لګښت وړ عاید یا په یو معلوم وخت (معمولاً د یو کال په جریان) کې د کورنیو تولید عواید، چې د لګښت یا د سپما په موخه ترېنه ګټه اخیستل کېږي، چې د کورنیو پر عوایدو د مالې او داسې نور لګښتونو د وضع کولو څخه وروسته پاتې کېږي، چې ځینې وخت ورته د شخصي عاید (personal income) اصطلاح هم کارول کېږي.

Dissaving

منفي سپما

د سپما متضاده اصطلاح ده او په یو معلوم وخت کې کله، چې د کورنیو لګښتونه د هغوی د تصرف وړ عوایدو (Disposable Income) په پرتله ډېر وي. د منفي سپما (Negative Saving) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Distribution

ویش یا توزیع

د بازار موندنې په برخه کې د پېرودونکو لپاره د توکو او خدمتونو د پېرودلو په موخه د آسانتیاو رامنځته کولو لپاره د توکو او خدمتونو په مناسب موقعیت او وخت کې ځای پر ځای کولو ته توزیع ویل کېږي. په بازار موندنه کې دا اصطلاح کله نا کله د ځای پر ځای کولو (placement) سره په مترادف نوم هم کارول کېږي. همدا راز د توزیع موضوع د ملي اقتصاد په پالیسیو کې د عاید او د اقتصادي سرچینو د ویش په مفهوم ډېره کارول کېږي.

Distribution Standards

د توزیع یا ویش معیارونه

په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د تولید په پایله کې د ټولني د وگړو ترمنځ د ترلاسه شویو عوایدو د ویش څخه عبارت دی، چې درې متبادلي لارې او معیارونه یې عبارت دي له:

- په تولید کې د برخه اخېستنې په تناسب د عوایدو د ویش معیار (Contribution): (Standar) پدې مانا چې د وگړو ترمنځ باید عواید په تولید کې د هغوی د برخه اخېستنې په تناسب ووېشل شي.
- د مساوات معیار (equity standard): له توکو او خدمتونو څخه ترلاسه شوی عاید د ټولني وگړو ترمنځ په مساویانه ډول سره وېشل شي.
- د اړتیا معیار (Need Standard) ترلاسه شوي عواید د ټولني وگړو ترمنځ د هغوی د اړتیاو په تناسب ووېشل شي.

Diversitification

تنوع او توپيړول

په سوداگریزو شتمنیو کې د پانګونې د خطر را کمولو په موخه د یو ځایي پانګونې په ځای په بېلابېلو مالي شتمنیو، سیمو او صنایعو کې د پانګې اچونې څخه عبارت دی داسې چې: په مختلفو سکتورونو او صنایعو کې پانګه په دې خاطر په کار واچول شي چې د پانګونې د احتمالي خطر په یوه برخه کې د بلې برخې له گټې جبران او د خطر اندازه راکمه شي. په دې اړوند یو مشهور متل هم کارول کېږي

چي: يو كس بايد ټولې هگې په يوه ټوكړۍ كې وا نه چوي (do not put all eggs in one basket) دا ځكه، چې كه چېرې په يوه ټوكړۍ كې ټولې هگې واچوي او ټوكړۍ ترينه ولوېږي نو كيداى شي، چې په ټوكړۍ كې شته ټولې هگې ماتې شي؛ خو كه هگې په بېلا بېلو ټوكړيو كې واچوي نو كه يوه ټوكړۍ ولوېږي او هگې پكې ماتې شي نو په نورو ټوكړيو كې خو به هگې سلامتې پاتې وي او نقصان به ورته نه وي رسېدلى.

Dividends

د وېش وړ گټه

د سهامې شركت د گټې هغه برخه، چې د شركت پر عوايدو د ماليې له تاديه كولو وروسته د شركت ونډه لرونكو ته وېشل كېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د سهامې شركت د گټې وېش (Corporate Profit Distribution) ته هم رجوع وكړئ.

Divisability

د وېش وړتيا

د پيسو او كريديت په برخه كې د پيسو د څلورو عمده ځانگړتياو څخه يوه هم د وېش وړتيا ده د پيسو درې نورې ځانگړتياوې عبارت دي له:

۱: د دوام وړتيا (Durability)

۲: د ليرد وړتيا (Transportability)

۳: جعل نه منونكې (Non-Counterfietability)

د وېش وړتيا څخه مطلب دا ده، چې هر هغه شى، چې په اقتصاد كې د پيسو دنده ترسره كوي بايد په وړو برخو د وېش وړتيا ولري او هره برخه يې په ټوله كې د اصلي ارزښت لرونكې وي خو د ټوكو او خدمتونو په تبادله كې آسانتياوې رامنځته كړي.

د بېلگې په توگه: كه لس افغانۍ په يو پنځه گون، دوه دوه گون او يو يوه گون ووېشو نو په نهايت كې د دې ټولو ټوليز ارزښت بيا هم د يوه لسگون له ارزښت سره برابر دى او هغه معاملات چې له لسو افغانيو كم ارزښت لري په ښه ډول ترسره كيدلى شي.

Division of Labor

د کار ویش

په اقتصاد کې هغه آند، چې وايي: که چېرې د کارگرې قوي ترمنځ د توکو او خدمتونو د تولید په پروسه کې فعالیتونه ووبشل شي؛ نو کارگران خپل فعالیتونه په بڼه او اغېزمن ډول سره پرمخ وړي او هم کارگرانو ته د دې موقع ورکول کېږي چې په خپل اړونده کار کې تخصص ترلاسه کړي، چې دغه موضوع ته ادم سمبټ په خپل کتاب د ملتونو شتمنۍ (the wealth of nations) کې هم وضاحت ورکړې دی نوموړی وايي چې هر کارگر باید په خپل کار کې تخصص ترلاسه کړي خو د لگښتونو د کموالي او د تولید د زیاتوالي سره مرسته وکړي او دی موخې ته د رسیدلو لپاره مخکېني شرط د کار ویش دی.

Domestic Sector

داخلي سکتور

د یو هېواد د پولو په دننه کې د کورنیو، کاروبارونو او دولت ترکیب، چې په تولیدي او استهلاکي کړنو کې برخه اخلي. دا سکتور معمولاً په نړیوالو اقتصادي اړیکو کې د بهرني سکتور Foreign Sector په وړاندې کارول کېږي.

Dominant Firm

حاکمه یا مسلطه تصدي

هغه کاروبار (Firm)، چې په یو معلوم بازار کې د بازار زیاته برخه په خپله ولکه کې ولري او له لږې سیالی سره مخ کېږي او کولای شي، چې په بازار کې د توکو او خدمتونو په قیمت ټاکنه باندې یو څه کنترول ولري حاکمه تصدي بلل کېږي. معمولاً دا تصدي په بازار کې د پلور له پلوه ډېره ونډه ولري. او نور کوچني کاروبارونه د نوموړي کاروبار له لوري ټاکل شوی قیمت تعقیبوي. له حاشیوي تصدي (fringe firm) سره یې پرتله کړئ.

Dormant Account

راکد حساب

هغه بانکي حساب چې له ډېر وخت څخه يا صفر وي او يا هم ډېر لږ امانت ولري او د معاملاتو له پلوه غیر فعال يا راکد پاتې شوی وي. ځينې وخت دغه ډول حسابونه د خلکو د ياده وتلو له امله راکد پاتې کېږي خو له اوږدې مودې وروسته معمولاً بانک کونښن کوي خو له مشتري سره اړيکه ونيسي.

Double Concidents of Wants

د غوښتنو دوه اړخيزه برابري

د بارټر سېسټم هغه ځانگړتيا، چې: يو کس يو توکي ولري او يو بل توکي ته هم اړتيا ولري نو بايد داسې کس پيدا کړي، چې د هغه د اړتيا توکي ورسره شته وي او هم د ده سره شته توکي ته اړتيا ولري خو د توکو راکړه ورکړه ترسره شي. د بېلگې په توگه: اسلم غوړيو ته اړتيا لري او غنم ورسره دي نو بايد په بازار کې داسې کس پيدا کړي، چې غوړي ولري او غنم ته اړتيا ولري خو اسلم ته غوړي ورکړي او په وړاندې يې له اسلم څخه غنم ترلاسه کړي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره بارټر سېسټم ته رجوع وکړئ.

Double Counting

دوه ځلې حسابول

د ملي عايد د سنجش په برخه کې د يو توکي ارزښت، چې په نا خالص داخلي توليد کې له يو نه ډېر ځله (دوه ځله) حساب شي. چې پدې ډول د ملي عايد سنجش درست ندی او د ملي عايد په سنجش کې ددې ډول حسابولو څخه بايد ډډه وشي.

Double Taxation

دوه ځلې ماليه

هغه ماليه، چې د يو کاروبار پر گټه باندې دوه ځله وضع کېږي لکه د سهامی شرکت پر گټه باندې ماليه، چې يو ځل د سهامی شرکت له گټې څخه اخېستل کېږي او بيا کله، چې د سهامی شرکت گټه د ونډه لرونکو ترمنځ ووېشل شي د ونډه لرونکو پر عوايدو بيا هم د دولت له لوري ماليه اخېستل

کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره سهامي شرکت (Corporation) او د سهامي شرکت د گټې ویش (Corporate profit Distribution) ته هم رجوع وکړئ.

Doubtful Debt

مشکوک طلب

هغه پور چې ترلاسه کول یې په قطعي ډول سره یقیني نه وي او کېدای شي چې ټولې او یا هم د یوې برخې ترلاسه کول یې په شک کې وي.

Douply

د عرضې دوه گونی انحصار

په اقتصاد کې د بازار د ډولونو څخه د اولیگوپولي (Oligopoly) بازار هغه جوړښت، چې پکې دوه لوی تولیدونکي او یا خرڅونکي په بازار کې تقریباً عین توکي او یا خدمتونه عرضه کوي لکه په نړیوال بازار کې د طیارو جوړولو دوه لوی شرکتونه، چې عبارت دي له Boeing او Airbus څخه. د تقاضا دوه گونی انحصار (Doupsony) سره یې پرتله کړئ.

Doupsony

د تقاضا دوه گونی انحصار

د اولیگوپولي بازار هغه ځانگړی جوړښت، چې پکې دوه لوی پېرودونکي په بازار کې د توکو او خدمتونو د پېرودولو برخه په خپل کنترول کې ولري. د عرضې دوه گونی انحصار (Douply) سره یې پرتله کړئ.

Down Period

د بندیدلو دوره

د ترمیم په موخه د فابریکې تړلو یا بندولو وخت ته د بندیدلو دوره ویل کېږي.

Drive to Maturity

د پوخوالي په لور گام

د ډبلیو ډبلیو روستو د نظریې له مخې دا د اقتصادي ودې او پرمختګ څلورمه مرحله ده، چې د اقتصادي جهش د مرحلې څخه وروسته پیلېږي، په دې مرحله کې اقتصادي وده متداومه؛ خو تر یوه حده نوساني حالت لري او په دې مرحله کې د تولید وده د نفوسو د ودې په پرتله لوړه وي.

د اقتصادي ودې او پرمختګ څلور نورې مرحلې عبارت دي له:

۱: عنعنوي ټولنه (Traditional society)

۲: د خیزش/اوچتیدو لپاره مخکینی شرط (Precondition for take-off)

۳: د جهش یا خیزش دوره (Take-off)

۵: لوړې کتلې د تولید دوره (Age of high mass production)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو دورو او اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Drived Demand

اشتقاقی تقاضا

د تولید او یا د تولید عواملو په اړه هغه نظر، چې وایي: د تولید او د تولید عواملو لپاره تقاضا په نهایت کې د نوموړو عواملو څخه د گټې اخیستنې په پایله کې د تولید شویو توکو او خدمتونو په تقاضا پورې تړلې ده. دا په دې مانا، چې: که چېرې د تولید عواملو څخه د گټې اخیستنې په پایله د تولید شویو توکو او خدمتونو لپاره په بازار کې تقاضا ډېره وي؛ نو د تولید نوموړو عواملو ته به هم تقاضا ډېره وي. او یا هم په بل عبارت: هغه تقاضا، چې یو توکی ته د تقاضا د رفع کولو له امله بل توکی ته رامنځته کېږي لکه موټرو ته د تقاضا په ډېریدو سره ستیبل ته هم تقاضا زیاتېږي.

Dualpay System

د تادیې دوه گونی سیستم

د کارگرانو د مزد د سنجش هغه مېتود، چې کله نا کله په ترانسپورتي شرکتونو کې ترې گټه اخیستل کېږي او د دې مېتود له مخې کارگرانو ته مزد هم د ساعت او د هم د فاصلې پر بنسټ سنجول کېږي او په پایله کې یې لوړ مزد کارگرانو ته تادیه کېږي.

Dumping

ډمپنگ

په نړيوال بازار کې د داخلي بازار په پرتله د يو توکي او يا خدمت په ټيټ قیمت سره پلورلو ته ډمپنگ ويل کېږي او د ډمپنگ عمده موخې معمولاً په لاندې ډول بنودل شوي دي:

- توليدونکي په دې هڅه کې وي چې په نړيوال بازار کې خپل سيالان له ماتي سره مخ کړي او بيا په خپله خوښه د توکي او يا خدمت قیمت وټاکي.
- په نړيوال بازار کې د خپلو سيالانو په ماتولو سره په بازار کې کنترول ترلاسه کړي او د ټيټ قیمت په ټاکلو سره د امکان تر حده ډېره پلور او گټه ترلاسه کړي.
- توليدونکي غواړي چې د بهرنې سوداګرۍ په بېلانس کې په شته کسر کې کموالی راوړي او لدې لارې بهرنی اسعار ترلاسه کړي.
- د ډمپنگ يوه موخه دا هم وي چې په هېواد کې داخلي توليد ته پراختيا ورکړل شي. او د کاروبارونو او صادرونکو له لوري د توکو او خدمتونو په وړاندې د ډمپنگ عمل معمولاً د دولتونو له لوري د سبسايډي په مرسته ترسره کېږي.

Durability

د دوام وړتيا

په صنعتي برخه کې ځينې توليداتو ته هم دا اصطلاح کارول کېږي؛ خو د پيسو او کريدیت په برخه کې د پيسو د څلورو عمده ځانګړتياو څخه يوه ده، د پيسو درې نوره ځانګړتياوې عبارت دي له:

۱: د وېش وړتيا (Divisibility)

۲: د لېږد يا انتقال وړتيا (Transportability)

۳: جعل نه منونکي (Non-Counterfietability)

او د دوام له وړتيا څخه موخه داده چې: هر هغه شی، چې په اقتصاد کې د پيسو دنده ترسره کوي بايد، چې د خپل فزيکي جوړښت او قانوني ارزښت ساتنې وړتيا ولري خو په هېواد کې د وګړو اعتماد ترلاسه کړای شي.

Durable Goods

با دوامه توکي

هغه توکي، چې د یو کال نه ډېر وخت لپاره ترېنه گټله اخېستل کېږي لکه موټر، مېز، چوکي او داسې نور، چې د یو کال نه ډېر وخت لپاره ترې گټه اخېستل کېدای شي. له بې دوامه توکو Non durable goods سره یې پرتله کېږي.

Duty

محصول (گمرکي)

هغه گمرکي محصول، چې پر وارداتو (ندرتاً په ځینو صادراتو) باندې اخېستل کېږي.

Duty Free

له محصول معاف

هغه توکي او خدمتونه، چې پر واردولو یې گمرکي محصول نه اخېستل کېږي یا دا، چې: د گمرکي محصول تابع نه وي همدا راز هغه تولیدات هم دربر نیسي، چې له هېواد څخه دوباره صادريږي او معمولاً په پولو او هوايي ډگرونو کې د اخيستل شوې ماليې یوه برخه دوباره ورکول کېږي.

Dynamic Economics

محرک (پویا) اقتصاد

دا په اقتصاد کې د غیر ثابت او متحرک حالت په مفهوم کارول کېږي. د اقتصادي نظرياتو په برخه کې د بحث وړ برخې په اقتصاد باندې د یوې پدېدې راتلونکي تاثیرات په پوره ډول متحرک او بې ثباته وي په برکې نیسي.

E

Earned Income

گټل شوی عاید

هغه عواید، چې د خدمتونو د ترسره کولو یا د کومې سوداگریزې معاملې د ترسره کولو په پایله کې گټل شوي وي پرته له دې چې ترلاسه شوی وی یا نه. له نه ترلاسه شوي عاید unearned income یا هم موجل عاید (deferred income) سره یې پرته کړئ.

Earned Surplus

گټل شوی مازاد (زیادښت)

له اقتصادي کړنو څخه ترلاسه شوی ارزښت (مبلغ) چې د شرکت د مالکینو ترمنځ نه وي ویشل شوی چې د ساتل شوي عاید (retained earning) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Earning Report

د گټې راپور

په یو معلوم وخت (معمولاً یو کال) کې د یو کاروباري، کورنۍ او یا دولتي بنسټ د عوایدو، لگښتونو او گټې صورت حساب څخه عبارت دی.

Easy Money

آسانه پیسې

د دولت له لوري د انبساطي پولي سیاست (Expansionary Monetary Policy) د تعقیب په پایله کې رامنځته کېدونکې په اسانه شرایطو ترلاسه کېدونکې پیسې دي چې په اقتصاد کې د زوال یا کساد د مرحلې څخه د خلاصون په موخه د اقتصادي تحرک رامنځته کولو لپاره بازار ته وړاندې کېږي، چې له مخې یې دولت په اقتصاد کې د پیسو اندازه ډېروي یا د کاروبارونو لپاره د پیسو په ترلاسه کولو کې (معمولاً د کاروبارونو له لوري د سوداگریزو بانکونو څخه د پیسو په ترلاسه کولو کې) آسانتیاوي رامنځته کوي څو کاروبارونه په خپلو پانگه اچونو کې ډېروالی راوړي

او اقتصاد د کساد (Contraction) له مرحلې څخه د رونق (Expansion) مرحلې ته انتقال وکړي. او یا هم په بل عبارت: د دولت له لوري کاروبارونو ته د پیسو په ترلاسه کولو کې د اسانتیاو رامنځته کولو څخه عبارت دی خو اقتصاد د کساد له مرحلې څخه د رونق مرحلې ته انتقال ومومي.

Econometrics

ایکانومیټریکس (اقتصاد سنجي)

په اقتصاد کې د ریاضیکي او احصائیوي میتودونو پلي کولو علم ته ایکانومیټریکس وایي چې په حقیقي ژوندانه کې د اقتصادي نظریاتو د آزمایشت او د بیلا بیلو اقتصادي پدیدو د اړیکو د موندلو په موخه ترېنه گټه اخیستل کېږي. او یا هم په بل عبارت د اقتصادي مسایلو د څېړلو او بررسی په برخه کې د ریاضیکي او احصائیو پرمختللو فورمولونو څخه گټه اخیستلو او یا په ریاضیکي ډول اقتصادي مسایلو څېړلو ته اقتصاد سنجي یا اکانومیټریکس ویل کېږي.

Economic

اقتصاد/اقتصادي

لغوي مانا يي (اقتصادي) ده، دا اصطلاح معمولاً د نورو اقتصادي اصطلاحاتو سره یو ځای کارول کېږي لکه:

- اقتصادي وده (Economic Growth)
 - اقتصادي سیاست (Economic Policy)
 - اقتصادي موخې (Economic Goals)
 - اقتصادي کړنې (Economic activities)
- او له داسې نور اقتصادي اصطلاحاتو سره یو ځای کارول کېږي.

Economic Activities

اقتصادي / کړنې

ټولې هغه کړنې، چې د توکو او خدمتونو د تولید او په نهایت کې د گټې د ترلاسه کولو په موخه ترسره کېږي او په وړاندې یې تادیه ترسره کېږي له اقتصادي کړنو عبارت دي. له غیر اقتصادي کړنو (uneconomic activities) سره یې پرتله کړئ.

Economic Analysis

اقتصادي څېړنه

په سیستماتیک او علمي لارو د اقتصادي پدېدو په اړه د تحقیق او څېړنې پروسې ته اقتصادي څېړنه ویل کېږي.

د بېلګې په توګه: د یوې پروژې اقتصادي څېړنه او یا هم د یوې اقتصادي ستونزې اقتصادي څېړنه. په اقتصادي څېړنو کې تر ټولو اړین عناصر اقتصادي اغېزمنتوب او د فرصتي لګښتونو هر اړخیزه څېړنه ده.

Economic and Monetary Union

اقتصادي او پولي ټولنه

هغه ټولنه، چې د یو واحد اقتصادي او پولي سیاست د رامنځته کولو په موخه رامنځته شوې وي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره اروپایي ټولني (European Union) ته هم رجوع وکړئ.

Economic Cost

اقتصادي لګښت

لګښتونه په بیلابیلو ډولونو او معیارونو محاسبه کېږي خو د لګښتونو اقتصادي سنجش ډېر پراخ مفهوم افاده کوي مثلاً په محاسبه کې یواځې هغه اسمي لګښتونه، چې د یوې معاملي په ډول درج کېږي په نظر کې نیول کېږي او د ګټې او تاوان حساب په همدې معیار ترتیبېږي؛ خو په اقتصاد کې پرته له اسمي لګښت فرصتي لګښتونه هم په سنجش کې مهم ځای لري. د لا ډېرو مالوماتو لپاره فرصتي لګښتونو (Opportunity Cost) ته رجوع وکړئ.

Economic Cycle

اقتصادي دروان/دایره

کاروباري دوران/دایرې (Business Cycle) ته رجوع وکړئ.

Economic depression

اقتصادي رکود

د اقتصاد هغه وضعیت چې اقتصادي کړنې په کې بڼې، تقاضا کمه، استخدام او پانګه اچونه په کمېدو وي چې د اقتصادي رکود (Slump) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Economic Efficiency

اقتصادي اغېزمنتوب

د شته منابعو او وسایلو څخه د گټې اخېستنې په پایله کې د امکان تر حده د مستهلکینو رضایت ترلاسه کولو ته اقتصادي اغېزمنتوب ویل کېږي. یا هم دا چې: له محدودو منابعو څخه پداسې توګه گټه پورته شي، چې د امکان تر حده د نا محدودو اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو لامل وګرځي. د اقتصادي اغېزمنتوب مفهوم تر ډېره د ممکنه پایلو ترلاسه کولو او د هر ډول ضایعاتو را کمولو په موخه کارول کېږي.

Economic Entity

اقتصادي بنسټ/واحد

شرکت، مؤسسه یا هر ډول سازمان چې د اقتصادي کړنو د ترسره کولو په موخه تاسیس شوي وي یو اقتصادي واحد یا بنسټ بلل کېږي.

Economic Fluctuations

اقتصادي نوسانات

اقتصادي نوسانات په اقتصاد کې له لنډ مهاله او اوږد مهاله اقتصادي دورانونو او مرحلو څخه عبارت دی، چې وخت په وخت تکرارېږي او د اقتصاد یو بشپړ دوران کې دا ټولې مرحلې طی کوي لکه د اقتصادي رونق، رکود، کساد او نزول مرحلې. د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوساناتو (Fluctuation) ته هم رجوع وکړئ.

Economic Forces

اقتصادي قوې

د بازار موندنې په برخه کې: د بازار په چاپېریال کې د گڼو اغیز لرونکو قواوو څخه یوه هم اقتصادي قوه ده او په بازار کې د مستهلكینو او کاروباري سازمانونو په وسیله د پرېکړې کولو قوتونو ته اقتصادي اغیز لرونکي ځواکونه ویل کېږي. او یا هم په بل عبارت: د بازار په چاپېریال کې هغه قوتونه، چې د مستهلكینو او کاروباري سازمانونو پرېکړې تر خپل اغیز لاندې راوړي. لکه د کاروباري دوران یا دایرې په مختلفو مرحلو کې د مستهلكینو او کاروبارونو پرېکړې او نور اقتصادي عوامل یا قوتونه گڼل کېږي.

Economic Goals

اقتصادي موخې

اقتصادي موخې د وگړو، کورنۍ، تصدۍ او هیواد په سطحه تعریفیدلی شی. خو د اقتصادي نظامونو په برخه کې دا په مختلط اقتصاد کې هغه موخې، چې په اقتصاد کې یې د ټولنې وگړي د ترلاسه کولو خواهش ولري او معمولاً په دوه برخو وېشل کېږي، چې عبارت دی له:

۱: کلي موخې (Macro Goals) چې عبارت دي له:

- کامل استخدام (Full Employment)
- ثبات (Stability)
- اقتصادي وده (Economic Growth)

۲: جزوي موخې (Micro Goals) چې عبارت دي له:

- تولیدي اغېزمنتوب (Economic Efficiency)

Economic Goods

اقتصادي توکي

په اقتصاد کې د انساني اړتياوو د رفع کولو او د رضایت او تسکین د ترلاسه کولو لپاره د توکو او خدمتونو تولید ترسره کېږي او ټول هغه توکي، چې د انساني هڅو په پایله کې تولید، د افادي لرونکي او د گټه اخیستنې، لېږد او پلور وړ وي اقتصادي توکي گڼل کېږي. چې د کمیابه توکو Scarce Goods اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Economic Growth

اقتصادي وده

اقتصادي وده د اقتصاد له دريو کلي موخو څخه يوه ده، د اقتصاد دوه نورې کلي موخې عبارت دي له:

۱: کامل استخدام (Full Employment)

۲: ثبات (Stability)

د اوږد مهال لپاره په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د تولید په وړتیا کې ډېروالی ته اقتصادي وده ویل کېږي د لا ډېرو معلوماتو لپاره اقتصادي موخو (Economic goals) ته هم رجوع وکړئ.

Economic Imperialism

اقتصادي امپریالیزم

د یو هېواد له لوري پدې موخه د بل هېواد په ساحه او یا وگړو باندې د حاکمیت او اقتصادي نفوذ ډېرول ترڅو له موادو، بازار او یا هم له پانگې څخه یې گټه ترلاسه کړي.

Economic Indicators

اقتصادي اندیکیتور (شاخص)

هغه معلوماتي نښې چې له مخې یې د اقتصاد بیلابیل فعالیتونه اندازه او د هغوی زماني تریند یا میلان معلومېږي.

د بیلګې په توګه: نا خالص داخلي تولید (GDP) د کاروباري دوران یا دایرې د رونق او کساد د مرحلو په اړه دغه معلوماتي نښې (انډیکاتورونه) د ګټورو مالوماتو د تهیه عددي او اقتصادي احصایې څخه عبارت دی چې دغه اقتصادي احصایې په دريو لاندې برخو وېشل کېږي:

۱: نتيجوي تاخيري شاخص (Lagging Economic Indicator)

۲: اتفاقي/همزمان اقتصادي شاخص یا (Coincident Economic Indicator)

۳: (Leading Economic Indicator)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Economic Planning

د اقتصاد پلانول

د بازار له جوړښت څخه بهر د هر ډول اقتصادي کړنو تنظيم او پلانولو ته د اقتصاد پلانول ويل کېږي. اقتصادي پلانونه په خپله يو اقتصادي جوړښت څخه عبارت دی چې له مخې يې د سرچېنو تخصیص او د بازار په اړه پرېکړې ترسره کېږي او دې ډول پلانونو ته معمولاً هغه مهال په منطقي ډول اړتیا پیدا کېږي کله چې د بازار جوړښت په اعظمي ډول اقتصادي مؤثریت ته نشي رسيدلي او يو ډول مثبتې مداخلې ته لاره هواروي. لکه د عامه توکو تولید او توزیع.

Economic Policies

اقتصادي سياستونه

هغه دولتي کړنې او کړنلارې، چې دې پالیسيو له مخې د اقتصادي فعالیتونو د متاثره کولو او د یو یا ډېرو اقتصادي موخو د تعقیب په موخه ترسره کېږي. اقتصادي سياستونه په څلورو بنسټيزو ډولونو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

۱: پولي سياست (Monetary Policy)

۲: مالي سياست (Fiscal Policy)

۳: تنظيموونکې سياست (Regulatory Policy)

۴: قضايي سياست (Judicial Policy)

د اقتصادي سياستونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Economic Profit

اقتصادي گټه

د کوچني او مديریتي اقتصاد په برخه کې: د یوې تصدۍ اقتصادي گټه چې له ناخالصو عوایدو څخه د ټولو محسابوي او فرصتي لگښتونو له وضع کولو وروسته پاتې کېږي او په دې ډول د کاروبارونو د ناخالصې گټې او ټولیزو اقتصادي لگښتونو ترمنځ توپیر ته اقتصادي گټه ویل کېږي.

Economic Resources

اقتصادي سرچینې

ټولې هغه سرچینې، چې د اقتصادي اړتیاوو د رفع کولو لپاره ترینه گټه اخېستل کېږي او د استعمال او خواش په پرتله په کمه اندازه سره شتون ولري اقتصادي منابع گڼل کېږي.

له کمیابه سرچینو (scarcce resources) په نوم هم یادېږي.

Economic Royalist

اقتصادي سلطه غوښتونکی

یوه غیر علمي او کله نا کله استهزا امیزه اصطلاح ده چې د هغو وگړو په وړاندې ترېنه گټه اخېستل کېږي چې د ډېر ثروت او عاید په درلودلو سره ځان پر نورو لوړ گڼي.

Economic Sanctions

اقتصادي بندیزونه

له هغه اقتصادي ماهیت لرونکو او فشار راوړونکو اجباري تدابیرو (بندیزونو او محدودیتونو) څخه عبارت دي چې په نړیوالو چارو کې د گډو پرېکړو د تنفیذ په موخه رامنځته کېږي او یو سرکش ملت د نړیوالو قوانینو څخه متابعت په موخه مجبوروي.

Economic Science

د اقتصاد علم

په اقتصادي مسایلو او پدیدو کې د علمي او ساينسي میتودونو د پلي کولو علم دي لکه د بیلا بیلو تیوریکانو فرضیو او ماډلونو په مرسته د قیمتونو، بیکاری د کچې، د بازار جوړښتونو، او کاروباري دوران یا اقتصادي نوساناتو توضیح او بیانول.

Economic Self Sufficiency

اقتصادي ځان بسیا

په اقتصادي لحاظ په ځان بسیا کیدلو یا خود کفایي ته وایي، او یوه سیمه یا یو هېواد چې د خپلو اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو لپاره په خپله سیمه یا هېواد کې تولید ترسره کوي او پدې توګه نه غواړي چې د نورو سیمو او یا هېوادونو سره سوداګري ترسره کړي او نه غواړي د هغوی د ټولني غوښتنو پوره کول په نورو پورې تړلي وي.

Economic System

اقتصادي سیستم

اقتصادي سیستم په یوه ټولنه کې د توکو او خدمتونو د تولید، تبادلې، وپش او د منابعو د تخصیص یو سیستم دی. په دې سیستم کې ګڼې ادارې، قوانین او مقررات، اقتصادي بنسټونه او پېرودونکی شامل دي چې په ټولیز ډول هماغه ټولنه رامنځته کوي او دغه سیستم یې ځانګړې جوړښت جوړوي چې دغه ټول اړخونه په څه ډول له یو بل سره اړیکه ولري او د ملکیت حقوق په څه ډول د دوی ترمنځ تنظیمیږي. د اقتصادي سیستمونو بیلا بیل ډولونه عبارت دي له:

۱: اسلامي اقتصادي سیستم (Islamic economic system)

۲: سوسیالیستي اقتصادي سیستم (socialism)

۳: پانګوال اقتصادي سیستم (capitalism)

۴: مختلط اقتصاد/اقتصادي سیستم (mixed economy)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Economic Thinking

اقتصادي فکر کول

د یو عمل په هکله د اقتصادي پرنسیپونو په پام کې نیولو سره فکر او پریکړه کولو ته وایي داسې چې له مخې یې د یو عمل او کار لگښتونه د نوموړي عمل یا کار په وسیله د ترلاسه شوي گټې سره پرتله کېږي او د اقتصادي اصولو لاندې یې په اړه وروستی پریکړه کېږي.

Economic Union

اقتصادي ټولنه

د دوه یا ډېرو هېوادونو ترمنځ هغه تړون، چې د نوموړو هېوادونو ترمنځ په سوداګرۍ کې د خنډونو له منځه وړلو او د هر اړخیزه مرستو رامنځته کولو په موخه ترسره کېږي، د نوموړو هېوادونو ترمنځ د منابعو ازاد حرکت ته اجازه ورکوي او د نورو هېوادونو سره د سوداګرۍ ځانګړې سیاست پرمخ وړي. لکه اروپایي ټولنه، چې یوه اقتصادي او پولي ټولنه ده.

Economic Warfare

اقتصادي جګړه

هغه اقتصادي کړنې چې د جګړې (اقتصادي یا سیاسي جګړې) په حالت کې د دښمن د پرېشانه کولو په موخه ترسره کېږي.

د بېلګې په توګه: د یو هېواد له لوري په یوه ناپېلي هېواد کې د خامو موادو د عرضې کنټرول ترلاسه کول چې له مخې یې د دښمن هېواد د سوداګرۍ د بندیدو لامل ګرځي او پدې توګه نشي کولای چې د خپلې اړتیا وړ خام مواد په اساني سره ترلاسه کړي او په پایله کې یې د دښمن هېواد سوداګرۍ په خپله محاصره کې راوړي.

Economics

اقتصاد (علم)

د اقتصاد د علم په مانا ده او اقتصاد هغه ټولنیز علم دی، چې د مستهلکینو د نا محدودې اړتیاوو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د توکو او خدمتونو د تولید لپاره د محدودې وسایلو د تخصیص مطالعه

کوي، چې د اقتصاد په دغه تعريف کې د يادونې وړ پنځه اصطلاحات يا ټکي چې په عمومي ډول اقتصاد ور څخه بحث کوي عبارت دي له:

۱: ټولنيز علم (Social science)

۲: نامحدوده اړتياوې او غوښتنې (Unlimited needs and wants)

۳: توليد (Production)

۴: محدود وسايل (Limited Resource/means)

۵: تخصيص (Allocation)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Economies of Scope

د تنوع اقتصاديت

د توليد هغه پروسه، چې پکې د دوه يا ډېرو توکو يو ځايي توليد ارزانه او اقتصادي تمامېري نظر دېته، چې هر يو يې په جلا جلا ډول سره توليد شي.

Economies of Scale

د مقدار اقتصاديت

د توليد په اندازه کې د پراخوالي په موخه په اوږد مهال کې د توليدونکي له لوري د توليد د ټولو عواملو ډېروالی، چې په پايله کې يې د توليد په متوسطو لگښتونو کې کموالی رامنځته شي. چې د دې لگښتونو د کموالي يو لامل دا دی، چې: په في واحد توليد باندې د ثابت لگښتونو اندازه راکمېري. او يا هم په بل عبارت: هغه حالت دې چې هم د توليد عوامل ډېر شي او هم د توليد د متوسطو لگښتونو په اندازه کې کموالی رامنځته شي. د مقدار عدم اقتصاديت (Diseconomies of Scale) سره يې پرتله کړئ.

Economist

اقتصاد پوه

هغه کس، چې د اقتصاد په برخه کې یې لوړې زده کړې وي او د اقتصادي تیوريگانو او مسایلو په کارولو، مشورو، څېړنو او داسې نورو برخو کې په ډېره اندازه مالومات ولري او معمولاً د اقتصادي مسایلو په هر اړخیزه مطالعه او څېړنه کې هر اړخیزه مالومات ولري.

Economize

اقتصادي کول

د یو عمل د ترسره کولو لگښتونه د امکان تر حده را کمول او د امکان تر حده ترې ډېره گټه ترلاسه کولو څخه عبارت دی او همدارنگه په تولید کې د امکان تر حده د ضایعاتو او عدم مؤثریت را کمول یا له منځه وړلو څخه عبارت دی.

Economy

اقتصاد (د یو هیواد)

معمولاً د یو هېواد تولید اقتصاد ته وايي او د کمیابي (Scarcity) ستونزې په نښه کولو لپاره د ټولني له لوري د توکو او خدمتونو د تولید، ویش او د گټې اخیستنې سېسټم ته (Economy) ویل کېږي، چې بنسټیزه دنده یې د استهلاک لپاره تولید، د تولید ویش او منابعو د تخصیص څخه عبارت دی. همدارنگه د یو هېواد د اقتصاد لپاره هم دا اصطلاح کارول کېږي لکه د افغانستان اقتصاد.

Efficiency

اغیزمنتوب

د شته منابعو او وسایلو څخه د گټه اخیستلو په پایله کې د امکان تر حده د زیات حاصل او رضایت ترلاسه کولو ته اغیزمنتوب وايي، چې دا په اقتصاد کې د پنځو اقتصادي موخو څخه یوه مهمه موخه ده په ځانګړې ډول د جزوي اقتصاد د تولید په برخه کې په تخنیکي لحاظ او د بازار د څیړنې په برخه کې عرضه کوونکو او تقاضا لرونکو ته د بازار د گټورتوب د پرتلې په بحثونو کې کارول کېږي او یا هم دا چې د یوه اقتصادي کړنه پداسې توګه ترسره کول چې په ترسره کولو سره یې تخصیص شوې منابع ټولې مصرف نشي.

Efficiency(Ratio)

د اغیزمنتوب نسبت

د تولید په پروسه کې د تولید د عواملو د مقدار او د تولید د مقدار ترمنځ نسبت څخه عبارت دی.

Efficiency Wage

د اغیزمنتوب مزد

هغه مزد چې د بازار له نرخه لوړ وي او موخه یې د تولید د ډېروالي په موخه د کارگرانو هڅول وي.

Efficient

اغیزمن

د توکو او خدمتونو د تولید په موخه په هغه ډول د منابعو تخصیص، چې له شته منابعو څخه د گټه اخیستنې په پایله کې په ممکنه اعظمي حد تولید رامنځته او د مستهلکینو رضایت تر اعظمي حده ترلاسه شي. د بېلگې په توگه: د یو توکي د پیرودلو لپاره د مستهلک هغه قیمت تادیه، چې د ورکړې اراده او وړتیا یې ولري او په داسې ډول یو توکی وپیري، چې افاده یې تر ممکنه حده لوړه وي. په دې ډول پرېکړو کې فرصتي لگښتونه هم ډېر رول لري.

Elastic

ارتجاعي

په عمومي ډول هغه حالت ده کله، چې په یو متغیره کې تغیر په بل متغیره کې د تغیر لامل وگرځي او په دې توگه په یو متغیره کې نسبي تغیر په بل متغیره کې له نسبي تغیره څخه ډېر وي ارتجاعي متغیر بلل کېږي. او یا هم په بل عبارت: په یو متغیره کې کم تغیر په بل متغیره کې د ډېر تغیر لامل وگرځي نو ویلای شو، چې د دوه متغیره ترمنځ ارتجاعي اړیکې ډېر عکس العمل ښودونکی شکل لري. له غیر ارتجاعي (Inelastic) سره یې پرتله کېږي.

Elastic Demand

ارتجاعي تقاضا

هغه حالت/تقاضا کله چې په قیمت کې په نسبي ډول سره کم تغیر، چې د تقاضا په مقدار کې په نسبي ډول سره د ډېر تغیر لامل وگرزي. دا په دې مانا، چې: د تقاضا په اندازه کې تغیر په نسبي ډول سره په قیمت کې تغیر ته عکس العمل بنودونکی شکل ولري.

د بېلګې په توګه: د یو توکي یو کیلو په بازار کې په ۱۵ افغانی پلورل کېږي او په یو معلوم وخت کې په نوموړي قیمت سره ۱۰۰ کېلو پلورل کېږي؛ خو که د دې توکي د یو واحد قیمت له ۱۵ افغانیو څخه ۱۴ افغانیو ته را کم شي (په قیمت کې یواځې یوه افغانی تغیر) خو په ذکر شوي وخت کې د توکي د پلور اندازه له ۱۰۰ کېلو څخه ۱۵۰ کېلو ته لوړه شي (د تقاضا په مقدار کې ۵۰ کیلو ګرامه تغیر)؛ نو د تقاضا دا شکل د ارتجاعي تقاضا په نوم یادېږي. له غیر ارتجاعي تقاضا (Inelastic Demand) سره یې پرتله کړئ.

Elastic Supply

ارتجاعي عرضه

هغه حالت/عرضه کله چې په قیمت کې په نسبي ډول کم تغیر، چې د عرضې په مقدار کې په نسبي ډول د ډېر تغیر لامل وگرځي ارتجاعي عرضه ګڼل کېږي. دا په دې مانا، چې: د عرضې په اندازه کې تغیر په نسبي ډول سره د عرضې په قیمت کې تغیر ته عکس العمل بنودونکی شکل ولري. د بېلګې په توګه: که د یو توکي یو کیلو په بازار کې ۱۵ افغانی پلورل کېږي او په یو معلوم وخت کې په نوموړي قیمت سره ۱۰۰ کېلو عرضه کېږي؛ خو که د یو کېلو قیمت له ۱۵ افغانیو څخه ۱۶ افغانیو ته لوړ شي او د عرضې اندازه له ۱۰۰ کېلو څخه ۱۵۰ کیلو ته لوړه شي؛ نو د عرضې دا شکل د ارتجاعي عرضې په نوم یادېږي. له غیر ارتجاعي عرضې (inelasticsupply) سره یې پرتله کړئ.

Elasticity

ارتجاعیت

په یو متغیر کې نسبي تغیر، چې په بل متغیر کې د تغیر له امله رامنځته کېږي ارتجاعیت یا د تغیر په وړاندې حساسیت ګڼل کېږي، چې بیلا بیل ډولونه لري چې عبارت دي له:

- د عرضې د قیمت ارتجاعیت (Price Elasticity of Supply)
- د تقاضا د عواید ارتجاعیت (Income Elasticity of Demand)
- د تقاضا د قیمت ارتجاعیت (Price Elasticity of Demand)
- د تقاضا متقاطع ارتجاعیت (Cross Elasticity of Demand)

په لنډ ډول د یو تغیر په وړاندې حساسیت ته ارتجاعیت ویل کېږي لکه د قیمت د تغیر په وړاندې د تقاضا یا د عرضې د مقدار حساسیت، اقتصاد پوهانو له لوري په څلورو ډولونو باندې ویشل کېږي، چې عبارت دي له:

- د قیمت ارتجاعیت (Price elasticity)
- د عوایدو ارتجاعیت (Income elasticity)
- متقاطع ارتجاعیت (Cross Elasticity)
- یا متبادل ارتجاعیت Elasticity of substitution

د ارتجاعیت په اړه لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Elasticity Alternative

د ارتجاعیت متبادل (ډولونه)

د ارتجاعیت هغه پنځه کټه گوري یا بیلا بیل حالتونه، چې په یوه متغیر (معمولاً د عرضې او تقاضا په مقدار کې) تغیر په یو بل متغیر کې (معمولاً د عرضې او تقاضا په قیمت کې) تغیر ته د نسبي عکس العمل سلسله جوړوي او د ارتجاعیت په ضریب پورې تړاو پیدا کوي، چې عبارت دي له:

- کامل ارتجاعي (Perfect Elastic)
- نسبي ارتجاعي (Relative Elastic)
- واحد ارتجاعي (Unit Elastic)
- نسبي غیر ارتجاعي (Relative Inelastic)
- مکمل غیر ارتجاعي (Perfectly Inelastic).

په حقيقي نړۍ کې له دغو ټولو ممکنه ارتجاعیتونو څخه په دوه متبادلو ډولونو خلاصه کیدلی شي، چې نسبي مفاهیم دي لکه نسبي ارتجاعي یا نسبتاً غیر ارتجاعي او دغه دواړه متبادل د تقاضا او عرضې د قیمت د ارتجاعیت لپاره د استعمال وړ دي، چې عبارت دي له:

- Demand Elasticity Alternative د تقاضا د ارتجاعیت متبادل
- Supply Elasticity Alternative د عرضې د ارتجاعیت متبادل

Elasticity Determinanats

د ارتجاعیت ټاکونکي عوامل

د عرضې د قیمت ارتجاعیت او د تقاضا د قیمت ارتجاعیت په محاسبه کولو کې هغه فکتورونه او عواملو څخه عبارت دي، چې د عرضې د قیمت ارتجاعیت او د تقاضا د قیمت ارتجاعیت په عددي ارزښت باندې اغیز لري، لکه:

- د متبادل توکو او یا خدمتونو شتون. (Substitute Availability)
- ځانګړې وخت (Time Period)
- د بودجې تناسب (budget proportion)

نو که چېرې په ذکر شویو هر یوه کې تغیر رامنځته شي؛ نو توکي مختلف ډول (هم عرضه او هم تقاضا) د قیمت ارتجاعیت اختیاروي.

Elasticity of Substitution

د متبادلو توکو ارتجاعیت

د متبادلو توکو ارتجاعیت څخه موخه هغه امکان ده چې د تولید په پروسه کې د تولید د یو عامل (کارگر) پر ځای د تولید بل عامل (ماشین) تعویض په څومره اسانې سره ترسره کېدای شي.

Embargo

محدودیت (بندیز)

په عمومي ډول سره په بهرني سوداګرۍ باندې د صادراتي هېواد له لوري هر ډول محدودیتونو او بندیزونو وضع کولو ته ویل کېږي. لکه نورو هېوادونو ته د ځینو توکو او خدمتونو په صادراتو باندې

محدودیتونه او یا بندیز. په بهرنۍ سوداګرۍ کې د هغو محدودیتونو برعکس، چې د وارداتي هېواد له لوري وضع کېږي لکه محصول، وارداتي محدودیت یا سوداګریز معیارونه. بلکې Embargo یوازې د صادراتي هېواد له لوري ترسره کېږي. د بېلګې په توګه: په ۱۹۷۰ میلادي کال کې د تیلو صادرونکو هېوادونو له لوري د امریکا متحده آیالاتو ته د تېلو په صادراتو باندې د Embargo څخه ګټه اخیستل کېده.

Emerging Economies

(په اقتصادي لحاظ) ظاهریدونکي اقتصادونه

په اقتصادي لحاظ نوي مطرح شوي هیوادونو ته وائي یا هغه هېوادونه چې نوی یې د اقتصادي پرمختګ په لور ګام پورته کړی وي او یا هم دا چې اقتصاد یې نوی په غوړېدا پیل کړی وي او په بالقوه ډول ښه راتلونکې ولري. دا ډول هیوادونه معمولاً پرمختیایي هیوادونو ځانګړتیاوې لري خو پرمختګ یې ډېر چټک وی لکه کوریا، هانګ کانګ، مالیزیا او داسې نور هېوادونه.

Emigration

مهاجرت

په اقتصاد کې له خپل هېواد څخه بل هېواد ته د اقتصادي کړنو د ترسره کولو په موخه د خپل هېواد پرېښودلو ته مهاجرت ویل کېږي. یا هم بهر ته د تللو په موخه (څو لوړ عاید یا د ژوندانه لوړ معیار ترلاسه کړي) د خپل هېواد پرېښودلو ته مهاجرت ویل کېږي.

Empirical

عملي (تجربوي)

د پوهې یا علم هغه منبع، چې له عملي تجربو او مشاهداتو څخه ترلاسه کېږي یا هغه مشاهدات او حقایق، چې په عملي ژوند کې حقیقت لري او په تجربو او عملي مشاهدو ثابت شوي وي. په اقتصاد کې معمولاً د تیوري او اقتصادي مودلونو او فرضیو د ازموینې لپاره د هغوی دغه ډول عملي ښه په ټولنه کې کتل کېږي چې عملي یا تجربوي مطالعه (Empirical study) ورته ویل کېږي.

Employed

استخدام شوی

هغه حالت، چې پکې د تولید منابع (معمولاً کارگره قوه) د معلومو تادیاتو (مزد او معاش) په وړاندې په ښکاره ډول سره د توکو او خدمتونو په تولید کې فعالانه ونډه ولري.

Employed Person

استخدام شوی کس

هغه کس، چې د کار کولو اراده او وړتیا ولري او په فعاله ډول سره د توکو او خدمتونو په تولید کې برخه ولري لکه په دفتر کې کارکونکي یا په کاروبارونو کې د توکو او خدمتونو په تولید کې بوخت کارگر. له نه استخدام شوي کس (unemployed person) سره یې پرتله کړئ.

Employers' Association

د کارفرمایانو ټولنه

د کارفرمایانو (د کاروبارونو د مالکانو) ټولنې ته وايي، چې د خپلو گډو موخو د پرمخ بېولو په منظور رامنځته شوي وي (تر ډیره د کارگرانو د ټولنې په وړاندې رامنځته کېږي).

Employment

استخدام

هغه حالت، چې پکې د تولید منابع (معمولاً کارگره قوه)، چې د کار کولو اراده او وړتیا ولري د ټاکلي تادیې (مزد او معاش) په وړاندې د توکو او خدمتونو په تولید کې عملاً په کار بوخت وي. د وگړو په هکله استخدام په یو مسلک، کاروبار، شغل او کسب کې له بوختیا څخه عبارت دی. له وزگارتیا (Unemployment) سره یې پرتله کړئ.

Employment Quota

د استخدام حد

د کاروبارونو له لوري د کارگرانو په استخدام کې د یو معلوم حد ټاکل. د بېلګې په توګه: د نفوسو د معیارونو له مخې لکه نر او ښځه، تور او سپین، داخلي کارګر او بهرني کارګر د استخدام په وړاندې حد ټاکل.

Employment Rate

د استخدام کچه

په هېواد کې د توکو او خدمتونو په تولید کې د استخدام شویو وګړو نسبت هغه وګړو ته، چې د کارکولو اراده او وړتیا ولري، د کار په لټه کې وي؛ خو لا تر اوسه د کار په ترلاسه کولو بریالي شوي وي. او یا هم په بل عبارت: په هېواد کې د کارګرې قوې څومره برخه د توکو او خدمتونو په تولید کې برخه لري، چې د استخدام کچې ته ځینې وخت د استخدام او نفوسو نسبت (Employment - Population Ratio) اصطلاح هم کارول کېږي. د وزګارتیا کچې (Unemployment Rate) سره یې پرتله کېږي.

Emporium

سوداګریز پلورنځی

هغه لویه مغازه یا کاروباري مرکز چې په کې د توکو مختلف ډولونه پلورل کېږي.

Endogenous

داخلي (متحول)

په اقتصادي موډلونو کې هغه متحول ته وايي چې په اقتصاد پورې تړلو هغو عواملو له مخې رامنځته کېږي چې د موډل په داخل کې د یو متغییر په ډول تعریف شوی وي.

Endogenous Variable

داخلي متحول

هغه متحول، چې په خپله په موډل يا فورمول کې داخل وي او د هغه تغیر د یو بهرنی عامل په وسیله رامخته کېږي او د موډل په ټول حاصل باندې اغیزه لري لکه د ملی عاید په ترکیبي فورمول کې د دولت لگښتونه چې د دولت د پریکړې له مخې د مالي پالیسی په ډول تغیرېږي. له بهرنی متحول (exogenous variable) سره یې پرتله کېږي.

Endorsement

ظاهر نویسي/شالیک

شالیک (indorcement) ته رجوع وکړی.

Engle'slaw

د انجل قانون

د لومړي ځل لپاره دغه قانون ته په ۱۸۵۷ میلادي کال کې د یو روسي عالم (engle) له لوري پرمختګ ورکړل شو او دا قانون دا واضح کوي چې: هر څومره چې د مستهلکینو په عوایدو کې کموالی رامنځته کېږي؛ نو د عاید ډېره برخه یې په غذايي موادو مصرفیږي.

Enterprise

کاروباري سازمان (تشبث)

له هغه کاروباري سازمان څخه عبارت دی، چې د ټولني د غوښتنو او اړتیاو د رفع کولو لپاره محدوده او کیمیا په منابع د توکو او خدمتونو د تولید په موخه سره یو ځای کوي، او معمولاً د تصدی (Firm)، کاروبار (Business) او شرکت (Company) له اصطلاحاتو سره مترادفه کارول کېږي؛ خو تشبث کېدای شي، چې سوداګریز، غیر سوداګریز، خصوصي بڼه ولري او یا کېدای شي، چې په کلي او یا جزوي ډول د دولت تر کنترول لاندې قرار ولري.

Entrepreneurship

تشبث

د تولید د څلورو بنسټیزو عواملو څخه یو دی د تولید درې نور عوامل له:

۱: ځمکې (Land)

۲: کارگر (labor)

۳: پانگه (Capital)

او تشبث چې د متصدي يا کارفرما په غاړه وي د انساني کړنو هغه ځانگړې طبقه ده، چې د توکو او خدمتونو د توليد په موخه د ځمکې، کارگر او پانگې په يو ځای کولو کې د تاوان خطر قبلوي او ممکنه گټه هم ترلاسه کوي خو د ټولني اړتياو او غوښتنو د رفع کولو په موخه توليد تر سره کړي.

EntryBarrier

د دخول خنډونه

هغه حالت ته وايي چې د يو بازار په سياليز چاپيريال کې د يو کاروبار له خوا يا د نورو عواملو له امله نورو کاروبارونو يا تصديو ته داسې خنډونه شتون ولري، خو نوموړي بازار ته داخل نشي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د دخول په وړاندې خنډونو (BarriertoEntry) ته رجوع وکړئ.

Environment

چاپيريال

په عامه اصطلاح د يو موجود شا و خوا ټولې پديدې د هغه لپاره چاپيريال تعريفيري. خو په اقتصاد کې د توليد له پلوه ټول هغه طبيعي منابع، چې په ټولنه کې شتون ولري او مخکې لدې، چې د توکو او خدمتونو په توليد کې ترينه گټه واخېستل شي او يا استخراج شي او يا يې هم شکل بدلون موندلی وي شتون ولري. او يا هم دا چې: په ټولنه کې هر هغه څيز، چې د انسان د توليدي کونښنونو په پايله کې نه وي رامنځته شوي بلکې په طبيعي ډول سره شتون ولري لکه هوا، ځمکه، اوبه او داسې نور.

EnvironmentScanning

د چاپيريال کتنه

په کاروباري چاپيريال کې د هغو مختلفو قوتونو په اړه د معلوماتو د راټولو پروسې څخه عبارت دی، چې د يو کاروبار په راتلونکي باندې اغيزه لري لکه اقتصاد، سياست، قانون، ټولنه، تکنالوژي، سيالي او داسې نور قوتونه.

Equalpay

برابره تادیه

ټولو هغه نارینه او ښځینه کارکونکو ته د یو شان مزد ورکړه چې د مشابه کارونو په ترسره کولو بوخت وي او یا هم دا چې: د هغو کارگرانو ترمنځ د مزد په ورکړه او د کار په شرایطو کې د تبعیض او توپیر نه شتون چې د یو شان کارونو په ترسره کولو کې بوخت وي.

Equation of Exchange

د تبادلې معادله

هغه مساوات، چې په اقتصاد کې د پیسو د عرضې، د پیسو د سرعت، د قیمتونو د کچې او واقعي تولید ترمنځ اړیکې په گوته کوي، چې دا مساوات عبارت دی له: $M*V=P*Q$ ، چې په دې مساوات کې:

۱: M د پیسو عرضه (Money Supply)

۲: M' اعتباري پیسې (credit money)

۳: V د پیسو سرعت (Velocity Of Money)

۴: V' د اعتباري پیسو سرعت (Velocity of Cridet Money)

۵: P د قیمتونو کچه (PriceLevel)

۶: Q د واقعي تولید اندازه (Quantity (Real production) څخه نمایندګي کوي

چې دا مساوات د پیسو د مقداري نظریې (QuantityTheoryOfMoney) یو کلیدي جز ګڼل کېږي، چې په اقتصاد کې د پیسو د عرضې او د قیمتونو د کچې ترمنځ وضاحت وړاندې کوي. د دې تیوري فرضیې عبارت دي له:

- کامل استخدام (full employment)
- T او V ثابت وي.
- M او M' ترمنځ یوه ثابته تړاو شتون ولري.
- د قیمتونو په کچه کې ډېر کم تغیر رامنځته کېږي.

Equilibrium

تبادل

په بازار کې هغه حالت، چې پکې متقابل قوتونه (د عرضې او تقاضا قوتونه) په مطلق ډول سره د تبادل په حالت کې قرار ولري او د تغیر لپاره کوم ذاتي میلان شتون ونه لري. په تبادل کې تعادلي قیمت ټاکل کېږي او د عرضې مقدار په همدې قیمت د تقاضا له مقدار سره مساوي وي. له عدم تبادل (Disequilibrium) سره یې پرتله کړئ.

Equilibrium Prices

تعادلي قیمتونه

هغه قیمتونه، چې د بازار د تبادل په حالت کې رامنځته شوي وي یا هغه قیمتونه، چې د عرضې او تقاضا د اندازې د تبادل په حالت کې رامنځته کېږي او یا هم په بازار کې توکو او خدمتونو هغه قیمت، چې په بازار کې د عرضې او تقاضا په مقدارونو کې مازاد او یا کسر وجود ونلري او بازار کې د عرضې اندازه د تقاضا له اندازې سره برابر وي.

Equilibrium Quantity

تعادلي مقدار

دا هم د بازار د تبادل یوه ځانګړتیا ده. د عرضه کوونکیو او تقاضا کوونکیو ترمنځ د توکو او خدمتونو د تبادلې هغه حالت، چې په بازار کې مازاد او یا کسر شتون ونه لري داسې، چې: په بازار کې د عرضې مقدار د تقاضا د مقدار سره برابر وي.

Equity

مساوات / مالکیت

دا اصطلاح په اقتصاد کې په دوه ماناګانو سره کارول کېږي چې عبارت دي له:

۱: مساوات یا برابري په جزوي اقتصاد کې د بنسټیزو موخو څخه یو دی (د جزوي اقتصاد بله موخه له مؤثریت (Efficiency) څخه عبارت دی). په دې مانا، چې کله چې بازار او اقتصاد په اغېزمن ډول فعالیت وکړي نو ترلاسه شوي عواید هم باید په عادلانه ډول وویشل شي.

۲: په کاروبار کې (معمولاً په سهامي شرکت کې) د هر ونډه لرونکي د پانگي يا ملکيت د ډول او اندازې څخه عبارت دی.

Equity Market

د ونډو/مکیتونو بازار

هغه بازار، چې پکې د کاروبارونو د ملکیتونو پیر او پلور ترسره کېږي، چې د ونډو بازار Stock Market اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Equity Standard

د برابری معیار

د ټولني ترمنځ د توکو او خدمتونو د تولید څخه ترلاسه شویو عوایدو د وېش له دريو معیارونو څخه یو دی دوه نور معیارونه عبارت دي له:

۱: د اړتیاو معیار (Needs Standard)

۲: او په اقتصادي کړنو کې د برخه اخستنې معیار (Contributive Standard)

او د دې معیار له مخې د ټولني وگړو ترمنځ د توکو او خدمتونو د تولید څخه ترلاسه شوي عواید باید د ټولني د وگړو ترمنځ په برابر ډول ووېشل شي او د ټولني هېڅ وگړی ناراضه نه وي. یا په بل عبارت: د ټولني ټول وگړي باید مساویانه سړي سر عاید ولري.

د بېلگې په توگه: که په ۱۳۹۴ میلادي کال کې د افغانستان ټول نفوس ۳۰ میلیونه وگړي او ټول عواید ۳۰۰ میلیارد افغانۍ فرض کړو؛ نو د مساوات د معیار له مخې باید هر وگړي ته ۱۰۰۰۰ افغانۍ ووېشل شي، چې د عوایدو دا ډول وېش یوازې یو تصور دی او په واقعي نړۍ کې شتون نلري.

Estate Tax

پر جایداد مالیه

د مړ شوي کس د شتمنیو په ارزښت باندې د مالیه څخه عبارت دی، چې معمولاً په امریکا کې شتون لري. پر میراث مالیه (Inheritance Tax) سره یې پرتله کړئ.

Euro

یورو

د اروپایي ټولني د اقتصادي او پولي سياست د پر مخ بېولو يو گډ پولي واحد او کرنسي ده، چې په ۲۰۰۲ ميلادي کال کې په رسمي ډول سره په جريان کې واچول شوه او د اروپایي ټولني د يورو زون ټول غړي هېوادونه يې په خپلو اقتصادي او مالي معاملاتو کې له نوموړي پولي واحد څخه د راکړې ورکړې د وسېلې په توگه گټه پورته کوي او په نړيواله کچه يو با ثباته پولي واحد گڼل کېږي. د يادولو وړ ده، چې په اروپایي ټولنه کې يواځې د يورو زون هېوادونه يورو د ملي پيسو په ډول مني؛ خو نور هېوادونه که څه هم په اروپایي ټولنه کې غړيتوب لري؛ خو په يورو زون کې د نه غړيتوب له امله د يورو په ځاي خپلې ملي پيسې کاروي لکه ډنمارک او سويډن، چې د يورو په ځاي خپل کرون د پولي واحد په ډول کاروي.

Euro Zone

یورو- زون

هغه جغرافيايي سيمه، چې د اروپایي ټولني (يو شمېر) غړي هېوادونه په برکې نيسي او گډ اقتصادي او پولي سياست پر مخ وړي. په دې زون کې شامل هېوادونه ټول يوه گډه کرنسي يا پولي واحد لري چې له يورو څخه عبارت دی. د لا ډېرو معلوماتو لپاره اروپایي ټولني (European Union) ته رجوع هم وکړئ.

Euro Dllars

یورو- ډالر

په اروپایي بانکونو کې د امريکا د متحده ايالاتو ډالري حسابونو ته (Eurodollars) ويل کېږي. چې معمولاً د امريکا د مرکزي ريزف د مقرراتو لاندې نه راځي.

European Central Bank (ECB)

د اروپايي ټولني مرکزي بانک

د اروپايي ټولني مرکزي بانک په ۲۰۰۲ ميلادي کال کې په فعاليت پيل وکړ او د اروپا د پولي او اقتصادي ټولني د پولي سياست نظارت او جريان ته د يورو د عرضه کولو سياست پرمخ بيولو مسؤليت په غاړه لري. دا بانک د جرمني د فرانکفورت په ښار کې موقعيت لري.

European Currency Unit (ECU)

اروپايي پولي واحد

دا پولي واحد، چې د يورو په نوم يادېږي په ۲۰۰۲ ميلادي کال کې په رسمي ډول سره د اروپايي ټولني د گډ پولي واحد په توگه رامنځته ته شوی دی.

European Union

اروپايي ټولنه

اروپايي ټولنه په ۱۹۹۲ ميلادي کال کې د لسو اروپايي هېوادونو ترمنځ د يو هوکړه ليک په لاسليک کولو سره رامنځته شوې ده او په اوسني وخت کې يې غړي هېوادونه ۲۸ ته رسېږي چې ځينې يې عبارت دي له:

بيلجيم، ډنمارک، يونان، جرمني، هسپانيه، فرانسه، آيرلنډ، اېټاليه، لوگزامبورگ، هالنډ، پرتگال، چک، اطریش، هنگري، سلوواکيا، ليتوانيا، لتويا، استونيا، برېتانيه او داسې نورو د اروپايي ټولني بنسټيزې موخې عبارت دي له:

- د غړو هېوادونو ترمنځ په سوداگرۍ کې د محدوديتونو را کمول يا له منځه وړل.
- د گډ پولي واحد رامنځته کول.
- عامه نظامي او دفاعي سياست پرمخ وړل.
- او د پولي سياست مرکزي کول دي.

اروپايي ټولنه اوه اداري او حقوقي واحدونه لري چې ځينې يې عبارت دي له: د اروپا پارلمان، اروپايي کميسيون، د اروپا مرکزي بانک او اروپايي عدالتي محکمه.

Excess Demand

اضافي/مازاده تقاضا

په سياليز بازار کې د عدم تعادل هغه حالت، چې د عرضې د مقدار په پرتله د تقاضا مقدار ډېر وي (اضافي تقاضا شتون لري) يا د عرضې په پرتله تقاضا ډېره وي او دغه حالت ته د کسر (Deficit) اصطلاح هم کارول کېږي. له مازادې تقاضا (Excess Supply) سره يې پرتله کېږي.

Excess Profit

اضافي/مازاده گټه

د گټې هغه (له نورمال څخه اضافه) اندازه، چې توليدونکي د توليد د زياتوالي لپاره هڅوي يا دا، چې: د گټې هغه اندازه، چې له مخې يې توليدونکي په بازار کې د سيالۍ د زياتوالي لپاره هڅول کېږي، چې د (supernormal profit) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له نورمالې گټې (Normal profit) سره يې پرتله کېږي.

Excess Reserve

اضافي/مازاده ذخيره

د سوداگريزو بانکونو د زيرمې هغه اندازه، چې د مرکزي بانک له لوري د ورکړل شوي اندازې څخه ډېره وي، چې د زياتره پورونو د اجرا لپاره او د معاملاتو د ترسره کولو لپاره د کافي نډه ذخايرو د لرلو لپاره کارول کېږي.

Excess Supply

اضافي/مازاده عرضه

په سياليز بازار کې د عدم تعادل هغه حالت، چې د تقاضا د مقدار په پرتله د عرضې مقدار ډېر وي (اضافي عرضه شتون لري) يا د تقاضا په پرتله عرضه ډېره وي او دغه حالت ته د مازاد (Surplus) اصطلاح هم کارول کېږي. له مازادې تقاضا (Excess Demand) سره يې پرتله کېږي.

Exchange

تبادلہ

د یو توکي په وړاندې د بل توکي د تبادلې له پروسې څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: عرضه کونکي د پیسو په وړاندې توکي پلوري او تقاضا کونکي د پیسو په وړاندې توکي پیري، چې د توکو او پیسو دغه معاملې ته تبادلې ویل کېږي ممکن دا تبادلې پرته له پیسو (توکي په توکي) هم ترسره شي.

Exchange Control

د تبادلې کنټرول

په ځانګړې ډول د مالي راکړو ورکړو په برخه کې هېواد ته له بهر څخه د پیسو په راتګ او له هېواد څخه بهر ته د پیسو په لیرېد باندې له حد ټاکلو څخه عبارت دی، چې دا ډول حد معمولاً په بحراني حالاتو کې ټاکل کېږي.

Exchange Rate

د تبادلې نرخ

د بل هېواد د پولي واحد په وړاندې د هېواد د پولي واحد د تبادلې مقدار یا نرخ څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: د یو امریکایي ډالر په وړاندې ۵۰ افغانۍ تبادلې کېږي، چې د اسعارو د تبادلې نرخ (Foreign Exchange Rate) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. او د نړیوالو اقتصادي مناسباتو په مباحثو کې معمولاً د تبادلې د نرخ د ټاکنې درې عمده سیستمونه وجود لري، چې عبارت دي له:

- د تبادلې ثابت نرخ. (Fixed exchange rate system)
- د تبادلې ارتجاعي نرخ (Flexible or floating exchange rate system)
- د تبادلې تنظیم شوی نرخ. (Managed floating rate system)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Excise Tax

پر استهلاک مالیه

په یوه ځانګړې توګې (چې معمولاً د ټولنې وګړو لپاره یې استعمالول له ضرره ډک وي) باندې له ځانګړې مالیه څخه عبارت دی لکه په الګولو، تنباکو او داسې نورو مضره توکو باندې د مالیه ټاکل، چې معمولاً لاندنۍ موخې لري:

- د دا ډول مضره توکو په استعمال کې کموالی رامنځته شي.
- د دولت عواید لوړ شي. ځکه، چې دولت پوهېږي، چې که په نوموړې توګې باندې د مالیه اندازه ډېره هم لوړه شي؛ نو بیا یې هم د ټولنې ځینې وګړي کاروي.

Excludability

ممانعت

د یو توګې او یا خدمت څخه د هغه ډله وګړو محرومول، چې د ګټې اخیستنې په وړاندې یې قیمت نه تادیه کوي. ځینې توګې او خدمتونه، چې د تولیدونکو له لوري عرضه کېږي لکه قلم، بوټ، تکه، کمپیوټر، په خصوصي پوهنتون کې تدریس او داسې نور؛ نو عرضه کونکي کولای شي، چې د نوموړو توکو او خدمتونو له استعمال څخه هغه ډله خلک چې د استعمال په وړاندې یې قیمت نه تادیه کوي محروم کړي دا اصطلاح د عامه او خصوصي توکو په بحثونو کارول کېږي او د خصوصي توکو یو مهم خاصیت دا ده چې له مخې یې عامه توکو پېژندنه کېږي لکه دولت نشي کولای، چې د خپلو ځینو خدمتونو څخه، چې ټولنې ته یې وړاندې کوي هغه ډله وګړي، چې د استعمال په وړاندې یې قیمت نه تادیه کوي (مالیه نه تادیه کوي) له استعمال څخه محروم کړي مثلاً عامه دفاع او داسې نور خدمتونه.

Exclusive Agreement

ځانګړې هوکړه لیک

له هغه هوکړه لیک څخه عبارت دی، چې د یو توګې د تولیدونکي او د نوموړې توګې د پېرودونکي ترمنځ عقد کېږي او د توګې پلورونکي تعهد کوي، چې په بازار کې به یوازې د همدغه تولیدونکي

توکي پلوري او توليدونکي بيا داسې تعهد کوي، چې په عين بازار کې بل پلورونکي ته همدا توکي د پلورلو لپاره ورنکړي.

Exclusive Summery

ځانگړې لنډيز

د کاروبار د پلان د يوې برخې په توگه يوه ځانگړې خلاصه يا لنډيز دی يا د بازار د کلي پلان خلاصې څخه عبارت دی، چې کاروبارونه يې په دې موخه وړاندې کوي خو د پلان لوستونکي او يا د کاروبار مشتريان په ټوله کې د کاروبار د راتلونکو پلانونو په اړه معلومات ترلاسه کړي.

Exhaustible Resources

تماميدونکې سرچينې

هغه طبيعي سرچينې، چې د چاپيريال د طبيعي قوتونو په وسيله پکې ډېروالی نشي راتلای لکه تيل، گاز، سلور، طلا، د ډبرو سکاره او داسې نور.

Exogenous Change

بهرنۍ تغير

په عام ډول په اقتصاد کې د غير اقتصادي عواملو په پايله کې رامنځته شويو تغيراتو ته بهرنۍ ويل کېږي. په ځانگړې ډول هغه تغير چې په يو اقتصادي موډل کې د نا تعريف شويو او بهرنيو متحولينو څخه رامنځته کېږي بهرنۍ تغير بلل کېږي. له داخلي تغير (Endogenous Change) سره يې پرتله کړئ.

Exogenous Variable

بهرني متغير

هغه متحولين، چې د يو موډل يا فورمول برخه نه وي او له ماډل څخه بهر وي خو د موډل په پايله اغيز لري او په دې ډول متحول کې تغير راتلل د ماډل په حاصل باندې اغيز ولري. ډ لا ډېرو مالوماتو لپاره خپلواک متغير (Independent Variable) ته هم رجوع وکړئ.

Expansion

رونق (مرحله)

د کاروباري دوران يا دایرې د دوه بنسټيزو مرحلو څخه يوه ده بله بنسټيزه مرحله يې عبارت ده له: کساد، زوال (Contraction) څخه. او هغه مرحله ده، چې په عمومي ډول پکې په اقتصادي کړنو، د توليد په اندازه او د استخدام په کچه کې په مسلسل ډول سره ډېروالی رامنځته کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د کاروباري دوران يا دایرې مرحلو (Business Cycle Phases) ته هم رجوع وکړئ.

Expansionary Fiscal Policy

انبساطي مالي سياست

د اقتصادي ثبات د سياست هغه ډول دی، چې له مخې يې دولت له مالي وسايلو څخه په گټه اخېستنې سره په اقتصاد کې پراختيا رامنځته کوي او په دې موخه له بيلا بيلو وسايلو او لارو چارو گټه اخلي چې ځينې يې عبارت دي له:

- ۱- په خپلو لگښتونو کې ډېروالی.
- ۲- د ماليې په اندازه کې کموالی راوړي.
- ۳- په لگښتونو او د ماليه په اندازه کې په دواړو کې ډېروالی راوړي ترڅو ځانگړو اقتصادي موخو ته ورسېږي. له انبساطي پولي سياست (Expansionary Monetary Policy) سره يې پرتله کېږي.

Expansionary Gap

انبساطي تشه/خلاء

هغه خلاء يا تشه، چې په لنډ مهاله تعادلي توليد او د اوږد مهال کامل استخدام تعادلي توليد ترمنځ وجود لري، چې دې ته انفلاسيوني تشه يا توپير (Inflationary Gap) هم وايي.

Expansionary Monetary Policy

انبساطي پولي سياست

د اقتصادي ثبات د سياست هغه ډول دی، چې له مخې يې دولت د پولي لارو چارو په کار اچولو سره په اقتصاد کې د پراختيا په موخه گام اخلي لکه د پيسو عرضه دېرول خو د کاروباري دوران يا دايره کې د زوال يا کساد د مرحلې سره تړلې ستونزې اصلاح او يا هم له منځه يوړل شي. له انبساطي مالي سياست (Expansionary Fiscal Policy) سره يې پرتله کړئ.

Expectations

توقعات

په اقتصاد کې د بازار په شرايطو کې د بيلابيلو خواوو د راتلونکو توقعاتو څخه عبارت دی. چې د عرضې او تقاضا د تعين کونکيو پنځو عواملو څخه يو مهم عامل دی، چې په تقاضا او عرضه کې د تغير لامل گرزي، چې د عرضې او تقاضا د منځني د رسمولو په وخت کې ثابت فرض کېږي او لدې پنځو عواملو څخه په هر يوه کې تغير د تقاضا د منځني د انتقال لامل گرځي د لا ډېرو مالوماتو لپاره عرضې او تقاضا ټاکونکو عواملو (Supply/Demand Determinants) ته هم رجوع وکړئ.

Expenditure

لگښت

په عام ډول په اقتصادي بحثونو کې د لگښتونو په مانا ده او په محاسبه کې: په يوه دوره کې د نقده لگښت څخه عبارت دی.

Expenditure Multiplier

د لگښت ضريب

په نا خالص داخلي توليد (GDP) کې د تغير نسبت څخه عبارت دی، چې په ټوليزو لگښتونو (د کورنيو استهلاکي لگښتونه، د کاروبارونو له لوري د پانگوني لگښتونه، د دولتي يا عامه سکتور لگښتونه او خالص صادرات) کې د يو خود مختار تغير له مخې رامنځته کېږي.

Expense

لگښتونه

په محاسبه کې هغه لگښتونه، چې په تیره دوره کې ترسره شوي وي؛ خو په اوسني دوره کې يې تادیه ترسره کېږي او په اقتصادي څېړنه کې: هغه نقدي لگښتونه، چې د يو توکي او يا خدمت په توليد باندې ترسره کېږي.

Explicit Collusion

ښکاره اتحاد

معمولاً يو پټ هوکړه لیک، چې د څو اوليگوپولي کاروبارونو يا توليدونکي ترمنځ پدې موخه عقد کېږي خو په بازار کې د توکو په قیمت ټاکنه باندې کنترول ترلاسه کېږي، قیمتونه لوړ کېږي، او بالاخره په بازار کې د انحصار لرونکو په توګه را څرګند شي. دغه ډول هوکړه لیک ته د څرګند اتحاد (Overt Collusion) اصطلاح هم کارول کېږي. له پټ/ضمني اتحاد Implicit/ Tacit Collusion سره يې پرتله کېږي.

Explicit Cost

ښکاره لګښت

ټول ښکاره محاسبوي اونقده لګښتونه، چې معمولاً د کاروبار د پرمخ بېولو او معاملاتو د ترسره کولو لپاره ترسره کېږي او د پیسو تادیه پکې شامله وي او معامله په بازار کې ترسره کېږي. چې د له جیب خرچه (Out of Pocket) او د محاسبې لګښتونه (Accounting Cost) اصطلاح هم ورته کارول کېږي. له پټ لګښت (Implicit Cost) سره يې پرتله کېږي.

Explicit Logrolling

ښکاره متقابلې مرسته

په رایه ورکونکیو کې د متقابلې مرستې له هغه ډول څخه عبارت دی، چې دوه رایې ورکونکي (د یوې اقتصادي پروژې په وړاندې) پکې په دې ډول سره راضي کېږي، چې خپلې دوه رای د یوې رای په شکل د دوه جلا پروګرامونو يا پالیسیو په موخه وکاروي سره له دې چې هر یو یې په حقیقت کې د یوې پروژې تصویب غواړي خو پرته له متقابلې مرستې دې موخې ته نشي رسیدلای.

د بېلگې په توگه: دوه جلا اقتصادي سياستونه، چې د دواړو پر وړاندې مخالفين او ملاتړي شتون ولري؛ نو ددوی ترمنځ په دې ډول سره هوکړه ليک ترسره کېږي، چې دواړه ډلې د دواړو پالیسيو په گټه رايې وکاروي او په دې توگه دواړه پالیسي تصویب او عملي شي که چېرې دواړه متقابلې مرسته ونکړي نو شاید دواړه پالیسي تصویب نشي. له پټې مرستې (Implicit Logrolling) سره يې پرتله کړئ.

Exploitation of labor

د کارگر استثمارول

د مارشال د تيوري له مخې: هغه مزد، چې د کارگر د نهايي محصول د اندازې په پرتله کم وي.

Exploration

استخراج

له ځمکې څخه د خامو موادو لکه تېلو، گازو، معدنياتو او داسې نورو شته څيزونو د را وېستلو څخه عبارت دی.

Export

صادرات

هغه توليدات چې د هيواد په داخل کې توليد او د پلور لپاره بهر ته ليرل کېږي صادرات بلل کېږي. د تادياتو د بېلانس د جاري حساب د سوداگرۍ د بېلانس له دوه برخو څخه يوه ده (بله برخه يې واردات جوړوي). د بېلگې په توگه: افغانستان تازه او وچه مېوه، پوستکي او داسې نور توکي، نورو هېوادونو ته يې د پلور په موخه لېږدوي او يا صادروي.

Export bounty

صادراتي جايزه

هغه مرسته، چې د دولت له لوري ځينو توليدونکو ته د ځينو صادراتي توکو د تقويې په موخه ترسره کېږي خو داخلي توليدات پراختيا پيدا کړي خو په پايله کې يې د هېواد صادرات ډېر شي. معمولاً د سبسايدې (subsidy) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Export Credit

صادراتي پور

هغه پور چې د صادراتو د دېروالي په موخه ورکول کېږي، چې معمولاً د دولت له لوري ځينو صادراتي شرکتونو ته په کمه رېجه سره تهیه کېږي.

Export Line

د صادراتو کرښه

د صادراتو او ملي عايد (نا خالص داخلي توليد) د توليزې کچې ترمنځ د اړیکې گرافيکې شکل څخه عبارت دی، چې د خالصو صادراتو د کرښې د رسمولو لپاره خورا ارزښت لرونکې کرښه ده.

Export Promotion

د صادراتو توسعه

د يو هېواد د اقتصادي پرمختگ په موخه هغه تگلاره، چې له مخې يې داخلي توليدونکي د صادراتو يا بهرنيان د نوموړي هېواد د صادراتي توکو د پېرلو او استهلاك لپاره هڅول کېږي، خو داخلي توليدونکي د سبسايډي او ځينو نورو امتيازاتو او بهرنيان د ارزانه قیمت، لوړ کیفیت او ډاليو په وسيله هڅول کيدای شي.

Expropriation

مصادره

د قانون له مخې د دولت لوري له يو کس څخه د ملکيت حق ترلاسه کولو ته د ملکيت سلبېدل يا مصادره ويل کېږي.

External Benefit

بهرنی نفع

هغه منفعت، چې د توکي د بازار په قیمت کې شامل نه وي يا دا، چې د تقاضا په قیمت کې شامل نه وي، چې يوه ښه بېلگه يې ښوونه او روزنه دی، چې له زده کونکو سره سره د يوې ټولني وگړي د باسواده قشر څخه ډېر منفعت ترلاسه کوي.

External Cost

بهرنی لگښت

هغه لگښت، چې په بازار کې د عرضه کیدونکي توکي په قیمت کې شامل نه وي دا ځکه، چې د عرضې په قیمت کې شامل نه وي، چې ښه بېلگه یې د تولید په مهال د چاپیریال ککړتیا ده. سره له دې، چې د ټولني لپاره یو ډول لگښت رامنځته کوي؛ خو تولیدونکی یې معمولاً په خپلو تولیدي لگښتونو کې نه حسابوي.

External economies

بهرنی (اقتصادي) منفعت یا مزیت

هغه بهره یا گټه، چې یو کاروبار یا تولیدونکی یې د کاروبار څخه بهر د پرمختیا په پایله کې ترلاسه کوي. د بېلگې په توګه: یو کاروبار د ښار څخه لیرې موقعیت لري او ښار ته غزېدلی سرک هم خراب دی نو په دې توګه ښار ته د تولید په رسولو کې د ډېر لگښت سره مخ کېږي خو د سرک په جوړېدو سره ښار ته د تولید په رسولو کې د لگښتونو کموالي ته بهرنی منفعت یا گټه ویل کېږي.

Externalities

بهرنی اغیزې

د یو اقتصادي کړنې (مثبت یا منفي) اغیز په نورو خلکو. لکه کله، چې یو کس د خپل اقتصادي فعالیت څخه گټه پورته کوي یا یو توکی تولیدوي خو له امله یې یو بل کس متضرره کېږي.

د بېلگې په توګه: د ښار په یوه برخه کې د خښتو پخولو بټی شتون، چې د بټی مالک ته د گټې وسیله ده؛ خو د سیمې خلک بیا له ډېرو ستونزو او بیماریو سره مخ کوي، چې معالجه یې لگښتونه ایجادوي او دا لگښتونه مستقیماً د تولید نه بلکې له تولیدي پروسې بهر لگښتونه دي.

د یادولو وړ ده، چې دغه اصطلاح نه یواځې نورو ته د ضرر د اغیز په ډول بلکې د گټورو اغیزو په مفهوم هم استعمالیدلی شي.

F

Face Value

اسمي ارزښت

په مالي شتمنيو باندې د قانوني اسمي ارزښت څخه عبارت دي، چې د (Paper Value) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

د بېلگې په توگه: د مخابراتي شرکتونو کړېدې کارتونه، چې ۵۰، ۱۰۰، ۱۵۰ او داسې نور ارزښت لرونکي دي، چې همدا لېکل شوی ارزښت يې له اسمي ارزښت څخه عبارت دی او که چېرې د حساب د ډېرولو په وخت کې د پېرودونکي حساب د هغه د اسمي ارزښت څخه کم وي نو پېرونکی يې د قانوني دعوی حق لري خو پاتې ارزښت ترلاسه کېږي.

Factor /Resources Market

عواملو/سرچېنو بازار

هغه بازار، چې د تولید د عواملو (معمولاً د ځمکې، کارگر، پانگې) د تبادلې خدمتونه پکې ترسره کېږي. له مالي بازار (Financial market) او د تولید بازار (Product market) سره يې پرتله کړی.

Factor Accumulation

د عواملو تجمع/راغونډېدنه

په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د تولید د څلورو بنسټيزو عواملو يعنې:

۱: ځمکه (Land)

۲: کارگر (Labor)

۳: پانگه (Capital)

۴: کارفرما/متصدي (Entrepreneur)

په اندازه کې ډېروالي راورلو او يا هم يو ځای کولو څخه عبارت دی.

Factor Cost

د عواملو لگښت

د تولید په عملیه کې د تولید د عواملو لپاره تادیه کیدونکي تمام شد قیمت ته د عواملو لگښت ویل کېږي، چې کرایه ځمکې ته، معاش کارگر ته، سود پانګې ته او ګټه حکمفرما یا متصدي ته تادیه کېږي.

Factor Demand

د عواملو ته تقاضا

د توليدي فعالیت لرونکو (کاروبارونو) له لوري د تولید عواملو (معمولاً د ځمکې، کارگر، پانګې) استخدام او په کار اچولو د ارادې او پیر وړتیا. ته عواملو ته تقاضا ویل کېږي.

Factor Demand Determinants

د عواملو د تقاضا ټاکونکي عوامل

درې عمده او بنسټیز ټاکونکي عوامل دي، چې د تولید عواملو د تقاضا د منحنی انتقال لامل ګرځي، چې عبارت دي له:

۱: د تولید قیمت (Price)

۲: د تولید عواملو توليدي وړتیا (Productivity)

۳: د نورو عواملو قیمت (Other prices)

چې په تقاضا کې یې ډېروالی د تقاضا منحنی بڼي خوا ته انتقال مومي او کموالی یې چپ خوا ته د انتقال لامل ګرځي.

Factor Market

د عواملو بازار

د سرچینو بازار (Resource Market) ته رجوع وکړئ.

Factor Market Disequilibrium

د عواملو د بازار عدم تعادل

د تولید د عواملو په بازار کې هغه حالت، چې د عرضې او تقاضا ترمنځ تعادل شتون ونه لري یا دا، چې د تولید د عواملو په بازار کې مازاد او یا کسر شتون ولري. دا په دې مانا، چې: کاروبارونه د تولید خومره عواملو ته تقاضا ولري په بازار کې یې نشي ترلاسه کولای شي یا دا، چې: په بازار کې د تولید عوامل عرضه د هغوی د تقاضا په نسبت ډېره وي.

Factor Market Equilibrium

د عواملو د بازار تعادل

د تولید د عواملو په بازار کې هغه حالت، چې عرضه او تقاضا د تعادل په حالت کې قرار ولري. یا دا، چې: د تولید د عواملو په بازار کې مازاد او یا کسر شتون ونه لري. دا په دې مانا، چې: کاروبارونه د تولید خومره عواملو ته تقاضا ولري په بازار کې یې ترلاسه کولای شي.

Factor Payment

عواملو ته تادیه

د تولیدي کړنو په موخه د تولید عواملو (معمولاً ځمکې، کارگر، پانګې) څخه د گټې اخیستنې په وړاندې د کرایې، مزد، ربحې او گټې د تادیې څخه عبارت دی، چې کرایه د ځمکې په وړاندې، مزد کارگر ته، ربحه پانګې ته او گټه متصدي ته تادیه کېږي.

Factor Price

د عواملو قیمت

د تولیدي کړنو په موخه د تولید عواملو (معمولاً ځمکې، کارگر، پانګې) څخه د گټې اخیستنې وړاندې د تادیه کېدونکي مبلغ یا قیمت څخه عبارت دی، چې کرایه د ځمکې په وړاندې، مزد کارگر ته، ربحه پانګې ته او گټه متصدي ته تادیه کېږي.

Factor Supply

د عواملو عرضه

په اقتصاد کې تولیدوونکیو ته د تولید په موخه د تولید عواملو د وړاندې کولو ارادې او وړتیا د عواملو عرضې څخه عبارت دی.

Factor Supply Determinants

د عواملو د عرضې ټاکونکي عوامل

په بازار کې د عرضې ټاکونکي عوامل پنځه دي، چې عبارت دي له:

۱: د منابعو او عواملو قیمت (Factor price)

۲: تکنالوژي (Technology)

۳: د نورو توکو قیمتونه (Other prices)

۴: د پلورونکو وړاندوینه (Sellers expectation)

۵: د پلورونکو شمېر (Number of sellers)

درې نور ټاکونکي د بازار د تقاضا څخه راڅرگندېږي، چې عبارت دي له:

۱: عواید (Income)

۲: ترجیحات (Preference)

۳: او د نورو توکو قیمتونه (Other prices)

چې د عواملو د منحني د رسمولو په وخت کې ثابت فرض کېږي او په هره یوه کې تغیر د عواملو د عرضې د منحني په موقعیت کې د تغیر لامل ګرځي.

Factors of Production

د تولید عوامل

په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو په تولید کې برخه اخېستونکي خلور بنسټيز عوامل، چې عبارت دي له:

۱: ځمکه (Land)

۲: کارگر (Labor)

۳: پانگه (Capital)

۴: متصدي/کارفرما (Entrepreneur)

چې د تولید نوموړو بنسټيزو عواملو ته د منابعو او کیمیا په منابعو اصطلاح هم کارول کېږي، چې په تولید کې د برخې اخېستنې په پایله کې ځمکې ته کرایه، کارگر ته مزد، پانگې ته ربحه او متصدي یا کارفرما ته گټه تادیه کېږي. خو ځینې اقتصاد پوهان بیا گټه د تولید پنځم عامل بولي او وایي چې: که چېرې په تولید کې گټه شتون ونه لري نو کېدای شي تولیدونکي له خپل کاروبار څخه لاس په سر شي.

Factory

کارخانه

له هغه ځای څخه عبارت دی، چې د توکو او خدمتونو د تولید په موخه د فزیکي شتمنی لکه ماشین الاتو، موټر، کور، تجهیزات او داسې نور پکې ځای پر ځای شوي وي، چې دا اصطلاح ځینې وخت د کاروبار (Business) سره مترادفه هم کارول کېږي.

Factory Price

د تولیدونکي قیمت

Producer price ته رجوع وکړئ.

Fall Market

مخ په خوږ بازار

هغه بازار چې د توکو او یا هم د ونډو قیمتونه په کې د ټیټیدو په حال کې وي.

Fallacy

تیروتنه/سفسطه

د یوې پالیسی په ارزیابي او جر و بحث کې له یوې منطقي لغزش یا سفسطې څخه عبارت دی، چې په اقتصادي څېړنه کې یې شپږ عامې نمونې عبارت دي له:

۱: د اکثریت تیروتنه/سفسطه (Fallacy of mass appeal)

۲: د اتحاد تیروتنه/سفسطه (Fallacy of collusion)

۳: د ویش تیروتنه/سفسطه (Fallacy of division)

۴: د غلطې بېلگې تیروتنه/سفسطه (Fallacy of false authority)

۵: د غلط سبب تیروتنه/سفسطه (Fallacy of false cause)

۶: د شخصي تړاو تیروتنه/سفسطه (Fallacy of personal attack)

دغه ډول غلطې/سفسطې ډېرې زیانونکې وي ځکه سره لدې، چې اشتباه او غلطې وي؛ خو په ښکاره ډول سمه او صحیح ښکاري په ځانگړي ډول هغه وخت، چې د مخورو خلکو له خوا بیانېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Fallacy of Collusion

د اتحاد تیروتنه/سفسطه

په بحث کې هغه منطقي لغزش/سفسطه، چې وايي: یو توکی، چې د یوې برخې لپاره گټور دی د ټولو لپاره گټور دی، چې دا د اقتصاد په مطالعه کې په دې مانا ده، چې یو کس، چې د اقتصاد د یوې برخې په توگه کار کوي لکه کورنۍ او کاروبارونه؛ نو په نهایت کې د کلي اقتصاد لپاره هم کار کوي د ویش تیروتنه/سفسطې (Fallacy Of Division) سره یې پرتله کړئ

Fallacy of Division

د ویش تیروتنه/سفسطه

په بحث کې هغه منطقي لغزش/سفسطه، چې وایي: یو توکی، چې د ټولو لپاره گټور وي د هغوی د یوې برخې لپاره هم گټور دی. چې د اقتصاد په مطالعه کې په دې مانا ده، چې: هغه څوک چې د کلي اقتصاد لپاره کار کوي په نهایت کې د اقتصاد د یوې برخې لپاره هم کار کوي لکه کورنۍ او کاروبارونه. د د اتحاد تیروتنې/سفسطې (Fallacy Of collusion) سره یې پرتله کړئ.

Fallacy of False Authority

د غلطې بیلگې تیروتنه/سفسطه

هغه منطقي لغزش/سفسطه، چې وایي: یو کار، عمل او یا توکی په دې دلیل درست او یا غلط دی، چې په یوې بلې غیر وابسته سیمې کې همداسې ویل کېږي. لکه د اقتصادي پالیسیو په برخه کې د هغه چا نظر، چې په اقتصادي مسایلو کې ډېر مهارت ونه لري او یا یې هم مسلک اقتصاد نه وي. د بیلگې په توګه: د اقتصادي پالیسیو په برخه کې د یو انجینر او یا ډاکټر نظر.

Fallacy of False Cause

د غلط سبب تیروتنه

هغه منطقي لغزش/سفسطه، چې وایي: چې اشتباهاً او په غلط ډول داسې فکر کېږي، چې دوه پېښې چې یوه وخت رامنځته کېږي نو یوه د بلې پایله ده په داسې حال کې چې هغه دواړه پېښې له یوې بلې جلا وي.

Fallacy of Mass Appeal

د اکثریت تیروتنه

په بحث کې هغه منطقي سفسطه، چې وایي: یو کار او یا شی ځکه غلط او یا درست دی، چې د ټولني اکثریت همداسې فکر کوي.

Fallacy of Personal Attack

د شخصي تړاو تېروتنه

په بحث کې هغه منطقي سفسطه، چې وايي: دغه کار او يا توکي ځکه بد دي، چې په دې پورې تړلی هغه کار يا توکي بد دي. د بېلگې په توگه: د يو توليد په اعلان کې يو کس راڅرگندېږي، چې د يو چا خوښ نه دی؛ نو نوموړی کس په اعلان کې د برخه لرونکي کس له امله يې ټول توليد بد راځي او نه يې کاروي.

Farm Problem

د کروندې ستونزه

د کرنيز اقتصاد په برخه کې هغه لنډ مهاله وخت، چې پکې موسمي تغيرات په قېمت کې د ډېر نوسان (معمولاً د قېمت د کموالي) لامل گرځي. نو پداسې حالاتو کې دولت له خوا له بزگرانو سره مرسته ترسره کېږي يا د پلور لپاره يې قانوني لوړ قېمت (Price ceiling) ټاکي خو کروندگر د کرنيزو توکو د کم قېمت له امله متضرره نه شي.

Fascism

فاشيزم

په عام ډول د يو سياسي نظام نوم دې خو په اقتصاد کې هغه پلان او فکري طرح، چې له مخې يې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د توليدوونکو خصوصي ملکيت خوندي کېږي خو د دولت له لوري پرې شديد کنترول رامنځته کېږي. معمولاً د پانگونې په برخه کې.

Favorable Balance of Payment

د تادياتو مساعد بيلانس

د يو هېواد د تادياتو د بيلانس هغه حالت چې د يوې اقتصادي دورې يا معمولاً د يو کال په اوږدو کې د اقتصادي او مالي راکړو ورکړو په وړاندې د يو هېواد تاديات نورو هېوادونو ته نظر د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته کم وي.

او يا هم په بل عبارت: د يو هېواد له لوري نورو هېوادونو ته کم تاديات ترسره کېږي او د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته ډېر تاديات ترسره کېږي، چې د تادياتو بيلانس مازاد (Balance)

(Of Payment Surplus) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د تادياتو غیر مساعد بیلانس (unfavorable balance Of Payment) سره یې پرتله کړئ.

Favorable Balance Of Trade

د سوداګرۍ مساعد بیلانس

د یو هېواد د بهرنۍ سوداګرۍ د بیلانس هغه حالت، چې معمولاً د یو کال په اوږدو کې یې د صادراتو ارزښت د نوموړي هېواد د وارداتو د ارزښت په پرتله ډېر وي. دا په دې مانا، چې نوموړی هېواد د بهرنۍ سوداګرۍ په برخه کې د مازاد درلودونکی دی ځکه، چې نوموړی هېواد په بهرنۍ سوداګرۍ کې نورو هېوادونو ته کم تاديات کوي او د نورو هېوادونو له لوري نوموړي هېواد ته ډېر تاديات ترسره کېږي، چې د سوداګرۍ بیلانس مازاد (Balance Of Trade Surplus) اصطلاح هم ورته کارول کېږي. د سوداګرۍ غیر مساعد بیلانس Unfavorable balance oft rade سره یې پرتله کړئ.

Fee

فیس

د یو خدمت یا هم د یو ځانګړي امتیاز څخه د ګټې اخیستنې په وړاندې تادیه ته فیس ویل کېږي لکه د ډاکټر د خدمت په وړاندې تادیه.

Feudalism

فیوډالیزم

هغه سیاسي او اقتصادي نظام چې مرکزي دولت یې ځواکمن نه وي بلکه حاکمه طبقه په کې فیوډالان یا د ډېرو بیسو او جايدادونو او کرنیزو ځمکو درلودونکي وي. او یا هم په بل عبارت: فیوډالي سېسټم (Feudual system) د سیاسي، ټولنیزو او اقتصادي اړیکو هغه نظام، چې د نهمې پېړۍ څخه تر پنځلسمې پېړۍ پورې یې په اروپا کې حاکمیت درلوده او پکې لویې کرنې شتون درلوده، چې د ځمکو مالکین اربابان وو او کرنه د غلامانو په وسیله ترسره کېده، چې د اربابانو له لوري ورته یوازې اعاشه ورکول کېده او بس.

Fiat Money

اعتباري پیسې

هغه پیسې، چې د تبادلې په وخت کې ارزش لرونکي وي؛ خو د استعمال په وخت کې یې ارزښت کم وي او معمولاً د ټولني له لوري د نوموړو پیسو د منلو په اراده باندې اتکا لري، چې د نورو توکو او خدمتونو د تبادلې لپاره یې مني او کنه؟ لکه چک. او یا هم په بله عبارت: هغه کاغذي پیسې، چې د دولت له لوري نشر شوي وي په کلي ډول یې د قانوني پیسو حیثیت ترلاسه کړی وي؛ خو د مسکوکه فلزاتو (طلا یا نقرې) پښتوانه ونه لري. د پیسو د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره پیسو (Money) ته هم رجوع وکړئ.

Fiduciary

باور یا ډاډ/ امانتي

معمولاً په مالي معاملاتو کې په یو کس باندې د بل کس د اعتماد څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: د یو کاروبار مالک په خپل یو کارمند باندې اعتماد کوي، چې د هغه د نه شتون په وخت کې کولای شي، چې د اړتیا وړ پیسې د نوموړي له حساب او یا هم له کوم کس څخه د پور په شکل ترلاسه کړي.

Fiduciary Money

اعتمادی پیسې

هغه پیسې، چې په کامل ډول د طلا یا نقرې پښتوانه ونه لري، چې د اعتباري پسو (Credit money) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د پیسو د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره پیسو Money ته هم رجوع وکړئ.

Final Goods

نهایی توکي

هغه توکي، چې د نهایی استهلاک په موخه تولید شوي وي او پېرودونکي یې د نورو توکو او یا خدمتونو په تولید کې د شکل د تغیر اراده ونه لري، چې په نا خالص داخلي تولید کې هم د نهایی توکو او خدمتونو ارزښت محاسبه کېږي. د منځګړو توکو (Intermediate Goods) سره یې پرتله کړئ.

Finance

تمويل

د يوې اقتصادي کړنې يا کار د ترسره کولو لپاره د پيسو تدارک يا ترلاسه کولو ته تمويل ويل کېږي.

Financial Claims

مالي مطالبه/دعوى

په مالي شتمنيو لکه بانډ او نورو بانډې د يو اقتصادي واحد يا د يو کس (حقوقى کس) قانوني دعوى څخه عبارت دى.

Financial Intermediary

مالي مينځگړى

هغه کس، چې په مالي بازار کې د مالي شتمنيو او پانگو د تبادلې په موخه د هغوى پلورونکي او پېرودونکي د معاملې د ترسره کولو په موخه يو ځاى کوي.

Financial Investment

مالي پانگونه

په مالي شتمنيو کې پانگه اچونې ته مالي پانگه اچونه ويل کېږي لکه د ونډو يا نورو قيمتي پانو پېرودل.

Financial Market

مالي بازار

هغه بازار، چې پکې د مالي شتمنيو او پانگو د پلورلو او پېرلو معاملات ترسره کېږي او دوه عمده برخې يې عبارت له:

د پيسو بازار (Money Market)

د پانگې بازار (Capital Market).

د مالي بازار په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره د مالي بازار ذکر شوو برخو ته هم رجوع وکړئ.

Financial Statement

مالي صورت حساب

په محاسبه کې هغه مالي صورت حسابونو ته وايي چې په يوه کاروباري دوره کې د کاروبار د مالي حالت د ارزونې لپاره د محاسبې د څانگې له خوا تيارېږي، مهم مالي راپورونه عبارت دي له:

۱: بيلانس شيت (balance sheet)

۲: د عوايد حساب (income statement) چې د گټې او تاوان حساب (profit and loss account) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

د مالي صورت حسابونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Financial Wealth

مالي ثروت

ټولې هغه شتمنۍ، چې په مالي بڼه وجود لري لکه ونډې، بانډ، پيسې او داسې نور، چې د اسمي ثروت (Paper Wealth) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Financial Assets/Capital

مالي شتمني/پانگه

هغه قانوني پانگه او يا شتمني، چې پر ملکيت باندې يې قانوني دعوی کېدای شي لکه ونډه، بانډ، پيسې او يا نور، چې د اسمي شتمني (Paper Assets) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Fink

خبر رسوونکی

د کارگرانو د ټولني هغه غړي، چې خپل متصدي يا کارفرما ته د کارگرانو د ټولني اړوند کړنو اطلاع ورکوي (کارفرما ته د کارگرانو د ټولني جاسوسي کوي).

Firm

تصدي

د يو صنعت په يوه رشته کې د کاروباري واحد څخه عبارت دی. د بېلگې په توگه: په يو هېواد کې د موټرونو د توليد ټول کاروبار ته د موټرونو صنعت کلېمه کارول کېږي؛ خو په دې کاروبار کې هر

جلا کاروبار یا ځانګړې کمپنی ته د منفرد تصدې (Firm) اصطلاح کارول کېږي. او یا هم په بل عبارت: هغه کاروبار، چې د توکو او خدمتونو د تولید په موخه د تولید عوامل سره یو ځای کوي خو د مستهلکینو د غوښتنو او اړتیاو د رفع کولو لپاره د توکو او خدمتونو تولید ترسره کړي، چې ځینې وخت ورته د کاروبار (Business) اصطلاح هم کارول کېږي؛ خو له کاروبار سره یې کېدای شي، چې یوازینی توپیر دا په ګوته کړو، چې Firm کېدای شي، چې د ګټې د ترلاسه کولو په موخه نه وي تاسیس شوی یا کېدای شي، چې د دولت له لوري یې تاسیس او کنترول ترسره کېږي.

First Degree Price Discrimination

د قیمت لومړی درجه توپیر

د تبعیضي یا توپیري قیمت هغه ډول، چې د توکو او خدمتونو پلورونکی پکې د توکو او خدمتونو په پلورلو باندې هغه لوړ قیمت ټاکي، چې پېرودونکي یې د تادېې اراده او وړتیا ولري، چې د قیمت بشپړ توپیر/تبعیض (Perfect Price Discrimination) اصطلاح هم ورته کارول کېږي. د تبعیضي قیمت دوه نور ډولونه عبارت دي له:

۱: د قیمت دویمه درجه تبعیض/توپیر (Second Degree Price Discrimination)

۲: د قیمت دریمه درجه تبعیض/توپیر (Third Degree Price Discrimination)

د قیمت د توپیر/تبعیض په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

First Rule of Scarcity

د قلت لومړی قاعده

د کمیابۍ یا قلت له دوه بنسټیزو قاعدو څخه یوه ده دویمه قاعده یې عبارت ده له: د بشر غوښتنې او اړتیاوې نا محدودې دي (Unlimited needs and wants)

چې وایي نړۍ د نا محدودې اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو لپاره د محدودې منابعو سره مخ ده.

Fiscal

مالي

د دولت له لوري د ماليې وضع کولو، لگښت او مالي مسایلو پورې تړلې اصطلاح ده، چې معمولاً د نورو اصطلاحاتو سره یو ځای کارول کېږي لکه مالي کال (fiscal year) مالي سیاست (fiscal policy) او داسې نور.

Fiscal Budget

مالي بودجه

د یو مالي کال په اوږدو کې د یو بنسټ (معمولاً د دولت) د مالي حالت تشریح، چې د ماليې د عوایدو او لگښتونو د وړاندوینې په اړه وي.

Fiscal Neutrality

مالي توازن

په معلوم وخت کې کله، چې د دولت عواید او لگښتونه (مالیاتو څخه ترلاسه شوی مبلغ) سره مساوي وي یا دا، چې: په مالیاتو کې زیاتوالی د دولت د لگښتونو سره په تناسب صورت ونیسي او په دې توګه په بودجه کې کسر یا مازاد نه رامنځته کېږي.

Fiscal Policy

مالي سیاست

د دولت مالي سیاست له هغه سیاست څخه عبارت دی چې له مخې یې د یو مالي کال لپاره د دولت د عوایدو (مالیه) او لگښتونو تنظیم ترسره کېږي او ټاکلو موخو ته د رسیدو لپاره له مالي پالیسي څخه ګټه پورته کېږي.

Fiscal Year

مالي کال

هغه مسلسل دولس میاشتې، چې دولت یې د ماليې راټولو، د لگښتونو د تخصیص او د بودجې د جدول بندي لپاره کاروي؛ خودلته د دولسو مسلسل میاشتو څخه موخه دا نده، چې مالي کال باید

د حمل اول څخه پیل او د حوت په وروستی ورځ پای ته رسېږي بلکې مالي کال د هېوادونو د شرایطو په پام کې نیولو سره ټاکل کېږي.

Fixed Assets

ثابتي شتمنی

په محاسبه کې استعمالیدونکې اصطلاح ده او ثابتي شتمنی له هغو شتمنیو څخه عبارت دي چې د اوږدې مودې (له یو کال څخه زیات وخت) لپاره ورڅخه گټه اخېستل کېږي لکه موټر، آپارتمان، کمپیوټر او داسې نور. له متغیره/جاري شتمنیو (Current Assets) سره یې پرتله کړئ.

Fixed Cost (FC)

ثابت لگښت

په عمومي ډول هغه لگښتونه چې د تولید په مقدار پورې مستقیمه اړه ونه لري او که هېڅ تولید هم صورت ونه نیسي نو بیا هم دا ډول لگښتونه رامنځته کېږي، چې د تولید په ډېروالي سره په هر واحد تولید باندې ثابت لگښتونه را کمېږي. ثابت لگښتونه د تولید لگښت له دوه برخو څخه یوه ده (بله برخه یې عبارت دی له متغیره لگښتونو څخه). یعنې دا چې:

$$\text{Total Cost} = \text{Fixed Cost} + \text{Variable Cost}$$

Fixed Exchange Rate

د تبادلې ثابت نرخ

د اسعارو د تبادلې هغه نرخ، چې په معلوم نرخ سره د دولت له لوري د اقداماتو (په ځانګړي ډول د مرکزي بانک د اقداماتو) له لارې ساتل کېږي.

او یا هم دا چې: د نورو هېوادونو د پیسو په وړاندې د هېواد د پیسو د تبادلې نرخ ثابت وي. د بېلګې په توګه: د یو ډالر په وړاندې ۶۵ افغانۍ تبادله. د اسعارو د تبادلې نور ډولونه عبارت دي له:

۱: د تبادلې تنظیم شوی نرخ (Managed Exchange Rate)

۲: د تبادلې متغیر نرخ (Floating Exchange Rate).

د تبادلې د نرخ په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Fixed Factor of Production

د تولید ثابت عامل

د تولید هغه عامل، چې په لنډ مهال کې یې په مقدار یا اندازه کې ډېروالی نشي رامنځته کېدای، چې بڼه بېلگه یې ځمکه ده. چې ځینې وخت ورته د ثابت عامل (Fixed Input) اصطلاح هم کارول کېږي. د تولید متغیره عامل (Variable Factor of Production) سره یې پرتله کړئ.

Fixed Input

ثابت عامل

د تولید هغه عامل، چې په لنډ مهال کې یې په مقدار یا اندازه کې تغیر نشي رامنځته کېدای، چې بڼه بېلگه یې ځمکه، کارخانه او داسې نور دي. د متغیره عامل (Variable Input) سره یې پرتله کړئ.

Fixed Investment

ثابته پانگونه

د کارخانې، ماشین آلاتو، وسایلو او داسې نورو برخو کې د سرمایوي پانگونې لگښتونو ته ثابت پانگونه ویل کېږي.

Fixed Price

ثابت قیمت

د ځانگړو توکو یا خدمتونو هغه قیمت، چې معمولاً د هېواد په هره برخه کې هر وخت ثابت وي او تغیر پکې نه رامنځته کېږي. لکه د محابراتي شرکتونو د کرېډټ کارتونو قیمت.

Flexible Prices

ارتجاعي/بدليدونكي قيمتونه

په کلاسیک اقتصاد کې هغه آند، چې وایي: په اوږد مهال کې په بازار کې د مازاد یا کسر د شتون په عکس العمل کې قیمتونه په خپله تنظیمېږي، چې دا د کلاسیک اقتصاد د مهمو بنسټونو څخه ده. له غیر ارتجاعي قیمتونو (inflexible prices) سره یې پرتله کړئ.

Flixible Wages

ارتجاعي/بدليدونکی مزد

هغه مزد چې د کار په بازار کې د مازاد (Surplus) او یا کسر (deficit) د شتون په حالت کې ډېر زړ تنظیمېږي او یا هم دا چې ډېر زړ متاثره کېږي. له غیر ارتجاعي مزد (inflexible wages) سره یې پرتله کړئ.

Floating Assets

متحرکه/سیاله شتمني

سیالي شتمنی (Quick assets) ته رجوع وکړئ.

Floating Exchange Rate

د تبادلې متغیر نرخ

د تبادلې هغه نرخ، چې د یوې واحد ارزښت پکې د بازار قوتونو (عرضې او تقاضا) په وسیله تعیینېږي. او د حکومت له خوا ثابت نه وي ټاکل شوې، چې د تبادلې ارتجاعي نرخ (flexible exchange rate) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د تبادلې ثابت نرخ (fixed exchange rate) او د تبادلې تنظیم شوی نرخ (Managed Float System) سره یې پرتله کړئ.

Fluctuations

نوسان

په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو په قیمتونو یا په نورو اقتصادي شرایطو کې نزول او صعود ته نوسان ویل کېږي.

For Whom?

د چا لپاره؟

په اقتصاد کې د اقتصادي نظام په بيلا بيلو ډولونو کې د څلورو بنسټيزو پوښتنو څخه يوه ده درې نورې عبارت دي له:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: څنگه تولید شي؟ (How to produce?)

۳: په کومه اندازه تولید شي؟ (How Much to Produce?)

او دا په دې مانا، چې په ټولنه کې د محدوده منابعو څخه د گټې اخېستنې په پايله کې د رامنځته شوي تولید مستهلکين څوک دي؟ يعنې دا، چې تولید د چا لپاره ترسره کېږي؟

Forecasting

وړاندوينه

په راتلونکي کې د قيمتونو يا د اقتصادي وضعيت په اړه د نظر او وړاندوينې څخه عبارت دی.

Foreclosure

توقيف/ضبطول

د گرو شويو جايدادونو د ملکيت د ترلاسه کولو لپاره د قانوني گام اخېستنې څخه عبارت دی کله، چې پور اخيستونکی د پور د شرايطو سره سم د تاديبې توان ونه لري.

د بېلگې په توگه: يو کس د خپل کاروبار د پراخوالي په موخه له يو سوداگريز بانک څخه پور اخلي او په تضمين کې يې خپل جايداد ورکوي او بيا پور اخيستونکی د هوکړه ليک سره سم د پور په بيرته تاديه کولو کې پاتې راشي؛ نو بانک د هوکړه ليک د شرايطو سره سم د نوموړي کس جايداد د پلور حق لري څو خپلې پيسې د هوکړه ليک سره سمې ترلاسه کړي.

Foreign Aid

بهرنی مرسته

هر ډول بهرنی مرستې، ډالی، پورونه، تخنیکي مرستې او داسې نور انتقالات، چې یو هېواد، سازمانونه او یا وگړي یې د بل هېواد سره په دې موخه ترسره کوي خو په نوموړي هېواد کې اقتصادي، سیاسي، ټولنيزو او داسې نورو حالاتو د پرمختګ سره مرسته وښي.

د بېلګې په توګه: په تیرو پنځلسو کلونو کې د بهرنیانو له لوري له افغانستان سره همدا ډول مرستو ترسره کېدل.

Foreign Direct Investment

بهرنی مستقیمه پانګونه

هغه پانګونه، چې د پانګه اچونکي له لوري په یو بل هېواد کې په مستقیم ډول ترسره کېږي یا دا، چې: په نورو هېوادونو کې په تولیدي پروسه کې په مستقیم ډول پانګونې ته بهرنی مستقیمه پانګونه ویل کېږي.

Foreign exchange

اسعار (د اسعارو تبادله)

هغه مالي وسیله ده (معمولاً پخپله بهرنیو پیسو ته ویل کېږي) چې په مختلفو هېوادونو کې د دولتونو، مالي بنسټونو او انفرادي وگړو ترمنځ په داخلي پیسو یا توکو تبادله کېږي. همدا راز ډیری وخت دا اصطلاح د بهرنیو پیسو د ادلون بدلون بازار په وړاندې هم کارول کېږي.

او یا هم په بل عبارت: اسعار یا بهرنی پیسې یا هر هغه مالي وسیله، چې یو هېواد ته د بل هېواد په پیسو باندې د دعوی حق ورکوي او د هېوادونو ترمنځ د تادیاتو د رامنځته کولو په موخه ترې ګټه اخیستل کېږي، چې تر ټولو مهمه وسیله یې پیسې دي.

Foreign Exchange Market

د اسعارو د تبادلې بازار

هغه بازار، چې د اسعارو د تبادلې راکړه ورکړه پکې ترسره کېږي. ممکن دا بازار د نړې په هر گوټ کې هر ځای او هر بانک اوسي او یا هم معلوم ځای لکه په کابل کې د شهزاده سرای.

Foreign Exchange Rate

د اسعارو د تبادلې نرخ

د یو هېواد د پیسو قیمت د بل هېواد د پیسو د قیمت په وړاندې.

د بېلګې په توګه: د یو ډالر په وړاندې ۴۸ افغانۍ تبادله کېږي؛ نو د تبادلې کچه ۱ ډالر = ۴۸ افغانیو سره چې معمولاً ورته د تبادلې نرخ (Exchange Rate) اصطلاح هم کارول کېږي.

Foreign Investment

بهرنی پانګونه

په یو هېواد کې د بل هېواد د اوسېدونکو او کاروبارونو له لوري د مالي او فزیکي شتمنیو د پېرلو څخه عبارت دی. یا دا، چې: په یو هېواد کې د بل هېواد د اوسېدونکو او کاروبارونو له لوري پانګونې ته بهرنۍ پانګونه ویل کېږي.

Foreign Sector

بهرنی سکتور

بهرني يا د بهرنۍ سوداګرۍ سکتور، د کلي اقتصاد د څلورو بنسټيزو سکتورونو څخه یو دی درې نور سکتورونه يې عبارت دي له:

۱: د کورنيو سکتور (House Holds sector)

۲: کاروباري سکتور (Businesses sector)

۳: دولتي سکتور (Government sector)

او د هېواد د سياسي پولو څخه د باندې هر څوک پکې شامل دی لکه په نورو هېوادونو کې کورنۍ، کاروبارونه او دولتونه.

Foreign Trade

بهرنی سوداګري

د نورو هېوادونو سره د یو هېواد سوداګري ته بهرنۍ سوداګري ویل کېږي یا دا، چې د نورو هېوادونو سره د یو هېواد د توکو او خدمتونو تبادلې ته بهرنۍ سوداګري ویل کېږي لکه افغانستان، چې د پاکستان، ایران، هندوستان، چین، روسیه او داسې نورو هېوادونو سره د توکو او خدمتونو راکړه ورکړه ترسره کوي. او دوه برخې په برکې نيسي چې عبارت دي له:

۱: صادرات (Export)

۲: واردات (Import)

د بهرنۍ سوداګرۍ په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Forward Contract

سپټه (راتلونکي) هوکړه لیک

هغه مالي هوکړه لیک چې تادیات یې د معلومو شرایطو لاندې په راتلونکي وخت کې ترسره کېږي چې ځینی وخت ورته د راتلونکي هوکړه لیک (Futures) اصطلاح هم کارول کېږي.

Franchise

حق الامتياز

یو حق یا ځانګړی امتیاز، چې د دولت یا لویو ګڼ ملتیزه کاروبارونو له لورې معمولاً کاروبارونو یا تولیدوونکو ته ورکول کېږي.

د بېلګې په توګه: د یوه لوی کاروبار لکه کوکا کولا له لوري یو بل کاروبار ته د یو ځانګړي سوداګريز نوم یا د تولید د فورمولې ورکول چې عملي مثال یې افغانستان کې د کوکا کولا تولید ده.

Franchising

امتیاز ورکول (له سوداگریز امتیاز څخه د گټې اخیستنې حق)

د بازار موندنې او د توکو د توزیع په برخه کې د عمودي ادغام (Vertical Integration) یو ځانګړی شکل دی، چې په هغه کې یو کاروبار د سوداګرې منل شوی مېتود او قانوني حقوق او یا برانډ په یوه انفرادي کس او یا کاروبار پلوري.

Free Economy

ازاد اقتصاد

دا اصطلاح معمولاً د هغه اقتصاد لپاره کارول کېږي چې دولت یې په اقتصادي چارو کې مداخله یا لاسوهنه نه کوي د لا ډېرو مالوماتو لپاره پانګوال اقتصادي نظام (Capitalism) ته هم رجوع وکړي.

Free Enterprise

آزاد اقتصادي تشبث/ کړنې

په اقتصاد کې هغه کاروبارونه او مستهلکین، چې خپل منابع د توکو او خدمتونو په تولید او استهلاك کې د دولت د مداخلې، پابندیو، مقرراتو او کنترول څخه پرته په کار وړي یا دا، چې: کاروبارونه او مستهلکین د خپلو وسایلو څخه د توکو او خدمتونو په تولید او استهلاك کې د دولت د مداخلې، کنترول او مقرراتو څخه پرته په آزادانه ډول سره ګټه پورته کوي (چې دا د پانګوال اقتصادي نظام له بنسټونو څخه یو دی). یا د دولت د مستقیمې مداخلې څخه پرته د تولید، پیر او پلور آزادي ته د اقتصادي کړنو آزادي ویل کېږي.

Free Goods

وړیا توکي

ټول هغه توکي، چې د استعمال او استهلاك په وړاندې یې د پیسو او یا توکو تبادله نه ترسره کېږي او په وړیا توګه ترلاسه کېدی شي.

Free Market

ازاد بازار

هر سیالیز بازار، چې د دولت له مداخلې (معمولاً حد اقل مجوز قیمت (Price Flooring) او لوړ مجوز قیمت (Price Ceiling) او له مالیې (Tax)) څخه آزاد وي او په دې ډول بازار کې د عرضې او تقاضا قوتونه په بازار کې کسر او یا مازاد په اتومات ډول له منځه وړي او بازار د قیمت او مقدار په برخه کې د تعادل په لور بیایي.

Free Rider Problem

د وړیا گټې اخیستنې ستونزه

هغه ستونزه چې د عامه توکو د گټه اخیستلو په وخت کې یا د توزیع په مهال رامنځته کېږي ځینې خلک په دې توانېږي، چې له عامه توکو یا خدمتونو څخه پرته له دې، چې مالیه یا فیس یې تادیه کړي گټه پورته کوي. ځینې وخت په تخنیکي لگښتونو او لارو چارو د دې ډول وړیا گټه اخیستونکو مخه نیول کېدل شي؛ خو ځینې وخت ډېر ستونزمن یا ناممکن وي ځکه چې عامه توکي په لوړه درجه د یوځایي لگښت خاصیت لري.

Free Riding

وړیا گټه اخیستنه

د توکو یا خدمتونو څخه د هغوی د قیمت د تادیې څخه پرته گټه اخیستلو څخه عبارت دی، چې دا ډول توکي یا خدمتونه معمولاً د دولت له خوا د عامه توکو په بڼه تهیه کېږي او له خلکو څخه د مالیاتو په وسیله تمویلېږي؛ خو ځینې خلک چې د نوموړو توکو یا خدمتونو لپاره په یو ډول له مالیې یا کوم بل ډول فیس څخه ځان ژغوري خو له نوموړي توکي یا خدمت څخه بیا هم گټه پورته کوي. د بېلگې په توگه: له ملي دفاع او امنیت څخه گټه اخیستل چې مالیه ورکونکي او مالیه نه ورکونکي دواړه ورڅخه گټه پورته کولای شي.

Free Trade

ازاده سوداګري

د هېوادونو ترمنځ د سوداګرۍ هغه ډول، چې پکې هېڅ ډول محدودیتونه او پابندي شتون ونه لري او د توکو او خدمتونو تبادله په آزادانه ډول سره ترسره کېږي.

Free Trade Area

د ازادې سوداګرۍ سیمه

د دوه او یا ډېرو هېوادونو ترمنځ هغه هوکړه لیک، چې له مخې یې د یو بل پر وړاندې په سوداګري کې د خنډونو او محدودیتونو د له منځه وړلو په موخه عقد کېږي.

Fringe Firm

حاشیوي تصدي

په بازار کې هغه کوچني یا نسبتاً د کمې ونډې لرونکي کاروبارونو یا تصدیو ته وایي، چې د حاکم کاروبار (Dominant Firm) له لوري ټاکل شوی قیمت تعقیبوي.

او یا هم په بل عبارت: هغه کاروبار، چې په بازار کې د قیمت ټاکلو په برخه کې کنترول ونه لري. د حاکم کاروبار (Dominant Firm) سره یې پرتله کېږي.

Frozen Asset

کنګل شوې شتمني

هغه شتمني، چې په آساني سره په پیسو باندې نشي تبدیلېدای یا دا، چې په سملاسي ډول په پیسو نشي تبدیلېدای او که تبدیل هم شي نو په پرتله ایزه توګه پکې ډېر تاوان رامنځته کېږي همدا راز هغه شتمني چې بل کس چې پرې قانوني دعوی ولري او د محاکمو د اجازې پرته یې پېر او پلور نشي ترسره کېدای ګنګل شوې شتمني ګڼل کېږي. له سیالي شتمني (Liquid Asset) سره یې پرتله کېږي.

Full Employment

کامل استخدام

په اقتصاد کې هغه حالت: چې په هېواد کې ټول توليدي منابع د توکو او خدمتونو په توليد کې په کار اچول شوي وي. چې دا د کلي اقتصاد د دريو عمده موخو څخه يوه ده دوه نورې موخې يې عبارت دي له:

- اقتصادي وده (Economic Growth)
- ثبات (Stability)

خو دا په دې مانا نده، چې هېڅ توليدي وسيله دې وزگار نه وي پاتې شوي بلکې هر هېواد د خپلو منابعو او امکاناتو په نظر کې نېولو سره د کامل استخدام لپاره يوه اندازه يا سلنه لري لکه په ځينو پرمختللو هېوادونو کې که چېرې توليدي منابع له ۵-۵،۵ سلنه هم وزگار پاتې شوي وي بيا هم کامل استخدام گڼل کېږي.

Full Employment Output/Production/Real production

کامل استخدام په کچه حاصل/توليد/ واقعي توليد

په اقتصاد کې د واقعي توليد يا واقعي نا خالص داخلي توليد (Real GDP) هغه کچه، چې د کامل استخدام په حالت کې توليد شوي وي.

Full Time Worker

د پوره وخت کارگر

هغه کارگر چې د قانوني ټاکل شوي پوره وخت کار کولو اراده او وړتيا ولري او يا هم دا چې پوره وخت کار ترسره کوي. لکه دولتي مامورين، او د کاروبارونو کارمندان. له پس له وخته کارگر (Part Time Worker) سره يې پرتله کړئ.

Fund

فند

پيسې يا د پيسو معادل، چې د يو ځانگړي موخي په خاطر ساتل کېږي او ځانگړتياوې يې له نوم څخه په ډاگه کېږي لکه بېرني وجوه (contingency fund) او داسې نور.

Fungible

مثلي (یو شان یا د تعویض وړ)

هغه شتمني، چې په اقتصاد کې د پیسو دنده ترسره کوي باید هره برخه یې یو شان کیفیت او ارزښت ولري. د بېلګې په توګه: اتل اسلم ته ۱۰۰۰ افغانۍ د پور په ډول ورکوي؛ خو کله چې اسلم اتل ته پور تادیه کوي نو اتل دا اعتراض نه کوي چې ماته همغه زرګون راکړه کوم، چې ما درکړې وو بلکې هر زرګون یو شان کیفیت او ارزښت لري.

Futures

راتلونکې بیعه (سپټه)

له هغه هوکړه لیک څخه عبارت دی، چې د توکي پلور پکې په له مخکې ټاکل شوي قیمت سره په راتلونکې وخت کې ترسره کېږي. یا دا، چې: د نړیوالې سوداګرۍ په برخه کې د راتلونکي وړاند ویل شوي نرخ له مخې د اسعارو د پیر او پلور څخه عبارت دی.

G

G

د انگلیسی د جي توری

د کلي اقتصاد په مطالعه کې د عامه سکتور په وسیله د توکو او خدمتونو د پیر د لگښتونو یا دولتي لگښتونو لپاره عام مخفف دی یعنې دا چې: $AE=C+I+G+(X-M)$ چې په دې مساوات کې:

۱: AE ټولیز لگښتونه (Aggregate Expenditure)

۲: C د کورني سکتور په وسیله استهلاکي لگښتونه (Consumption expenditures)

۳: I د کاروبارونو په وسیله د پانګونې لگښتونه (Investment)

۴: G د عامه سکتور یا حکومت په وسیله لگښتونه (Government expenditures)

۵: (X-M) خالص صادرات (Export-import) چې X د صادراتو اندازه او M د وارداتو د اندازې څخه نمایندګي کوي.

Game Theory

د لوبې تیوري

په اقتصادي تیوريګانو کې په ځانګړې ډول په جزوي اقتصاد کې بازار د لوبې د ډګر په بڼه فرض کېږي او په بازار کې د سختې سیالۍ په شرایطو کې د تصدو او تولیدوونکو ترمنځ له بیلا بیلو تاکتیکونو څخه ګټه اخیستل کېږي، چې د هر تاکتیک د حاصل او پایلې د ارزونې لپاره د دې تیوري څخه ګټه اخیستل کېږي.

GDP Deflator

د نا خالص داخلي تولید دینفلېټور

د قیمت هغه شاخص، چې د واقعي نا خالص داخلي تولید په محاسبه باندې اتکا لري او په اقتصاد کې د متوسط قیمت د شاخص په حیث کارول کېږي.

$$\text{GDP deflator} = \frac{\text{Nominal GDP}}{\text{Real GDP}} \times 100$$

GDP Price Deflator

د نا خالص داخلي توليد د قیمت ډیفلیټور

د قیمت هغه شاخص، چې د جاري نا خالص داخلي توليد (Nominal GDP) نسبت واقعي نا خالص داخلي توليد (Real GDP) ته محاسبه کوي او په هېواد کې د قیمتونو د متوسطې کچې د معلومولو لپاره ترینه گټه اخیستل کېږي.

Gearing

د پانگې جوړښت

د پانگې جوړښت (Capital Structure) ته رجوع وکړئ.

Giffen Goods

د گیفن توكي

دا اصطلاح د لومړي ځل لپاره د Robert Giffen (۱۸۳۷-۱۹۱۰) له لوري وکارول شوه او موخه ترې هغه توكي دی، چې په قیمت کې یې لوړوالی په تقاضا کې د ډېروالي سره مل وي یا دا چېد توكي په قیمت کې لوړوالی راشي نو په تقاضا کې یې هم ډېروالی رامنځته شي (د تقاضا د قانون څخه په مغایرت یا برعکس)، چې په نړۍ کې دا ډول توكي ډېر کم تر سترگو کېږي. معمولاً په بحراني حالاتو (لکه جنگ) کې شتون لري.

General Agreement on Trade and Tariff(GATT)

گات (د سوداګرۍ او تعرفې عمومي تړون)

دا په ۱۹۴۷ میلادي کال کې د ۹۳ هېوادونو ترمنځ د سوداګریزو خنډونو او محدودیتونو د راکمولو په موخه لاسلیک شوی دی، چې په اوسني وخت کې تقریباً سل غړي هېوادونه لري او په سوداګرۍ کې د تعرفو راکمولو او ځینو وارداتي معیارونو په له منځه وړلو او سوداګریز پرمختګ کې ډېر اغېزمن ثابت شوی دی، چې په اوسني وخت کې یې خپل ځای د سوداګرۍ نړیوال سازمان (WTO) ته پرېښی دی. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د یوروګوای غونډې (Uruguay round) ته هم رجوع وکړئ.

General Equilibrium

عمومي تعادل

په اقتصاد کې د عرضې او تقاضا ترمنځ د تعادل هغه حالت، چې پکې هر توکي او خدمت د هېواد په هره برخه کې د تعادل په حالت کې قرار ولري. د نړيوال اقتصاد په برخه کې هم دا اصطلاح د دوه هېوادونو ترمنځ د اغيزمنې اقتصادي تبادلې وروستي ماډل، چې له مخې يې سوداګري ترسره کېږي او په مرسته يې د دواړو خواوو له سوداګرۍ څخه ترلاسه کېدونکې ګټه معلومېږي.

General Strike

عمومي اعتصاب

د هېواد په معلومه سيمه کې د يو کاروبار د اکثريت او يا ټولو کارګرانو له لوري اعتصاب ته عمومي اعتصاب ويل کېږي. او يا هم په بل عبارت: د کارګرانو د ټولنو له لوري په هر ځای او هر صنعت کې د کار بنديز ته عمومي اعتصاب ويل کېږي څو خپلې غوښتنې پر متصدياتو او کارفرمايانو ومني.

Gentlemen's Agreement

دوه اړخيزه يا څو اړخيزه هوکړه

د صنعت په برخه کې د دوه يا ډېرو صنايعو ترمنځ هغه شفاهي او غير رسمي هوکړه ليک څخه عبارت دی، چې له مخې يې بازار په خپل منځ کې وېشي، قېمت تر يو ټاکلي حد لوړوي، توليد محدودوي يا دا، چې داسې تدابير نيسي، څو له مخې يې سيالي راکمه کړي.

Geographic Mobility/Movement

جغرافيايي انتقال

له يو توليدي فعاليت ځای څخه بل توليدي فعاليت ځای ته د توليد د عواملو د حرکت يا انتقال څخه عبارت دی يا دا، چې: د توليد عواملو د توليدي فعاليت د موقعيت تغير څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: يو کارګر په يوه ښار کې دنده پرېږدي او په بل ښار کې دنده ترلاسه کوي. له وظيفوي انتقال د (Occupational Mobility/Movement) سره يې پرتله کړی.

Gift Tax

پر ډالۍ مالیه

له یو کس څخه بل کس ته د هغه شتمنیو په لیرد باندې د مالیه څخه عبارت دی، چې د ډالۍ په توګه لیردول کېږي.

د بېلګې په توګه: یو کس ته په لاتري کې کور اوزي نو د دغه کور د ملکیت په لیرد باندې دولت مالیه اخلي، چې په افغانستان کې دا ډول مالیه ۲۰٪ اخیستل کېږي.

Gini Index

د جینی شاخص

د ثروت او عوایدو د ویش د اندازه کېږي تر ټولو مشهور شاخص دی، چې دا په ګوته کوي، چې د ټولني د وګړو ترمنځ عواید او ثروت څومره عادلانه یا غیر عادلانه ډول سره وېشل شوي دي؟ او په GiniIndex کې د عوایدو او دولت ویش ته د ۰-۱ پورې ترتیب ورکول کېږي، چې ۰ د دې مانا ورکوي چې د ټولني د وګړو ترمنځ دولت او عواید په کامل ډول سره عادلانه وېشل شوي دي او ۱ د دې مانا ورکوي، چې عواید په کامل ډول سره غیر عادلانه وېشل شوي دي او د یو وګړي یا یوې ګټګورۍ په لاس کې راټول شوي.

Globalization

نړیوالتوب

که څه هم دا اصطلاح د ژوند په بېلابېلو ډګرونو کې صدق کوي خو په اقتصاد کې د نړیوالو اقتصادي کړنو توسعې ته عمومیت ورکولو او د اقتصادي کړنو د ترسره کولو لپاره د هېوادونو ترمنځ د پولو له منځه وړلو پروسې ته نړیوالتوب ویل کېږي.

لکه نړیوالې سوداګرۍ ته ډېروالی او توسعه ورکول، نړیوالې پانګونې ته توسعه ورکول، د هېوادونو ترمنځ د تکنالوژي راکړې ورکړې ډېرول او داسې نور چې په پایله کې یې یو نړیوال بازار رامنځته او سرحدی خنډونه له منځه ځي

Goingprice

جاري يا د ورځي قیمت

په بازار کې د توکو او خدمتونو د پیر او پلور قیمت ته جاري يا د ورځي قیمت ويل کېږي.

Gold Standard

طلايي معيار

د يو هېواد د پيسو د ارزښت د معلومولو او پښتوانې په موخه طلا څخه د يو معيار په توگه گټه اخېستلو يو معيار دی، چې د پيسو درلودونکو ته د دې اجازه ورکوي، چې خپلې پيسې او سکې په طلا تبديلي کړي، چې په ډېری هېوادونو کې دا معيار تر ۱۹۱۴ ميلادي کال پورې هم دوام درلوده، چې طلايي معيار حداقل په دريو شکلونو کې را څرگنديږي:

۱: طلا په اقتصاد کې د پيسو دنده ترسره کوي.

۲: طلا په پيسو باندې د تبادلې وړ وي.

۳: طلا په جريان کې د پيسو د تبادلې نرخ د تنظيمولو په موخه استعمالېږي.

Good Will

شهرت / نيکنامي

هغه ارزښت، چې د يو کاروبار له خوا د نوم يا شهرت په بڼه د وخت په تيرېدو ترلاسه شوی وي. او يا هم په بل عبارت: په بازار کې د يو کاروبار شهرت ته (good Will) ويل کېږي چې د کاروبار لپاره د شتمني په ډول محاسبه کېږي.

د بېلگې په توگه: د يوه شرکت په فزيکي ډول د ټولې سرمايي ارزښت ۱۰ ميليونه افغانۍ وي خو د هغه شهرت له امله چې نوموړې شرکت يې لري د شرکت ټول ارزښت ۱۲ ميليونه افغانۍ محاسبه کېږي چې ۲ ميليونه افغانۍ يې (Good will) بلل کېږي.

Goods

توکی

د توليد هغه فزيکي او لمس کيدونکی برخه، چې د ټولني د اړتياو او غوښتنو د رفع کولو په موخه توليد شوي وي. لکه قلم، کتابچه، موبايل او داسې نور. له خدمت (service) سره يې پرتله کېږي.

Goods Types

د توکو ډولونه

اقتصادي توکي د ملکیت او بازار د شرایطو له پلوه په څلورو ډولونو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

۱: خصوصي توکي (private goods).

۲: عامه توکي (Public goods)

۳: نیمه عامه توکي (Near Public goods)

۴: قدرتي / د گډ مالکیت توکي (Common Property Goods)

د توکو د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Government Borrowing

دولتي پور

کله، چې دولت د ماليې له لارې د خپلو لگښتونو په پوره کولو کې پاتې راشي نو معمولاً د مالي بازار له لارې د خپلو لگښتونو د پوره کولو لپاره د پور په ترلاسه کولو باندې لاس پورې کوي، چې د دولت له لوري د دا ډول پور ترلاسه کولو تقاضا ته دولتي پور ویل کېږي.

Government Enterprise

دولتي کاروبار یا تشبث

دولتي ملکیت لاندې هغه عملياتي تولیدي کړنې، چې د خصوصي سکتور سره په ورته شکل ترسره کېږي لکه په هېواد کې د دولت له لوري د برق عرضه یا د تصفیه شویو اوبو عرضه.

Government Expenditure

دولتي لگښتونه

د دولتي یا عامه سکتور په وسیله په نهايي تولید شویو توکو او خدمتونو (د دولت د چارو د پرمخ بیولو یا عامه توکو په تهیه کولو لکه ملي دفاع، ښوونه او روزنه او داسې نورو برخو) د لگښت څخه عبارت دی.

Government Purchase

دولتي پېرودنه

د دولتي يا عامه سکتور په وسيله د نهايي توکو او خدمتونو (نا خالص داخلي توليد) په پېرودلو باندې ترسره کېدونکو لگښتونو ته دولتي پېرودنه ويل کېږي.

Government Revenue

د دولت عوايد

د دولت له لوري د ماليې، جرمو او اقتصادي کړنو د ترسره کولو څخه ترلاسه شوي عايد څخه عبارت دی، چې معمولاً ورته د عايد (revenue) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Government Sector

دولتي سکتور

د کلي اقتصاد د څلورو عمده سکتورونو څخه يو دی د کلي اقتصاد درې نور سکتورونه عبارت دي له:

۱: کورنيو سکتور (House hold seector)

۲: کاروباري سکتور (Business sector)

۳: بهرني سکتور (Foreign sector)

چې دولتي سکتور ته د عامه سکتور (Publicsector) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره عامه سکتور ته رجوع وکړئ.

Government Securities

دولتي بهاداره پانې

ټول هغه مالي وسايل، چې د دولت له لوري د مالي بازار له لارې د پور اخېستلو په موخه ترېنه گټه اخېستل کېږي لکه بانډ، د خزاني بل او داسې نور.

Graduated Tax

لوړیدونکې مالیه

د تصاعدي مالیه (Progressive Tax) هغه شکل دی، چې د یو توکي د ارزښت په ډېرېدو سره ورباندې د مالیه اندازه هم لوړېږي.

د بېلگې په توګه: یو توکی، چې په لس افغانۍ پلورل کېږي؛ نو ۵٪ مالیه ورباندې اخیستل کېږي، د لسو افغانیو ډېر تر ۵۰ افغانیو پورې ۱۰٪ مالیه او د ۵۰ افغانیو څخه ډېر تر ۱۰۰ افغانیو پورې ۱۵٪ مالیه. همدا راز په افغانستان کې پر عوایدو مالیات، چې تر ۵۰۰۰ افغانیو پورې مالیه نه تادیه کېږي، له ۵۰۰۰ افغانیو ډېر تر ۱۲۵۰۰ افغانیو پورې دوه سلنه مالیه او له ۱۲۵۰۰ افغانیو څخه ډېر تر سل زره افغانیو پورې ۱۰٪ مالیه تادیه کېږي. او له سل زرو څخه پورته عوایدو باندې ۲۰٪ مالیه اخیستل کېږي.

Graph

ګراف

د اقتصادي مفاهیمو او ماډلونو د توضیح یوه بڼه ده چې په ګرافیکه او د ډیاګرام، عکس او داسې نورو شکلونو توضیح کېږي او د معلوماتو د اسانه ارایه کولو په موخه ترېنه ګټه اخیستل کېږي.

Graphical Analysis

ګرافیکي څېړنه

د سیستماتیکې طریقي او میتودونو له لارې د ډیاګرامونو او ګرافونو په مرسته د اقتصادي پدیدو او مسئلو د تحقیق او توضیح پروسې څخه عبارت دی.

Gratuitous Coinage

وریا ضرب وهنه

د دولت هغه سیاست، چې پر بنسټ یې د مسکوکه فلزاتو څخه د سکو ضرب وهل په وړیا ډول ترسره کېږي.

Great Depression

ستر بحران

په نړۍ کې (عموماً په پرمختللو هېوادونو کې) د ۱۹۲۹-۱۹۴۱ میلادي کال په اوږدو کې هغه زوال یا کساد، چې په اقتصاد کې وزگار تیا په لوړه کچه کې قرار درلوده، د تولید اندازه ډېره کمه او پانگونه پکې په نشت حساب وه، چې ستر تاریخي نړیوال اقتصادي بحران گڼل کېږي.

Greshams'law

د گراشم قانون

د لومړي ځل لپاره دا نظریه د انګلیس اقتصاد پوه (sir Thomas Gresham) له لوري، چې د وخت الیزابت مشاور وه رامنځته شوېده او وایي: که چېرې په اقتصاد کې دوه ډوله یا ډېرې پیسې، چې مختلف تبادلې ارزښت ولري په عین وخت کې په جریان کې قرار ولري؛ نو هغه پیسې، چې تبادلوي ارزښت یې لږ وي هغه پیسې له جریان څخه اوباسي، چې تبادلوي ارزښت یې ډېر وي. یا دا، چې: بدې پیسې بڼې پیسې له جریان څخه اوباسي.

د بېلګې په توګه: طلا چې ډېر ارزښت لري بڼې پیسې وګڼو او نقره چې د طلا په پرتله کم ارزښت لري بدې پیسې وګڼو نو که چېرې طلا او نقره دواړه په اقتصاد کې په عین زمان کې د پیسو دنده ترسره کړي نو خلک د نقرې څخه په جریان کې د پیسو په شکل ګټه پورته کوي او طلا ساتي نو په دې ډول بدې پیسې (نقره) بڼې پیسې (طلا) له جریان څخه اوباسي.

Gross Domestic Product (GDP)

نا خالص داخلي تولید

په یو معلوم وخت (معمولاً د یو کال په اوږدو کې) په یو هېواد کې (د جغرافیایي موقعیت له پلوه) د تولید شویو نهایی توکو او خدمتونو د بازار ارزښت څخه عبارت دی. له نا خالص ملي تولید (GNP) سره یې پرتله کړئ.

Gross Income

نا خالص عايد

هغه عوايدو ته وايي، چې ماليه او داسې نور لگښتونه ترې وضع شوي نه وي.

Gross national product (GNP)

نا خالص ملي توليد

په يو معلوم وخت (معمولاً د يو کال په اوږدو کې) د يو هېواد د توليدي منابعو په وسيله (د ملکيت له مخې) توليد شويو نهايي توکو او خدمتونو پولي ارزښت څخه عبارت دی. د نا خالص داخلي توليد (GDP) سره يې پرتله کړئ.

Gross Private Domestic Investment

نا خالصه خصوصي داخلي پانگونه

په يو هېواد کې د توليدي موخو په منظور د کاروباري سکتور په وسيله په سرمايوي توکو باندې ترسره کيدونکيو لگښتونو ته نا خالص خصوصي داخلي پانگونه ويل کېږي.

Group of 13(G-13)

د ۱۳ گروپ

د ديارلسو هېوادونه ټولنه چې په ۱۹۸۹ ميلادي کال کې د اروپا د اقتصادي ودې او مرستې سازمان (Organization for Economic Cooperation and Development) پر وړاندې د خپلو اقتصادي گټو څخه د دفاع په موخه تاسيس شوی دی ددې ټولني غړي هېوادونه عبارت دي له: الجزاير، ارجانتاين، مصر، هند، اندونيزيا، جاميکا، ماليزيا، نايجيريا، پيرو، سنيگال، ونزويلا، يوگوسلاويا او زامبيا څخه دي.

Group of 20 (G-20)

جي ۲۰

په ۱۹۹۹ ميلادي کال کې د (G-7) هېوادونو د ماليې وزيرانو د (G-20) هېوادونو د رامنځته کېدو اعلان وکړ، د (G-20) غړي هېوادونه عبارت دي له:

ارجنټاين، استرالی، برازیل، کاناډا، چین، فرانسه، جرمني، هندوستان، اندونیزیا، ایټالیا، جاپان، مکسیکو، روسیه، سعودي عربستان، جنوبي کوریا، ترکیه، برتانیه، د امریکا متحده آیالات او اریایي ټولني څخه دي. چې موخه یې نړیوال مالي ثبات ته پراختیا ورکول، او د غړو هېوادونو ترمنځ د اقتصادي او مالي پالیسیو مطالعه او د دې پالیسیو د بررسی او مطالعې دنده په غاړه لري. دغه هېوادونه د نړۍ شل ستر صنعتي هېوادونه هم بلل کیږي.

Group of 7 (G-7)

جي ۷

د نړۍ اووه تر ټولو پرمختللي صنعتي هېوادونه، چې عبارت دي له :

امریکا متحده ایالات، برتانیه، فرانسه، ایټالیا، کاناډا، جرمني، او جاپان څخه. چې دنده او موخه یې د مالي او پولي سیاستونو د همغږۍ لپاره اقدامات او په نړیوال اقتصاد او انفرادي هېوادونو کې د همغږۍ رامنځته کولو له مخې خپلې دندې پرمخ وړل دي.

Group of 77(G-77)

جي ۷۷

په ۱۹۶۴ میلادي کال کې د ۷۷ پرمختیایي هېوادونو له خوا د (۷۷ هېوادونو د گډې اعلامیې) د لاسلیک له مخې په جینیوا کې د ملگرو ملتونو د سوداگرۍ او پرمختیا په کنفرانس کې رامنځته شوی دی. او موخه یې د غړو هېوادونو ترمنځ د تخنیکي او اقتصادي مرستو ته توسعه ورکول دي.

که څه هم اوسمهال د (G-77) غړي هېوادونه ۱۳۵ ته رسیدلي دي؛ خو بیا یې هم اصلي نوم د (G-77) دی ځکه چې د یو تاریخي هوکړه لیک له مخې رامنځته شوی دی.

Group of 8 (G-8)

جي ۸

له (G-7) سره د روسیې اضافه کېدل، چې د پولي او مالي سیاست د همغږي کول لپاره با قاعده ناستې لري او اقدامات کوي دغه گروپ په جي ۸ بدل کړو.

Growth

رشد یا وده

د توکو او خدمتونو د تولید په موخه د اقتصاد تولیدي وړتیا د ډېرولو پروسې څخه عبارت دی. دوامداره وده د کلي اقتصاد د دريو عمده موخو څخه يوه ده د کلي اقتصاد دوه نورې موخې عبارت دي له:

۱: کامل استخدام (Full Employment)

۲: ثبات (Stability)

چې د ناخالص داخلي تولید او سړي سر عاید کې د ډېروالي له مخې اندازه کېږي.

Growth Rate

د ودې/رشد نرخ

د یو هېواد په اقتصادي وده کې د یو کال په پرتله بل کال کې د رامنځته شوي نسبي تغیر څخه عبارت دی، چې د سلنې له مخې اندازه کېږي لکه په ناخالص داخلي تولید، سړي سر عاید، د نفوسو وده او په نورو کې تغیر، چې معمولاً په کلني ډول سره اندازه کېږي.

Growth Rate of Production

د تولید د ودې کچه

د یو کال په پرتله په بل کال کې په ناخالص داخلي تولید کې د رامنځته شوي تغیر څخه عبارت دی، چې د سلنې له مخې اندازه کېږي او د هېواد د اقتصادي ودې جریان په نښه کوي.

Growth Stage

د ودې مرحله

د تولید د ژوند د دوران (دایرې) په بحث کې دا دویمه مرحله ده، چې پکې د تولید په پلور کې ډېروالی راځي، گټې اندازه پکې لوړېږي او بازار ته د سیالو تولیدونکو په داخلیدو کې ډېروالی راځي. همدا راز دغه اصطلاح د یو هېواد د پرمختیا او ودې په تیوریکانو کې هم د پرمختیا د بېلابېلو

مراحلو لپاره کارول کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د تولید ژوند دوران (product life cycle) ته رجوع وکړئ.

Guild

انجمن/ټولنه

په عین صنعت کې د کارفرماو یا متصدیانو گډې ټولنې ته صنفی ټولنه ویل کېږي.

د بېلگې په توگه: په افغانستان کې د قالینو صادرونکو ټولنه.

H

Head Tax

سرانه ماليه

هغه ماليه چې د ټولني د هر وگړي نه د هغوی د عوايد په پام کې نېولو څخه پرته په عين اندازه اڅېستل کېږي چې د (Poll tax) ته رجوع وکړي.

Half Employment

نيمه استخدام

د روزگارتيا يا استخدام هغه حالت چې په کامل ډول د کارگري قوې يا ټولني د توليدي وړتيا څخه په کې گټه نه اڅېستل کېږي.. په دې مانا چې يو کارکوونکي د پوره ورځي يا ۸ ساعته کار وړتيا لري خو يواځي ۴ ساعته کار پيدا کوي او نور ۴ ساعته بیکاره تيروي. چې د Under Employment اصطلاح ورته هم کارول کېږي

Handcraft

لاسي صنايع

توکي او يا هم هر هنري اثر چې په لاس جوړېږي او په توليد او جوړولو کې يې له پرمختللو ماشينونو څخه کار نه اڅېستل کېږي. چې معمولاً ورته په لاس جوړ شوي (hand made) اصطلاح هم کارول کېږي.

Hard Money

قوي يا ثابتې پيسې

په پخوانيو وختونو کې دا اصطلاح د هغو پيسو لپاره کارول کېده، چې په فلزي شکل (په ځانگړي ډول د طلا په شکل کې) کې يې شتون درلوده خو په اوسني وخت کې دا اصطلاح د هغه پيسو لپاره ، کارول کېږي چې قوي يا ثابت ارزښت ولري او په راتلونکي کې هم د خپل ارزښت ساتلو هيله ترې کېدای شي او په ډېری نړيوالو معاملاتو کې د راکړې ورکړې د وسېلې په توگه دنده ترسره

کوي لکه په اوسني وخت کې امریکايي ډالر، برېټانوي پونډ، يورو او ځينې نور پولې واحدونه. له نرمو/ضعيف/ پيسو (Soft Money) سره يې پرتله کړئ.

Hard Pag

ثابت (د تبادلې نرخ)

د يو هېواد (معمولاً چې کوچنی هېواد وي) او د يو بل هېواد (معمولاً چې يو صنعتي او پياوړی هېواد وي) د پيسو ترمنځ د تبادلې ثابت نرخ رامنځته کولو څخه عبارت دی خو د کوچني هېواد په اقتصادي او مالي حالت کې ثبات رامنځته شي.

Hawala

حواله

د يو کس له لوري دويم کس ته د دريم کس په وسيله د پيسو لېږل چې تر ډېره په اعتبار تکيه لري. د پيسو دا ډول لېږد اوس هم ترسره کېږي لکه صرافان، چې يوه دنده يې د پيسو حواله ده.

Head Tax

سرانه ماليه

سړي سر يا سرانه ماليې ته وايي يا هغه ماليه چې هر کس يې بايد تاديه کړي پرته لدې چې عوايد يې په پام کې ونېول شي.

Heavy Industries

درني صنايع

هغه صنعتونه چې د ماشينونو او پانگه ايز نجهيزاتو په توليد کې ښکيل وي لکه د کشتيو صنعت، د پولادو جوړولو صنعت او نور

Heavy Market

د کساد بازار

د قېمتي پانود بازار په اصطلاح کې هغه بازار چې د پلور په موخه د ونډو عرضه د هغوی د تقاضا څخه ډېره وي او بازار په کلي ډول د رکود په حالت کې قرار ولري.

Hedge

تامیني پلور

د مالي او يا نورو تاوانونو په وړاندې د يو بل عمل د موازنې په وسيله د ځان ساتلو يا د خطر را کمولو څخه عبارت دی. د بېلگې په توگه: يو پانگوال داسې توقع لري، چې د مالي شتمنيو راتلونکي قیمت نه بنکته کېږي مگر بيا هم د احتمالي تاوان د رامنځته کېدو په وړاندې د مخکېني هوکړه لیک (Futures) په وسيله د تاوان څخه ځان ساتي او د بېمې په ډول يې ترلاسه کوي.

Hedging

تامیني راکړه ورکړه

د راتلونکو قیمتونو د متوقعه تغیر په وړاندې ځان ساتل، چې د راتلونکي هوکړه لیک (Futures) په وسيله ترسره کېږي لکه د بېمې هوکړه لیک.

Hedonic Price

هیدونیک قیمت

هغه تصور، چې وايي: د يو توکي او يا خدمت قیمت د نوموړي توکي يا خدمت پر ځانگړتياو باندې اتکا لري لکه د يو کور قیمت، چې معمولاً د کور په فزيکي ځانگړتياو لکه د کور ډول، نما، مساحت، گاونډيان، مکتب روغتون او داسې نورو آسانتياو شتون، بازار ته واټن او داسې نورو آسانتياو او ځانگړتياو باندې اتکا لري. او يا هم په بل عبارت: د توکي هرې ځانگړتيا ته د مشتري له خوا بيل بيل ارزښت ورکول کېږي او د ټولو ځانگړتياوو له مجموعې څخه د نوموړي توکي ټوليز ارزښت ټاکي او همدغه ارزښت يې بيا قیمت گڼل کېږي.

Heterogeneous

نا متجانس

د متجانستوب متضاده اصطلاح ده او په اقتصاد کې د توليداتو يا په بازار کې د پيرودونکو د غير تنوع په مفهوم کارول کېږي کله، چې توکي د ځانگړتياو له پلوه د مشابهت پر ځای توپير ولري او يا هم په بازار کې پيرودونکي د ذوق، غوښتنو او تقاضا له پلوه يو شان ځانگړتياوې ونه لري. له متجانس (Homogeneous) سره يې پرتله کړئ.

Hierarchy of Need

د اړتیاوو تسلسل

د دې فکر بنسټ اېښودونکي Abraham Maslow دی او نوموړی ډېروي، چې: خلک هغه اړتیاو ته، چې په فزيولوژي باندې اتکا لري لکه غذا، کور او کاليو ته ترجیح ورکوي مخکې لږي، چې هغه اړتیاوې رفع کړي، چې د فزيولوژي څخه لوړې وي.

High-Powered Money

لوړ قدرته پیسې

په اقتصاد کې د ټولو هغو پیسو مجموعه، چې له عوامو سره (د کاغذي پیسو او سکوپه بڼه)، د بانکونو سره د (vaultcash) په شکل او مرکزي بانک سره (د ریزرف په بڼه) شتون لري د high-powered money په نوم یادېږي، چې د پولې پایې (monetary base) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. په اقتصاد کې دا ډول پیسې د ټولو ډولونو څخه لومړی ډول ده، چې ډېر سیالیت لري او په M بنودل کېږي. او داسې نور ډولونه یې د M1 او M2 د کټګوریو لاندې راځي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Hoarding

احتکار

د شتمنیو په ځانکړي ډول سره د توکو او پیسو په دې موخه ډېر زېرمه کول څو په راتلونکي کې یې د کمالي په حالت کې د لوړ قیمت څخه لوړه گټه پورته کړي.

د بېلگې په توگه: د تېلو یو کاروبار لرونکی داسې وړاندوینه کوي، چې په راتلونکي کې د تېلو قیمتونه لوړېږي او کېدای شي، چې د تېلو کمښت رامنځته شي؛ نو د راتلونکي لپاره په اوسني وخت کې د تېلو په زېرمه کولو لاس پورې کوي څو په راتلونکي کې یې له لوړ قیمت څخه ډېره گټه ترلاسه کړي.

Holding Company

مور شرکت (پیرودل شوې شرکت)

یو شرکت (معمولاً سهامی شرکت)، چې د یو بل شرکت (معمولاً سهامی شرکت) ونډې په کافي اندازه سره وپېري چې په اداره او کنترول کې یې ډېره ونډه ترلاسه کړي. له فرعي یا تړلي شرکت (Subsidiary Company) سره یې پرتله کړئ.

Homogenous

متجانس

په عام ډول یو شانوالی او متجانستوب ته وايي. په ځانګړي ډول هغه آند، چې وايي: ځیني توکي یو ډول ځانګړتیاوې لري او کټ مټ سره ورته دي. دا اصطلاح په اقتصاد کې په دوه موخو کارول کېږي:

- دوه او یا ډېر توکي متجانس دي که چېرې په فزیکي ډول سره یو شان وي یا حد اقل د پېرودونکي له نظره سره یو شان وي.

د ریاضیکي مساوات په وسیله، چې وايي: که په یوه مساوات کې مستقل متغیرات په یوه ثابت ارزښت سره تغیر وکړي؛ نو دغه مساوات بیا هم (Homogenous) دی.

له نا متجانس (Heterogeneous) سره یې پرتله کړئ.

Homogenous Product

متجانس تولید

هغه تولید، چې په فزیکي ډول سره یو شانوالی ولري یا حد اقل د پېرودونکو له نظره یو شانوالی ولري لکه کرنیز تولید.

Horizontal Axis

افقي محور

په ګراف کې د X محور ته افقي محور ویل کېږي، چې په زیاتره بحثونو کې د توکو مقدار په ګوته کوي او د ایکس محور (x-axis) اصطلاح ورته کارول کېږي.

Horizontal Equity

افقي مساوات

د ماليې هغه ډول، چې يو کس، چې د بل کس سره مساوي عوايد ترلاسه کوي؛ نو مساوي ماليه هم تاديه کوي. او يا هم په بل عبارت: هر کس د خپلې وړتيا له مخې ماليه تاديه کوي. له عمودي مساوات (vertical equity) سره يې پرتله کړئ.

Horizontal Merger/Integration

افقي ادغام

دوه يا څو بېلا بېل ملکيت لرونکي کاروبارونه، چې عين توکي يا خدمتونه عرضه کوي تر يو واحد ملکيت لاندې راتللو څخه عبارت دی.

د بېلگې په توگه: د معدني اوبو توليد دوه بېلا بېل کاروبارونه سره يو ځای کېږي او د يو واحد ملکيت لاندې فعاليت کوي. د ادغام نور ډولونه عبارت دي له:

۱: عمودي ادغام (Vertical merger)

۲: کانگلو ميريت ادغام (Conglomerate merger).

۳: متخاصم ادغام (Hostile Acquisition)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Hostile Acquisition

متخاصم ادغام

د دوه شرکتونو د ادغام او يو ځای کيدني يو ډول ده چې د يو شرکت له لوري د بل شرکت ملکيت په داسې ډول ترلاسه کېږي، چې د پېرودل کيدونکي شرکت د خوښې خلاف وي او دا هله ترسره کېږي، کله چې يو شرکت د بل شرکت ونډې په بازار کې وپېږي او کنترول يې ترلاسه کړي د (hostile take over) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Hot Money

متحرکې (گرمې) پیسې

هغه پولې پانگه، چې خلک یې د گڼو دلایلو له مخې له یوې مالي شتمنۍ څخه بلې مالي شتمنۍ ته په چټکۍ سره په دې هیله حرکت کوي، خو ډېره گټه ورباندې ترلاسه شي یا هم زیان څخه ځان وژغوري.

د بېلگې په توگه: اتل په یو بانک کې یو میعادي حساب پرانيزي، چې بانک ۵٪ کلنۍ ربحه ورباندې تادیه کوي؛ خو د یو څه وخت څخه وروسته یو بل بانک د میعادي حساب په وړاندې د ۶٪ ربح ورکولو اعلان کوي؛ نو اتل خپلې پیسې له اول بانک څخه اوباسي او دویم بانک ته یې لېږدوي خو د ربحې لوړه سلنه ترلاسه کړي.

او یا هم په بل عبارت: تودې پیسې (Hot money) هغه پیسو ته ویل کېږي چې تل د زیاتې گټې په لټه کې وي او له یو کاروبار یا حساب څخه بل کاروبار یا حساب ته نقل مکان کوي.

House Hold

کورنۍ

په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو مستهلك قشر، چې کاروبارونو ته د بازار له لارې توليدي منابع (معمولاً کارگره قوه) عرضه کوي. یا کورنۍ، چې د یو اقتصادي واحد په حیث اقتصادي پریکړې کوي.

House Hold Sector

د کورنیو سکتور

د کلي اقتصاد په برخه کې د عاید د جریان په بحث کې د څلورو سکتورونو څخه یو دی درې نور سکتورونه عبارت دي:

۱: کاروباري سکتور (Business sector)

۲: دولتي سکتور (Government sector)

۳: او بهرنۍ سکتور (Foreign sector)

او د کورنیو سکتور د کلي اقتصاد له هغه سکتور څخه عبارت دی چې په ټولیزه توګه په یو هېواد کې د توکو او خدمتونو مستهلکین او هغه وګړي، چې کاروبارونو ته د توکو او خدمتونو د تولید لپاره تولیدي وسایل عرضه کړي.

How?

څنګه ؟

په اقتصاد کې د تخصیص د څلورو بسنټیزو پوښتنو څخه یوه ده درې نورې عبارت دي له:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: د چا لپاره تولید شي؟ (for whom to produce?)

۳: څومره تولید شي؟ (how much to produce?)

او په دې مانا، چې: څنګه د تولید محدود وسایل د ټولني د نامحدوده اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په موخه په کار واچول شي او څنګه تولید ترسره کېږي؟

How Much?

څومره؟

په اقتصاد کې د تخصیص د څلورو بسنټیزو پوښتنو څخه یوه ده درې نورې عبارت دي له:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: څنګه تولید شي؟ (How to produce?)

۳: د چا لپاره تولید شي؟ (for whom to produce?)

او پدې مانا چې: د ټولني د اړتیاو او غوښتنو په پام کې نېولو سره څومره اندازه تولید ترسره شي؟

د بېلګې په توګه: په سوسیالیستي اقتصادي نظام کې دې پوښتنې ته ځواب د مرکزي پلان جوړونکو له خوا او د بازار په اقتصاد کې دې پوښتنې ته ځواب د ټولیزې تقاضا او ټولیزې عرضې د جوړښت له مخې ویل کېږي.

Human Capital

بشري پانگه

د انسانانو د توليدي پوهې، تجربې او وړتيا ته چې اقتصادي كړنې ترسره كولى شي بشري پانگه ويل كېږي.

Human Development Index(HDI)

د بشري پرمختيا شاخص

هغه شاخص، چې په مرسته يې د انساني پرمختيا د دريو بنسټيزو بنو (د عمر اوږدوالى، بنسټيزه او روزنه او د ژوند معيار) په برخه كې په منځني ډول سره د يو هېواد لاسته راوړنې سنجول كېږي، چې:

د عمر اوږدوالى (longevity): په منځني ډول د ټولني هر وگړي څو كاله ژوند كوي بېلگې په توگه: په ۲۰۰۶ ميلادي كال كې د افغانستان د هر وگړي په منځني ډول ۴۳،۳۴ كاله ژوند درلوده.

د بنسټيزې او روڼې سطحه (Knowledge): د ټولني د وگړو د سواد كچه په گوته كوي، چې د ټولني د ټول نفوس څومره برخه ليك او لوست كولاى شي.

د بېلگې په توگه: په ۱۹۹۹ ميلادي كال كې د افغانستان د ټول نفوس ۳۶٪ وگړو ليك او لوست كولاى شو.

د ژوند سطحه (Standard of living): چې په اقتصاد كې د مستهلكينو د اړتياو او غوښتنو په وړاندې د توکو او خدمتونو د توليد په وړتيا باندې اتكا لري او په عمل كې د هر وگړي لپاره د متوسط واقعي نا خالص داخلي توليد او د سړي سر عايد اندازه په گوته كوي.

- دا شاخص له ۱۹۹۰ ميلادي كال راهيسي د ملگرو ملتونو د بشري پرمختگ په راپور كې نشرېږي او د ۱-۰ پورې ارزښت وركول كېږي نو كه چېرې يو هېواد د بشري پرمختيا شاخص ۰،۸ څخه ډېر وي نو نوموړى هېواد د لوړ بشري پرمختگ په گروپ كې شاملېږي، كه د ۰،۵ څخه تر ۰،۸ پورې درجه واخلي نو د منځني بشري پرمختگ په گروپ كې

شاملیري او که ۰,۵ څخه کمه درجه واخلي نو تر ټولو کم بشري پرمختګ ګروپ کې شاملیري.

Hyper Inflation

حاد (شدید) انفلاسیون

د پیسو د پرسوب یا انفلاسیون یو لوړترین حد ده، چې په تاریخي لحاظ له دویم نړیوال جنګ وروسته په جرمني کې رامنځته شو او پیسو ارزښت په زرهاوو چنده راټیټ شو. له ۲۰۰۸ کال څخه وروسته په زمبابوې کې هم دا ډول انفلاسیون شتون درلوده. د انفلاسیون په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره د پیسو پرسوب (Inflation) ته رجوع وکړئ.

Hypothecation

ګروې ایښودنه

دا اصطلاح په اقتصاد کې په دوه ماناګانو استعمالېږي:

- د ځانګړې موخې د ترلاسه کولو په خاطر د مالې ټاکل یا د مالې لوړول لکه د ښوونې او روزنې یا د عامه پروژو د تمویل په موخه د مالې ټاکل یا لوړول.
- د پور د تصفیې د تضمین په موخه د یوې شتمنۍ ګرو اېښودل.

Hypothesis

فرضیه

هغه فرضي او فرضي حالتونه، چې د اقتصاد د تیوريګانو، ماډلونو څخه په الهام اخیستنې رامنځته کېږي، چې ښايې حقیقت ولري یا نه. فرضيې په حقیقت کې د تیوريګانو وړاندوینه ده، چې په حقیقي نړۍ کې ازمویل کېږي که چیرې د بیا بیا ازموینې وروسته نوموړې فرضیه حقیقت ولري؛ نو په یو علمي منل شوي اصل بدلېږي.

I

I

د انگلیسي د آی توری

د کلي اقتصاد په مطالعه کې د کاروباري سکتور په وسیله د پانګونې د لګښتونو لپاره یو معیاري مخفف دی، چې د ټولیز لګښتونو په معادله کې ترې ګټه اخیستل کېږي یعنې $AE=C+I+G+(X-M)$ چې په پورتي مساوات کې:

۱: AE ټولیز لګښتونه (Aggregate Expenditure)

۲: C د کورني سکتور په وسپله استهلاکي لګښتونه (Consumption Expenditure)

۳: I د کاروباري سکتور په وسیله د پانګونې لګښتونه (investment expenditures)

۴: G دولتي لګښتونه (Government expenditures)

۵: $(X-M)$ خالص صادرات (Export-Import) چې X د صادراتو او M وارداتو د ارزښت څخه نمایندګي کوي.

Identification Lag

د پېژندنې موده

د اقتصادي پالیسیو په برخه کې: په اقتصاد کې د ټکان (shock) رامنځته کېدو او د ټکان د رامنځته کېدو د درک ترمنځ وخت څخه عبارت دی. د تطبیق مودې (implementation lag)، د پېژندنې مودې (recognition lag) او د تاثیر مودې (impact lag) سره یې پرتله کېږي.

Idle Money

راکډې پیسې

هغه مبالغ چې اقتصادي فعالیت ته نه وې داخل شوي او په غیر فعال ډول ساتل شوي وي چې د غیر فعاله پیسو (inactive money) اصطلاح هم کارول کېږي.

Illegal Strike

غیر قانوني اعتصاب

د کاروباري ټولني د غړو له لوري یو غیر رسمي او معمولاً په خپل سر اعتصاب او یا د کار درولو څخه عبارت دی. غیر قانوني اعتصاب معمولاً هغه وخت ترسره کېږي، چې د ټولني غړي داسې وانگيري، چې د ټولني مشران د ټولني د غړو د گټو په اړه د پاموړ گامونه نه پورته کوي چې د غیر قانوني اعتصاب (out of law stike) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Illiquid Asset

غیر نقدي شتمني

هغه شتمني چې په اسانې سره په نقده باندې نشي بدلیدای او یا هم دا چې په نقده باندې د بدلیدو په وخت کې په کې نسبتاً زیات تاوان رامنځته کېږي. له سیالې شتمني (liquid asset) سره یې پرتله کړئ.

Illth

بد (ثروت/ تولید)

هغه تولید ته وايي، چې استعمال یې ټولني او متسهلکینو ته په کلې ډول مضر وي. لکه: د مخدره موادو او شرابو تولید او استعمال.

Immovable Properties

غیر منقول جايداد

هغه جايداد یا شتمني ته وايي چې له یو ځای څخه بل ځای ته نشي لیریدلی. لکه کور، ځمکه او داسې نور. له منقول جايداد (movable property) سره یې پرتله کړئ.

Impact Lag

د اغیزې موده

په اقتصاد کې د ټکان (shock) د رامنځته کېدو په وخت کې د دولت اصلاحي اقداماتو او په اقتصاد کې یې د اغیزو د رابنکاره کېدو ترمنځ وخت څخه عبارت دی، چې د تطبیق مودې (outside lag) اصطلاح ورته هم کارول کېږي، چې دا د اقتصادي پالیسیو په استعمال کې د څلورو lags څخه یو دی درې نور lags عبارت دي له:

۱: د پېژندنې موده (recognition lag)

۲: د پرېکړې موده (decision lag)

۳: د اجرا/تطبیق موده (action lag)

له داخلي مودې (inside lag) سره یې پرتله کړئ.

Imperfect Competition

نیمگړې سیالي

په بازار کې د عرضه کوونکو او تقاضا کوونکو ترمنځ د سیالي هغه ډول، چې د کاملې سیالی (Perfect competition) شرایط یې نه وي پوره کړي یا دا، چې په بازار کې د عرضه کوونکو او تقاضا کوونکو ترمنځ یوه اندازه مازاد او یا کسر شتون ولري. له کاملې سیالي (perfect competition) سره یې پرتله کړئ.

Implementation Lag

د تطبیق موده

د اقتصادي پالیسیو په برخه کې: په اقتصاد کې د ټکان (shock) د رامنځته کېدو د تحقق او د دولت له لوري یې په وړاندې د اصلاحي اقداماتو ترمنځ وخت څخه عبارت دی، چې د داخلي مودې (inside lag) د دوه ډولونو څخه یو دی، چې بل ډول یې د پېژندنې مودې (recognition lag) څخه عبارت دی.

Implicit Collusion

ضمني/پټ اتحاد

له هغه رسمي هوکړه لیک څخه عبارت دی چې د څو کاروبارونو ترمنځ د مشترکو سیاستونو د رامنځته کولو او پرمخ بېولو په موخه عقد کېږي له ښکار اتحاد (Explicit collusion) سره یې پرتله کېږي.

Implicit Cost

پټ لګښت

له هغه لګښت څخه عبارت دی چې ظاهراً نه محاسبه کېږي یا هغه فرصتي لګښت، چې د پیسو تادیه او یا د بازار معامله پکې شامله نه وي له ښکاره لګښت (explicit cost) سره یې پرتله کېږي.

Implicit Logrolling

پټه مرسته (مخالفة رایه کارول)

کله، چې دوه جلا پروګرامونه یا پالیسی سره یو ځای کړای شي او د یو پروګرام یا پالیسی په شکل ورته رایه ورکړل شي که د تایید رایه واخلي؛ نو دواړه پروګرامونه یا پالیسی تایید او که د رد رایه واخلي؛ نو دواړه ردېږي له ښکار مرستې (explicit logrolling) سره یې پرتله کېږي.

Import

واردات

د تادیاتو په بېلانس کې د جاري حساب د سوداګرۍ د بېلانس له دوه برخو څخه یوه ده (بله برخه یې صادرات جوړوي) او هغه توکي او خدمتونه، چې د یو هېواد څخه بهر تولید شوي وي او هېواد ته د استهلاك او ګټې اخیستنې په موخه راوړل کېږي.

او یا هم په بل عبارت: د نورو هېوادونو څخه د توکو او خدمتونو پیرودل او راوړلو ته واردات ویل کېږي لکه افغانستان، چې موټرونه، کمپیوټرونه، تکه، سېمنټ ځیني خوراکي توکي له بهر څخه واردوي

Import Line

د وارداتو کرښه

هغه گرافيکي شکل، چې د يو هېواد له لوري د وارد شويو توکو او خدمتونو د اندازې او د نوموړي هېواد د داخلي توليد او عوايدو د ټوليزې اندازې ترمنځ تړاو ښيي، چې د خالصو صادراتو د کرښې په رسمولو کې ترې گټه اخېستل کېږي.

Import Quota

پر وارداتو مقدارې محدوديت

د کورني توليد څخه د ملاتړ په موخه د يو هېواد څخه د ځانگړي توکي د واردولو لپاره د مقدارې حد ټاکلو څخه عبارت دی.

د بېلگې په توگه: افغانستان په ۱۳۹۴ کال کې د سپين غر غوړيو څخه د ملاتړ په موخه د نورو هېوادونو څخه د غوړيو په واردولو باندې دا ډول محدوديت رامنځته کوي، چې له مخې يوازې ۵۰۰۰۰ ټن غوړيو واردولو ته اجازه ورکول کېږي.

Import Substitution

د وارداتو تعويض

د يو هېواد اقتصادي پرمختگ په موخه هغه تگلاره، چې له مخې يې د ځينو وارداتي توکو پر ځای په داخل کې د نورو توکو توليد د رامنځته کولو په موخه جوړېږي.

Imputed Income

ضمني عايد

هغه عايد چې په مستقيم ډول د توليدي فعاليت څخه نه بلکه د لگښتونو د کموالي په پايله کې ترلاسه شوی وي.

Inactive Money

غیر فعاله پیسې

هغه مبلغ چې اقتصادي فعالیت ته نه وې داخل شوي او په غیر فعال ډول ساتل شوي وي چې د راکډي پیسې (Idle money) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Incentive

هڅوونکی / مشوق

یو محرک یا هڅوونکی فکتور، چې په اقتصاد کې د تولیدوونکیو او مستهلکینو د پرېکړو او کړنو د هڅولو لامل ګرځي، چې تر ټولو عام بې قیمت دی. دا په دې مانا، چې: که د یو ټوکی قیمت لوړ شي نو تولیدونکي د نوموړي ټوکی عرضه ډېروي او د قیمت د کمېدو په صورت کې تولیدونکي د نوموړي ټوکی په عرضه کې کموالی راولي.

Income

عاید

هغه مبلغ او یا نور مادي منافع، چې یو کس یې د کار او اقتصادي کړنو په وړاندې ترلاسه کوي او د لګښت او سپما په موخه ترې ګټه پورته کوي. او یا هم په بل عبارت: د کار په وړاندې ترلاسه شوی مبلغ، چې د لګښت او سپما په موخه ترې ګټه اخېستل کېږي عاید ګڼل کېږي. او یا هم هغه مبلغ، چې د تولید عوامل یې د تولید په پروسه کې د برخه اخېستو په وړاندې ترلاسه کوي. لکه د کارګر معاش، د ځمکې کرایه، د پانګې ربحه او د متصدي یا کارفرما ګټه دا ټول عواید ګڼل کېږي.

Income distribution

د عاید ویش

د ټوکو او خدمتونو د تولید په پایله کې ترلاسه شوي عواید د ټولني وګړو ترمنځ د ویش څخه عبارت ده. چې د ټولني ترمنځ عوایدو وېش په عادلانه ډول او که غیر عادلانه ډول سره ترسره کېږي. د اغیزمنتوب (Efficiency) ترڅنګ د منابعو او عوایدو ویش د اقتصاد پوهانو ترمنځ یوه تاریخي او د بحث وړ موضوع ګڼل کېږي.

Income Earned but Not Received (IEBNR)

ګټل شوي خو لا نه ترلاسه شوي عايد

هغه عوايد، چې د توکو او خدمتونو د توليد په پايله کې رامنځته شوي وي؛ خو لا تر اوسه د کاروبارونو او يا د کورنيو له لوري نه وي ترلاسه شوي لکه د سهايي شرکت د ګټې هغه برخه، چې د ونډه لرونکو ترمنځ نه ویشل کېږي يا د مالې په شکل تاديه کېږي يا هغه عوايد، چې ترلاسه شوي نه وي.

Income Effect

عايداتي اغيز

د مستهلكينو د عوايدو د تغير په پايله کې د توکو او خدمتونو د ترلاسه کولو لپاره په تقاضا کې د تغير څخه عبارت دی. دا په دې مانا، چې: په عوايدو کې تغير په تقاضا څومره اغېزه لري. همدا راز د تقاضا د څېړنې په برخه کې د يو توکي د قېمت د بنسټه کيدلو پرمهال دوه ګوني اغېز يو يې عايداتي اغيز ده چې د ګراف په مرسته ښودل کېږي او دوهم يې تعويضي اغيز څخه عبارت دی.

Income Elasticity of Demand

د تقاضا د عوايدو ارتجاعيت

دا د ارتجاعيت يو ډول ده چې له مخې يې په عوايدو کې د نسبي تغير په وړاندې په تقاضا کې نسبي تغير رامنځته کېږي. دا ارتجاعيت په حقيقت کې دا ښيي چې: په عوايدو کې د تغير په پايله کې په تقاضا کې څومره تغير رامنځته شوی دی. د لا ډېرو مالوماتو لپاره ارتجاعيت (elasticity) ته هم رجوع وکړئ.

Income Equation

د عايد معادله

په اقتصاد کې د عوايدو معادله عبارت دی له: $Y=C+I$ ، چې په دې معادله کې:

Y ملي عايد (National income)

C استهلاك (Consumption)

I د پانګونې (Investment)

څخه نمایندګي کوي او دا واضح کوي چې د ملي عايد څومره برخه په استهلاکي توکو او څومره برخه يې د پانګه اچونې په لګښتونو باندې مصرفېږي.

Income Expenditure Model

د عايد او لګښت ماډل

دا موډل، چې د کينز اقتصاد هسته جوړوي دا واضح کوي، چې: هغه ټوليز عوايد، چې د نا خالص داخلي توليد څخه ترلاسه کېږي په نا خالص داخلي توليد باندې د ترسره شويو ټوليزو لګښتونو سره مساوي دي او په دې ډول ملي عوايد له دواړو څخه محاسبه کيدل شي.

Income Price Model

د عايد او قیمت ماډل

هغه موډل، چې د قیمتونو د سطحې او واقعي توليد (د عوايدو برخې) سره اړیکه لري او د کاروباري دوران يا دايرې (business cycle) ټوليز توليد (total production) وژګارتيا (unemployment) انفلاسيون (inflation) او داسې نورو تړلو اقتصادي پدېدو د څېړنې لپاره ترې ګټه اخېستل کېږي.

Income Received but Not Earned

ترلاسه شوي خو لا نه ګټل شوي عايد

هغه عوايد، چې ترلاسه شوي وي؛ خو په وړاندې يې توکي يا خدمت نه وي توليد شوي او يا دا، چې په راتلونکي کې به توليد شي.

Income Statement

د ګټې او تاوان صورت حساب

دا په محاسبه کې يو مالي راپور ده او په معلوم وخت (معمولاً يو کال کې) د دولتي، کورنيو او يا کاروباري سکتور د ګټې، لګښتونو او عوايدو حساب ته د ګټې او تاوان حساب ويل کېږي د مالي صورت حساب بل ډول له بيلانس شپټ څخه عبارت دی.

Income Tax

پر عاید مالیه

هغه مالیه، چې پر عوایدو باندې ټاکل او اخیستل کېږي لکه پر مزد او معاش مالیه.

Inconvertible Money

نه بدلیدونکې پیسې

هغه پیسو ته وايي، چې په معیاري پیسو باندې د تبادلې وړ نه وي د (irredeemable money) اصطلاح ورته هم کارول کېږي لکه د افغانیو پر وړاندې د زمبابوې ډالر، د بنگله دیش روپي او ځیني نور پولې واحدونه. له بدلیدونکو پیسو (convertible money) سره یې پرتله کړئ.

Increasing Cost

صعودي یا ډېریدونکې لگښت

د تولید تولید د ډېروالي په پایله کې د اضافي تولید د فی واحد د تمام شد لگښت مخ په زیاتیدونکي لوړوالي ته د صعودي لگښت ویل کېږي. د بېلګې په توګه: د ډېرو سکرو ته د تقاضا د ډېروالي له امله د سکرو کان ډېر کنډل کېږي؛ نو په دې توګه د فی واحد (ټن) اضافي سکرو د استخراج د تمام شد لگښت هم لوړېږي. له نزولي یا کمیدونکي لگښت (decreasing cost) او ثابت لگښت (constant cost) سره یې پرتله کړئ.

Increasing Marginal Return

صعودي یا زیاتیدونکې نهایی حاصل

په یو کاروبار کې په لنډ مهاله تولید کې د تولید عواملو د ډېروالي په صورت کې په نهایی تولید کې لا ډېروالي رامنځته کېدلو ته زیاتیدونکې نهایی حاصل وايي. له نزولي یا کمیدونکي نهایی حاصل (decreasing marginal return) سره یې پرتله کړئ.

Increasing Opportunity Cost

زیاتیدونکي فرصتي لگښت

کله چې د تولید په زیاتیدلو سره د تولید فرصتي لگښتونه یا د لاسه تلونکي فرصت ارزښت د لگښت په بڼه زیاتیري او دغه قانون د تولید د امکاناتو د منحني په جوړښت کې مهم رول لري..

Increasing Return to Scale

د مقدار په وړاندې صعودي حاصل

په اوږد مهال کې د تولید په عواملو کې ډېروالی، چې د تولید په مقدار کې په نسبي ډول سره د زیات ډېروالی لامل وگرځي. د بېلګې په توګه: که په یوه تولیدي تصدي کې د تولید عوامل په متناسب ډول سره ۱۰٪ ډېر شي؛ خو په پایله کې یې د تولید په مقدار کې د ۱۰٪ نه زیات (۱۵٪) ډېروالی رامنځته شي. د مقدار په وړاندې نزولي حاصل (Decreasing return to scale) او د مقدار په وړاندې ثابت حاصل (Constant return to scale) سره یې پرتله کړئ.

Incumbent Advantage

د متصدي ګټورتوب

په دې مانا، چې هغه تولیدونکی، چې بازار ته د نورو تولیدوونکو په پرتله مخکې داخل شوی وي د هغوی په وړاندې یې د سیالي مزیت ډېر وي.

Indemnity

جبران

په اقتصاد کې دا اصطلاح په بېلا بېل مفاهیمو کارول کېږي لکه:

- ۱- د احتمالي زیان په وړاندې تضمین.
- ۲- هغه تادیات، چې د وارد شوي خسارې د جبران په موخه ترسره کېږي.

Indent

سفارش

د بهرنۍ سوداګرۍ پورې تړلي هر ډول سفارش ته د توريد سفارش ويل کېږي. د بېلګې په توګه: يو سوداګر له بهر څخه يو ځانګړې توکي واردوي او بهرنیو توليدونکو ته د ځانګړو ځانګړتياو په درلودلو د يو توکي د توليد فرمايش ورکوي.

Indeterminant

نا ټاکونکی (متحول)

نا معلوم جهت لرونکي مجهول متحول ته وايي. همدا راز د نه ټاکونکي متحول په مفهوم هم کارول کېږي، هغه وخت، چې په بازار کې عرضه او تقاضا دواړه په همزمان ډول تغير وکړي نو د قيمت او مقدار د تغير جهت نا معلوم پاتي کېږي او د پوهيدلو وړ نه وي داسې چې د نه ټاکونکي عامل په حيث پيژندل کېږي. د بېلګې په ډول: کله، چې د عرضې او تقاضا دواړو مقدار زيات شي؛ نو دلته قيمت، چې يا بنسټه يا پورته شوی د نا ټاکونکي متحول څخه عبارت ده.

Index

شاخص

د اندازه ګيری يوه احصايوي وسيله ده، چې په مرسته يې د يو توکي يا ګروپ نسبي اوسط د يو اساس ارزښت له مخې سنجش کېږي. او په اقتصاد کې د ډېرو شيانو يو ځايي مقايسي لپاره د وزن يا ثقلت لرونکي اوسط په بڼه بنودل کېږي. او يا هم دا چې: شاخص يو احصايوي مقياس ده چې په يوه متغير کې د رامنځته شوو تغيراتو د اندازه ګيری په موخه تری ګټه اخېستل کېږي.

Index Number

د شاخص عدد

هغه عدد، چې د قېمتونو، لګښتونو يا نورو مشابه پدېدو او پېښو تغير، چې په يوه دوره کې، چې د اساس دورې په بنسټ ټاکل شوې وي په ګوته کوي.

Indirect Cost

غير مستقيم لگښت

د توليد په پروسه کې د توليد هغه لگښت، چې په مستقيم ډول د توکي په توليد کې شامل نه وي، خو غير مستقيم د توکي د توليد لپاره اړين وي. له مستقيم لگښت (direct cost) سره يې پرتله کړئ.

Indirect Labor

غير مستقيم کارگر

هغه کارگر چې د توکو او يا خدمتونو په توليد کې په مستقيم ډول ښکېل نه وي لکه اداري کارکوونکي.

Indirect Relation

غير مستقيمه اړيکه

هغه رياضيکي اساس، چې وايي: په دوه متغيرو کې تغير په متقابل جهت سره ترسره کېږي يعنې دا، چې په X متغير کې ډېروالی په Y متغير کې د کموالي او په X متغير کې کموالي په Y متغير کې د ډېروالي لامل گرځي.

د بېلگې په توگه: په قېمت کې ډېروالی په تقاضا کې د کموالي او په قېمت کې کموالي په تقاضا کې د ډېروالي سره مل وي، چې د منفي اړيکې (negative relation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له مستقيمي اړيکې (direct relation) سره يې پرتله کړئ.

Indirect Tax

غير مستقيمه ماليه

هغه ماليات، چې له تاديه کوونکي څخه په غير مستقيم ډول سره اخېستل کېږي لکه د توکو په پلور ماليات، چې ظاهراً يې پلورونکي تاديه کوي خو په نهايت کې يې د توکو پېرودونکي دغه ماليه زغني. د مستقيم مالياتو (direct tax) سره يې پرتله کړئ.

Indorsement

شالیک

هغه تحریري لیک چې معمولاً د تبادلې وړ سند په ظهر یا شالیکل کېږي او په ځانګړي وخت کې د ټاکلې تادیبې تضمین رامنځته کوي. چې د Endorsement اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Induced Change

القائی/هڅوونکی تغیر

په ټولیزو لګښتونو کې تغیر (معمولاً په استهلاکي لګښتونو کې تغیر)، چې په ناخالص داخلي تولید یا ملي عوایدو کې د تغیر په پایله کې رامنځته کېږي.

Induced Consumption

القائی/هڅوونکی استهلاک

د کورنیو استهلاکي لګښتونه، چې په عوایدو یا تولیداتو (په ځانګړي ډول په ناخالص داخلي تولید او ملي عاید) باندې اتکا لري. په دې مانا، چې په ناخالص داخلي تولید او یا په ملي عوایدو کې ډېروالی او یا کموالی د کورنیو په استهلاکي لګښتونو باندې اغیزه کوي.

Induced Expenditure

القائی/هڅوونکی لګښت

ټولیز لګښتونه (د کورنیو استهلاکي لګښتونه، پانګونه، دولتي لګښتونه او خالص صادرات)، چې په ناخالص داخلي تولید یا ملي عاید باندې اتکا لري.

Induced Export

القائی/هڅوونکی صادرات

هغه صادرات چې په ځانګړي ډول په ناخالص داخلي تولید او یا ملي عاید باندې تکیه لري، چې د ناخالص داخلي تولید او یا ملي عاید کې تغیر په صادراتو کې د تغیر لامل ګرزي.

Induced Govt. Purchase

القائي / هڅوونکي دولتي پېرودنه

دولتي پېرودنه، چې په ځانگړي ډول په نا خالص داخلي توليد او يا ملي عايد باندې اتکا لري، چې په نا خالص داخلي توليد او يا ملي عايد کې تغير دولتي پېرودنه تر خپل اغيز لاندې راوړي.

Induced Investment

القائي / هڅوونکي پانگونه

د کاروباري سکتور په وسيله د پانگونې لگښتونه، چې په نا خالص داخلي توليد او يا ملي عايد باندې اتکا لري او په نا خالص داخلي توليد او يا ملي عايد کې تغير د کاروباري سکتور د پانگونې په لگښتونو کې د تغير لامل گرزي.

Induced Relation

القائي / هڅوونکي اړيکه

هغه حالت چې په يوه متغير کې تغير په بل متغيره کې د تغير سره اړيکه لري يا په بل متغير کې د تغير لامل گرزي لکه د کورنيو په استهلاکي لگښتونو کې تغير، چې د کورنيو په عوايدو کې د تغير له امله رامنځته کېږي. په حقيقت کې په يو متغير کې بدلون د يو بل فکتور له امله هڅول کېږي.

Induced Saving

القائي / هڅوونکي سپما

د کورني سکتور سپما، چې په ځانگړي ډول سره په نا خالص داخلي توليد او يا ملي عايد باندې اتکا لري او په نا خالص داخلي توليد او يا ملي عايد کې تغير په سپما کې د تغير لامل گرزي.

Industrial Bank

صنعتي بانک

هغه مالي بنسټ (بانک)، چې کاروبارونو (صنعتکارانو) ته په مساعدو شرايطو نسبتاً کوچني پورونه برابروي.

Industrial Revolution

صنعتي انقلاب

د ۱۸ پېړۍ په وروستيو او د ۱۹ پېړۍ په اوایلو کې د تولید د تخنیکي تغیر په پایله کې د کوچنیو صنایعو ځای فابریکو یا لویو ماشینونو ونېوه، چې په تولید کې دغه تغیراتو ته د صنعتي انقلاب نوم ورکول شو (دا انقلاب په لومړي ځل په فرانسه کې رامنځته شوی دی).

Industrial Union

صنعتي ټولنه

په عین صنعت او یا مختلفو صنعتونو کې د کارگرانو یو ځای کېدل او ټولني جوړول (که څه هم، چې دندې یې سره مشابه نه وي) خو د صنعتي کارگرانو حقوق وساتل شي او کارگرانو ته د کار په شرایطو کې ښه والی رامنځته کړي.

Industry

صنعت

یو گروپ کاروبارونه او تصدی، چې د داسې توکو او خدمتونو په تولید کې ښکیل وي، چې په استهلاك کې یو د بل سره د تعویض کیدو وړ وي. او یا هم په بل عبارت: د اقتصاد یوې لویې یا عمده برخې ته صنعت ویل کېږي. لکه د قالینو صنعت، چې په ټولیزه توګه د صنعت په نوم یادېږي؛ خو په یوازې ډول سره بیا د قالینو هر کاروبار یا شرکت ته د تصدی (Firm) نوم ورکول کېږي. همدا راز دا اصطلاح په یو ځانګړي کسب او کار پورې هم تړلې ده لکه: د بانکداري صنعت، د تېلو صنعت او داسې نور.

Inefficiency

غیر مؤثریت

هغه حالت، چې په اقتصاد کې د شته منابعو څخه د ګټې اخیستنې په پایله کې د مستهلكینو او تولیدوونکیو رضایت د امکان تر حده ترلاسه نشي یا دا، چې: د تولید د شته عواملو د استعمال په پایله کې د تولید د عواملو په پرتله کم تولید ترلاسه شي.

کله نا کله بیا دا اصطلاح د ټولو اقتصادي فعالیتونو لپاره، چې په پوره ډول د اقتصادي اصولو لاندې صورت ونه نیسي هم کارول کېږي. د بېلګې په توګه: که بازار د تعادل په حالت کې نه وي غیر موثر بازار ګڼل کېږي. له اغېزمنتوبیت (efficiency) سره یې پرتله کړئ.

Inelastic

غیر ارتجاعي

هغه حالت چې په یوه معلوم متغیر کې ډېر تغیر، چې په بل متغیره کې د بېخي کم تغیر یا د هېڅ تغیر لامل ونګرځي. له ارتجاعي (elastic) سره یې پرتله کړئ. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د ارتجاعیت متبادل (Elasticity Alternative) ته هم رجوع وکړئ.

Inelastic Demand

غیر ارتجاعي تقاضا

هغه حالت/تقاضا کله، چې د یو توکي د تقاضا په قیمت کې تغیر رامنځته شي؛ خو د نوموړي توکي په تقاضا کې ډېر کم تغیر راشي یا هېڅ تغیر رامنځته نشي. دا په دې مانا، چې: د تقاضا په مقدار کې تغیر د تقاضا په قیمت کې تغیر ته ډېر کم عکس العمل ښودونکی وي یا هېڅ عکس العمل ونه ښيي د غیر ارتجاعي تقاضا څخه عبارت دی. د ارتجاعي تقاضا (elastic demand) سره یې پرتله کړئ.

Inelastic Supply

غیر ارتجاعي عرضه

هغه حالت/عرضه کله، چې د یو توکي د عرضې په قیمت کې ډېر تغیر رامنځته شي؛ خو د نوموړي توکي د عرضې په اندازه کې ډېر کم تغیر رامنځته شي یا هېڅ تغیر رامنځته نشي. دا په دې مانا، چې: د عرضې په مقدار کې تغیر د عرضې په قیمت کې تغیر ته ډېر کم عکس العمل ښودونکی وي یا هېڅ عکس العمل ونه ښيي د غیر ارتجاعي عرضې په نوم یادېږي د ارتجاعي عرضې (elastic supply) سره یې پرتله کړئ.

Infant Industry

نوی زیریدلی صنعت

هغه صنعت، چې تازه تاسیس شوی وي او یا یې هم ډېره وده نه وي کړې او په بازار کې د نورو صنایعو په وړاندې د سیالی جوگه ونه اوسی.

Inferior Goods

نا مرغوب توکي

هغه توکي، چې په عوایدو کې په ډېروالي سره نوموړي توکي ته په تقاضا کې کموالی راشي. د بېلګې په توګه: د اتل میاشتنی عواید ۱۰۰۰۰ افغانۍ دي او نوموړی په ژمي کې د لرګیو څخه د سون توکو په ډول کار اخلي خو که د نوموړي عواید ۱۵۰۰۰ افغانیو ته ورسېږي نو د لرګیو پرځای له برقي بخاري څخه ګټه پورته کوي. د نورمال توکي (normal goods) سره یې پرتله کړئ.

Inflation

انفلاسیون یا تورم

په دوامداره ډول سره په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو په متوسطه عمومي کچه کې لوړوالي او د پیسو په ارزښت کې کموالی ته انفلاسیون یا د پیسو پرسوب ویل کېږي. خو دا په دې مانا ندی، چې مطلقاً د ټولو توکو قیمتونه لوړېږي بلکه په انفلاسیون کې د ډېری توکو قیمتونه لوړېږي د ځینو توکو قیمتونه کېدای شي، چې په خپل حال پاتې شي او د ځینو توکو په قیمتونو کې کېدای شي، چې کموالی هم رامنځته شي (خو په انفلاسیون کې د قیمتونو متوسطه کچه په پام کې نېول کېږي) د نرخ یا کچې له مخې انفلاسیون په عمومي ډول په لاندې برخو وېشل کېږي:

آرام (خوځنده) انفلاسیون (Creeping Inflation)

کله، چې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو متوسطه کچه په کلني ډول تر ۲٪ پورې لوړه شي نو دا ډول انفلاسیون ته خوځنده انفلاسیون (creeping inflation) ویل کېږي. او دا ډول انفلاسیون په اقتصادي ودې کې هم ډېر رول لوبوي.

• قدم اخیستونکی (متحرک) انفلاسیون (Walking Inflation)

کله، چې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو متوسطه کچه په کلني ډول تر ۵٪ پورې لوړه شي نو دا ډول انفلاسیون ته قدم اخیستونکی انفلاسیون (walking inflation) ویل کېږي.

• **ځغلنده انفلاسیون (Running Inflation)**

کله، چې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو متوسطه کچه په کلني ډول له ۸٪ څخه تر ۱۰٪ پورې لوړه شي نو دا ډول انفلاسیون ته ځغلنده انفلاسیون (running inflation) ویل کېږي.

• **حاد / شدید انفلاسیون (Hyper or Galloping Inflation)**

د انفلاسیون تر ټولو چټک او خطرناک ډول دی، چې د یو هېواد د انفلاسیون د ۲۰٪ او یا لږې څخه لوړه کچه پکې شاملېږي، چې ځینې وخت په ځینو هېوادونو کې د انفلاسیون له ۱۰۰۰٪ څخه لوړ نرخ هم لیدل کېږي. دا ډول انفلاسیون د اول نړیوال جنگ څخه وروسته په جرمني کې شتون درلوده، چې د انفلاسیون کچه ۲۳۰۰۰٪ ته لوړه شوې وه همدارنګه په ۱۹۹۳ میلادي کال کې په یوګوسلاویا کې د قیمتونو متوسطه کچه ۲۰٪ د لوړېدو په حال کې وه، چې په اوسني وخت کې په زمبابوې کې هم دا ډول شدید انفلاسیون شتون لري.

Inflation Causes

د انفلاسیون لاملونه

د انفلاسیون رامنځته کېدو بنسټیز لاملونه دوه دي، چې عبارت دي له:

د تقاضا رابښکونکی انفلاسیون (Demand Pull Inflation)

هغه انفلاسیون، چې د کلي اقتصاد په څلورو سکتورونو (کورني، دولت، کاروبارونه او بهرنی سکتور) په تقاضا کې د ډېروالي او د عرضې د محدود پاتې کېدو یا د کموالي رامنځته کېدو له امله رامنځته کېږي. یا دا، چې: تقاضا کونکي د عرضې په پرتله ډېر تولید ته اړتیا لري نو په دې توګه د تقاضا اضافي برخه د توکو او خدمتونو په قیمتونو کې د لوړوالي لامل ګرځي او له امله یې د تقاضا رابښکونکی انفلاسیون Demand Pull Inflation رامنځته کېږي. د لګښت د فشار انفلاسیون Cost Push Inflation سره یې پرتله کړئ.

د لگښت د فشار انفلاسیون (Cost Push Inflation)

هغه انفلاسیون، چې د توکیو او خدمتونو د تولید په پروسه کې د تولید د لگښت د لوړوالي له امله د توکو او خدمتونو د قیمتونو لوړوالي له امله، چې د عرضې د کموالي لامل ګرځي رامنځته کېږي. او هغه وخت رامنځته کېږي کله، چې د تولید د خلورو عواملو (ځمکه، کارګر، پانګه او اداره یا متصدی) څخه حد اقل د یوه په قیمت کې لوړوالي رامنځته شي.

دا په دې مانا، چې: د تولید د لگښت په ډېرېدو سره اقتصاد په پخواني قیمت سره د توکو او خدمتونو عرضه نشي ترسره کولای او که مستهلکین د تولید پیرودل غواړي نو باید، چې د پخوا په پرتله لوړ قیمت تادیه کړي، چې د توکو او خدمتونو د تولید دا لوړ لگښت د هغوی د قیمت د لوړوالي لامل ګرځي او په دې توګه د لگښت د فشار انفلاسیون (Cost Push Inflation) رامنځته کېږي. د تقاضا راښکونکي انفلاسیون (Demand Pull Inflation) سره یې پرتله کړئ.

د انفلاسیون رامنځته کېدو ځینې نور فرعي عوامل هم شته لکه: په جریان کې د پیسو د عرضې ډېروالی، توکو او خدمتونو په تولید او عرضه کې کموالی او داسې نور.

Inflation Premium

د انفلاسیون پریمیم

د واقعي ربحې او اسی ربحې (چې د پور د هوکړه لیک په وخت کې ذکر کېږي) ترمنځ د توپیر څخه عبارت دی او موخه یې دا ده خو د ربحې کچه د انفلاسیون په پام کې نیولو سره تنظیم شي.

Inflation Rate

د انفلاسیون کچه/نرخ

له یوې دورې نه بلې دورې (کال) ته د قیمتونو په متوسطه کچه او د پیسو په ارزښت کې د تغیر سلنې څخه عبارت دی، چې د مستهلکینو د قیمت شاخص (CPI) او د نا خالص داخلي تولید د قیمت ډیپلیټور (GDP price deflator) په وسیله اندازه کېږي.

Inflation Target

د انفلاسیون کچه/هدف

د انفلاسیون لپاره د معلوم هدف یا کچې ټاکلو ته وایي دا په دې مانا، چې انفلاسیون باید په یوه ثابت اندازه کې وساتل شي لکه په ډېری پرمختللو هېوادونو کې دا اندازه له یوې سلنې څخه تر دوه نیم سلنې پورې ساتل کېږي.

Inflationary Gap

انفلاسیوني خلا/تشه

هغه خلا یا تشه، چې په لنډ مهاله تعادلي تولید او د اوږد مهال کامل استخدام تعادلي تولید ترمنځ وجود لري، چې د انبساطي تشې/خلا (Expansionary Gap) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Inflexible Prices

جامد/غیر ارتجاعي قیمتونه

د هغه توکو او خدمتونو قیمتونه، چې په بازار کې د مازاد او یا کسر د شتون په حالت کې په ډېر ورو ډول سره تنظیمېږي.

او یا هم په بل عبارت: هغه قیمتونه، چې په بازار کې د مازاد او یا کسر د شتون څخه نه متاثره کېږي یا هم ډېر کم متاثره کېږي، چې د انعطاف نا پذیره/نه بدلیدونکي قیمتونه (rigid/sticky prices) اصطلاحات هم ورته کارول کېږي. له ارتجاعي قیمتونو (flexible prices) سره یې پرتله کړئ.

Inflexible Wages

جامد/غیر ارتجاعي مزد

هغه مزد، چې د کارگرانو په بازار کې د مازاد او یا کسر د شتون په حالت کې په ډېر ورو ډول سره تنظیمېږي یا نه متاثره کېږي، چې د انعطاف نا پذیره/نه بدلیدونکي مزد (rigid/sticky wages) اصطلاحات هم ورته کارول کېږي. له ارتجاعي مزد (flexible wages) سره یې پرتله کړئ.

Infrastructure

زېر بناؤ/بنستونه

هغه زیربنايي او بنسټيزې اړينې اسانتياوې او ساختمانونه، چې د اقتصادي کړنو د پراختيا او پرمختگ لپاره اړينې وي لکه: برېښنا، سرکونه، پلونه، بانکونه، ترانسپورت، هوايي ډگرونه او داسې نور، چې د اقتصادي ودې او پرمختيا لپاره د شيريانونو حيثيت لري.

Inheritance Tax

پر ميراث مالیه

د ميراث مالیه يا د مړ شوي کس د شتمنيو په هغه برخه مالیه، چې بل کس (وارث) ته ليردول کېږي. چې معمولاً په غرب کې شتون لري. له پر جايداد مالیه (estate tax) سره يې پرتله کړئ.

Injection

تزريق (په اقتصاد کې)

په نا خالص داخلي توليد باندې د استهلاکي لگښتونو څخه علاوه نورو ټولو پلان شوو لگښتونو څخه عبارت دی. لکه پانگونه، دولتي پيرونه خالص صادرات او داسې نور، چې د اقتصادي موخو لپاره اقتصاد ته د پالیسی له مخې داخلېږي.

Injunction

حکم (د محکمې امر)

د يو کس، کاروبار يا د کاروباري ټولني د هغه کړنې په وړاندې، چې د بل کس، کاروبار يا د کاروباري ټولني په زیان تمامېږي د محکمې حکم څخه عبارت دی. د بېلگې په توگه: يو کاروبار له خوا د بل کاروبار کارکونکي په خپل کاروبار کې د استخدام په موخه هڅولول.

In-kind Payment

هم توكي (بارتر) تادیه

د توكو او خدمتونو په وړاندې هغه تادیه، چې د هېواد د پولي واحد پر ځای د توكو او خدمتونو په شكل صورت ونيسي. له پولي مزد (money wage) سره يې پرتله کړئ.

Innovation

نوښت يا ابتکار

اقتصاد او ټولني ته د نوې نظريې، توليد او يا تکنالوژۍ او داسې نورو د ورپېژندلو او خپرولو پروسې څخه عبارت دی. (invention) سره يې پرتله کړئ.

Inputs

عوامل

د توليد عوامل، چې د توکو او خدمتونو په توليد کې ترې گټه اخېستل کېږي يا دا، چې د توکو او خدمتونو د توليد په موخه د عامل په ډول کارول کېږي.

Inside Lag

داخلي موده

د اقتصادي پاليسيو په برخه کې: په اقتصاد کې د ټکان (shock) د رامنځته کېدو او په وړاندې يې د دولت له لوري د اصلاحي اقداماتو ترمنځ د وخت واټن څخه عبارت دی او په دوه ډوله دی، چې عبارت دي له:

۱: د پېژندنې موده (recognition lag)

۲: د تطبیق موده (implementation lag).

د تطبیق/بهرني مودې (outside lag) سره يې پرتله کړئ.

Insolvency

تنگ لاسی يا ورشکستگي

په کاروبار کې هغه حالت، چې د کاروبار پورونه د کاروبار له خالصو شتمنيو څخه ډېر وي او پدې توگه کاروبار نشي کولای، چې خپل پورونه تادیه کړي، چې دا د دېوالي کیدو په لور لومړی گام گڼل کېږي خو دېوالي کیدال پکې حتمي نه وي. له د پرداخت وړتیا (solvency) او دېوالي کیدل (bankruptcy) سره يې پرتله کړئ.

Instruments

وسایل (مالي)

په عام ډول د وسيلې په مانا ده خو په مالي برخه کې ټولو مالي وسايلو ته ويل کيږي لکه حجت، اعتبارات، بانډ او داسې نور. او په مالي برخه کې هغه مالي يا قانوني حقوقو څخه عبارت دي، چې له مخې يې ټوکی، خدمتونه، منابع ترلاسه کيدلی شي او ټول هغه وسايل په برکې نيسي، چې په مرسته يې يې د کورنيو، کاروبارونو او عامه سکتور ترمنځ عايد جريان پيدا کوي، چې مشهور يې ونډې، بانډونه او کاغذي پيسې دي.

Insurance

بیمه

په عام ډول له يو حقوقي او يا حقيقي کس څخه بل کس حقوقي ته د خطر ليرد ته بیمه وايي او لومړی کس د خطر څخه د ساتنې تامين په وړاندې ټاکلی حق تاديه کوي. خو په علمي اصطلاح کې: د احتمالي خطر په وسيله د رامنځته کېدونکې خسارې ضمانت کونکي ته د معلوم مبلغ په وړاندې، د معلوم وخت لپاره، د معلومو پېښو په وړاندې د رامنځته کېدونکي احتمالي خطر انتقال څخه عبارت دی.

Intangible Asset

غير مادي يا نه لمس کېدونکي شتمني

هغه شتمني، چې په مادي بڼه شتون ونلري لکه شهرت (goodwill)، سافت وير، اخلاق رويه او داسې نور. له لمس کېدونکې شتمنۍ (tangible asset) سره يې پرته کړئ.

Intangible Tax

په نه ليمس کېدونکې شتمنيو مالیه

هغه مالیه چې په هغه شتمنيو اخیستل کېږي چې د لمس کېدو وړ نه وي.

Interest

ریج یا سود

د هغه شتمنی (پیسو) د قیمت تادیه، چې په پور اخیستل شوي وي. یا دا، چې: په پور اخیستل شوي مبلغ څخه د گټه اخیستنې په وړاندې تادیاتو څخه عبارت دی، چې معمولاً په کلني ډول ترسره کېږي.، چې معمولاً په دوه برخو وېشل کېږي:

ساده ریح (Simple Interest).

مرکبه ریح (Compound Interest).

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Interest Free Banking

له سوده پرته بانکوالي

د بانکوالي هغه ډول چې پر سود نه وي ولاړ او یا هم دا چې د سود راکړه ورکړه په کې نه ترسره کېږي چې دا اصطلاح د اسلامي بانکوالي په اړوند کارول کېږي.

Interest Rate

د سود کچه

په پور اخیستل شوي مبلغ د قیمت سلنه، چې د پیسو په شکل تادیه کېږي لکه ۵٪، ۷٪ او داسې نور.

Interest Rate of Return

د ریحې د بازگشت نرخ

د کاروبارونو له لوري د سرمایوي پانګونې په پروژو باندې د بازگشت د کلني نرخ څخه عبارت دی، چې د پانګونې نهایی اغېزمنتوب (marginal efficiency of investment) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Intermediate Goods

منځگړي توکي

هغه توکي، چې د نورو توکو يا خدمتونو په توليد کې د يوې برخې يا د توليد عامل په توگه برخه اخلي، چې دا ډول توکي له مخکې د انسان د کار په پايله کې توليد شوي وي او منځني ځکه ورته ويل کېږي، چې دا د نهايي توليد شوي توکي او د خامو موادو ترمنځ د کار نا تمامه توکي په ډول تعريفېږي. يا دا، چې: يو اقتصادي مادي توکي، چې دوباره د ثروت د توليد په موخه کارول کېږي لکه سرماييوي توکي (capital goods). له نهايي توکو (final goods) سره يې پرتله کېږي.

International Aid

نړيواله مرسته

معمولاً د ثروتمندو هېوادونو او نړيوالو مالي بنسټونو له لوري له غريبو او وروسته پاتې هېوادونو سره د هغوی د اقتصادي ستونزو د حل په منظور د مرستو څخه عبارت دی.

International Economics

نړيوال اقتصاد

د اقتصاد د علم هغه برخه، چې د نړيوالې سوداگرۍ، نړيوال تمويل، اسعارو د تبادلې نرخونو او داسې نورو اړوند موضوعاتو څخه بحث کوي. او يا هم په بل عبارت: نړيوال اقتصاد د اقتصاد د علم هغه برخه ده چې د مختلفو هېوادونو ترمنځ متقابلې اقتصادي او مالي اړيکې څېړي لکه د هېوادونو ترمنځ سوداگرۍ. پانگونه او مالي اړيکې.

International Finance

نړيوال تمويل

د نړيوال اقتصاد يوه برخه ده، چې د اقتصادي اړيکو مالي اړخ او د هغې پورې اړونده مسایل څېړي لکه د داخلي او بهرنيو پيسو د تبادلې نرخونه يا په نړيوالو بازارونو کې د مالي وسايلو او د هېوادونو د سوداگريزو اړيکو او پيسو د تبادلې د نرخونو ترمنځ اړيکې.

International Labor Organization (ILO)

د کارگرانو نړیوال سازمان

د کارگرانو نړیوال سازمان په ۱۹۱۹ میلادي کال کې تاسیس شوی دی او په ۱۹۴۶ میلادي کال کې د ملګرو ملتونو د سازمان د لومړنۍ تخصیصي ایجنسي په توګه رامنځته شو، مرکزي دفتر یې په جینیوا کې دی، او عمده موخې یې عبارت دي له:

- ۱: د کارگرانو لپاره په نړیواله کچه د کار کولو په وړاندې د حد اقل حق (مزد) اندازه ټاکل.
- ۲: د کارگرانو د ټولنو په جوړولو باندې د آزادي رامنځته کول.
- ۳: د کارگرانو حقوق ساتل.
- ۴: د کار په پروسه کې د کارگرانو لپاره د امتیازاتو رامنځته کول او داسې نورې موخې.

International Monetary Fund (IMF)

د پیسو نړیوال صندوق

نوموړی نهاد د ملګرو ملتونو تر چتر لاندې په ۱۹۴۵ میلادي کال کې تاسیس شوی، چې د بهرنۍ تبادلې بازارونه تر نظارت لاندې ساتي او د ثبات رامنځته کولو لپاره یې هڅې کوي په اوسني وخت کې تقریباً ۱۵۰ غړي هېوادونه لري او د (SDR) له لارې اړو هېوادونو ته پور ورکوي خو د بهرنۍ سوداګرۍ په برخه کې شته کسر له منځه یوسي او یا یې هم راکم کړي.

International Trade

نړیواله سوداګري

د هېوادونو ترمنځ متقابلې اقتصادي اړیکې، چې په فزیکي ډول د توکو سوداګري (صادرات او واردات) او یا د خدمتونو راګرځه ورکړه په برکې نیسي.

Introduction Stage

د پېژندنې مرحله

د تولید د ژوند دوران لومړنی مرحله ده او په دې مرحله معمولاً ډېر لګښت او تحقیق ته اړتیا لېدل کېږي او تولیدونکي د دې لپاره، چې تولید یې د مستهلکینو رضایت ترلاسه کړي ډېر لګښت

ته اړ دي، په دې مرحله کې عموماً گټه يا هم شتون نلري يا ډېره کمه وي او د توليد د ناکامېدو وېره پکې ډېره وي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د توليد د ژوند دوران (product lifecycle) ته هم رجوع وکړئ.

Invention

اختراع

د نوي توليد، نظريې او يا تکنالوژي يا د توليد د پروسې رامنځته کولو څخه عبارت دی. له نوبت (innovation) سره يې پرتله کړئ.

Inventory

گودام/زېرمه

د نهايي توکو، منځگړو توکو، خامو موادو او داسې نورو زېرمې ته وايي، چې کاروبارونه يې په لاس کې لري او د اړتيا په وخت کې يې د توليد او عرضې په موخه ترې گټه اخېستل کېږي.

Inverse Relation

معکوسه اړيکه

هغه رياضيکي نظريه، چې وايي: په دوه متغيرو کې تغير، چې په مخالف جهت ترسره کېږي. په دې مانا، چې په يو متغيرو کې ډېروالی په بل متغيرو کې د کموالی او کموالی يې د ډېروالی لامل گرزي.

د بېلگې په توگه: د توکو او خدمتونو د قېمت لوړوالی د تقاضا د کموالی او کموالی يې د تقاضا د زياتوالي سره مل وي. چې د منفي اړيکې (negative relation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له مستقيمي اړيکې (direct relation) سره يې پرتله کړئ.

Investment

پانگونه يا سرمايه گذاري

د راتلونکې متوقعه گټې د ترلاسه کولو په موخه د پانگې په کار اچولو ته پانگونه ويل کېږي، چې دوه بنسټيز ډولونه يې عبارت دي له:

مستقیمه پانگونه (Direct investment) لکه د ماشین آلاتو پېرودل.

- غیر مستقیم پانگونه (Indirect investment) لکه د ونډو پېرودل.

Investment Borrowing

د پانگونه پور

د کاروباري سکتور په وسیله په سرمایوي توکو باندې د پانگونه د لگښتونو د تمویل په موخه د پور اخیستلو څخه عبارت دی، چې معمولاً د مالي بازار (financial market) له لارې ترسره کېږي.

Investment Determinants

د پانگونه ټاکنکي عوامل

هغه عوامل او فکتورونه، چې پانگونه تر خپل اغیز لاندې راوړي مهم یې په لاندې ډول دي: د سود نرخ، تکنالوژي، د مالیاتو کچه، په کاروبار اعتماد، د پانگې قیمت او د پانگه اچونکو وړاندوینه او توقعات.

Investment Expenditure

د پانگونه لگښتونه

په یو معلوم وخت (معمولاً د یو کال په جریان کې) د کاروباري سکتور په وسیله په نهایی توکو او خدمتونو باندې ترسره کېدونکو یا د ترسره شویو لگښتونو څخه عبارت دي لکه په سرمایوي توکو باندې د کاروباري سکتور لگښتونه.

Investment Multiplier

د پانگونه ضریب

هغه ریاضیکي ضریب چې له مخې یې په پانگونه کې د تغیر په پایله کې په ملي عاید کې د تغیر اندازه محاسبه کېږي.

Invisible Hand

نامرئي يا نه ليدونكي لاس

دا اصطلاح د لومړي ځل لپاره د ادم سمېت له لوري وکارول شوه نوموړی وايي چې:

که چېرې په ټولنه کې هر وگړی د خپلې گټې د تامین په موخه کار وکړي نو بالاخره د ټولني رفاه هم تامینيږي. نو په دې توگه ادم سمیت عقیده درلوده، چې: ټولنه د یو نامرئي لاس په وسیله اداره کېږي او ټولنیزه رفاه لدې سره سره، چې د ټولني وگړي خپل شخصي گټې تعقیبوي تامینيږي.

(نوموړې اصطلاح په بازار کې د عرضې او تقاضا په وړاندې هم کارول کېږي دا په دې مانا، چې: په بازار کې د توکو او خدمتونو په قیمتونو کې د عرضې او تقاضا په مرسته تعادل رامنځته کېږي).

Invisible Trade

نا مرئي سوداگري

غیر مرئي سوداگري یا د یو هېواد د بهرنۍ سوداگرۍ هغه برخه، چې د لمس کېدو وړ نه وي لکه خدمتونه. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د تادیاتو بیلانس (balance of payment) ته رجوع وکړئ. له مرئي سوداگري (visible trade) سره یې پرتله کړئ.

Invoice

انوايس

هغه لست، چې د توکو د پلورونکي له لوري ترتیب او پېرودونکي ته لېږل کېږي او د توکو قیمت، مقدار او د توکي په اړوند نور معلومات پکې درج وي.

Involuntary Exchange

جبري تبادلہ

دا اصطلاح په اقتصاد کې د دولتي ماليې په وړاندې کارول کېږي په دې مانا، چې که څوک وغواړي او که ونه غواړي اړ دي، چې پر عوایدو مالیه ورکړي. او دولت یې په وړاندې دوی ته خدمتونه عرضه کړي.

له ارادي تبادلې (voluntary exchange) سره يې پرتله کړئ.

Inward Investment

داخلي پانگونه

د هېواد په داخل کې پانگونه چې د نورو هېوادونو، کاروبارونو او مالي بنسټونو له لوري ترسره کېږي، چې دا ډول پانگونه داخلي پانگونه هم په برکې نيسي. د بېلګې په توګه: د نورو هېوادونو، کاروبارونو او مالي بنسټونو له لوري په افغانستان کې پانگونه. له بهرنۍ پانګونې (outward investment) سره يې پرتله کړئ.

Irredeemable Money

نه حصوليدونکې پيسې

نه بدلیدونکو پیسو (inconvertible money) ته رجوع وکړئ.

Islamic Development Bank (IDB)

اسلامي پراختيايي بانک

هغه څو ملتيزه مالي بنسټ دی، چې د اسلامي هېوادونو د اقتصادي او ټولنيزې پرمختيا په موخه په ۱۹۷۵ ميلادي کال کې تاسيس شوی دی بنسټيزې موخې يې د اقتصادي او ټولنيزې پرمختيا لپاره غړو هېوادونو ته د توليدې موخو لپاره د مرستو او پورونو برابرول دي. مرکزي دفتر يې د سعودي عربستان په جده ښار کې دی په اوسني وخت کې يې د غړو هېوادونو شمېر ۵۴ ته رسېږي افغانستان هم ددې مالي بنسټ غړی هېواد ګڼل کېږي.

Islamic Economic System

اسلامي اقتصادي نظام

اسلام اقتصادي نظام د اسلامي شريعت د احکامو پر بنسټ رامنځته شوی نظام ده چې د ځانګړو لارښوونو له مخې هم فردي او هم عامه ملکیت ته اجازه ورکوي. په دې نظام کې اقتصادي فعاليتونه د حلال او حرام تر منځ د پولې تر اندازې محدود دي او له نورو نظامونو سره يې لوی توپير په دې کې ده چې اسلامي نظام له سود او ربا څخه پاک سيستم يا Interest Free economic system رامنځته کوي او په ټولنه کې د طبقاتي ډلو له رامنځته کيدلو څخه د مخنيوي لپاره عملي لارې چارې وړاندې کوي.

J

Jawboning

هڅول

د ځانگړو موخو د ترلاسه کولو په موخه د سياسي رهبرانو يا په ټولنه کې د نورو با نفوذه وگړو له لوري په شفاهي ډول د خلکو تشويق او يا عدم تشويق څخه عبارت دی. په اقتصاد کې دا اصطلاح د خصوصي او عامه سکتور ترمنځ غیر رسمي بحث او تشويق په مانا ده. چې د (moral suasion) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

J-curve

د جی منحنی

د ملي پیسو په ارزښت کې د کموالي راوستلو څخه وروسته د سوداګرۍ په بیلانس کې د موازنې د حالت وده واضح کوي چې د پیسو په ارزښت کې کموالی واردات گران او صادرات ارزانه کوي ځینې وخت کېدای شي چې دا حالت معکوس هم وي.

د J-curve د یو هېواد د پیسو د تبادلې د نرخ او د سوداګرۍ د بیلانس ترمنځ په زړه پورې اړیکه څرګندوي. په داسې ډول کله، چې د هېواد د پیسو د تبادلې نرخ ټیټ شي نو له هېواده د صادريدونکو توکو قیمت ټیټېږي او پدې ډول صادرات هڅول کېږي او د سوداګرۍ بیلانس مثبت خوا ته حرکت کوي. خو په لنډه موده کې دغه اغیزې د سوداګرۍ د بیلانس خلاف وي ځکه په لنډه موده کې یواځې قیمتونه تغیر کېږي خو مقدار په خپل حال پاتې وي چې په اوږده موده کې د سوداګرۍ مقدار هم د قیمتونو د تغیراتو سره تطابق وکړي. دیادولو وړ ده، چې دا منحنی پر دې سربېره د ځینو نورو مسایلو د توضیح لپاره هم کارول کېږي لکه د هېواد اقتصادي ثبات او د اقتصاد د پرانیستون openness درجه او داسې نور.

Job

دنده

دنده د توليدي يا خدماتي پروسې د پرمخ بېولو په موخه يو ځانگړی کړنې، چې معمولاً د يو کس په وسيله په يو معلوم وخت کې ترسره کېږي او په وړاندې يې معلومه اندازه مزد او معاش تاديه کېږي لکه په پوهنتون کې تدريس، په دفتر کې کار کول او داسې نور.

Job Leavers

د دندې پرېښودونکي

په ټولنه کې هغه وزگار کارگره قوه، چې په خپله خوښه او اراده د نورو دندو د ترلاسه کولو په موخه له شته دندو څخه لاس په سر کېږي يا دندې پرېږدي.

د بېلگې په توگه: يو کس د بلې دندې د ترلاسه کولو په موخه له خپلې دندې استعفی کوي. د دندې له لاسه ورکونکو (Job losers) سره يې پرتله کړئ.

Job Losers

د دندې له لاسه ورکونکي

په ټولنه کې هغه وزگار کارگره قوه، چې په غير متوقعه ډول يې خپلې دندې له لاسه ورکړي وي يا دا، چې له دندو څخه گوښه کړل شوي وي. له دندو پرېښودونکو (Job leavers) سره يې پرتله کړئ.

Job Satisfaction

له دندې رضایت

هغه رضایت او يا گټورتوب، چې کارگران يې د خپلو دندو له ترسره کولو څخه ترلاسه کوي لکه د کار چاپېريال، مزد او معاش اندازه، د ادارې وړتيا او چلند او داسې نور، چې معمولاً د کارگري قوې د متاثره کولو لامل گرزي.

د بېلگې په توگه: که د کار چاپېريال ښه وي، د ادارې چلند د کارگرانو لپاره د منلو وړ وي، هر کارگر ته په امتياز ورکولو کې عدالت په پام کې ونېول شي؛ نو کارگره قوه په کم مزد او معاش سره هم کار کولو ته حاضرېږي.

Job Securities

د دندې تامين

د دندې تامين يا د هغه احتمال او امکان څخه عبارت ده، چې له مخې يې يو کارکوونکي په راتلونکي کې په دنده کې پاتې کيدی شي. که د دندې د تامين کچه لوړه وي، نو دا ددې مانا ورکوي چې د دې کس لپاره د دندې د پرېښودو ډېر کم چانس شتون لري.

Jobber

بورسي دلال

هغه کس چې د وندو او قيمتي پانو په پير او پلور کې بوخت وي يا يو منځگړی سوداگر، چې د يو واردوونکي او يا له عمده پلورونکي څخه توکي پېري او په پرچون پلورونکو يې پلوري.

Job Less Claims

د بیکاری/ دندې نه لرلو مطالبه

په متحده ايالتونو کې د استخدام د ادارې له خوا اونيز راپور ده، چې په ټولنه کې د هغه وگړو شمېر، چې د لومړي ځل لپاره د وزگارتيا د جبران حقوق يا اعاني په ترلاسه کولو فورمې ډکوي (معمولاً په يوه هفته کې) کله چې هم دا ډول مطالبه په زياتيدو وي نو د بیکاری ډېروالی معمولاً په اقتصاد کې د کساد يا زوال مرحلې پيل گڼل کېږي.

Joint Account

گډ حساب

هغه بانکي حساب چې له يو څخه ډېرو (معمولاً د دوه کسانو) کسانو په نوم پرانيستل کېږي او معمولاً شرکتونه او کاروبارونه ورڅخه ډېره گټه اخلي او د حساب لرونکي په کې تر معلومه اندازه د پيسو وېستلو صلاحيت لري.

د بېلگې په توگه: اتل او اسلم د آریوب په نوم ودانیز شرکت چې اتل یې مشر او اسلم یې مرستیال دی او غواړي چې په افغان ملي بانک کې د آریوب ودانیز شرکت په نوم یو گډ حساب پرانیزې نو اتل او اسلم دواړه له حساب څخه د پیسو د وپستلو صلاحیت اندازه په گوته کوي چې اتل په خپل لاسلیک یوازې تر ۵۰۰۰۰ افغانی او اسلم بیا په خپل صلاحیت یوازې تر ۲۵۰۰۰ افغانی له حساب څخه وپستلی شي او که د پیسو د وپستلو اندازه له ۵۰۰۰۰ افغانیو څخه ډېرېږي نو اتل او اسلم دواړه باید په چک لاسلیک وکړي. د بانکي حسابونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره بانکي حساب (Account) ته هم رجوع وکړئ.

Joint Cost

گډ لگښت

د تمام شد هغه لگښت، چې د دوه یا ډېرو توکو د یو ځایي تولید له امله رامنځته کېږي. د بېلگې په توگه: د مالوچو د تولید په پروسه کې د مالوچو او پنبې دانې تولید، چې د دواړو د تولید د تمام شد لگښت عین لگښت دی. دا ډول تولید ته ځینې وخت د گډې عرضې (joint supply) اصطلاح هم کارول کېږي.

Joint Demand

گډه تقاضا

دوه یا ډېرو توکو ته په عین وخت کې د تقاضا شتون، چې په استهلاك یا په تولید کې د یو بل تکمیلونکي وي.

د بېلگې په توگه: د ډوډۍ د پخولو لپاره په عین وخت کې اوږو، مالگې او اوبو... ته تقاضا.

Joint Product

یوځایي تولید / متمم تولید

دوه یا ډېر توکي، چې په عین وخت کې د عین منابعو څخه په گټه اخیستو سره تولیدیږي او د یو توکي تولید په اتومات ډول د بل توکي د تولید لامل گرځي.

د بېلگې په توگه: د لرگي څخه د تختې جوړولو په وخت د تختې او د بورو توليد، چې په عين وخت کې صورت نيسي. چې د متم توليد (by-product) او د مشترکې عرضې (joint supply) اصطلاحات هم کارول کېږي.

Joint Production

يوځايي توليدول/گډ توليد (پروسه)

د عين منابعو څخه په گټه اخېستو سره په عين وخت او همزمان ډول د دوه او يا ډېرو توکو د توليد پروسې ته گډ توليد (پروسه) ويل کېږي. د بېلگې په توگه: د لرگي څخه د تختې جوړولو په وخت کې د تختې او بورو توليد، چې په عين وخت کې ترسره کېږي.

Joint Stock Company

د گډې ونډې /پانگې شرکت

هغه شرکت چې پانگه يې له ونډو څخه جوړه شوي وي چې دا ونډې د اړتيا په وخت کې د بل چا ملکيت ته هم انتقاليدای شي او معمولاً د ونډو په بازار کې دغه ونډې پلور ته وړاندې کېږي.

Joint Venture

گډه پانگونه

د دوه يا ډېرو بنسټونو کاروبارونو په وسيله يوه کړنه، چې په گډه سره ترسره کېږي او هر بنسټ/کاروبار پکې د کنترول معلومه اندازه ولري.

د بېلگې په توگه: د کمپيوټري سافټ وير توليدونکي شرکت له يو بانک سره د هوکړه ليک له مخې د گډې پانگونې له مخې د Core Banking Solution(CBS) يو سافټ وير توليدوي او په دې توگه د دواړو بنسټونو ترمنځ گډه پانگونه (venture joint) رامنځته کېږي، چې هر بنسټ پکې تر معلومه حده کنترول لري او معمولاً په هغه کړنو کې رامنځته کېږي، چې په نوې تکنالوژي باندې تکيه لري.

Judicial Policy

قضايي پاليسي/سياست

د دولت هغه سياست، چې د محکمې (معمولاً د سترې محکمې) له لوري د قانون او مقرراتو په تنفيذ باندې اتکا لري. د لا ډېرو معلوماتو لپاره اقتصادي سياست (Economic policies) ته هم رجوع وکړئ.

Just Price

عادلانه قیمت

دا اصطلاح په لومړي ځل د (st.thomas) په نوم يو اقتصاد پوه له لوري وکارول شوه دا په اقتصاد کې دا اخلاقياتو يوه تيوري ده، چې د معاملاتو په عادلانه ډول ترسره کولو څخه بحث کوي. دا اصطلاح دا واضح کوي، چې: د يو توکي قیمت بايد د نوموړي توکي له هغه ارزښت سره مساوي، چې په ټولنه کې منل شوی وي خو د مستهلك رضایت ترلاسه شي.

د بېلگې په توگه: د آرمان آيسکريم د کابل په هره برخه کې په پنځه افغانۍ پلورل کېږي خو که د ښار په يوه سيمه کې يې يو پلورونکي وغواړي، چې په لس افغانۍ يې وپلوري نو کېدای شي، چې ځينې وگړي يې د پېرلو څخه ډډه وکړي دا ځکه، چې دا په بازار کې د منل شوي قیمت څخه لوړ او د مستهلكينو رضایت او قناعت نشي ترلاسه کولای.

just-in- time

په خپل وخت

د توکو او خدمتونو د توليد په موخه اړين توليدي وسايل او مواد مخکې لدې، چې اړتيا ورته رامنځته شي حاضر وي او يا عيناً د اړتيا په وخت کې د توليد پروسې ته حاضرولو ته وايي. يا هم په پرچون پلورونکي مغازو کې د گودام د لگښتونو د مخنيوي په خاطر د يو توکي د پلور سره سم د پلورل شوي توکي ځای ته د بل توکي رسول، چې معمولاً د معلوماتي تکنالوژۍ او کمپيوټري سيستم په مټ ترسره کېږي. او په خپل وخت عرضې (justintimesupply) اصطلاح هم ورته کارول کېږي چې ښه بيلگه يې د وال مارټ د پرچون خرڅوونکي ستره کمپني ده چې په متحده ايالتونو کې ډير کوچني پلورنځي لري.

K

Keynesian

کینزیان

د کلي اقتصاد هغه تيوري ته وايي، چې د John Maynard Keynes له لوري ورته پرمختګ ورکړل شوی دی، چې معمولاً په اقتصاد کې د نورو اصطلاحاتو سره يوځای کارول کېږي لکه کينز اقتصاد، کينز تعادل او داسې نور.

Keynesian Disequilibrium

د کينز عدم تعادل

د کينز په موډل کې: هغه حالت، چې پکې د توليزو لگښتونو (د پېرودونکو له لوري) او د توليز توليد (د پلورونکو له لوري) متقابل قوتونه د تعادل په حالت کې قرار ونه لري او په دې توګه د کلي اقتصاد څلوروسکتورونه يعنې:

۱: د کورنيو سکتور (House hold sector)

۲: کاروباري سکتور (Business sector)

۳: دولتي / حکومتي سکتور (Government sector)

۴: بهرني سکتور (Foreign sector)

د هغه ټول توليد د پېر توان ونه لري، چې د ترلاسه کولو په لټه کې يې دي. يا دا، چې توليدونکي د هغه خپل ټول توليد د پلورلو توان ونه لري چې بازار ته يې عرضه کړي وي نو په دې توګه په اقتصاد کې د عدم تعادل حالت رامنځته کېږي.

Keynesian Economics

کينزي اقتصاد

د اقتصادي نظرياتو هغه فکري مکتب، چې د (John Maynard Keynes) له لوري ورته پرمختګ ورکړل شوی دی او دا واضح کوي، چې:

په ټوليزه تقاضا کې کموالی د کاروباري دوران يا دایرې د بې ثباتۍ (معمولاً د کساد) لومړنۍ منبع ده، چې د کینز اقتصاد بنسټیز جوړښت د کینز په کتاب کې (د استخدام، سود او د پیسو عمومي تیوري) چې په ۱۹۳۶ میلادي کال کې نشر شو واضح شوی دی، چې تر ۴۰ کلونو پورې یې د کینز مکتب په اقتصادي ډسپلین کې تسلط درلوده او د دولتي پالیسیو جوړولو په برخه کې په ۱۹۶۰ کلونو کې خپل اوج ته رسېدلی و، چې بالاخره په ۱۹۷۰ او ۱۹۸۰ کلونو کې د خلکو او دولتونو د خوښې څخه بهر شو. خو په اوس وخت کې هم د پالیسیو جوړولو په برخه کې ترې ډېره گټه اخیستل کېږي.

Keynesian Equilibrium

د کینز تعادل

په کلي اقتصاد کې هغه حالت، چې: ټولیز لگښتونه د ټولیز تولید یا ناخالص داخلي تولید سره مساوي وي او په دې توگه د کلي اقتصاد څلور سکتورونه یعنې:

۱: د کورنیو سکتور (House hold sector)

۲: کاروباري سکتور (Business sector)

۳: دولتي/حکومتي سکتور (Government sector)

۴: بهرنۍ سکتور (Foreing sector)

د هغه ټول تولید د پیرودلو وړتیا لري، چې د پېرلو په لټه کې یې دي. یا دا، چې: تولیدونکي د هغه ټول تولید د پلورلو وړتیا ولري چې عرضه کړي یې دي نو په دې توگه په اقتصاد کې د توازن یا تعادل حالت شتون لري.

Keynesian Model

د کینز ماډل

د کلي اقتصاد هغه موډل، چې د کینز په اقتصاد باندې تکيه لري او د ټولیز تولید او عوایدو د اندازې د مشخصولو او د تقاضا د څېړلو په برخه کې ترې گټه اخیستل کېږي.

دا موډل معمولاً د تزریق (injection) او خڅوب (leakage) په وسیله مشخص کېږي. او د متعددو مهمو موضوعاتو لکه ضریب، د کاروبار دوران یا دایرې، پولي او مالي سیاست د خپرلو په موخه ترې گټه اخیستل کېږي.

Keynesian Theory

د کینز تیوري

د کلي اقتصاد هغه تیوري، چې د (John Maynard Keynes) له لوري ورته پرمختګ ورکړل شوی دی او دا واضح کوي، چې: په ټولیزه تقاضا کې کموالی د کاروباري دوران یا دایرې د بې ثباتۍ (معمولاً د کساد) لومړنۍ منبع ده. د کینز تیوري بنسټیز جوړښت د کینز په کتاب کې (د استخدام، سود او پیسو عمومي تیوري)، چې په ۱۹۳۶ میلادي کال کې نشر شو واضح شوی دی.

Kick back

باز پرداخت

په عامه اصطلاح رشوت گڼل کېږي. په ځانگړي ډول هغه مبلغ، چې د کارگر له لوري کارفرما یا متصدي ته د اوسنۍ دندې د خونديتوب یا د نوې دندې د ترلاسه کولو په موخه تادیه کېږي.

Kleptocracy

اختلاس

هغه دولت، چې سیاستمداران او چارواکي پکې د ملي گټو په پرتله د خپلو شخصي گټو ساتلو ته ډېر ارزښت ورکوي او په لوړه اندازه په فساد کې ښکېل وي.

L

Labor

کار/کارگر

کارگر د تولید د څلورو بنسټیزو عواملو څخه یو دی درې نور عوامل عبارت دي له:

۱: ځمکه (Land)

۲: پانگه (Capital)

کارفرما یا متصدي (Entrepreneur)

او هغه کس چې د توکو او خدمتونو په تولید کې برخه لري کارگر گڼل کېږي. یا دا، چې: هر هغه وگړی، چې قانوني عمر یې پوره کړی وي (په افغانستان کې د کار کولو لپاره قانوني عمر حد اقل ۱۸ کاله ټاکل شوی دی) او د کار کولو اراده او وړتیا ولري د توکو او خدمتونو په تولید کې برخه ولري کارگر گڼل کېږي. لکه مامورین، تکنالوجست، منیجران او حتی د کاروبار ریس او نور ټول کارگر گڼل کېږي.

Labor Agreement

د کار/کارگر تړون

له هغه رسمي او قانوني هوکړه لیک څخه عبارت دی، چې د کارگر او کاروباري بنسټ ترمنځ عقد کېږي او معمولاً د کار ټول شرایط لکه د معاش اندازه، د کار ساعتونه، موقف، د کار موده، قانوني رخصتي او داسې نور په برکې نیسي.

Labor Force

د کار قوه

په هېواد کې هغه وگړي، چې په توليدي کړنو کې د برخه اخېستو اراده او وړتیا ولري استخدام شوي وي یا د دندو د ترلاسه کولو په لټه کې وي.

يا دا، چې: ټول هغه وگړي، چې قانوني عمر يې پوره كړې وي او د كار كولو اراده او وړتيا ولري د كارگرې قوې څخه عبارت دي.

Labor Intensive

كاربر

د توليد هغه پروسه، چې په پرتله ايز ډول پكې د توليد د نورو عواملو په پرتله له ډېرې كارگرې قوې څخه كار اخېستل كېږي. په نړيوال اقتصاد كې د سوداگرۍ په نظرياتو كې دغه ډول توليدات د سوداگرۍ د رامنځته كيدو يو دليل گڼل كېږي او هغه هېوادونو ته د دغه ډول توليد سپارښتنه كېږي، چې د پانگې په پرتله زياته گارگره قوه ولري. د سرمايه بر (capitalintensive) سره يې پرتله كړئ.

Labor Market

د كار بازار

هغه بازار، چې د توکو او خدمتونو د توليد په موخه د كارگرې قوې د تبادلې او استخدام خدمتونه پكې ترسره كېږي.

Labor Piracy

د كارگرو اسارت/تصرف

له نورو كاروبارونو څخه خپل كاروبار يا شركت ته د كارگرانو جلبول، چې د مزد او معاش د لوړوالي يا د نورو امتيازاتو د وركړې له مخې ترسره كېږي.

Labor Slowdown

د كار پخول (سرعت كمول)

د كارگرانو له لوري (معمولاً د كارگرانو د تحادي له لوري) هغه تخنيك چې له مخې يې خپل توليدي اغيزمنتوب راكموي خو لدې لارې خپلې ځانگړې موخې ترلاسه كړي.

Labor Theory of Value

د کار د ارزښت تیوري

دغې تیوري ته د ادم سمبټ له لوري پرمختګ ورکړل شوی دی، چې وروسته بیا دا نظریه د کارل مارکس له خوا هم ومنل شوه او دا نظریه په دې خبره تکیه لري، چې: د یو توکي قیمت د نوموړي توکي په تولید باندې د کارګرې قوې په برخه اخیستو باندې تکیه لري. خو ځینو کلاسیک اقتصاد پوهانو دا نظریه رد کړه او وایي، چې: د یو توکي او یا خدمت قیمت د هغه د تولید په پروسه کې د کارګرې قوې څخه په ګټه اخیستلو پورې اړه نلري بلکې د توکي په عرضه او تقاضا پورې اړه لري.

Labor Union

د کارګرانو ټولنه

د کارګرانو او کارکوونکو له هغه سازمان څخه عبارت دی، چې د متصدیانو یا کارفرما سره د مزد، د کار شرایط، کار ساعتونه او په کار پورې نورو تړلو موضوعاتو باندې د اړتیا په وخت کې خبرې اترې کوي، چې موخه یې د کارګرانو له حقوقو څخه دفاع کول دي.

Lagging Indicator

نتیجوي تاخیري شاخص

هغه شاخص چې تغیرات یې په بل یا اصلي شاخص کې په رامنځته شوو تغیراتو پورې تړلی وي (leading indicator) سره یې پرتله کړئ.

Laissez Faire or Laissezpasser

ازادي (د بازار)

یوه فرانسوي اصطلاح ده، چې مانا یې ده (مونږ یوازې پرېږدئ) نوموړې اصطلاح په اقتصاد کې په دې موخه کارول کېږي، چې: په بازار کې د دولت عدم مداخله کولای شي، چې د منابعو د اغېزمن تخصیص لپاره لاره هواره کړي یعنې دا، چې (بازار آزاد پرېږدئ).

Land

ځمکه

ځمکه د تولید د خلورو بنسټیزو عواملو څخه یو دی د تولید درې نور عوامل عبارت دي له:

۱: کارگر (Labor)

۲: پانگه (Capital)

۳: متصدي یا کارفرما (Entrepreneur)

چې هغه ټول توليدي او طبيعي منابع په برکې نيسي، چې د توکو او خدمتونو په تولید کې ترې گټه اخېستل کېږي لکه خاوره، هوا، معدنيات او داسې نور.

Large Scale Production

د لویې کتلې تولید

کتلوي تولید (Mass production) ته رجوع وکړئ.

Law of Comperative Advantage

د نسبي مزیت قانون

هغه بنسټیزه قاعده یا اصل، چې وايي: د دوه هېوادونو ترمنځ د سوداګرۍ په برخه کې هر هېواد باید هغه اقتصادي کړنه ترسره کړي، چې د بل هېواد په پرتله یې د تمام شد لګښت کم وي. یا دا، چې: د دوه هېوادونو ترمنځ سوداګري د دواړو لپاره گټوره وي که چېرې هر هېواد د هغه توکو او خدمتونو په تولید کې تخصص واخلي، چې په پرتلیز ډول یې د تمام شد لګښت کم وي. دا قانون معمولاً د بهرنۍ سوداګرۍ په برخه کې عملي کېږي خو د کارګرې قوې په وېش او تخصص کې هم ترې گټه اخېستل کېږي.

Law of Demand

د تقاضا قانون

دا قانون دا واضح کوي چې که چېرې نور ټول عوامل ثابت وگڼل شي (لکه د ټولني د عوایدو سطح او داسې نور)؛ نو د تقاضا د قیمت او د تقاضا د مقدار ترمنځ معکوس تړاو شتون لري.

دا په دې مانا، چې: که چېرې د یو توکي د تقاضا قیمت کم شي؛ نو نوموړي توکي ته د خلکو په تقاضا کې لوړوالی رامنځته کېږي او که چېرې یې قیمت لوړ شي نو د خلکو په تقاضا کې کموالی رامنځته کېږي. چې دا قانون په اقتصاد کې د بازار په مطالعه کې خورا ارزښتمن رول لوبوي. د عرضي قانون (Law of supply) سره یې پرتله کړئ.

Law of Diminishing Marginal Return

د کمیدونکي نهایی حاصل قانون

هغه اساس یا قاعده، چې وایي: که چېرې د تولید متغیره عوامل (لکه کارگره قوه) د تولید ثابتو عواملو سره وار په وار په دوامداره ډول یو ځای شي او د تولید په پروسه کې ترې گټه واخېستل شي، نو بالاخره د فی واحد اضافه شوي متغیره عامل د نهایی تولید اندازه، چې په لومړیو کې مخ په زیاتیدو وه اوس په کمیدو پیل کوي. دغه قانون ته د نزولي بهرې قانون هم وایي.

Law of Diminishing Marginal Utility

د نزولي نهایی افادې قانون

هغه اساس یا قاعده، چې وایي: د یو توکي ډېر او لا ډېر مصرف بالاخره د هر اضافي واحد مصرف لږ اضافي گټورتوب یا رضایت رامنځته کوي یا دا، چې نهایی گټورتوب یا رضایت یې کمېږي. د بېلګې په توګه: یو کس د یوې منې په خوړلو سره ډېر رضایت ترلاسه کوي که دویمه وخورې د اولې منې په پرتله یې د رضایت اندازه کمېږي او بالاخره د څو منو په خوړلو سره یې د ترلاسه شوي رضایت اندازه نوره هم را کمېږي.

Law of Supply

د عرضې قانون

د عرضې قانون دا واضح کوي چې که چېرې نور ټول عوامل ثابت وگنل شي لکه د خامو موادو قیمت، مزد او معاش اندازه او داسې نور) نو د عرضې د قیمت او د عرضې د مقدار ترمنځ مستقیم تړاو شتون لري.

دا په دې مانا، چې: د یو توکي د قیمت په ډېرېدو سره د نوموړي توکي په عرضه کې ډېروالی او د قیمت په کمېدو سره یې په عرضه کې کموالی رامنځته کېږي. چې دا قانون په اقتصاد کې د بازار په مطالعه کې خورا ارزښتمن رول لوبوي.

د تقاضا قانون (Law of supply) سره یې پرتله کړئ.

Leading Economic Indicator

لارښوونکی اقتصادي شاخص

دا هغه شاخصونه دي چې معمولاً په اقتصاد کې د عمومي تغیراتو څخه وړاندې په دې ډول شاخصونو کې تغیر رامنځته کېږي او په لنډه موده کې د اقتصاد لپاره د وړاندوینې لپاره مهم شاخصونه گڼل کېږي. د سهامو د بازار بازگشت یا stock market returns یوه ښه بیلگه ده کله چې عموماً اقتصاد د نزول په خوا کې نو د سهامو بازار کې مخکې له مخکې دغه ډول نزول لیدل کېږي همدا راز د دې برعکس حالت هم صدق کوي. او له (lagging economic indicator) سره یې پرتله کړئ.

Leakage

څڅوب یا څڅیدنه

په عام ډول له اقتصادي جریان څخه د شتمنیو خروج ته وایي خو په ځانگړي ډول د عاید په برخه کې د عوایدو هغه برخه، چې په استهلاکي توکو نه مصرفیږي، چې مالیه، سپما، واردات او داسې نور په برکې نیسي، چې د مصرف لپاره نه کارول کېږي.

Leakage line

د خڅوب لیکه

هغه کرښه، چې د خڅوب (leakage) او ملي عاید ترمنځ تړاو په ګوته کوي په دې مانا، چې: د ملي عاید څومره اندازه په خڅوب او څومره په استهلاکي توکو استعمالېږي.

Learning

زده کول

د چاپیریال د تجربو څخه په ګټه اخیستنې سره د انسان رویې، مفکورې او تفکر د پراختیا څخه عبارت دی. په اقتصاد کې د تولید په برخه کې د زده کړې دغه پروسه د تجربې د زیاتیدو او د تولید د لګښت د راکمیدو په بڼه ډېره د اهمیت وړ ده چې د (learnig by doing) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Lease

اجاره

هغه هوکړه لیک (اجاره) ده، چې د یو ځانګړي ملکیت د تصرف په موخه ترسره کېږي.

Least developed countries LDCs

کم پرمختللي هېوادونه

دا اصطلاح د لومړي ځل لپاره په ۱۹۷۱ میلادي کال کې د پرمختیا او سوداګري باندې د ملګرو ملتونو کنفرانس (United nations conference on trade and development) کنفرانس کې وکارول شوه او موخه ترېنه د نړۍ هغه هېوادونه وو چې تر ټولو غریب و او د سړي سر کلي عاید اندازه یې له ۱۰۰ امریکایي ډالرو څخه کمه وه خو چون ډېری دغو هېوادونو دا اصطلاح یوه توهین آمیزه اصطلاح بلله نو لدې امله ډېر زر له منځه ولاړه. چې معمولاً د LDCs په شکل لېکل کېږي.

Legal Claims

قانوني مطالبه

د منابعو، توکو او خدمتونو ملکیت، چې د یو هېواد د اقتصاد واقعي اړخ جوړوي، چې د هېواد د مالي اړخ یو کلیدي تصویر په گوته کوي لکه بانډ (bond) د خزاني بل (treasury bill) او داسې نور.

Legal Forces

قانوني قوتونه

د بازار به چاپیریال کې د دولت له لوري د قانون له مخې رامنځته شوي هغه قوتونه، چې د کاروبارونو په پرېکړو اغیزه لري لکه د بانکدارۍ قانون، د سوداګرۍ او کاروبار قوانین او داسې نور، چې ځینې وخت ورته د سیاسي قوتونو (political forces) اصطلاح هم کارول کېږي.

Legal Types(of Business)

د کاروبار قانوني بڼې

دا اصطلاح په اقتصاد کې د قانوني کاروبارونو په وړاندې استعمالېږي، چې په عمومي ډول په درېو ډولونو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

انفرادي کاروبار (Proprietorship) او یا هم (Sole proprietor ship)

تضامني شرکت (Partnership).

سهامي شرکت (Corporation).

چې په ذکر شویو کاروبارونو کې دوه بنسټیز توپيرونه شتون لري، چې یو توپیر یې هم د ملکیت له مخې څرګندېږي دا په دې مانا، چې:

۱: انفرادي کاروبار معمولاً د یو کس په وسیله پرمخ ځي په دې مانا، چې په دې ډول کاروبار کې بل کس شرکت نلري په تضامني شرکت کې دوه یا ډېر کسان شریکان وي (خو د شریکانو شمېر یې معمولاً محدود وي، چې د هر هېواد شرایطو په پام کې نیولو سره توپیر لري) او په سهامي شرکت کې بیا د یو کس څخه ډېر تر میلیون پورې کولای شي ونډه ولري.

۴: دویم توپیر یې د پورونو په وړاندې د مسئولیت څخه عبارت دی، چې اول دوه ډوله کاروبارونه (یعنې انفرادي کاروبار او تضامني شرکت) یې نامحدود مسئولیت دي. دا په دې مانا، چې: که چیرې د کاروبار خالصه شتمني د کاروبار له پورونو څخه کمه وي؛ نو د کاروبار مالکین په شخصي ډول مسئول دي، چې پاتې پورونه تادیه کړي او دریم ډول کاروبار یعنې سهامی شرکت یې محدود مسئولیت دی په دې مانا، چې: که چیرې د کاروبار خالصه شتمني د کاروبار د پورونو څخه کمه وي؛ نو شرکت د خپلې شتمنۍ په اندازه پورونه تادیه کوي او د پاتې پورونو د تادیې مسئولیت په غاړه نلري.

Leisure Class

مرفه طبقه

د لومړي ځل لپاره دا اصطلاح د یو امریکایي اقتصاد پوه (وبلن) له لوري وکارول شوه او موخه ترې په ټولنه کې د وگړو هغه طبقه ده چې د سرشاره عوایدو او یا دولت په درلودلو سره په دې فکر کې وي، چې خپلې پیسې او دولت په کوم شکل مصرف کړي او له خپل فارغ وخت څخه په کوم ډول سره خوند واخلي.

Lerner Index

د لرنر شاخص

نوموړی شاخص د یو توکي د قیمت او تمام شد د نهایی لگښت ترمنځ توپیر په گوته کوي یعنې $LI = [P - MC] / p$ چې په دې مساوات کې:

۱: LI د لرنر شاخص (Lerner index)

۲: P د توکي قیمت (Prices of goods)

۳: MC د توکي د تمام شد نهایی لگښت (Marginal cost of production)

څخه نمایندګي کوي او هر څومره، چې يې پایله لوړه وي؛ نو دا د توکي قیمت او د تمام شد نهايي لګښت ترمنځ د واټن ډېروالی ښيي. دا شاخص د تقاضا د قیمت په ارتجاعیت باندې اتکا لري، چې د قیمت او د تمام شد لګښت حد/حاشيې (pricecostmargin) اصطلاح هم ورته کارول کېږي.

Letter of Credit

اعتبار لیک

هغه اعتباري سند ده چې د بانک له لوري د کس په نوم صادرېږي چې یو بل بانک ته دا دستور ورکوي او ضمانت يې کوي چې ټاکلی مبلغ هغه کس ته چې په اعتبار نامه کې قيد شوی دی تادیه کړي.

Leverage

ليوریج

په عام ډول هر هغه تخنیک او طریقي ته وايي، چې په پایله کې يې په گټه او تاوان کې څو چنده زیاتوالی راتلی شي.

د بېلګې په توګه: کاروبار لپاره په پور د پانګې ترلاسه کول تر څو په لوړه کچه کاروبار پرمخ لاړ شي او پدې توګه کاروبار ډېره گټه ترلاسه کړي. همدا راز لیوریج د کاروبار په مختلفو برخو کې د پانګونې اندازه هم په ګوته کوي چې د پیسو څومره برخه د کاروبار له لوري په کوم ډول په کار اچول شوې ده.

Liability

دیون/د پرداخت وړ

د کاروبار د شتمنی هغه برخه، چې د کاروبار د پرمخ بېولو لپاره د پور په شکل ترلاسه شوې وي او د شرایطو سره سم په معلوم وخت کې د تادیې وړ وي، چې د کاروبار د بېلانس شیت په ښي اړخ کې قرار لري.

Liberal Economics

پرانیستی اقتصاد/ د دولت له مداخلې آزاد اقتصاد

Laissez-faire ته رجوع وکړئ.

Liberalization

لیبرلایزیشن یا آزادي

د آزادی په مانا دی او هغه سیاست/پالیسي، چې د لیبرال اقتصاد د ودې او پرمختګ په موخه جوړېږي.

License

لایسنس یا جوازلیک

د ځینو هغه کړنو د ترسره کولو لپاره د کار کولو د حق سند څخه عبارت دی چې د ترسره کولو لپاره یې اجازه اړینه وي. د بېلګې په توګه: په افغانستان کې صادراتي او وارداتي شرکتونو ته د فعالیت اجازه د سوداګري وزارت او د نورو کاروبارونو (پانګونه، مخبراتي، لوژستيکي او ودانیزو شرکتونو) ته د آيسا اداره او انجوګانو ته د اقتصاد وزارت له لوري جوازنامه ورکول کېږي.

Limit Pricing

محدود قیمت ایښودنه

کله، چې یو کاروبار په بازار کې د توکو او خدمتونو په قیمت ټاکلو باندې تر یوه حده کنټرول ولري او یا هم دا چې د تولید قیمت تنظیموي؛ خو چې په بازار کې د نورو کاروبارونو د دخول او ګټې ترلاسه کولو لپاره کافي فرصت شتون ونلري نوموړی کاروبار په خپلو تولیداتو کې ډېروالی راوړي، قیمتونه راکموي چې لدې لارې بازار ته د نورو کاروبارونو د دخول مخه ونیسي.

Limited Liabilities

محدود پورونه (لر مسولیت)

د پورونو د تادیه محدود یا معلومه سطحه ده په دې مانا چې: که چېرې د کاروبار پورونه د کاروبار د شتمنیو څخه ډېر وي؛ نو کاروبار د خپلو شتمنیو په اندازه د پورونو تادیه کولو مسولیت لري او د پاتې پورونو د تادیه مسولیت نلري.

دا پدې مانا چې: کاروبار د پورونو په وړاندې د محدود مسولیت درلودونکی وي. لکه سهامی شرکت (Corporation) چې یو محدود المسولیت کاروبار دی. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د کاروبارونو قانوني بڼې (legal types) ته هم رجوع وکړئ.

Limited Liability Company

محدود المسولیت کمپنی

هغه کاروبار، چې پکې د هر شریک پورونه په شرکت کې د ونډې په تناسب سره محدود وي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د کاروبارونو قانوني بڼې (legal types) ته هم رجوع وکړئ.

Limited Partnership

محدود شراکت

د شراکت هغه ډول، چې پکې یو یا ډېر شریکان د شرکت د پورونو په تادیه کولو کې د محدود مسولیت درلودونکي وي. دا په دې مانا، چې: که چېرې د شرکت شتمنی د شرکت د پورونو څخه کمې وي؛ نو محدود المسولیت شریکان پکې د خپلې ونډې په اندازه مسؤل دي او د پاتې پورونو د تادیه مسولیت په غاړه نلري.

Limited Resources

محدودې منابع

محدودې منابع د بشر په ژوند کې د قلت یا کمیابۍ له دوه بنسټیزو ستونزو څخه یوه ده (بله ستونزه داده، چې غوښتنې او اړتیاوې نامحدوده دي) (Unlimited Needs and wants) او په دې مانا، چې: د تولید په موخه د تولید منابع محدود دي او په دې توګه په اقتصاد کې د کمیابي ستونزه رامنځته

کېږي. دا په دې مانا، چې: بشر د خپلو ټولو ستونزو او اړتیاو د رفع کولو لپاره په کافي اندازه منابع په اختیار کې نلري.

Liquid Asset

سیاله شتمني

هره هغه شتمني، چې په نقده باندې یې د تبدیلیدو وړتیا ډېره وي او معمولاً پرته لدې، چې په ارزښت کې یې کموالی رامنځته شي (په ځینې استثنايي حالاتو کې یې په ارزښت کې ډېر کم کموالی رامنځته کېږي) په نقده باندې تبدیلېدای شي د سیالې شتمني په نوم یادېږي لکه نقده پیسې، چې ۱۰۰٪ سیاله شتمني ده، جاري حسابونه، او داسې نور). له کنګل شوې شتمني (frozen Asset) او یا هم د غیر سیالې شتمني (Illiquid Asset) سره یې پرتله کېږي.

Liquidity

سیالیت یا نقدینګي

په نقده باندې د یوې شتمني د تبدیلیدو وړتیا ته سیالیت ویل کېږي، چې د تبدیلیدو په وخت کې یې هېڅ مالي ضرر شتون ونه لري یا د ضرر اندازه یې ډېره کمه وي تر ټولو لوړه درجه یې په خپله نقدې پیسې او بیا بانکي چک او نور دي.

List Price

د قیمت لیست

هغه قیمت، چې معمولاً نشریږي او د نشر څخه وروسته پکې تنزیل یا کموالی نه منل کېږي.

Living Standard

د ژوندانه معیار

د مستلکینو د غوښتنو او اړتیاوو د رفع کولو لپاره د اقتصاد د توکو او خدمتونو د تولید وړتیا څخه عبارت دی. دا په دې مانا، چې: په عملي ډول سره د هر کس لپاره د واقعي نا خالص داخلي تولید واقعي اندازه څومره ده، چې په دې توګه د هېواد د وګړو د ژوند معیار معلومېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د بشري پرمختیا شاخص (HDI) Human Development Index ته رجوع وکړئ.

Loan

پور

عامه مانا يې پور ده. د کاروباري يا شخصي اړتياوو د رفع کولو لپاره د ځانگړو شرايطو لاندې د پور اخیستلو عمل ته وايي، چې د پيسو په واسطه يې اندازه معلومېږي او پور سر رسيد او ربحه يې معلوم وي.

Local Bond

محلي/ځايي بانډونه

هغه منځ مهاله يا اوږد مهاله مالي سند، چې د ښاروالۍ په وسيله د لارو جوړولو، پارکونو او داسې نورو عامه پروژو د تطبيق په موخه د پيسو د ترلاسه کولو په موخه نشرېږي، چې د ښاروالي بانډ (Municipalbond) اصطلاح هم ورته کارول کېږي.

Local Input

محلي/ځايي توليدي عامل

د توليد هغه عامل، چې د ترانسپورت د لوړ لگښت درلودلو له امله نسبتاً سيمه ايز بازار څخه په کم جغرافيايي واټن کې قرار ولري د ترانسپورت د زيات لگښت له امله دا ارزانه تمامېږي، چې توليدي دستگاه له دغه سيمه ايزو عواملو ته نژدې انتقال شي.

Local Output

ځايي حاصل

هغه توليد، چې د ترانسپورت د لوړ لگښت درلودلو له پلوه نسبتاً سيمه ايز بازار ته په کمه جغرافيايي واټن کې قرار ولري.

Lock Out

تعطیل

ماشین آلات او فابریکه، چې په موقتي ډول په دې موخه تړل کېږي خو د کاروبار مالکین د کارگرانو ټولني سره د خبرو اترو له لارې امتیازات ترلاسه کړي دا حالت معمولاً هغه وخت رامنځته کېږي، چې د کاروبار اداره شک ولري یا په دې پوهېږي، چې د کارگرانو ټولنه د اعتصاب کولو اراده لري.

Long Run

اوږده موده

په کلي اقتصاد کې د بازار خپرنې په اړه: هغه زمان، چې پکې ټول قیمتونه په ځانګړي ډول مزد ارتجاعي حالت ولري او د تعادل حالت یې له لاسه ورکړي وي. په جزوي اقتصاد کې د تولید او عرضې د خپرنې په اړه: هغه زمان، چې د تولید ټول عوامل د تولید په پروسه کې متغیره حالت ولري. او یا هم په بل عبارت: د تولید له یوې دورې څخه ډېر زمان ته اوږد مهال ویل کېږي. د لنډ مهال (shortrun) سره یې پرتله کړئ.

Long Run Aggregate Supply

د اوږدې مودې ټولیزه عرضه

په اوږده موده کې یواځې کارګره قوه، پانګه او تکنالوژي په ټولیزه عرضه باندې اغیر لري ځکه داسې فرضي کېږي، چې په اوږده موده کې نور ټول ټاکنوکي عوامل ثابت او په مساعد ډول په کار اچول شوي وي.

Long Run Average Cost

د اوږدې مودې اوسط لګښت

په اوږد مهال کې د تولید شویو توکو او خدمتونو د تولید په مقدار باندې د ترسره شویو ټولو لګښتونو د وېش څخه عبارت دی چې د مقدار په وړاندې صعودي/زیاتیدونکي حاصل (Increasing return to scale) او د مقدار په وړاندې نزولي/کمیدونکي حاصل (Decreasing return to scale) باندې تکیه لري.

Long Run Equilibrium

د اوږدې مودې تعادل

په کلي بازار کې د هغه حالت شتون، چې پکې تولید، مالي بازار او د منابعو بازار په همزمان ډول د توازن په حالت کې قرار ولري. په کوچني اقتصاد کې بازار هغه مهال په اوږده مهاله تعادل کې گڼل کېږي، چې د عرضه کوونکو ترمنځ په کافي اندازه سيالي شتون ولري او گټه له صفر سره مساوي وي.

Long Run Equilibrium Condition

د اوږدې مودې د تعادل شرطونه

هغه شپږ ځانگړتياوې، چې له مخې يې په بازار کې اوږد مهاله تعادل رامنځته کېږي عبارت دي له:

۱: اقتصادي اغېزمنتوب (Economic efficiency)، چې د توليد قېمتونه د توليد د تمام شد نهايي لگښت سره مساوي وي ($P=MC$).

۲: د گټې اعظمي کول ($MR=MC$) يعنې کله چې نهايي نا خالص عواید د تمام شد نهايي لگښت سره مساوي شي.

۳: کامله سيالی ($MR=AR=P$) يعنې کله، چې نهايي نا خالص عواید، متوسط عواید او د توليد قېمت يو د بل سره مساوي وي.

۴: break even output ($P=AR=ATC$) يعنې د توليد قېمت، متوسط نا خالص عواید او د تمام شد متوسط توليز لگښت سره مساوي وي.

۵: د توليد اضغري لگښت ($MC=ATC$) کله، چې د تمام شد نهايي لگښت د تمام شد متوسط توليز لگښت سره مساوي وي.

۶: minimum efficient scale ($MC=ATC=LRAC=LRMC$) يعنې د تمام شد نهايي لگښت، د تمام شد متوسط توليز لگښت، د اوږد مهال د تمام شد متوسط لگښت او د اوږد مهاله تمام شد نهايي لگښت سره مساوي وي. چې په پورتنیو مساواتو کې:

P د قیمت (price)

MC د تمام شد نهایی لگښت (Marginal cost)

MR له نهایی ناخالص عاید (Marginal revenue)

AR له متوسط ناخالص عاید (Average revenue)

ATC له تمام شد متوسط تولید لگښت (Average total cost)

LRAC د اوږد مهال د تمام شد متوسط لگښت (Long run average cost)

LRMC د اوږد مهال د تمام شد نهایی لگښت (Long run Marginal cost)

شخه نمایندګي کوي

Long Run Marginal Cost

د اوږدې مودې نهایی لگښت

په اوږده موده کې د هر اضافه تولیدونکي واحد لگښت ته وايي. د توکو او خدمتونو په تولید کې اوږد مهاله تولید تمام شد لگښتونو کې تغیر په اوږده موده کې یواځې د تولید په مقدار کې د تغیر له امله رامنځته کېږي. هغه څه چې ډېر پام وړ دي دا، چې په اوږده موده کې د تولید ټول عوامل د تغیر وړ وي له همدې امله LRMC د تولید د ټولو عواملو په قیمت کې د تغیر له امله رامنځته کېږي.

Long Run Production

په اوږده موده کې تولید

د یو کاروبار یا تصدې له لوري په اوږد مهال کې د تولید شخه عبارت ده او په اوږده موده کې د تولید په اړه د پربکړې څیړنې لپاره بنسټیز ټکي د مقدار په وړاندې حاصل (return to scale) ده، چې پایله یې په اوږده مهال کې راڅرګندېږي. یعنې دا چې:

د مقدار په وړاندې صعودي/زیاتیدونکی حاصل (Increasing return to scale)

د مقدار په وړاندې نزولي/کمیدونکی حاصل (Decreasing return to scale)

د مقدار په وړاندې ثابت حاصل (Constant return to scale)

په اوږده موده کې د تولید د اندازې په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ

Long Run Total Cost

د اوږدې مودې ټولیز لگښت

د تمام شد هغه ټولیز لگښتونه، چې په تولید کې د استعمالیدونکو عواملو څخه د گټې اخیستنې په پایله کې په اوږدو مهال کې رامنځته کېږي لکه د ځمکې کرایه، د کارگر مزد، د پانګې ربحه او د متصدي گټه.

Loss

تاوان

تاوان یا زیان ته وايي یا هغه مبلغ چې د یو توکي د پلور څخه ترلاسه کېږي د توکي د تمام شد لگښت څخه کم وي.

Loss Leader

په ضرر پلور

په یو پېرودونکی باندې د پلورونکي له خوا په دې موخه د تمام شد لگښت څخه په کم قیمت د توکي پلورل خو نوموړی پلورونکی په لوړ قیمت د بل توکي د پېرودلو لپاره وهڅول شي.

Luddite

لاډیټ

د تولید په پروسه کې د یوې نوې او پرمختللي تکنالوژۍ څخه د گټې اخیستنې په وړاندې د کارگرانو له شدید مخالفت څخه عبارت دی، چې کارگران په دې وېره کې وي، چې کېدای شي لدې

امله خپلې دندې له لاسه ورکړي. او يا هغه کارگران، چې د توليد په پروسه کې د پرمختللو ماشين آلاتو څخه د گټې اخېستنې په وړاندې لدې امله مخالفت کوي، چې کېدای شي خپلې دندې له لاسه ورکړي. دا ډول کارگران په ۱۹ ميلادي پېړۍ کې د انگليستان په هېواد کې ډېر وو.

Luxury Goods

تجملي توکي

معمولاً هغه توکي، چې قېمت يې ډېر لوړ وي او استعمال يې د ژوند د تېرولو لپاره اړين نه بلکې د ژوند څخه د خوند اخېستلو او داسې نورو ته د ځان ښودلو په موخه ترسره کېږي او معمولاً د ثروتمندو وگړو له لوري ډېر استعمالېږي لکه الماس، طلا او داسې نور توکي.

Luxury Tax

په تجملياتو ماليه

هغه ماليه، چې په تجملي توکو وضع او اخېستل کېږي.

د بېلگې په توگه: يو موبایل، چې ۵۰۰۰۰ افغانۍ قېمت ولري دولت يې پر پلور باندې ۱۰٪ ماليه وضع کوي يا په قېمتي موټرونو، جواهراتو او داسې نورو، چې په عمومي ډول يې قېمت لوړ وي لوړه ماليه ټاکل کېږي.

M

M

د انگلیسي د ام توری

د کلي اقتصاد په مطالعه کې د ټوليز لگښت په مساوات کې د وارداتو لپاره يو عام مخفف دی يعنې دا، چې: $AE=C+I+G+(X-M)$ ، چې په دې مساوات کې:

۱: AE ټوليز لگښتونه (Aggregate Expenditure)

۲: C د کورني سکتور په وسيله استهلاکي لگښتونه (Consumption expenditures)

۳: I د کاروبارونو په وسيله د پانگوني لگښتونه (Investment expenditures)

۴: G د عامه سکتور په وسيله لگښتونه (Government expenditures)

۵: (X-M) خالص صادرات (Export-Import) چې X د صادراتو ارزښت او M د وارداتو د ارزښت څخه نمايندگي کوي.

همدا راز د پيسو د عرض او مقدار د ټاکلو په برخه کې د پيسو بيلابيل ډولونه د بيلابيلو کټگوريو لاندې په نظر کې نيول کېږي، چې هغه لويه کټه گوري يې M1, M2, M3 نومول کېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

M1

ام يو - د پيسو (محدوده) عرضه

په اقتصاد کې د پيسو د ټولې عرضي يوه کټه گوري ده او په دې کټگوري کې په اقتصاد کې د دولت له لوري نشر شوې پيسې، د خلکو سره شته پيسې او د بانکونو سره د خلکو جاري امانتونه شامل دي چې M1 د همدې کټگوري د اندازې لپاره د يو لنډيز نښه ده.

M2

ام دوه - د پیسو (متعارفه) عرضه

د M1 د کټه گوری سره چې د بانکونو سره د خلکو معیادي آمانات یو ځای شي د پیسو دغه کټگوري جوړوي. M3 ام درې- د پیسو (وسیع) عرضه د M2 سره چې د غیر بانکي بنسټونو سره د خلکو آمانات یو ځای شي د پیسو پراخه عرضه یا ټولیزه عرضه گڼل کیږي.

Macro Economic Market

د کلي اقتصاد بازار

په اقتصاد کې د دريو بازارونو مجموعې ته د کلي اقتصاد بازار ويل کېږي چې په ټوله کې کلي اقتصاد جوړوي دا درې بازارونه عبارت دي له:

د توليد بازار (Productmarket)، چې د توکو او خدمتونو راکړه ورکړه پکې ترسره کېږي.

د منابعو بازار (Resourcemarket)، چې د توليد عواملو معمولاً کار د تبادلې خدمتونه پکې ترسره کېږي.

مالي بازار (financialmarket) د مالي وسايلو پېر او پلور پکې ترسره کېږي.

د کلي اقتصاد د بازارونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره پورتنیو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Macroeconomic Policy

د کلي اقتصاد سياست/پالیسي

معمولاً هغه دولتي سياست، چې د کلي اقتصاد د دريو موخو بعني:

کامل استخدام (Full Employment)

ثبات (Stabilibty)

اقتصادي ودې (Economic Growth)

ترلاسه کولو او ډېرولو په موخه جوړېږي لکه پولي سياست.

Macro Economic Sector

کلي اقتصاد سکتور

د کلي اقتصاد د څلورو سکتورونو له مجموعي څخه عبارت دي. د کلي اقتصاد څلور سکتورونه عبارت دي له:

۱: د کورنيو سکتور (house hold sector)

۲: کاروباري سکتور (Business sector)

۳: دولتي سکتور (Government sector)

۴: بهرني سکتور (Foreign sector)

د کلي اقتصاد د سکتورونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو سکتورونو ته هم رجوع وکړئ.

Macroeconomic Theories

د کلي اقتصاد تيوريگاني

هغه علمي تيوريگاني، چې په کلي اقتصاد پورې تړلې پدېدي او موضوعات څيړي لکه وزگارتي، انفلاسيون او ټوليز توليد يا نا خالص داخلي توليد.

دا ډول تيوريگاني په اقتصاد کې د ستونزو د مخنيوي او د رامنځته شويو ستونزو د له منځه وړلو په موخه جوړېږي. د کلي اقتصاد يو څو تيوريگاني عبارت دي له: کلاسيک اقتصاد تيوري، کينز اقتصاد تيوري، د کلي بازار څېړنه، نوي کلاسيک اقتصاد تيوري او داسې نور.

Macro Economics

کلي/لوی اقتصاد

د اقتصاد د علم هغه برخه، چې اقتصاد په کلي يا ټوليز ډول څيړي لکه نا خالص داخلي توليد، وزگارتي، انفلاسيون، د کاروبار دوران يا دايره او داسې نور.

که فرض کړو، چې د یو ځنګل مطالعه ترسره کېږي نو کلي اقتصاد په ټوله کې د ټول ځنګل مطالعه په برکې نیسي او جزوي اقتصاد په ځنګل کې د یوې ونې مطالعه په برکې نیسي. له جزوي اقتصاد (Microeconomic) سره یې پرتله کړئ.

Macro Goals

لوی یا کلي موخې

د مختلط اقتصاد هغه درې موخې په برکې نیسي چې تر ډېره د کلي اقتصاد په مطالعې پورې تړاو لري چې عبارت دي له:

کامل استخدام (Full Employment)

ثبات (Stability)

اقتصادي وده (Economic Growth)

د لا ډېرو معلوماتو لپاره اقتصادي موخو (Economic goals) ته هم رجوع وکړئ.

Malthusian Theory of Population

د مالتوس د نفوسو تیوري

په لومړي ځل دا نظریه د ټامس رابرت مالتوس په نوم یو اقتصاد پوه په هغه مقاله کې، چې په ۱۷۹۸ میلادي کال کې نشر شوه بیان کړېده نوموړی زیاتوي، چې: په نړۍ کې د نفوسو وده د هندسي تصاعد (۱،۲،۳،۴،۵،۶،...) په شکل ترسره کېږي او وسایل او منابع د حسابي تصاعد (۱،۲،۳،۴،۵،۶،...) په ډول ډېرېږي نو په دې توګه که چېرې د نفوسو د چټکې ودې مخه ونه نیول شي نو د ډېرشو کلونو په تېرېدو سره د هر هېواد نفوس دوه چنده کېږي نو په دې ډول که چېرې د نفوسو د چټکې ودې مخنیوی ونشي نو بشر به د غربت په لور روان شي نوموړی ډېروي چې: د مجرد پاتې کېدو، د ودونو زړ نه کولو او د کمو اولادونو درلودلو له لارې نفوس کنترول کېدای شي؛ خو که چېرې د نفوسو وده کنترول نشي؛ نو بیا د طبیعي آفاتو لکه: زلزلې، سیلابونو... په وسیله په نفوسو کې کموالی رامنځته کېږي

Man-Land Ratio

د بشر-ځمکې نسبت

په یو ټاکلي وخت او ځای کې د ځمکې، نفوسو او تکنالوژۍ ترمنځ کيفي او کمي اړیکو شتون په گوته کوي. دا په دې مانا، چې: تر هغه، چې طبيعي منابع په کافي اندازه شتون ولري او د تکنالوژي پرمختګ هم دوام ولري؛ نو د نفوسو په ډېروالي سره د ژوند کچه هم لوړېږي. خو برعکس که چېرې طبيعي منابع په کافي اندازه شتون ونه لري او د تکنالوژي پرمختګ هم کمزوری وي؛ نو د نفوسو په ډېروالي سره د ژوند کچه ټیټېږي.

Managed Float

تنظیم شوی نوسان

د اسعارو د تبادلې هغه شکل، چې نوسان ته پکې تریو ټاکلي اندازې اجازه ورکول کېږي؛ خو که چېرې د تبادلې نرخ له ټاکلو پولو واورې نو دولت د تبادلې په نرخ کې مداخله کوي. د بېلګې په ډول: که یو امریکایي ډالر د ۴۹ او ۵۱ افغانیو سره تبادلې نوسان ته اجازه ورکول کېږي؛ نو که چېرې د تبادلې نرخ لدې ټاکل شویو حدو څخه لوړ او یا کم شي؛ نو د افغانستان بانک د بهرنیو اسعارو د تبادلې په بازار کې د پولې سیاست له لارې مداخله کوي خو د تبادلې نرخ بېرته عیار شي. د تبادلې ثابت نرخ سیستم (Fixed exchange rate system) او د تبادلې متغیر سیستم (Flexible/floating exchange rate system) سره یې پرتله کړئ.

Marco Economic Problems

د کلي اقتصاد ستونزې

په اقتصاد کې هغه نا مطلوبه حالت، چې د کلي اقتصاد د دريو موخو يعنې:

کامل استخدام (Full Employment)

ثبات (Stability)

اقتصادي ودې (Economic Growth)

څخه یو یا ډېر په درست ډول سره ترلاسه شوي نه وي. په کلي اقتصاد کې بنسټيزه ستونزه وزگار تيا، انفلاسیون او راکده وده ده او د کلي اقتصاد تيوريگانې د همدغه ستونزو ظهور په گوته کوي او له منځه وړلو لپاره يې تدابير وړاندې کوي.

Margin

مارجن (حاشیه)

دا اصطلاح په اقتصاد کې په بېلا بېلو ماناگانو استعمالیږي لکه:

- د یو توکي د پېر او پلور د قیمت ترمنځ توپیر.
- د ونډو د قیمت هغه برخه چې د پېرودونکي له لوري د پور په توګه وي.
- هغه مبلغ چې د اتفاقي پېښو په وړاندې ساتل کېږي.

Marginal Cost (MC)

نهایی یا اضافي لګښت

د تر ټولو وروستي واحد تولید د اضافه کیدو په پایله کې د نوموړي توکي د تولید لګښت ته ویل کېږي.

د بېلګې په توګه: یوه تصدې د ۵۰۰۰ افغانیو په لګښت سره ۱۰۰ واحد توکي تولیدوي؛ خو که د تولید اندازه له ۱۰۰ واحدو څخه ۱۰۱ واحد ته لوړه شي او د تمام شد تولید لګښت له ۵۰۰۰ افغانیو څخه ۵۰۶۰ افغانیو ته لوړ شي؛ نو د اضافي تولید شوي واحد د تمام شد نهایی لګښت له ۶۰ افغانیو څخه عبارت دي، چې دا ۶۰ افغانی د اضافي تولید شوي توکي د تمام شد نهایی لګښت (MC) څخه عبارت دی. او کله، چې د تولید په تولید لګښت کې تغیر د تولید په مقدار کې په رامنځته شوي تغیر باندې وپېښل شي نو $MC = \text{Change in Total Cost} / \text{Change in Quantity}$ ترلاسه کېږي.

Marginal Cost Pricing

د نهایی لګښت قیمت ایښودنه

د توکي هغه قیمت، چې دقیقاً د توکي له نهایی لګښت سره مساوي وي او په هغه باندې اضافي ګټه نه وي علاوه شوي.

Marginal Efficiency of Investment

د پانګونې نهايي اغيزمنتوب

د کاروبارونو په وسیله په سرمایوي پانګونې پروژو د متوقع نهايي (د هرو وروستی واحد پانګی) بازگشت څخه عبارت دی (معمولاً پانګونه هغه وخت ترسره کېږي، چې د انفلاسیون نرخ په پام کې نیولو سره په مالي پانګونې باندې د پانګونې نهايي اغيزمنتوب د سود د کچې څخه لوړ یا حداقل مساوي وي).

Marginal Factor Cost

د نهايي عامل لګښت

د تولید د یو عامل د اضافه کیدو په پایله کې د تولید د ټولو عواملو په تمام شد تولید لګښت کې رامنځته شوي تغیر ته د عواملو د تمام شد نهايي لګښت ویل کېږي. او په دې ډول محاسبه کېږي، چې: د تولید عواملو په تمام شد تولید لګښت کې رامنځته شوی تغیر د تولید عواملو په مقدار کې په رامنځته شوي تغیر باندې د وېش څخه ترلاسه کېږي په دې مانا، چې د تولید عواملو د تغیر په پایله کې د تولید عواملو د تمام شد تولید لګښت کې څومره تغیر رامنځته کېږي.

Marginal Product (MP)

نهايي يا اضافي تولید/حاصل

که د تولید نور ټول عوامل ثابت وګڼو نو د تولید د یو عامل د یو واحد د تغیر په پایله کې د تولید تولید په مقدار کې رامنځته شوي تغیر ته نهايي تولید ویل کېږي. او په تولید تولید کې تغیر د تولید د متغیره عواملو په مقدار کې په تغیر باندې د وېش څخه ترلاسه کېږي، چې د نهايي فزیکي تولید (marginal physical product) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

$$MP = \text{change in total product} / \text{change in factor output}$$

Marginal Propensity to Consume

استهلاک ته نهايي میلان

استهلاک ته تمایل یا د کورنیو په عوایدو کې هرې اضافي افغانۍ هغه برخه، چې کورنۍ یې د استهلاکي لګښتونو په موخه کاروي

او یا هم په بل عبارت: د کورنیو د اضافي عاید خومره برخه په استهلاکي توکو مصرفېږي. او یا هم دا چې: د کورنیو په استهلاکي لگښتونو کې تغیر، چې د کورنیو په عوایدو کې د تغیر په پایله کې رامنځته کېږي.

Marginal Propensity to Import

وارداتو ته نهایي میلان

د کورني سکتور د هر واحد اضافي عاید هغه برخه، چې د وارداتو په موخه ترې گټه اخیستل کېږي. او یا هم دا چې: د وارداتو په اندازه کې تغیر، چې د کورنیو په عوایدو کې د رامنځته شوي تغیر په پایله کې رامنځته کېږي.

Marginal Propensity to Invest

پانگوني ته نهایي میلان

په ملي عاید کې د هر واحد اضافي عاید اندازه، چې د پانگه اچونې د لگښتونو په موخه ترې گټه اخیستل کېږي. او یا هم په بل عبارت: د پانگې اچونې په لگښتونو کې تغیر نسبت، چې په ملي عاید کې د تغیر په پایله کې رامنځته کېږي.

Marginal Propensity to Save

سپما ته نهایي میلان

په سپما کې تغیر، چې د کورنیو په عوایدو کې د تغیر په پایله کې رامنځته کېږي. او یا هم په بل عبارت: هغه نسبت چې دا خرگندوي چې د کورنیو د هر اضافي واحد عاید خومره برخه د سپما په موخه استعمالېږي.

Marginal Return

نهایي یا اضافي حاصل

که چېرې د تولید نور ټول عوامل ثابت وگڼل شي؛ نو د تولید د یو متغیره عامل د تغیر په پایله کې د تولید په ټولیز مقدار کې رامنځته شوي تغیر ته نهایي بازگشت ویل کېږي. د نهایي تولید (Marginal product) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Marginal Revenue (MR)

نهایی عاید

د یو واحد توکي د پلور په پایله کې په تولیدو عوایدو کې رامنځته شوي تغیر ته نهایی عاید ویل کېږي.

د بېلګې په توګه: یوه تصدې په یوه ورځ کې ۱۰ واحده توکي پلوري، چې د ترلاسه شوي د تولیدو عوایدو اندازه یې ۱۰۰۰۰ افغانۍ کېږي؛ خو که په یوه ورځ کې یې د پلور اندازه کې ۱۱ واحدو ته لوړه شي او د تولید عاید اندازه ۱۱۲۰۰ افغانیو ته لوړه شي نو ۱۲۰۰ افغانیو د نهایی عاید څخه عبارت دي، چې د یو واحد اضافي توکي د پلور په پایله کې ترلاسه کېږي.

Marginal Tax Rate

د مالي نهایی نرخ

د مالي هغه اندازه یا نرخ ده، چې د مالي وړ عوایدو په وروستی پولي واحد باندې وضع کېږي. دا په دې مانا، چې دا نرخ هغه نسبت ښيي چې د یو کس د عاید یا لګښت په لوړېدو د هغه د مالي مسولیت څومره زیات شوی. که M د مالي نهایی نرخ، t مالیه او i د مالي وړ عاید وي؛ نو لرو، چې:

$$m = \frac{\Delta t}{\Delta i}$$

د مالي له منځنۍ کچې (Average tax rate) سره یې پرتله کړئ.

Marginal Utility (MU)

نهایی افاده

د یو واحد اضافي توکي یا خدمت څخه د گټې اخیستنې او یا مصرف په پایله کې ترلاسه شوې اضافي رضایت یا کټورتوب ته نهایی مطلوبیت ویل کېږي.

Market

بازار

هغه ځانګړې ځای، چې پکې د پلورونکو او پېرودونکو ترمنځ د توکو او خدمتونو یا د مالي وسایلو راکړه ورکړه ترسره کېږي. او یا هم هغه ځای، چې: پکې د عرضه کوونکیو او تقاضا کوونکو ترمنځ د توکو او خدمتونو د تبادلې خدمتونه ترسره کېږي.

د بازار اصطلاح یوازې یو حالت افاده کوی که څه هم په فزیکي شکل یو ځانګړې ځای و نه اوسي. په بازار موندنه کې د بازار اصطلاح د مشتریانو د مجموعي په مفهوم کارول کېږي. د بېلګې په ډول: په عام ډول ویل کېږي، چې یو تولید ښه بازار لري په دې مانا، چې ډېر مشتریان لري.

Market Adjustment

د بازار تنظیم یا تطابق

د بازار په تعادلي شرایطو کې د هغه تنظیماتو او تغیراتو څخه عبارت ده، چې د عرضې او تقاضا په ټاکوونکیو عواملو کې د تغیر له امله رامنځته کېږي او ترهغې ادامه پیدا کوی خو دوباره تعادل رامنځته شي، دا، چې بازار د عرضې او تقاضا له منحنی ګانو څخه تشکیل شوی؛ نو په همدې دواړو کړښو کې هر ډول بدلون په بازار کې د بدلون لامل ګرځي.

Market Area

د بازار سیمه

هغه ځانګړې جغرافیایي سیمه، چې عرضه کوونکي پکې خپل توکي او خدمتونه پلوري یا هم د تولید عوامل ترلاسه کولای شي. او یا هم دا، چې: هغه ځانګړې جغرافیایي سیمه، چې پکې په معلوم وخت او ټاکلي قیمت د توکو او خدمتونو تبادله ترسره کېږي.

Market Based Economy

د بازار اقتصاد (په بازار ولاړ اقتصاد)

د پانګه وال اقتصادي نظام لپاره یوه عامه اصطلاح ده او د اقتصاد هغه سیستم، چې په بشپړه ډول په بازار باندې تکیه لري. او قیمتونه پرته له کومې لاسوهنې د عرضې او تقاضا په بنسټ ټاکل

کيږي، چې پر مارکېټ متمرکز اقتصاد (Market Oriented Economy) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره پانگه وال اقتصادي نظام (Capitalism) هم مطالعه کړئ.

Market Clearing

د بازار تصفيه

د توليد هغه قېمت او مقدار، چې د تقاضا د مقدار او د عرضې د مقدار، او د تقاضا د قېمت او د عرضې د قېمت ترمنځ تعادل رامنځته کوي او په دې ډول په بازار کې تعادل رامنځته او په پایله کې يې مازاد او يا کسر له منځه وړل کېږي.

Market Power/Market Control

د بازار کنټرول/ځواک

په بازار کې د توکو او خدمتونو په قېمت ټاکنه باندې د عرضه کوونکو يا تقاضا کوونکو د نفوذ او اغيز د وړتيا څخه عبارت دی، چې د عرضه کوونکو او تقاضا کوونکو په شمېر او ونډې پورې تړلی دی. د بېلگې په توگه: که په بازار کې د تقاضا کوونکو په پرتله عرضه کوونکي په لوی شمېر کې شتون ولري؛ نو تقاضا کوونکي د عرضه کوونکو په پرتله په بازار کې د توکو او خدمتونو په قېمت ټاکنه تر يوه حده کنټرول ترلاسه کولای شي.

Market Clearing Price

د بازار تصفيوي قېمت

د توکو او خدمتونو د پير يا پلور قېمت، چې په بازار کې د تعادل په حالت کې رامنځته شوی وي. او يا هم دا، چې: په بازار کې د مازاد او يا کسر د نه شتون په حالت کې رامنځته شوي قېمت څخه عبارت دی.

Market Demand

د بازار تقاضا

په بازار کې د ټولو انفرادي وگړو ټوليزه تقاضا، چې د توکو او خدمتونو د پېرودلو اراده او وړتيا ولري.

Market Disequilibrium

د بازار عدم تعادل

په بازار کې د هغه حالت شتون، چې پکې د عرضې او تقاضا ترمنځ تعادل شتون ونلري. او یا هم دا چې: په بازار کې هغه حالت، چې پکې مازاد یا کسر شتون ولري او عرضه او تقاضا د یو بل سره په تعادل کې قرار ونه لري. د بازار تعادل (market equilibrium) سره یې پرتله کړئ.

Market Efficiency

د بازار اغیزمنتوب

هغه آند، چې وایي: سیالیز بازار د تقاضا قیمت د عرضې قیمت او د تقاضا مقدار د عرضې مقدار په وړاندې د تعادل لامل گرزي، چې له امله یې په اتوماتیک ډول د تولید د عواملو په تخصیص کې مؤثریت رامنځته کېږي، چې د بازار د بل هر ډول څخه په تولید ډول زیات اغیزمنتوبیت تولیدوي.

Market Equilibrium

د بازار تعادل

په بازار کې هغه حالت، چې متقابل قوتونه (عرضه او تقاضا) پکې د تعادل په حالت کې قرار ولري. او یا هم دا، چې: په بازار کې هغه حالت، چې پکې مازاد او یا کسر شتون ونه لري او په بازار کې د عرضې مقدار د تقاضا له مقدار سره په تعادل کې قرار ولري. د بازار عدم تعادل (market disequilibrium) سره یې پرتله کړئ.

Market Failure

د بازار پاتې راتلل

په بازار کې هغه حالت، چې پکې د امکان تر حده د مستهلكینو د رضایت د ترلاسه کولو په موخه د منابعو تخصیص په درست ډول نه وي ترسره شوی. او یا هم دا، چې د یو اقتصادي تولید یا خدمت لپاره په عادي او نورماله شرایطو کې دا ډول بازارنشي رامنځته کیدلی که رامنځته هم شي ډېر ژر د اغیزمنتوب د نه شتون له امله له ناکامی سره مخ کېږي. د بازار د ناکامی یا پاتې راتلو ځینې علتونه: د عامه توکو شتون، د تولید بهرنی اغیزې، طبیعي انحصار او داسې نور کیدلی شي.

Market Forces

د بازار قوتونه

هغه قوتونه چې د توکو پیر او پلور تر خپل اغیز لاندې راوړي لکه قیمت، د ټولني اقتصادي حالت او نور.

Market Glut

د بازار اشباع

په بازار کې هغه حالت چې د تقاضا په پرتله په کې د توکو عرضه زیاته وي.

Market Leader

د بازار مخکښ

هغه عرضه کونکی چې په بازار کې د یو توکي د عرضې او پلور زیاته برخه په خپل واک کې ولري.

Market Oriented Economy

پر مارکېټ متمرکز اقتصاد

په بازار ولاړ اقتصاد (Market based economy) ته رجوع وکړی.

Market Power

د بازار ځواک

په بازار کې د یو ټاکلي توکي یا خدمت د قیمت د ټاکنې په برخه کې د یو کس یا عرضه کونکي وړتیا څخه عبارت دی.

Market Price

د بازار قیمت

د آزادي سيالی تر شرایطو لاندې: هغه قیمت، چې له مخې یې د عرضې مقدار، د تقاضا له مقدار سره مساوي کېږي.

د بېلګې په توګه: په لاندې مثال کې ۸ شمېره د بازار قیمت دی:

قیمت	د عرضې مقدار	د تقاضا مقدار
۱۰	۵۰۰	۱۰۰
۹	۴۰۰	۲۰۰
۸	۳۰۰	۳۰۰
۷	۲۰۰	۴۰۰
۶	۱۰۰	۵۰۰

Market Segmentation

د بازار ویشنه

د پېرودونکو او مستهلكينو د مختلفو ځانگړتياو يا صفتونو په پام کې نيولو سره د بازار طبقه بندي کولو څخه عبارت دی. لکه د عمر، جنس (نر، ښځه)، د جغرافيايي موقعيت يا د نورو ځانگړتياو او صفتونو په پام کې نيولو سره د بازار طبقه بندي کول.

Market Sensitivity

د بازار حساسيت

د توکي د قیمت او يا هم د عرضې د تغير په وړاندې د بازار يا د بازار د گډونکوونکو عکس العمل ته د بازار حساسيت ويل کېږي.

Market Share

په بازار کې ونډه

د بازار هغه برخه چې يوه ځانگړې کمپني يا عرضه کوونکی ورته توليدات عرضه کوي او د ټول بازار په تناسب دغه ډله مشتريان د نوموړي کمپني لپاره په بازار کې ونډه جوړوي. او يا هم دا چې: په بازار کې د مختلفو عرضه کوونکو له خوا ټول پلور څخه د هر عرضه کوونکي د برخې سلنه، چې د ټول بازار په پرتله يې لري.

Market Shock

د بازار ټکان

د عرضې يا د تقاضا په ټاکنو عواملو (Supply/Demand Determinants) کې ناخاپه تغیر ته وايي، چې په بازار کې د تعادل حالت له منځه تللو لامل ګرزي. دا ټکان د څلورو حالاتو څخه د یو په وسیله رامنځته کېږي، چې عبارت دي له:

په تقاضا کې زیاتوالي (Demand increase)

په تقاضا کې کموالي (Demand Decrease)

په عرضه کې زیاتوالي (Supply Increase)

په عرضه کې کموالي (Supply Decrease)

په پایله کې د عرضې او تقاضا ترمنځ تعادل له منځه ځي.

Market Strategy

د بازار تګلاره

هغه اوږد مهال پلانیزه موخې، روشونه او لارې چارې چې د بازار موندنې د اوږدې مودې موخو د ترلاسه کولو په موخه ترېنه ګټه اخیستل کېږي.

Market Structure

د بازار جوړښت

د بازار هغه ځانګړي شرایط چې له مخې یې په بازار کې معاملات ترسره کېږي د بازار جوړښت بلل کېږي. او د بازار څلور بیلایل جوړښتونه عبارت دي له:

کامله سیالي (Perfect competition)

انحصار (Monopoly)

اولیګوپولي (Oligopoly)

انحصاري سیالي (Monopolistic Competition).

د بازار د جوړښت په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Market Supply

د بازار عرضه

په بازار کې د ټولو انفرادي عرضه کونکو ټولیزه عرضه، چې د توکو او خدمتونو د پلورلو اراده او وړتیا ولري.

Market Transaction

د بازار معاملات

په بازار کې د توکو او خدمتونو تبادلې ته د بازار معامله ویل کېږي چې په پایله کې یې د توکو پیر او پلور، په بازار کې ترسره کېږي. د دغه معاملاتو ټولیز حجم د ملي اقتصاد په سطحه د نا خالص داخلي تولید په اندازه کولو کې خورا ارزښتمن رول لوبوي.

Marketing

بازار موندنه

په یو متحرک بازار کې د مستهلكینو د غوښتنو او اړتیاو د رفع کولو په موخه د تفکر، د تولیداتو بسته بندي، توزیع او پرمختګ، قیمت اېښودنې، لېبل لگولو او داسې نورو کړنو د جاري پروسې څخه عبارت دی.

او یا هم دا چې: هغه اصول او طریقه، چې بازار ته د توکو او خدمتونو د عرضې په برخه کې ترې گټه اخیستل کېږي او ټولې هغه کړنې، چې مستهلكین د توکو او خدمتونو د پېرلو لپاره هڅوي په برکې نیسي.

Marketing Concept

د بازار موندنې مفکوره

د بازار موندنې مفهوم او مفکوره په حقیقت کې د بازار موندنې بنسټیزې دندې او موخې تعریفوي چې په بیلابیلو تاریخي مراحلو کې یې توپیر درلوده. د بېلګې په توګه: په لومړیو کې یواځې د تولید مفکوره وه بیا یواځې پلور او په دریمه مرحله کې د بازار موندنې مفهوم رامنځته شو، چې تولید، قیمت، توزیع او تشهېر (4ps) ټول فعالیتونه په برکې نیسي. 4Ps عبارت دي له:

قیمت اېښودنه (Pricing)

تولید (Production)

تښهیر/پرمختیا (Promotion)

ځای پر ځای کول (Placement)

Marketing Invironment

د بازار موندنې چاپیریال

د یو تولید لپاره بازار چاپیریال یا متعدده قوتونه دي، چې په مستقیم او یا غیر مستقیم ډول د یو کاروباري سازمان یو یا څو کړنې تر خپل اغېز لاندې راولي. د بېلگې په توگه: سیاسي، قانوني، اجرايوي، اقتصادي، ټولنيز، تکنالوژي او داسې نور قوتونه، چې عمده ډولونه یې د بازاربهرنی چاپیریال او داخلي چاپیریال قوتونه دي.

Marketing Mix

د بازار موندنې ترکیب

په یو نښه شوي بازار کې د پېرودونکو د اړتیاو او غوښتنو رفع کولو په موخه د پنځو مهاریدونکو متغیراتو (تولید، قیمت اېښودنه، پرمختیا یا تښهیر، توزیع او بسته بندی) د ترکیب څخه عبارت دی، چې د بازار موندنې ترکیب ته ځینې وخت د څلور پي (4Ps) اصطلاح هم ورته کارول کېږي. 4ps عبارت دي له:

۱: تولید (production)

۲: قیمت اېښودنه (pricing)

۳: تښهیر یا پرمختیا (promotion)

۴: ځای پر ځای کول (placement)

د بازار موندنې د ترکیب 4ps په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Marketing Plan

د بازار موندنې پلان

هغه پلان ته وايي چې د يوې راتلونکې دورې يا کال لپاره د يو شرکت د بازار موندنې موخې په برکې نيسي. چې معمولاً قیمت، توليد، لگښت، او نور په برکې نيسي.

او يا هم دا چې: د بازار موندنې پلان يو کاروباري پلان ده، چې د يو کاروبار د فرصتونو تشخيص، د موخو پېژندنه، د ستراتيژۍ ټاکل، د بازار موندنې د ارزيايي او کنترول لپاره همغږي شويو معيارونو د پرمختگ يوې سيستماتيکې طريقې په توگه جوړېږي. او معمولاً لاندني اجزا په برکې نيسي:

- اجرايوي لنډيز.
 - د چاپېريال مرور او څېړنه.
 - د SWOT څېړنې.
 - د بازار موندنې موخې.
 - د بازار موندنې د ستراتيژۍ موخې ارزيايي او کنترول.
- د بازار موندنې پلان ارتجاعي حالت لري او په مکرر ډول سره نوی کېږي.

Mark Up

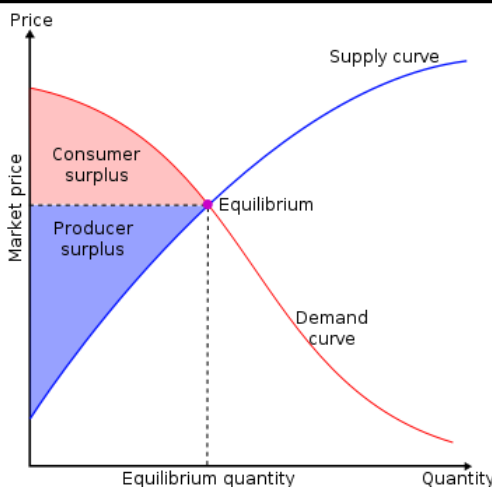
مارک اپ

د يو جنس يا خدمت د توليد د لگښت او د بازار د خرڅلاو قیمت ترمنځ توپير ته وايي. د قیمت نشر/توپير (price spread) ته رجوع وکړئ.

Marshall Cross

د مارشال تقاطع (نښه)

د بازار هغه معياري ډياگرام ته وايي، چې ورته د الفرد مارشال له لوري پرمختگ ورکړل شوی دی او په عمودي محوري د توکو او خدمتونو قیمتونه او په افقي محوري مقدار اندازه کېږي، چې د عرضې او تقاضا د منحنيو په قطع کېدو سره په بازار کې د تعادل حالت رامنځته کېږي او د تقاضا منحنی بڼه خوا ته او د عرضې منحنی پورته خوا ته حرکت لرونکې وي.



Marshall Plan

د مارشال پلان

په تاریخ کې د ملت جوړونې او له بهرنیو مرستو څخه په معقول ډول د گټه اخېستنې تر ټولو بریالی پروگرام ده، چې د دویمې نړیوالې جګړې څخه وروسته د یو امریکایي (Georgemarshall) له لوري اروپا ته د جنگ څخه د ور اوښتو زیانونو د جبران او د اروپا د بیا رغونې په موخه ترتیب شوی و، چې له مخې یې امریکا د خپل نا خالص داخلي تولید ۱٪ د مرستې په توګه غړي اروپا ته ورکاوه او دې مرستو د ۱۹۴۸-۱۹۵۲ میلادي کال پورې دوام درلوده او نوموړې مرستې د یو سازمان (د اروپایي هېوادونو لپاره د اقتصادي مرستو سازمان) له لوري اداره کېدې، چې په پایله کې یې د اروپا په بیا رغونه کې رغنده رول ولوباوه.

Mass Production

کتلوي تولید

په واقعي ډول سره د یو شان توکو په ډېره اندازه سره تولید ته وايي، چې یوه لویه عملیه پرې ترسره کېږي، چې ځینې وخت ورته د لوي مقدار تولید (large scale production) اصطلاح هم ورته کارول کېږي.

Mature Economy

پوخ (رشد یافته/ رسیدلی) اقتصاد

هغه اقتصاد چې نسبي ثبات او کم رشد ولري او په عمومي توګه په کمه کچه انفلاسیون ولري. همدا راز د نفوسو وده ثابته يا د تنزیل په حال کې وي او د ملي عاید نسبتاً کمه برخه يې په سرمايوي او زیربنایي پانګونه باندې مصرفېږي خو نسبتاً ډیره برخه يې په استهلاکي توکو مصرفېږي.

Maturity

د سر رسید (وخت يا نېټه)

په مالي شتمنیو (بانډ، د خزاني بېل او داسې نورو) باندې د اصلي مبلغ او سود د بیرته تادیې له وخت څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: د خزاني بېل د سر رسید وخت تر یو کاله وي، د خزاني نوټ د سر رسید وخت د یو کاله نه تر لسو کلونو پورې او د خزاني بانډ د سر رسید وخت لس کاله يا ډېر وي. په نورمال حالت کې د سر رسید په لنډ وخت کې د سود نرخ کم او په ډېر وخت يې د سود نرخ هم لوړ وي. د بېلګې په توګه: د خزاني بېل (treasury bill) چې د سر رسید وخت يې یو کاله وي د سود نرخ يې ۸٪ خو د خزاني نوټ (treasury note) چې د سر رسید وخت يې څلور کاله وي د سود نرخ يې کېدای شي، چې ۱۰٪ کاله وي او که د خزاني بانډ (treasury bond) د سر رسید وخت ۱۴ کاله وګڼو نو د سود نرخ يې کېدای شي، چې تر ۱۲٪ پورې وي.

Maturity Stage

د بلوغ مرحله

د تولید د ژوند دریمه مرحله، چې پکې پلور او ګټه په لوړه اندازه کې قرار لري او د دې مرحلې څخه وروسته د تولید د رکود مرحله رامنځته کېږي د لا ډېرو معلوماتو لپاره د تولید ژوند دوران (product life cycle) ته رجوع وکړئ.

Mastricht Treaty

د مستريخ تړون

هغه هوکړه لیک، چې په ۱۹۹۲ میلادي کال کې د دولسو اروپايي هېوادونو (بلجیم، ډنمارک، یونان، جرمني، هسپانیه، فرانسه، آیرلنډ، اېتالیه، لوګرامبورګ، هالنډ، پرتګال او لویه برېتانیه) ترمنځ لاسلیک او له مخې یې اروپايي ټولنه رامنځته شوه، بنسټیزې موخې عبارت دي له:

- د غړو هېوادونو هر اړخیزه تقویه.
- د غړو هېوادونو ترمنځ په سوداګرۍ کې ممانعتونو لکه ګمرکي محصول، مقداري محدودیت او داسې نور کمول یا له منځه وړل.
- ګډ نظامي او دفاعي سیاست رامنځته کول.
- د پولي سیاست مرکزي کول دي.

Measure of Value

د ارزښت اندازه ګیري

د پیسو د څلورو بنسټیزو دندو څخه یوه هم د ارزښتونو اندازه کول دي په دې مانا، چې: له پیسو څخه په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمت د ټاکلو په برخه کې د یوې وسېلې په توګه ګټه اخیستل کېږي، چې د شمیرلو واحد (unit of account) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

دا په دې مانا، چې: د پیسو په مرسته د توکو او خدمتونو د قیمت اندازه ګیري ترسره کېږي. د پیسو د دندو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره د پیسو دندې (Money functions) ته هم رجوع وکړئ.

Mediation

منځګړتوب

د دوه یا ډېرو کاروبارونو ترمنځ د شخړې د حل په موخه د یو دریم ناپیېلي کاروبار مداخلې ته منځګړتوب ویل کېږي، چې د منځګړي رول پکې ادا کوي؛ خو د شخړې خواوې یې د پرېکړې په منلو او عملي کولو مکلفې ندي. او یا هم په بل عبارت: د دریمې ډلې پرېکړه قانوني انفاذ نلري. چې د پخلاینې (conciliation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Medium of Exchange

د تبادلې وسیله

د پیسو د څلورو بنسټیزو دندو څخه یوه دنده د تبادلې وسیله ده، چې پیسې د توکو او خدمتونو په تبادله کې د تبادلې د وسپلې په توګه دنده ترسره کوي. د پیسو د دندو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره د پیسو دندې (money functions) ته هم رجوع وکړئ.

Mercantilism

مرکنتلیزم

مرکنتلیزم یو نظریاتی مکتب وو چې په ۱۶ او ۱۷ میلادي پېړۍ کې په اروپا کې رامنځته شو، چې موخه یې د مقرراتو د وضع کولو له لارې د وارداتو په پرتله د صادراتو زیاتوالی وه چې د سوداګرۍ د بیلابندۍ ډول توپیر (د قېمتي فلزاتو لکه طلا، نقره او داسې نورو په شکل جمع کولو) ته ډېر ارزښت ورکاوه خو د دولت قدرت تقویه شي. د سوداګرۍ دا یوه اړخیزه نظریه د ادم سمېت له خوا د آزادې سوداګرۍ د نظریې په وړاندې کولو سره له منځه ولاړه.

Merchandise

سوداګریز توکي

هغه توکي، چې د پلور په موخه پېرودل شوي وي یا دا، چې: هغه توکي، چې پېرودونکي د استعمال په موخه نه بلکې د پلور په موخه پېرودلي وي.

Merger

اتحاد/ادغام

دوه جلا ملکیت لرونکي کاروبارونه د یو واحد مالکیت لاندې راتللو ته ادغام ویل کېږي. یا دا چې د یو کاروبار له لوري د بل کاروبار د ټولو ونډو پېرودل، چې له مخې یې نوموړی کاروبار له منځه ځي او په ګډه سره یو نوی کاروبار رامنځته کېږي او معمولاً په دريو شکلونو سره ترسره کېږي، چې عبارت دي له:

۱: افقي ادغام (Horizontal merger)

۲: عمودي ادغام (Vertical merger)

۳: مختلط ادغام (Conglomerate merger)

د ادغام په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Merit Goods and Services

گټور توکي/خدمتونه

هغه توکي يا خدمت، چې ټولنه يا حکومت فکر کوي، چې د بازار په عادي شرايطو کې خلک د هغه ارزښت کم احساسوي؛ نو حکومت هڅه کوي، چې د پاليسي او سياستونو په مرسته خلک د دې ډول توکو او خدمتونو څخه د گټې اخېستنې لپاره هڅوي. لکه تعليم، روغتيا او داسې نور. له ناشايسته توکو (demerit goods) سره يې پرتله کړئ.

Metallic Money

فلزي پيسې

هغه پيسې، چې له فلزاتو (طلا، نقره، مس، يا نیکل) څخه يې ضرب وهل شوي وي. لکه سکې (coins) له کاغذي پيسو (papermoney) سره يې پرتله کړئ. او د پيسو د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره پيسو (Money) ته هم رجوع وکړئ.

Micro Economic Policy

د جزوي اقتصاد سياست/پاليسي

د دولت هغه سياست، چې معمولاً د اقتصاد جزوي موخو د پرمختگ او انکشاف سره تړاو لري او موخه يې په اقتصاد کې يوه انفرادي برخه په برکې نيسي لکه بازار، کاروبار او کورنۍ.

Micro Economics

کوچنی يا جزوي اقتصاد

د اقتصاد د علم هغه برخه، چې د اقتصاد يوه کوچنی برخه د واحد په توگه تر مطالعې لاندې نيسي لکه د يوې تصدي د توليداتو لپاره عرضه، تقاضا يا بازار. که داسې وگڼو، چې د يو ځنګل مطالعه ترسره کېږي نو کلي اقتصاد په ټوله کې د ټول ځنګل مطالعه په بر کې نيسي او جزوي اقتصاد په ځنګل کې د يوې ونې مطالعه په برکې نيسي. له کلي اقتصاد (Macro economic) سره يې پرتله کړئ.

Micro Goals

جزوي موخې

هغه دوه موخې، چې د جزوي اقتصاد د مطالعې بنسټ جوړوي عبارت دي له:

۱: اغېزمنتوبیت (efficiency)

۲: مساوات (equity)

د لا ډېرو معلوماتو لپاره اقتصادي موخو (economic goals) ته هم رجوع وکړئ.

Middle Man

منځگړی

يو سوداگر، عمده پلورونکی او يا يو کس، چې د مولد او مستهلك ترمنځ قرار نیسي او د توکو او خدمتونو د راکړې ورکړې معامله ترسره کوي.

Minimum Wage

حد اقل مزد

هغه قانوني منظور شوی او تطبیق کیدونکی حد اقل مزد، چې کارگر ته باید تادیه شي او له نوموړي حد څخه کم مزد د قانون له مخې جرم گنبل کېږي.

Misery Index

میسیری شاخص

د انفلاسیون او د بېکارۍ د کچې له مجموع څخه عبارت دی. د بېلگې په توگه: که په یو هېواد کې د انفلاسیون کچه ۴٪ او د وزگارۍ کچه ۸٪ وي نو میسري شاخص (Misery Index) یې د ۱۲٪ څخه عبارت دی.

Mission Statement

د ماموریت شعار

هغه شعار یا کلیمه ده، چې د یوې کاروباري یا اقتصادي اداري موخه یا د شتون دلیل بیانوي. د بېلګې په توګه: د اقتصاد د اوسني او راتلونکي حالت په اړه اوږد مهاله لید او دا، چې اقتصاد اوسنی حالت څنګه دی؟ او دا حالت به تر کومه دوام پیدا کړي؟ او څو کاله وروسته به اقتصادي حالت څنګه وي؟ څو شرکت خپل ټاکلي تګلارې او وروستی موخه تعقیب کړي شي. کله نا کله دا د یو شعار بڼه نیسي او په وړه سطحه یې هم کمپني او تصدی د ځان لپاره جوړوي خو د ټولو کړنو لپاره د یو ټاکلي لارښود سره سم خپلې موخې ترلاسه شي.

Mixed Economy

ګډ/مختلط اقتصاد

هغه اقتصاد، چې د دواړو (بازار او دولت) له لوري د منابعو په تخصیص اتکا لري. په اوسني وخت کې په نړۍ کې تقریباً د هر هېواد اقتصاد مختلط شکل لري. دا په دې مانا، چې: بازار منابعو ته د عرضې او تقاضا له مخې تخصیص ورکوي؛ خو دولتونه بیا په خپل وار سره یوه اندازه مقررات وضع کوي، مالیه ټاکي او هم د اړتیا له مخې ځینې وخت په مستقیم ډول په بازار کې مداخله کوي، چې په دې ډول سره دا دواړه بنسټونه د هېوادونو په اقتصادي پرمختګ کې حیاتي رول لوبوي.

Mobility

تحرك/خوځښت

په عام ډول د تحرك او حرکت په مانا ده؛ خو د یو تولیدي فعالیت څخه بل تولیدي فعالیت ته د تولیدي منابعو (معمولاً د کارگر) د انتقال او یا حرکت څخه عبارت دی. او په دوه ډوله ترسره کېږي، چې عبارت دي له:

- وظيفوي انتقال/حرکت (Occupational Mobility)
- جغرافیایي انتقال/حرکت (Geographical Mobility).

د تحرك/خوځښت په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Model

ماډل

د واقعي نړۍ یو مطلق نمایش، چې معمولاً په علمي تیوریگانو، قاعدو، اصولو، او فرضیو باندې اتکا لري او د اعدادو، گرافونو او یا معادلو په شکل رامنځته کېږي لکه د کینز موډل.

Monetarism

مونیتريزم

د اقتصادي نظریاتو هغه مکتب، چې بنسټ یې (Milton Friedman) ایښی او د کلي اقتصاد او اقتصادي سیاست د یوې وسېلې په توګه پیسو ته په مرکزي رول اتکا لري او ډېروي، چې: په هېواد کې د پیسو عرضه کنترول کړی؛ نو اقتصاد پاتې برخه په خپله کنترول ليري.

Monetary Aggregate

پولي مجموعه

په یو اقتصاد کې د پیسو د ټولو ډولونو مجموعې ته وايي او هر هغه شی، چې په مستقیم یا غیر مستقیم ډول د پیسو په بڼه دنده ترسره کوي د دغې مجموعې لاندې راځي، چې عمده کټګوري یې $M1, M2, M3$ دي. د لا مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Monetary Authority

پولي چارواکي

هغه دولتي بنسټ، چې په اقتصاد کې د پولي سیاست د پرمخ بېولو مسؤلیت په غاړه لري. لکه په افغانستان کې د افغانستان بانک چې د نورو دندو سره سره د پولي سیاست د تنظیم مسؤلیت هم په غاړه لري.

Monetary Base

پولي پایه

لوړ قدرته پیسو (High power money) ته رجوع وکړئ.

Monetary economy

پولي اقتصاد

هغه اقتصاد چې په کې د توکو او خدمتونو تبادله د توکو او خدمتونو په وړاندې نه بلکه د پیسو په وړاندې ترسره کېږي. له بارتر اقتصاد (Barter Economy) سره یې پرتله کېږي.

Monetary Neutrality

د پیسو بې پړیتوب

د لومړي ځل لپاره دا نظر د ډېوېډ په نوم یو اقتصاد پوه له لوري رامنځته شوې نوموړې وایي، چې: د پیسو په مقدار کې تغیر په واقعي تولید، د سود په واقعي کچه او د وزگارۍ په کچه اغیز نلري.

دا په دې مانا، چې: که چېرې مرکزي بانک په اقتصاد کې د پیسو عرضه دوه چنده ډېره کړي؛ نو د دې په پایله کې د قیمتونو کچه هم دوه چنده لوړېږي او په دې ډول د واقعي تولید په مقدار، د ربحې په واقعي کچه او د وزگارۍ په کچه باندې اغیز نلري.

Monetary Policy

پولي سیاست

پولي سیاست، چې د اقتصادي سیاست یو عمده ډول ده او د پیسو په عرضه او تقاضا کې د بدلون راوستلو په وسیله پلې کېږي معمولاً د مرکزي بانک له خوا د اقتصادي موخو لپاره په لاره اچول کېږي. چې عمده موخې یې عبارت دي له:

۱: اقتصادي وده او ثبات

۲: د قیمتونو ثبات

۳: کامل استخدام لپاره هڅې

۳: د سوداګرۍ د بیلانس کې د توازن رامنځته کول.

له مالي سیاست (Fiscal policy) سره یې پرتله کېږي.

Monetary Policy Channels

د پولي سياست چينلونه

هغه خط سیر، چې له مخې يې دولت (مرکزي بانک) د پولي سياست له لارې ټوليز توليد او د کلي اقتصاد فعاليتونه تر اغېز لاندې راوړي، چې عبارت دي له: د سود سطحه، دولت/ثروت (wealth)، بانکي پور څخه، چې تر ټولو مهم يې د سود نرخ دی.

Monetary System

پولي سيستم

پولي سيستم يوه عامه اقتصادي اصطلاح ده، چې مفهوم يې هغه ځانگړې اقتصادي جوړښت دی چې ټول پولي سياستونه او معاملات په برکې نيسي، چې د يو هېواد ملي پيسې تر خپل اغيز لاندې راوړي لکه پولي زېرمې، د پيسو نشرول، د سکو ضرب وهل او داسې نور.

Monetary Unit

پولي واحد

د يو هېواد هغه رسمي پيسو واحد، چې په اقتصاد کې د پيسو دنده ترسره کوي يا هغه پيسې، چې د يو هېواد د معياري پيسو په توگه ټاکل شوي وي د افغانستان پولي واحد افغانۍ دي.

Money

پيسې

هغه شتمني، چې په عمومي ډول په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د تبادلې لپاره د تاديې د وسيلې په توگه منل شوې وي (او د تبادلې د وسيلې په توگه پيسې کلیدي دنده ترسره کوي) لکه په افغانستان کې، چې افغانۍ (پولي واحد) په اقتصاد کې د پيسو دنده ترسره کوي. د پيسو مختلف ډولونه عبارت دي له:

۱: جنسی پيسې (Commodity Money)

۲: اعتباري پيسې (Credit/Fiat/Fiduciary Money)

۳: فلزي پيسې (Metallic Money)

٤: کاغذي پیسې (Paper Money)

٥: پلاستيکي پیسې (Plastic Money)

د پیسو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره د پیسو ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Money Characteristics

د پیسو ځانګړنې

هغه شتمني، چې په اقتصاد کې د پیسو دنده ترسره کوي باید د لاندینو څلورو بنسټیزو ځانګړتیاو درلودونکی وي:

- د دوام وړتیا (Durability)

- د لېږد وړتیا (Transportability)

- د وېش وړتیا (Divisibility)

- جعل نه منونکي (Non-Counterfietability)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Money Creation

د پیسو تخلیق

په یو اقتصاد کې د پیسو د تخلیق او رامنځته کولو پروسه ده، چې هم د مرکزي بانک له خوا د رسمي پیسو د چاپ په بڼه او هم د مرکزي بانک په شمول د نورو مالي ادارو له خوا په نورو بڼو د داسې اسنادو خپرول، چې پیسې ګڼل کېږي. لکه د افغانستان بانک لخوا د نوو افغانیو چاپول.

Money Demand

د پیسو لپاره تقاضا

په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د راکړې ورکړې په وړاندې د تبادلې د وسېلې په توګه د ګټې اخیستو په منظور پیسو ته د وګړو تقاضا ته د پیسو تقاضا ویل کېږي. د پیسو عرضې (money supply) سره یې پرتله کېږي.

Money Functions

د پیسو دندې

پیسې په اقتصاد کې څلور بنسټیزې دندې ترسره کوي، چې عبارت دي له:

- د تبادلې وسیله (medium of exchange)
- د ارزښت د اندازه گیري وسیله (measure of value)، چې د شمیر واحد (Unit of Account) اصطلاح هم ورته کارول کېږي.
- د ارزښت د ساتلو وسیله (Store of value)
- د مختلفو تادیاتو لپاره د معیار وسیله (Standard of Different Payments)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته م رجوع وکړئ.

Money Illusion

پولي توهم (فکري خطا)

هغه آند، چې له مخې یې داسې انگیرل کېږي، چې د پیسو اسمي ارزښت د هغوی حقیقي ارزښت څرگندوي (چې خیالي او اشتباهي نظر دی) په داسې حال کې، چې د پیسو ارزښت په حقیقت کې د هغوی د تبادلې یا د پیر ځواک پورې تړاو لري.

Money Market

د پیسو بازار

هغه مالي بازار، چې د لنډ مهاله مالي وسایلو لکه د خزاني بیل، کاروباري پانې او داسې نورو پېر او پلور پکې ترسره کېږي.

او یا هم هغه مالي بازار، چې کاروبارونو ته لنډ مهاله (یو کلن یا له کال نه کم وخت لپاره) پورونه تهیه کوي. له مالي بازار بازار (Capital market) سره یې پرتله کېږي.

Money Supply

د پیسو عرضه

د پولی سیاست له لارې په اقتصاد کې د پیسو موجود مقدار ته د پیسو عرضه ویل کېږي. چې په جریان کې د پیسو مقدار او سرعت دواړه په برکې نیسي. د پیسو لپاره تقاضا (Money demand) سره یې پرتله کړئ.

Money Wage

پولي مزد

د پیسو په مرسته د مزد تادیې ته پولي مزد ویل کېږي لکه یو کارگر ته د ورځې ۳۰۰ افغانیو تادیه. له هم جنسه مزد (in-kind wage) سره یې پرتله کړئ.

Mono Metallic

یو فلزي

هغه پولي نظام، چې پولي واحد پکې یوازې یو فلز (طلا یا نقره) وي.

Monopolistic Competition

انحصاري سیالي

د بازار د جوړښت هغه شکل، چې د کاروبارونو لوی شمېر پکې شتون ولري او ټول یې مشابه تولید (خو مطلق مشابه نه وي) عرضه کوي بازار ته د کاروبارونو په دخول او خروج باندې آزادي شتون ولري او د سیالي کوونکیو ترمنځ د تکنالوژي او قیمت په اړه ډېر معلومات او پوهه شتون ولري او دا بازار هم د انحصار او هم د سیالی ځانګړتیاوې لري. د بېلګې په توګه: د کمپیوټرونو د تولید شرکت ایپل (apply) چې له نورو کمپیوټرونو څخه یې کمپیوټر تر ډېره توپیر لري. انحصاري سیالي د بازار د څلورو بنسټیزو ډولونو څخه یو دی او د بازار درې نور جوړښتونه عبارت دي له:

۱: کومه سیالي (Perfect competition)

۲: اولیګوپولي (Oligopoly)

۳: انحصار (Monopoly).

(د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ)

انحصاري سيالي بازار لاندنۍ ځانگړتياوې لري:

- په بازار کې لوی شمېر کاروبارونه شتون لري.
- ټول کاروبارونه يو شان توليد عرضه کوي (خو توليد په کامل ډول يو شان نه وي لکه د ايپل کمپيوټر).
- بازار ته د توليدوونکيو په دخول او خروج نسبي آزادي شتون لري.
- د تکنالوژي او قیمت په اړه ډېر معلومات او پوهه شتون لري.

د لا ډېرو مالوماتو لپاره د بازار جوړښت (Market structure) ته هم رجوع وکړئ

Monopoly

انحصار يا مونوپولي

انحصار د بازار د څلورو بنسټيزو جوړښتونو څخه يو دی د بازار درې نور بنسټيز جوړښتونه عبارت دي له:

۱: کامله سيالي (Perfect competition)

۲: اوليگوپولي (Oligopoly)

۳: انحصاري سيالي (Monopolistic competition)

انحصار د بازار هغه جوړښت دی چې په کې د يو ځانگړي توليد يوازې يو عرضه کونکی شتون ولري. دا په دې مانا، چې: عرضه کونکی په بازار کې د ځانگړي توليد د عرضې په برخه کې کوم سيال نلري. د انحصار څلور بنسټيزې ځانگړتياوې عبارت دي له:

- په بازار کې د ځانگړي توکي يوازې يو عرضه کونکی شتون لري.
- بې مثله توليد عرضه کوي يعنې د نوموړي توليد مشابه توليد شتون نلري.
- بازار ته د عرضه کوونکيو په دخول او خروج محدوديت شتون نلري (يا هم کم محدوديت شتون لري، چې د همدې انحصاري عرضه کوونکي له خوا ورته خنډ جوړېږي).
- نورو بالقوه توليدوونکيو ته د توليدي تخنيک په باره کې د ځانگړو معلوماتو نه شتون.

د لا ډېرو مالوماتو لپاره د بازار جوړښت (Market structure) ته رجوع وکړئ.

Monopoly Profit

د انحصار گټه

هغه گټه، چې یو انحصاري عرضه کونکی یې په بازار کې د کنټرول یا انحصار په پایله کې ترلاسه کوي. دغه گټه معمولاً له نورو بازارونو زیاته وی ځکه انحصارگر کولی شي لوړ قیمت وټاکي.

Monopsony

د تقاضا انحصار

په بازار کې هغه انحصاري حالت، چې د یو ځانگړي توکي د پېر په وړاندې یوازې یو پېرودونکی شتون ولري، چې د پېرودونکو انحصار (buyer's monopoly) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Moral hazard

اخلاقي خطر

هغه حالت، چې په هغه کې د معاملې یوه خوا په داسې ډول عمل کوي، چې معلوم خطر په غاړه اخلي او داسې انگېري، چې د دې خطر لگښت یوه برخه یا ټول په نورو وړ اچول کېږي په داسې حال کې، چې متضرره خوا داسې نشي احساسولی، چې دا زیان د مقابل لوري د شعوري سلوک له امله وراوښتی.

د بېلگې په توگه: د بیمې مشتریان زیاتره وخت دا ډول عمل کوي چې داسې شواهد او بیان وړاندې کړي چې وراوښتی زیان د بیمې له کمپنۍ ترلاسه کړي په داسې حال کې چې په حقیقت کې دا زیان په بیمه پورې اړه نه پیدا کوي.

Moral Savsion

اخلاقي هڅونه

هڅول (Jawbonning) ته رجوع وکړئ.

Moratorium

قانوني مهلت

هغه مهلت، چې د پورونو تصفيه کول پکې د قانون له مخې په تعويق اچول کېدای شي.

Mortgage

گروي يا رهن

د پور د تصفيه کولو يا د کومې بلې وجيبې د ترسره کولو د تضمين په موخه د ملکيت د مشروط انتقال څخه عبارت دی. هغه کس، چې د گرو په وړاندې پور ورکوي د گرو اخیستونکي (mortgagee) په نوم یادېږي. هغه کس، چې د پور د ترلاسه کولو په وړاندې جايداد يا هم کوم توکي د گرو په توگه رډي د (mortgator) په نوم یادېږي.

Most-Favorable Nation(Clause)

تر ټولو غوره ملت (فقره)

په يوه سوداگريز هوکړه ليک کې هغه فقره، چې له مخې يې د هوکړه ليک اړخونه په دې مکلفوي، چې د هوکړه ليک د عقد څخه وروسته هغه امتياز، چې په سوداگري کې د بل هېواد يا ملت لپاره رامنځته کېږي يو د بل په وړاندې هم رامنځته شي. د بېلگې په توگه: د سوداگري په نړيوال سازمان کې د سوداگريزې تعرفې اندازه د سازمان له خوا په حتمي ډول نه ټاکل کېږي بلکې د تعرفې حد د هغو هېوادونو د تعرفې له مخې، چې تر ټولو ټيټه تعرفه ولري نورو هېوادونو ته هم ټاکل کېږي، چې دا اصطلاح همدغه گروپ هېوادونو ته کارول کېږي.

Moveable Property

منقول جايداد/شتمني

هغه جايداد يا شتمني چې له يو ځای څخه بل ځای ته د توليد په موخه ليرديدای شي. له غير منقول جايداد (Immoveable property) سره يې پرته کړئ.

Multilateral Agreement

ګڼ اړخیزه هوکړه

څو اړخیزه هوکړه لیک له هغه هوکړه لیک څخه عبارت دی، چې له دوه څخه د ډېرو هېوادونو ترمنځ عقد شوی وي. او یا هم دا، چې: کله، چې په نړیواله سوداګرۍ کې یو هوکړه لیک د دوه څخه ډېرو هېوادونو ترمنځ عقد شي د څو اړخیزه هوکړه لیک په نوم یادېږي.

د بېلګې په توګه: افغانستان د جنوبي آسیا ځینو هېوادونو سره څو اړخیزه هوکړه لیک ته داخلېږي چې په سوداګرۍ کې یو د بل پر وړاندې شته خنډونه راکم کړي او یا یې هم له منځه یوسي، چې د څو اړخیزه هوکړه لیک ښه بېلګه یې په سوداګرۍ او تعریفې عمومي تړون General agreement on trade and tariff (GATT) دی.

Multinational Company

ګڼ ملتیزه شرکت

هغه شرکت یا کاروبار، چې په دوه یا په ډېرو هېوادونو کې فعالیت لري او فعالیتونه یې د نړۍ په بیلابیلو برخو کې د اقتصادي شرایطو له مخې تنظیمېږي. لکه د اتصالاتو محابراتي شرکت، چې د نړۍ په ګڼ شمېر هېوادونو کې محابراتي خدمتونه عرضه کوي.

Multiple Currency System

د ګڼو کرنسیو سیستم

د اسعارو د کنترول هغه شکل، چې له مخې یې د ملي پیسو پروړاندې د قانون یا مقرراتو له مخې د تبادلې متعدد او مختلف ارزښتونه ټاکل کېږي او د تبادلې ارزښت د وارداتي توکي په ډول پورې تړلی وي.

Multiplier

ضریب

د ضریب یا د تکثر نسبت اصطلاح د ځینو نورو اصطلاحاتو سره یو ځای کارول کېږي.

د بېلګې په توګه:

- د لگښت ضريب (Expenditure Multiplier)
- د پيسو ضريب (Money multiplier)
- متوازنې بودجې ضريب (Balanced budget multiplier)

د ضريب په اړه لا ډېرو معلوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته رجوع وكړئ.

Multiplier Principal

د ضريب اصل

د ملي عايد په اندازه کې رامنځته شوی تغیر، چې په پانگونه کې د نسبي تغیر په پایله کې رامنځته کېږي او دا روښانه کوي، چې: هغه مبلغ، چې په اقتصاد کې د پانگونې په لگښتونو کې ترې گټه اخېستل شوی له امله یې په ملي عايد کې څو ځله ډېروالی رامنځته کېږي (ملي عايد د پانگونې د لگښتونو په پرتله څو ځله ډېرېږي). د بېلگې په توگه: که په افغانستان کې په یو کال کې د سل میلیارده افغانیو په اندازه پانگونه وشي؛ نو کېدای شي، چې د ملي عايد په اندازه کې څلور سوه میلیارده افغانی ډېروالی رامنځته کړي، چې دا $1/4$ نسبت ته د تکثر نسبت ویل کېږي.

Municipal Bond

د ښاروالۍ بانډ

هغه منځ مهاله یا اوږد مهاله مالي سند، چې د ښاروالۍ په وسیله د لارو جوړولو، پارکونو او داسې نورو عامه پروژو د تطبیق په موخه د پيسو د ترلاسه کولو په موخه نشرېږي، چې د محلي/سیمه ایز بانډ (local bond) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Mutual Fund

د متقابلې پانگونې گډ صندوق (پانگه)

په مالي بازارونو کې یو ډول مالي اداره شرکت یا د پانگه اچونې هغه ډول ده، چې د مختلفو شرکتونو ونډې پیري او پلوري او په خپله هم مالي اسناد خپروي. خو د دوي د مالي اسنادو یا ونډو بیه په هغه ونډو پورې تړاو پیدا کوي، چې دوی یې کاروبار کوي. دا بنسټونه معمولاً په مالي بازارونو کې پانگونه کوي او ونډې نشروي او نشر شوې ونډې د بازار په قیمت سره د پېرودلو لپاره چمتو وي.

N

Narrow Market

محدود بازار

هغه دوره یا وخت، چې پکې په بازار کې د معاملاتو حجم محدود وي. لدې اصطلاح څخه معمولاً د ونډو په سوداګرې او د مالي وسایلو (بانډ، د خزاني بیل او داسې نورو) په اړوند ګټه اخیستل کېږي، چې د نازک/محدود بازار (thin market) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

National Debts

ملي پورونه

د مرکزي ملي دولت پورونو ته ملي پورونه ویل کېږي او دا پورونه په هېواد کې د نورو ملي ادارو، حقیقي او حقوقي وګړو له پورونو څخه جلا دي. له عامه پورونو (publicdebts) سره یې پرتله کېږي.

National Income(NI)

ملي عاید

معمولاً د یو کال په اوږدو کې په اقتصاد کې د تولید شویو نهایی توکو او خدمتونو د تولید په پایله کې ترلاسه شوي تولیدي عاید ته ملي عاید ویل کېږي. او یا هم دا چې: د یو کال په اوږدو کې د یو هېواد د وګړو له لوري د هغوی د منابعو په وسیله، چې د نهایی توکو او خدمتونو په تولید کې ترې ګټه اخیستل شوي وي ترلاسه شوي عاید ته ملي عاید ویل کېږي، چې په ناخالص داخلي تولید باندې ترسره شوي لګښتونو سره مساوي وي.

Nationalization

ملي کول

هغه پروسه، چې پکې د خصوصي سکتور ملکیت د دولت په اختیار کې راځي یا دا، چې: عامه سکتور ته د خصوصي سکتور د تولیدي وسایلو، جایدادونو او داسې نورو شتمنیو د پلورلو او یا تبدیلیدو پروسې ته ملي کولو پروسه ویل کېږي. له خصوصي کول (privatization) سره یې پرتله کېږي.

Natural Monopoly

طبيعي انحصار

د انحصار هغه شکل، چې په یو هېواد کې د ځانګړو طبيعي شرايطو له امله رامنځته شوی وي. او یا هم دا چې: د یو هېواد د طبيعي شرايطو په پایله کې رامنځته شوي انحصار ته طبيعي انحصار ويل کېږي په اقتصادي مباحثو کې طبيعي انحصار بيلابيل ډولونه لري یو مشهور ډول يې هغه انحصار ده چې په يوه توليد کې په اقتصادي لحاظ په زير بنا باندې د زياتو لګښتونو له کبله يواځې د يوې کمپني توليد اغېزمن او کم مصرفه ګڼل کېږي او حکومت دغه ډول انحصار ته د همدې اقتصادي استدلال له مخې اجازه ورکوي حتی ځينې وخت يې په خپله دولت هم رامنځته کوي.

Natural Resources

طبيعي سرچينې

هغه سرچينې، چې په نړۍ کې په طبيعي ډول شتون لري او د توکو او خدمتونو په توليد کې ترې ګټه اخېستل کېږي. او يا هم دا، چې: هغه منابع، چې د انسان د کار په پایله کې نه وي رامنځته شوي. لکه ځمکه، اوبه، هوا او داسې نورې طبيعي منابع. همدا راز ټولې هغه منابع او ثروت، چې ټولنې ته د طبيعيت له لوري عرضه شوي وي او د کوم بشري کار په پایله کې نه وي رامنځته شوي طبيعي سرچينې ګڼل کېږي.

Near Money

پيسو ته نژدې

هغه شتمني، چې په په اساني سره په نقده پيسو باندې د تبديلبډو وړتيا ولري؛ خو په مستقيم ډول سره د توکو او خدمتونو د تبادلې د وسيلې په توګه دنده نشي ترسره کولای لکه بانکي حساب. چې مشابه يا ورته پيسې (Quasi-money) او نقده ته نږدې (Near-cash) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Near Public Goods

نژدې عامه توکي

هغه توکي، چې په کامل ډول عامه او يا خصوصي ندي خو د ځانگړنو له مخې عامه توکو ته نږدې وي په دې مانا، چې د عامه توکو له دوه عمده ځانگړتياو څخه يو لري او يو نلري: د بېلگې په توگه: د تلویزيون نشرات، چې اوس د ډش تي وي په بڼه مشهور دي عامه توکي د سياليزتوب Non-rival ځانگړتيا لري ځکه په همزمان ډول يې ډېر کسان ليدلی شي پرته له دې، چې يو بل ته مزاحم شي؛ خو Non-excludability غیر قابل ممانعت خاصیت يې محدود ده ځکه په ځانگړي تخنيکي سافت وير سره کيدلی شي، چې هغه خلک يې له ليدلو محروم کړل شي، چې په وړاندې يې پيسې نه وي تاديه او د فعالولو ځانگړی کارت يې نه وي اخيستی.

Need

اړتيا

په عام ډول د هر ډول اړتيا يا ضرورت په مانا ده، خو په ځانگړي ډول د يو توکي يا خدمت څخه گټه اخېستنې هغه اړتيا ته وايي، چې د ژوندي پاتې کېدو لپاره اړين يا د ژوندانه لپاره لومړيتوب وي او د نه ترلاسه کېدو او يا نه استعمال په صورت کې په ژوند کې جدي ستونزې راولاړېږي لکه خوراک، څښاک، لباس، د اوسېدو ځای او داسې نور. له غوښتنې (Want) سره يې پرتله کړئ.

Need Standard

د اړتيا معيار

د عوايدو د ویش د دريو بنسټيزو معيارونو څخه يو دی دوه نور معيارونه عبارت دی له:

۱: د مساوات معيار (Equity standard)

۲: د ونډې معيار (Contributive standard)

او د اړتيا معيار له مخې د توکو او خدمتونو د توليد څخه ترلاسه شوي عوايد د ټولني وگړو ته د هغوی د اړتيا له مخې وېشل کېږي. چې دا معيار په واقعي نړۍ کې نه ترسترگو کېږي او يو نظري معيار يې گڼلی شو. د عوايدو د ویش معيارونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Negative Relation

معکوسه اړیکه

کله، چې د دوه متغیرو ترمنځ دا ډول اړیکه شتون ولري، چې په یوه متغیر کې دېروالی په بل متغیر کې د کموالي او کموالي یې په بل متغیره کې د دېروالی سره مل وي نو دا ډول اړیکې ته معکوسه اړیکه ویل کېږي چې د غیر مستقیمې اړیکې (indirect relation) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. لکه د قیمت او تقاضا ترمنځ اړیکه، چې د توکي په قیمت کې لوړوالی د نوموړي توکي په تقاضا کې د کموالي او په قیمت کې یې کموالی په تقاضا کې د دېروالي راځي. له مسقیمې اړیکې (direct relation) سره یې پرتله کړئ.

Negative Saving

منفي سپما/له عاید زیات لگښت

منفي سپما (Dissaving) ته رجوع وکړئ.

Neoclassical School

نوی کلاسیک فکري مکتب

هغه نظري مکتب ده، چې له مخې یې په بازار کې قیمتونه، تولید او د عوایدو ویش د عرضې او تقاضا له مخې ټاکل کېږي نوی کلاسیک مکتب په دريو بنسټيزو فرضیو ولاړ دی چې عبارت دي له:

- خلک د بیلابیلو پایلو او ارزښتونو د لاسته راوړنې لپاره شعوري ترجیحات (rational preferences)
 - وگړي او تصدی د افادې (utility) او گټې د اعظمي کول په هڅه کې دي.
 - خلک د بشپړه او اړونده معلوماتو پر بنسټ په خپلواک ډول عمل کوي.
- د همدغو فرضیو پر بنسټ د نوي کلاسیک اقتصاد بیلابیلې تیوريگانې رامنځته شوي لکه د تصدیو تیوري (firm theory) یا د استهلاك تیوري (consumption theory) او داسې نور.

Net Domestic Product (NDP)

خالص داخلي توليد

معمولاً د يو کال په اوږدو کې په اقتصاد کې د توليد شويو نهايي توکو او خدمتونو د بازار ارزښت څخه عبارت دی، چې د پانگې استهلاك (capital depreciation) د وضع کېدو څخه وروسته پاتې کېږي.

او يا هم دا چې: کله، چې د نا خالص داخلي توليد څخه د پانگې استهلاك وضع شي نو خالص داخلي توليد ترلاسه کېږي. يعنې $NDP = GDP - CD$

چې په پورتنی مساوات کې:

- GNP نا خالص ملي توليد (Gross domestic product)
- GDP نا خالص داخلي توليد (Gross domestic product)
- CD د پانگې استهلاك (Capital depreciation)

Net Earning

خالص عايد/ لاسته راوړنه

د توکي د تمام شد لگښت او د ترلاسه شوي توليزې گټې ترمنځ توپير ته خالص عايد ويل کېږي.

د بېلگې په توگه: که يو توکی په ۵۰ افغانی وپلورل شي او په نوموړي توکي باندې ترسره شوی ټول لگښت ۴۵ افغانی وي نو خالص عايد ۵ افغانی څخه عبارت دی. خالص عايد د گټې (profit) لپاره عامه اصطلاح ده، چې ځينې وخت ورته د خالص عايد (net revenue/income) اصطلاح هم کارول کېږي.

Net Export

خالص صادرات

په يو معلوم وخت کې د صادراتو او وارداتو د ارزښت ترمنځ توپير ته خالص صادرات ويل کېږي. د بېلگې په توگه: که په ۱۳۹۴ کال کې د افغانستان ټول صادرات ۵۰ ميليارده افغانی او واردات يې ۴۰

میلیارده افغانۍ فرض کړو نو خالص صادرات یې ۱۰ میلیارده افغانیو څخه عبارت دی.
یعنې $NE = \text{Export} - \text{import}$

Net Foreign Factor Income

بهرنیو عواملو څخه خالص عاید

معمولاً د یو کال په اوږدو کې بهرنیانو ته د داخلي هستوګنو له لوري تادیات، چې په داخلي تولید کې د برخه اخیستنې په وړاندې ترسره کېږي او داخلي هستوګنو ته د بهرنیانو له لوري د تادیاتو ترمنځ توپیر څخه عبارت دی.

Net Interest

خالصه ربحه

د ملي عاید او ملي محاسباتو یوه اصطلاح ده، چې په اقتصاد کې د کورنیو له خوا د تهبه کیدونکې پانګې څخه د ترلاسه کیدونکې ګټې یا ربحې د اندازه گیری لپاره کارول کېږي. او په ملي عاید کې د نورو تادیاتو له ډلې یو ده، چې نور تادیات، عبارت دي له کارګرانو مزد، د کرایې عاید، د کاروبار د ګټې څخه عاید او له ملکیتونو څخه عاید. همدا راز په مالي برخه کې خالصه ربح د مالي شتمنیو لپاره د تادیه کیدونکې ربحه او له هغې څه د ترلاسه کیدونکې ربحې ترمنځ توپیر ته وايي.

Net National Product (NNP)

خالص ملي محصول

معمولاً د یو کال په اوږدو کې د یو هېواد د تولیدي وسایلو په مرسته د تولید شویو نهایی توکو او خدمتونو د بازار ارزښت څخه عبارت دی، چې د پانګې استهلاک له وضع کولو څخه وروسته پاتې کېږي. او یا هم دا چې: کله، چې د نا خالص ملي تولید څخه د پانګې استهلاک وضع شي نو خالص ملي تولید ترلاسه کېږي. یعنې $NNP = GNP - CD$ چې په پورتنی فورمول کې:

- NNP خالص ملي تولید (Net National Product)
- GNP نا خالص ملي تولید (Gross National Product)
- CD د پانګې استهلاک (Capital Depreciation)

Net Price

خالص قیمت

هغه قیمت، چې د ټولو لگښتونو او تنزیل څخه وروسته پاتې کېږي. د بېلګې په توګه: د ټوکي له قیمت څخه ټول تخفیفونه او نور امتیازات کم شي نو پاتې قیمت ته خالص قیمت وايي.

Net Private Domestic Investment

خالصه خصوصي داخلي پانګونه

په یو معلوم وخت (معمولاً یو کال) کې په اقتصاد کې د کاروباري سکتور په وسیله د تولیدي فعالیتونو په موخه په سرمایوي توکو باندې د پانګونې د لګښتونو څخه عبارت دی، چې د پانګې استهلاک له وضع کولو څخه وروسته پاتې کېږي. او یا هم دا چې: کله، چې د نا خالص خصوصي داخلي پانګونې څخه د پانګې استهلاک وضع شي؛ نو خالص خصوصي داخلي پانګونه ترلاسه کېږي.

Net Profit

خالصه ګټه

ګټې (Profit) ته رجوع وکړئ.

Net Worth

خالص ارزښت

د یو کاروبار د شتمنیو او پورونو ترمنځ توپیر ته د کاروبار د شتمنیو خالص ارزښت ویل کېږي. او یا هم دا، چې: کله، چې د یو کاروبار د شتمنیو څخه د کاروبار پورونه وضع شي نو د کاروبار د شتمنیو خالص ارزښت ترلاسه کېږي.

Net Yield

خالص حاصل

د مالي اسنادو څخه ترلاسه شوی پولي عاید، چې د پور استهلاک له وضع کولو څخه وروسته پاتې کېږي، چې د (yieldtomaturity) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Nominal GDP

اسمي نا خالص داخلي توليد

په يو معلوم وخت (معمولاً په يو كال) كې په هېواد كې په اوسنيو قيمتونو سره د نهايي توليد شويو توکو او خدمتونو پولي ارزښت ته اسمي نا خالص داخلي توليد ويل كېږي. چې د جاري نا خالص داخلي توليد (current gross Domestic Product) اصطلاح ورته هم كارول كېږي. له واقعي ناخالص داخلي توليد (real GDP) سره يې پرتله كړئ.

Nominal Price

اسمي قېمت

د يو توکي يا هم د خدمت د پلور د وخت قېمت د اسمي قېمت څخه عبارت دی د واقعي قېمت (real price) سره يې پرتله كړئ.

Nominal Production

اسمي توليد

په اقتصاد كې د توليد شويو توکو او خدمتونو مقدار، چې په اوسنيو قيمتونو سره اندازه شوی وي. له واقعي توليد (real production) سره يې پرتله كړئ.

Nominal Economy

د اقتصاد اسمي اړخ

د اقتصاد هغه اړخ چې په اوسمهال كې په جاري قيمت ښودل كېږي. د اقتصاد له واقعي اړخ (Real economy) سره يې پرتله كړئ.

Nominal Value

اسمي ارزښت

د پيسو په اوسني يا جاري ارزښت سره د يو توکي ارزښت ته اسمي ارزښت ويل كېږي. د واقعي ارزښت (Real value) سره يې پرتله كړئ.

Nominal Wage

اسمي مزد

په اوسنيو قيمتونو سره کارگرانو ته د مزد د تاديي څخه عبارت دی يا دا، چې: کارگرانو ته د هغوی د توليدي کړنو په وړاندې په اوسني قیمت سره د مزد ورکړې څخه عبارت دی. چې د پولي مزد (moneywage) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له واقعي مزد (realwage) سره يې پرتله کړئ.

Non Durable Goods

بې دوامه توکي

هر هغه توکي، چې له يو کال نه کم وخت لپاره ترې گټه اخېستل کېږي يا هر هغه توکي، چې د پېرودونکو له لوري پېرودل کېږي او د يو کال په موده کې ترې گټه اخېستل کېږي لکه غذايي مواد. له با دوامه توکو (Durable goods) سره يې پرتله کړئ.

Non Price Competition

پرتله له قیمتو سيالي

په عين بازار کې د عين توکي په وړاندې د عرضه کوونکو ترمنځ سيالي، چې د قیمت له مخې نه ترسره کېږي بلکې په نورو مواردو کې لکه اعلانات، د توکي په کیفیت کې ښه والی، حمايوي خدمتونه او يا هم د مقدار له پلوه او داسې نور.

Non Tariff Barriers

غیر تعرفوي محدودیتونه

په بهرنۍ سوداګرۍ کې د تعرفوي محدودیتونو او خنډونو څخه پرته هر ډول محدودیت او خنډ رامنځته کول، چې بهرنۍ سوداګري تر خپل اغيز لاندې راوړي غیر تعرفوي خنډونه بلل کېږي. لکه د وارداتي توکي په وړاندې د معيار لوړول، کرنيز نورمونه او معيارونه مقداري محدودیت او داسې نور محدودیتونه او خنډونه.

Non-counterfietability

غیر قابل جعل

د پیسو د خلورو بنسټیزو ځانگړتیاو څخه یوه ځانگړتیا ده درې نورې ځانگړتیاوې یې عبارت دي له:

۱: د دوام وړتیا (Durability)

۲: د ویش وړتیا (Divisibility)

۳: او د لیرد یا ترانسپورت وړتیا (Transportability)

په دې مانا، چې هغه شتمني، چې په اقتصاد کې د پیسو دنده ترسره کوي باید چې د جعل څخه د مخنیوي وړتیا یې ډېره وي. د پیسو د دندو په اړه لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Non Recurring Expenses

غیر مترقبه لگښتونه

هغه لگښتونه، چې د غیر مترقبه پېښو په پایله کې رامنځته کېږي لکه د اور لگېدو، غلا، یا د زلزلې او داسې نورو غیر مترقبه پېښو له امله رامنځته شوې لگښت یا تاوان په وړاندې لگښتونه.

Normal Goods

نورمال توکي

په کوچني یا جزوي اقتصاد کې یوه ځانگړې اصطلاح ده او هغه توکو ته وايي، چې د عوایدو په ډېریدو سره ورته په تقاضا کې هم ډېروالی رامنځته کېږي، چې د تقاضا د عوایدو مثبت ارتجاعیت (Positive Income Elasticity of Demand) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له نا شایسته/نا مرغوب توکو (Inferior Goods) سره یې پرتله کېږي.

Normal Price

نورمال قیمت

هغه متوسط قیمت، چې په نسبتاً اوږد مهال کې رامنځته شوی وي. او د بازار قیمت (market price) د صعود یا نزول څخه وروسته نوموړي قیمت ته نږدې کېږي.

Normal Profit

نورماله گټه

د گټې هغه اندازه، چې د تولید د پروسې پرمخ بېولو او دوام لپاره اړینه گڼل کېږي او معمولاً په اوږده موده کې د بازار د تعادلي شرایطو لاندې رامنځته کېږي. له مازادې گټې (Excessprofit) سره یې پرتله کېږي.

Normative Economics

نظریاتي/ذاتی اقتصاد

د اقتصاد د علم هغه برخه، چې د اقتصادي اجراتو د ترسره کولو په وړاندې لار ټاکي او معمولاً په ذاتي ارزښتونو باندې تکیه لري. او یا هم دا چې: د اقتصاد د علم هغه برخه، چې د اقتصادي سوکالی د زیاتوالي په وسیله په نړیواله کچه د تغیر رامنځته کولو لار تعینوي. له مثبت/اثباتي اقتصاد (Positive Economics) سره یې پرتله کېږي.

Nuisance Tax

سر دروونکي مالیه

هغه مالیه، چې عواید یې دومره کم وي، چې د مالیه ټولونکي په زحمت هم نه ارزېږي.

Number of Buyers

د پېرودونکو شمېر

د تقاضا د پنځو ټاکونکو عواملو (Demand Determinants) څخه یو دی، چې د تقاضا د منحنی د رسمولو په وخت کې ثابت گڼل کېږي او د تغیر د رامنځته کېدو په حالت کې د تقاضا منحنی د انتقال لامل ګرزي. د اخیستونکو شمېر په دې اتکا لري، چې: که چېرې ډېر خلک د

توکو او خدمتونو د پېرلو اراده او وړتیا ولري (تقاضا ولري) نو دا په دې مانا، چې په بازار کې تقاضا ډېره ده او د تقاضا ډېروالی د توکي د قیمت د لوړوالي لامل گرزي، چې د توکي د قیمت لوړوالی د تقاضا د منځني د انتقال لامل گرزي. د تقاضا د نورو ټاکونکو عواملو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره د تقاضا ټاکونکو عواملو (Demand Determinants) ته رجوع وکړئ.

Number of Sellers

د پلورونکو شمېر

د عرضې د پنځو ټاکونکو عواملو (Supply Determinants) څخه یو دی، چې د عرضې د منځني د رسمولو په وخت کې ثابت گڼل کېږي او د تغیر د رامنځته کېدو په حالت کې د عرضې منځني د انتقال لامل گرزي.

دا په دې مانا، چې: که چېرې په بازار کې ډېر تولیدونکي د توکو او خدمتونو د پلورلو اراده او وړتیا ولري (عرضه ولري) نو په بازار کې د عرضې اندازه ډېرېږي، چې د عرضې ډېروالی د توکي په قیمت کې د کموالي لامل گرزي او په دې توگه د عرضې منځني د انتقال لامل گرزي. د عرضې د نورو ټاکونکو عواملو په اړه لا ډېرو معلوماتو لپاره د عرضې ټاکونکو عواملو (supply Determinants) ته هم رجوع وکړئ.

O

Occupational Mobility/Movement

وظیفوي خوځښت

له یو ډول تولیدي فعالیت څخه بل ډول تولیدي فعالیت ته د تولید عواملو (معمولاً کارگر) د انتقال یا حرکت څخه عبارت دی. د بېلگې په توګه: یو کس په یوه اداره کې د محاسب په توګه کار کوي؛ خو له دغې دندې څخه بلې دندې ته د یو کمپیوټر کار په توګه تبدیلېږي. له جغرافیوي خوځښت (Geographic Mobility/Movement) سره یې پرتله کړئ.

Oligopoly

اولیګاپولي/ګروپي انحصار

د بازار د څلورو بنسټیزو جوړښتونو څخه یو دی د بازار درې نور جوړښتونه عبارت دي له:

۱: کامله سیالي (Perfect Competition)

۲: انحصار (Monopoly)

۳: انحصاري سیالي (Monopolistic Competition)

او اولیګاپولی د بازار له هغه جوړښت څخه عبارت دی، چې پکې کم شمېر لوی کاروبارونه تسلط ولري، چې تقریباً عین توكي یا خدمتونه عرضه کوي. د بېلگې په توګه: په افغانستان کې د محابراتي خدمتونو عرضه کونکي شرکتونه، چې محابراتي خدمتونه عرضه کوي.

د اولیګاپولي مهمې ځانګړتیاوې (Oligopoly Characteristics) عبارت دي له:

- په بازار کې په کم شمېر کې لویو کاروبارونو ولکه.
- د تقریباً یو شان توكو یا خدمتونو عرضه کول.
- بازار ته د نورو کاروبارونو په دخول باندې ځانګړې خنډونه.

د بازار د جوړښت په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو د بازار ذکر شوو جوړښتونو ته هم رجوع وکړئ.

Oligopsony

اولیګاپسونی

د گروپي انحصار هغه ډول چې پېرودونکی یې لري. دا د بازار له هغه ډول څخه عبارت دی، چې په کم شمېر پېرودونکي پکې د بازار د پېر اړخ باندې ولکه ولري (معمولاً د تولید د عواملو په بازار کې دا حالت رامنځته کېږي).

Open Competition

ازاده سیالي

هغه سیالي، چې له مخې یې د سوداګریزو ټولنو غړي د تولید د شته زیرمو، فرمایشونو، قیمتونو او داسې نورو مشابه برخو پورې تړلي احصایوي اطلاعات او معلومات یو د بل سره شریکوي.

Open Economy

پرانیستی اقتصاد

هغه اقتصاد، چې په لویه پیمانې بهرنې سوداګري پکې ترسره کېږي. یا هغه اقتصاد، چې پکې د سوداګرۍ او کاروبارونو په برخه کې محدودیتونه او یا خنډونه شتون ونه لري. له تړلي اقتصاد (closed Economy) سره یې پرتله کېږي.

Open Market

ازاد بازار

په اقتصاد کې هغه بازار ته وايي، چې ټول اقتصادي فعالین ورته په پوره ډول لاسرسی ولري او ټولې خواوې بازار ته د دخول مساوي ډول فرصتونه ولري له تړلي بازار (closed Market) سره یې پرتله کېږي.

Open Market Operation

د ازاد بازار عملیات

د مرکزي بانک له لوري د پیسو د عرضې او په جریان کې د نقده پیسو د کنټرول په موخه د بازار له لارې د قیمتې پانویا اسعارو پیر او پلور ته د آزاد بازار عملیات ویل کېږي چې د پولي سیاست

یوه وسیله جوړوي. او یا هم د دولت له خوا د آزاد بازار له لارې د اقتصادي ودې، کامل استخدام او د سود نرخ د کنترول په موخه د قیمتې اوراقو د پېر او پلور په وسیله د پیسو د عرضې د کنترول څخه عبارت دی، چې د پولې سیاست د عملي کولو یوه وسیله گڼل کېږي.

Open Shop

ازاد استخدام

په کاروبارونو کې د کارگرانو استخدام په وخت کې کارگران د کارگرانو په ټولنه کې د غړیتوب د ترلاسه کولو په برخه کې خپلواک وي او استخدام د کارگرانو د ټولنې په غړو پورې نه وي تړلی. یا په ساده اصطلاح: په استخدام کې کاروبارونه په دې مکلف نه وي، چې یوازې د کارگرانو د ټولنې غړي استخدام کړي. له تړلي استخدام (Closed shop) سره یې پرتله کړئ.

Opportunity Cost

فرصتي لگښت

د هغه عمل یا کړنې ارزښت چې یو کس یې د ترسره کولو وړتیا لري مگر د یو بل کار یا کړنې د ترسره کولو له امله یې له لاسه ورکړې وي. او یا هم په بل عبارت: د یوې کړنې په وړاندې تر ټولو لوړ ارزښت لرونکی له لاسه تللی ارزښت څخه عبارت ده. دا مفهوم په اقتصاد کې مهم رول لري ځکه هره کړنه، چې ترسره کېږي د هغې پرځای یوه بله کړنه ترسره کیدل شي، چې له لاسه تللې ارزښت بلل کېږي، چې په اقتصاد کې فرصتي لگښتونه نومول کېږي.

Optimum Population

مطلوب/مساعد نفوس

د نفوسو هغه حد، چې په یوه ټاکلې جغرافیوي سیمه کې اوسېږي او د شته طبیعي منابعو، وسایلو او پانگې په کارولو سره یې د فی نفر حاصل اندازه تراعتي حده لوړه وي.

Ordinal

ارډینل/ترتیبی

هغه اندازه گیری، چې په درجه بندي باندې تکيه لري لکه اول، دویم، دریم...، چې له مخې یې دوه یا څو توکي په پرتله ایز ډول پرتله کېږي دغه اندازه گیری د افادې په بحثونو کې ډېره کارول کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د ترتیبی افادې (Ordinal utility) ته رجوع وکړئ او له عددي (Cardinal) سره یې پرتله کړئ.

Ordinal Utility

ترتیبی افاده

هغه مېتود او د اندازه گیری مقیاس، چې د یو توکي او یا خدمت څخه د گټې اخیستنې او یا استهلاک څخه ترلاسه شوی گټورتوب یا افادې او څیړنې او یا هم د رضایت په نسبي درجه بندي باندې اتکا لري، چې توکو او یا خدمتونو څخه ترلاسه شوی گټورتوب یوازې د لږ یا ډېر یا ډېر لږ یا کم ترجیح له مخې درجه بندي کېږي. د بېلگې په توگه: د واردېدونکو غوړیو په پرتله د سپین غوړی ډېر لږ کیفیت لري، چې دلته د کیفیت په اړه د ډېر لږ کلمه له ترتیبی افادې (ordinal utility) څخه نمایندگي کوي. له عددي افادې (Cardinal Utility) اصطلاح سره یې پرتله کړئ.

Organization for Economic Cooperation and Development (OECD)

د اقتصادي مرستو او پرمختیا سازمان

دا سازمان په ۱۹۶۱ میلادي کال کې د غړو هېوادونو د اقتصادي ودې او د وگړو د ژوند کچې د لوړوالي په منظور تاسیس شوی دی چې مرکزي دفتر یې په پاریس کې دی اوسمهال ۳۴ غړي هېوادونه لري. مهم غړي هېوادونه یې عبارت دي له:

استرالیا، اتریش، بلجیم، کاناډا، ډنمارک، فنلنډ، فرانسه، جرمني، یونان، آیسلنډ، آیرلنډ، ایټالیا، جاپان، لوگزامبورگ، هالنډ، نوی زېلانډ، ناروي، پرتگال، هسپانیه، سویس، ترکیه او د امریکا متحده آیالات.

Organization of Petroleum Exporting Countries (OPEC)

د تیلو صادرونکو هېوادونو سازمان

دا سازمان په ۱۹۶۰ میلادي کال کې د تېلو صادرونکو هېوادونو له لوري تاسیس شوی چې موخه یې د غړو هېوادونو اقتصادي وده او د تیلو د پالیسیو همغږي کول دي ددې سازمان غړي هېوادونه عبارت دي له: الجزایر، اکوادور، گابون، اندونیزیا، ایران، عراق، کویت، لیبیا، نایجیریا، قطر، سعودي عربستان، د عربي متحده امارات او ونزوویلا څخه او ددې سازمان مرکزي دفتر د وین په ښار کې دی. اوپک یو نړیوال سازمان دی، چې معمولاً د منځني ختیځ، افریقا او د جنوبي امریکا هغه هېوادونه یې غړیتوب لري، چې په نړۍ کې د پترولو ډېرې زېرمې لري. د اوپک غړي هېوادونه د پترولو په برخه کې په بازار کې ځانگړی کنترول په خپل انحصار کې لري چې د قیمت څخه یې ډېره گټه ترلاسه کړي. اوپک د کارتل (Cartel) یوه ښه بېلگه ده.

Origin

مبدأ

د گراف مبدا یا په گراف کې د X او Y محورونو ترمنځ د تقاطع له نقطې څخه عبارت دی. او یا هم دا، چې: په گراف کې د X او Y د محورونو د پیل له نقطې څخه عبارت دی، چېرته، چې د X او Y دواړو ارزښت د صفر سره مساوي دی.

Other Prices

د نورو توکو قیمتونه

د نظر وړ توکی څخه علاوه د نورو اړونده توکو قیمتونو ته وايي. دا د عرضې او تقاضا د ټاکونکو عواملو څخه یو دی چې د یو توکي لپاره عرضه او تقاضا تر خپل اغیز لاندې راوړي، چې د تقاضا په اړخ کې نور قیمتونه کېدای شي، چې په استهلاک کې تعویضي توکي یا په استهلاک کې تکمیلیدونکی توکي وي او د عرضې په اړخ کې نور قیمتونه کېدای شي، چې په تولید کې ځای نیونکي یا په تولید کې تکمیلیدونکی توکي وي او د نورو توکو په قیمتونو کې تغیر د عرضې او یا د تقاضا په منحنی کې د تناظر لامل گرځي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د عرضې او تقاضا ټاکونکو عواملو (Supply/demand determinants) ته رجوع وکړئ.

Other Things Equal

نور متحوليدن ثابت (فرضيه)

يوه عامه فرضيه ده، چې په اقتصاد کې د (Ceteris Paribus) لاتيني اصطلاح پر ځای کارول کېږي، چې د دوه ځانګړو متغیراتو ترمنځ د اړیکې د څېړلو په موخه ترې ګټه اخیستل کېږي لکه د تقاضا په قانون کې هغه فرضیه، چې وايي: که نور ټول عوامل ثابت فرض شي (لکه د عوایدو اندازه او داسې نور) نو د یو توکي د قیمت په لوړېدو سره د نوموړي توکي په تقاضا کې کمی او د قیمت په ښکته کېدو سره یې په تقاضا کې زیاتوالی رامنځته کېږي.

یا د پیسو په مقداري نظریه کې یوه فرضیه، چې وايي: که چېرې نور ټول عوامل ثابت فرض شي (تغیرونه ونکړي)؛ نو په اقتصاد کې د پیسو مقدار په دوه چنده کېدو سره د توکو او خدمتونو قیمتونه هم دوه چنده کېږي او د پیسو مقدار په نیمایي کېدو سره د توکو او خدمتونو قیمتونه هم نیمایي کېږي.

Out Law Strike

غیر قانوني اعتصاب

د کاروباري ټولني د غړو له لوري یو غیر رسمي او معمولاً په خپل سر اعتصاب او یا د کار درولو څخه عبارت دی. غیر قانوني اعتصاب معمولاً هغه وخت ترسره کېږي، چې د ټولني غړي داسې احساس کړي، چې د ټولني مشران د ټولني د غړو د ګټو په اړه د پاموړ ګامونه نه پورته کوي. چې د غیر قانوني اعتصاب (Illegal strike) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Output

حاصل

د تولید یا منابعو د شکل د تغیر د پروسې پایلې یا هم هغه تولید شوی توکي یا خدمت ته ویل کېږي چې د اقتصادي فعالیت د ثمرې په شکل رامنځته کېږي، چې معمولاً ورته د تولید (product) اصطلاح هم کارول کېږي.

Outside Lag

د تطبیق موده

د اقتصادي پالیسیو په برخه کې: په اقتصاد کې د ټکان (shock) په وخت کې د دولت د اصلاحي اقداماتو او په پایله کې په اقتصاد باندې د رامنځته شوي تاثیر ترمنځ وخت څخه عبارت دی. له داخلي مودې (Inside lag) سره یې پرتله کړئ.

Outstanding Debts

نا تصفیه شوی پور

هغه پورونه چې د سررسید تر وخته باید تصفیه شي خو لا تر اوسه تصفیه شوي نه وي.

Outward Investment

بهرنۍ پانگونه

د یو هېواد د وگړو، دولت او مالي نهادونو له لوري په بل هېواد کې پانگونه څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: د افغانستان د وگړو، دولت او مالي بنسټونو له لوري په بهر کې پانگونه. له بهرنۍ پانگونه (inward Investment) سره یې پرتله کړئ.

Over Employment

زائد استخدام

کله، چې د تولید عوامل (معمولاً کارګره قوه)، چې د توکو او خدمتونو په تولید کې په زیاته اندازه ښکېل وي او په تیوريکي لحاظ د کامل استخدام له کچې هم زیات تولید رامنځته کړي، چې دا یواځې په لنډه موده کې ممکن وي.

Over Population

زائد نفوس

د یو هېواد یا سیمې هغه وضعیت چې د نفوسو تعداد یې د امکاناتو او فزیکي وړتیا په پرتله زیات وي لکه د بنگلادېش هیواد نفوس.

Over Production

زايئد/مازاد توليد

هغه توليد چې د تقاضا يا اړتيا د اندازې څخه زيات وي. يا کله چې په بازار کې د عرضې او تقاضا ترمنځ تعادل په داسې ډول له منځه لاړ شي چې په گودام کې توليد شوي توکي د بازار له تقاضا څخه زيات وي نو زاييد توليد بلل کېږي.

Overdraw

اضافه برداشت

د بانک له خوا د جاري حساب لرونکو ته يو ډول اسانتيا ده چې له مخې يې حساب لرونکي تر ټاکلې اندازې پورې له بانک څخه اضافي پيسې ترلاسه کولی شي چې وروسته يې بيا ربح بانک ته تاديه کېږي. او يا هم کله چې: يو کس په خپل بانکي حساب کې د شته مبلغ څخه د لوړ مبلغ چک صادر کړي؛ نو دا ډول چک صادرولو ته هم اضافي برداشت ويل کېږي. د بېلگې په توگه: اتل په خپل بانکي حساب کې يو ميليون افغانۍ لري؛ خو د يو ميليون او سل زره افغانيو چک صادر کړي.

Overt Collusion

څرگند اتحاد

هغه رسمي معمولاً له قانوني ادارو پټ هوکړه لیک، چې د څو اوليگوپولي کاروبارونو او توليدونکو ترمنځ په دې موخه عقد کېږي خو له مخې يې په بازار کې کنترول ترلاسه کړي، قېمتونه لوړ کړي، او بالاخره په بازار کې د انحصار لرونکو په توگه را څرگند شي. چې د ښکاره اتحاد Explicit Collusion اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له پټ اتحاد (Implicit/Tacit Collusion) سره يې پرتله کړئ.

Overtime

اضافه کارى

د کار په اصطلاح کې: د معمول يا د قانوني ټاکل شوي ساعتونو څخه زيات کار کول چې په وړاندې يې اضافي مزد او معاش تاديه کېږي.

Owner

مالک

هغه کس چې په قانوني ډول د یوې پانګې یا هم د یو کاروباري سازمان اختیار یا مالکیت ولري.

Owners Equity

د ونډه لرونکو حقوق

د یو اقتصادي سازمان د ټولې پانګې او پورونو ترمنځ توپیر چې د خالص ارزش/ثروت (Networth) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. دا په حقیقت کې هغه حقوق دي چې د کاروبار ونډه لرونکو د کاروبار د پرمخ بیولو لپاره په کار اچولي.

Ownership

مالکیت (د کاروبار د مالکینو ونډه)

په پانګه یا هم په اقتصادي یا کاروباري سازمان د تملک قانوني حق چې د ګټې اخیستنې، پلور او نور اړونده حقوق یې لري د مالکیت څخه عبارت دی. او یا هم دا چې: د ملکیت حق یا منابع، توکي یا شتمني، چې په قانوني ډول په یو کس پورې اړه ولري.

Ownership Liability

د مالکینو مسولیت (د پور پر وړاندې)

د کاروبار د حقوقي جوړښت په پام کې نیولو سره په کاروبار کې د پورونو هغه اندازه یا حد ده، چې د کاروبار شریکان یې د تادېبې مسولیت په غاړه لري، چې دوه بنسټیزو ډولونه یې عبارت دي له:

- محدود المسئولیت پورونه (Limited Liabilities)
- نا محدود المسئولیت پورونه (Unlimited Liabilities).

د کاروبار د پورونو په وړاندې د کاروبار د مالکینو د مسولیت په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

P

Package

بسته

هغه لوبښي يا د توليد ساتونکي برخه چې توكي په کې ځای پر ځای شوي وي. يا هغه توكي چې په يوه بسته کې ځای په ځای شوي وي. همدا راز د توليداتو يا خدمتونو يو گروپ يا کڅورې ته هم د بستې اصطلاح کارول کېږي.

Packaging

بسته بندي

هغه علم، هنر يا تکنالوژي، چې په مټ يې توليداتو بسته بندي او حفاظت صورت نيسي چې د توزيع، انتقال، پلور او گټې اخېستنې لپاره چمتو شي. په ځانگړي ډول په بازار موندنه کې بسته بندي (Packaging) هغه پروسه ته وايي چې توليدات په ساتونکي لوبښي يا جامه کې ځای په ځای کېږي. چې (Packing) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. همدا راز په دې پروسه کې د بسته بندي ډيزاينول، توليد او ارزونه هم شامل دي.

Paidin Capital

پرداخت شوې پانگه

نقده پيسې، توكي يا هم پانگه چې د شرکت د مالکينو له لوري د شرکت د تاسيس او يا هم د شرکت د پانگې د زياتوالي په موخه ورکول کېږي. چې پرداخت شوې پانگې ته د Paid up capital او capital paid اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Paid-Insurplus

په مازاد کې (اضافي) پرداخت

د يوې انتفاعي موسسي هغه مازاد، چې د گټې نه پرته يې د نورو منابعو څخه يې ترلاسه کوي. د بېلگې په توگه: د اقتصادي کړنو په برخه کې جايزه ترلاسه کول.

Paper Asset

اسمي شتمني

مالي شتمني/پانگي (Financial assets/capital) ته رجوع وکړئ.

Paper Money

کاغذي پيسې

د دولت (معمولاً د مرکزي بانک) له لوري نشر شوی کاغذ، چې په اقتصاد کې د پيسو دنده ترسره کوي. او يا هم هغه پيسې، چې د مرکزي بانک له لوري د کاغذ په شکل نشرېږي. له فلزي پيسو (metallic Money) سره يې پرتله کړئ. د پيسو د نورو ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره پيسو (Money) ته هم رجوع وکړئ.

Paper Value

اسمي ارزښت

د يوې مالي شتمنۍ او يا قانوني حق د اسمي ارزښت څخه عبارت دی. د لا ډېرو معلوماتو لپاره اسمي ارزښت (facevalue) ته رجوع وکړئ.

Paper wealth

اسمي ثروت

مالي ثروت (Financial Wealth) ته رجوع وکړئ.

Par of Exchange

د اسعارو د برابرۍ نرخ

د تبادلې هغه نرخ، چې د دوه هېوادونو د ملي پيسو ترمنځ د فلزي محتوياتو د تناسب له مخې ټاکل کېږي.

د بېلګې په توګه: نړيوال وجهي صندوق (IMF) د غړو هېوادونو ترمنځ د اسعارو د تبادلې نرخ د همدې سيستم له مخې ټاكي، چې لومړی د هر هېواد د پولي واحد ارزښت د طلا له مخې سنجوي او بيا يې د اسعارو د تبادلې نرخ ټاكي. چې د (parexchangerate) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Paradox of Thrift

د سپما معما (تناقض)

هغه آند، چې وايي: د راتلونکي متوقعه ناوړه حالت په وړاندې د انفرادي وګړو له لوري په سپما کې ډېروالی د کلي اقتصاد په وړاندې ښه عمل ندي. دا په دې مانا، چې: کله، چې په اقتصاد کې په ټوليزه سپما کې ډېروالي په ټوليز توليد باندې د لګښتونو په اندازه د کموالي لامل ګرزي، چې بالاخره د ټوليز توليد په اندازه کې د کموالي او د وزګارتيا په کچه کې لوړوالی رامنځته کېږي.

Paradox of Value

د ارزښت معما/تناقض

دا معما له دې آنده رامنځته شوې چې د توکو د قېمت يا ارزښت زياتوالی د توکو په کموالی پورې تړلي که د هغو په ګټورتوب پورې؟

د بېلګې په توګه: اوبه چې نهايي ګټورتوب يې ډېر زيات دی خو چون پريمانه پيدا کېږي نو پدې ډول يې قېمت يا ارزښت ډېر کم دی او په وړاندې يې الماس چې ګټورتوب يې کم دی خو چون په کمه اندازه پيدا کېږي نو ځکه يې قېمت ډېر لوړ دی چې د الماسو او اوبو معما (Diamond - Water Paradox) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Parceptoin

ادراک

په خپل چاپيريال کې د ټولو حسي معلوماتو (ليدل، اوريدل، حس کول، لمس کول اونور) تنظيم پېژندل او تعبيرولو په مانا ده. په دې پروسه کې دا مهم ندي، چې نوموړی کس څه وايي بلکې دا اهميت لري، چې څه اوري. د چاپيريال دغه ډول څېړنه او پېژندنه د مستهلکينو د سلوک په پېژندنه کې ډېر اهميت لري.

Parent Company

اصلي شرکت

هغه شرکت چې د یو بل شرکت د ونډو ټوله برخه او یا هم ډېری برخه په خپل مالکیت کې ولري او د اخیستل شوي شرکت لپاره د مرکزي یا اصلي شرکت نوم یادېږي.

Pareto Efficiency

د پریټو اغیزمنتوب (نظریه)

دا نظریه د یوه اېټالوي اقتصاد پوه vilfred opareto (۱۸۴۳-۱۹۲۳) له لوري رامنځته شوې او وايي، چې: هغه ممکن اعظمي مؤثریت، چې یو کس یې ترلاسه کوي؛ خو د نوموړي کس د عمل په پایله کې باید په ټولنه کې یو بل کس متضرره نشي. او یا هم دا چې: هغه مؤثریت، چې بغیر لدې، چې بل چا ته یې ضرر ورسېږي تر ممکن حده پورې اعظمي شي او کله، چې نورو ته په ضرر تمامېږي نو د زیاتوالي هڅه یې باید ونه شي.

Part Time Worker

پس له وخت کارگر

هغه کارگر، چې د پوره وخت کار کولو اراده او وړتیا ولري؛ خو د کاروبار له لوري د پوره وخت کار کولو چانس نه ورکول کېږي ځکه کاروبار یې د پوره وخت کار کولو اړتیا نلري. د بېلګې په توګه: یو کس په یوه اداره کې کار کوي، چې د پوره وخت کار ساعتونه په یوه ورځ کې ۸ ساعته وي؛ خو یو کارگر یوازې ۴ ساعته کار کوي او د پوره ورځې د کارگر په پرتله نېمايي معاش اخلي. د بشپړ وخت کار (Full time work) سره یې پرتله کېږي.

Partnership

شراکت

د کاروباري سازمانونو د دريو جوړښتونو څخه یو دی دوه نور جوړښتونه یې عبارت دي له:

۱: سهامی شرکت (Corporation)

۲: انفرادي کاروبار (Proprietorship) چې ځینې وخت ورته د Sole Proprietorship اصطلاح هم کارول کېږي.

شراکت د کاروبار هغه ډول ده، چې د دوه یا ډېرو (معمولاً محدود شریکان) شریکانو له لوري پر مخ بېول کېږي، کاروبار او د کاروبار شریکان په قانوني ډول سره یو حقوقي کسیت گڼل کېږي. دا په دې مانا، چې: د کاروبار هر شریک د شرکت د پورونو د تادیې په برخه کې د نا محدود المسئولیت وي. دا پدې مانا چې: که چېرې د کاروبار د پورونو د تادیې لپاره د کاروبار شتمني بسنه ونکړي، نو د کاروبار شریکان په شخصي ډول سره د پاتې پورونو د تادیې مسئولیت په غاړه لري. د سهامی شرکت (Corporation) سره یې پرتله کړئ.

Patent

د امتیاز حق

د دولت له لوري د یو معلوم وخت لپاره د تولیدي تخنیک، نوښت د کنترول او مالکیت د ضمانت څخه عبارت دی، چې هغه کس ته ورکول کېږي، چې نوښت یې کړی وي او د نوموړي توکي یا خدمت د پلورلو انحصاري حق تر معلوم وخت پورې ترلاسه کوي او ځینې وخت ورته د تکثیر حق (Copy right) اصطلاح هم کارول کېږي.

Paternalism

پلارولي

د دولت هغه سیاست، چې موخه یې د خلکو لپاره د رفاه تامین او حمایتي خدمتونو وړاندې کول وي لکه د تقاعد حقوق، د وزگار وگړو سره مالي مرسته او داسې نور.

Payee

ترلاسه کوونکی (د تادیې)

هغه کس، چې د توکو او یا خدمتونو په وړاندې د گټې اخیستنې حق ترلاسه کوي.

Payer

تادیه کوونکی

هغه کس، چې د توکو او یا خدمتونو څخه د گټې اخیستنې حق تادیه کوي.

Payment

تادیه

د توکو او یا خدمتونو څخه د گټې اخیستنې په وړاندې د قیمت ورکړې ته تادیه ویل کېږي.

Payroll

د تادیه لیست

په یوه کمپنی کې د کارګرو د معاش ټولیز راپور ده، چې په هغه کې معاش مکافات او له معاش څخه کمیدونکي تادیات ټول شامل دي. د محاسبې له نظره دا لیست ټولې هغه پیسې ښکاره کوي، چې یو کارګر ته د یو ټاکلي وخت فعالیت په وړاندې ورکول کېږي.

Payroll Tax

له تادیه څخه مالیه

هغه مالیه، چې د کارګرانو له مزد او معاش څخه د ځانګړو موخو د ترلاسه کولو په منظور اخیستل کېږي لکه د ټولنیز محافظت مالیه (Social Security Tax).

Peak

څوکه

د رونق مرحلې څخه د کساد یا زوال مرحلې ته د کاروباري دوران یا دایرې د انتقال څخه عبارت دی یا دا، چې د کاروباري دوران یا دایرې د رونق مرحلې د پای څخه عبارت دی، چې په اقتصاد کې تر ټولو ډېره اندازه تولید ترسره کېږي، مزد او معاش، کرایه او د تولید نور لګښتونه خپل لوړ حد ته رسېږي، چې بالاخره ورسره د توکي د تمام شد قیمت هم لوړېږي. ځینې اقتصاد پوهان کاروباري دوران یا دایره په څلورو مرحلو ویشي، چې څوکه یې هم یوه مرحله ګڼي د لا ډېرو معلوماتو لپاره د کاروباري دوران یا دایرې مرحلو (Business Cycle Phases) ته رجوع وکړئ.

Peak Pricing

مهالنی قیمت ایښودنه

هغه قیمت، چې د تقاضا د لوړېدو او د تولیدي وړتیا د ثابت پاتې کېدو په پایله کې رامنځته کېږي. د بېلګې په توګه: کله، چې د برېښنا عرضه ثابت وي خو د برېښنا په تقاضا کې زیاتوالی رامنځته شي (د اوړي په موسم کې د ګرمي هوا له کبله) نو پداسې حالت کې د د برېښنا عرضه کونکي د برېښنا څخه د ګټې اخیستنې قیمت په نوموړي ځانګړي وخت کې لوړوي څو له یوې خوا د برېښنا مصرف ډېرو خلکو ته ورسېږي او له بلې خوا یې له مصرف څخه ډېرې پیسې ترلاسه کړي چې همدغه ډول قیمت ته پیک قیمت وايي.

Pegouvian Tax

د پیګو مالیه

هغه مالیه، چې د تولید په ضایعاتو، چې د چاپیریال ککړیدو لامل ګرزي اخیستل کېږي. د بېلګې په توګه: د هغه توکي څخه د ګټې اخیستنې او استهلاک ځانګړې مالیه، چې استهلاک په پایله کې یې د تولید یوه برخه چاپیریال ته زیان رسوي. د دې مالېې موخه دا وي چې تولیدونکي د توکو او خدمتونو د تولید په پروسه کې د تولیدي منابعو تخصیص په درست ډول سره ترسره کړي او لدې لارې د چاپیریال آلودګي او چټلې راکمه شي. معمولاً دا ډول مالیه د تولید ضایعاتو د لګښت سره سمه اخیستل کېږي.

Per Capita Income

سړي سر عاید

د یو کال په اوږدو کې د هېواد د هر وګړي په وسیله د ترلاسه شوي متوسط عاید اندازې ته سړي سر عاید ویل کېږي. او کله، چې ملي عاید د هېواد په نفوسو ووېشل شي؛ نو د سړي سر عاید ترلاسه کېږي.

Per Unit Tax

پر فی واحد مالیه

د مالیه هغه ډول، چې په هر پلورل شوي توكي باندې په ثابت ډول ټاكل كېږي. دا په دې مانا، چې: كه چېرې د يو توكي پلورونكی يو واحد توكي وپلوري هم د مالیه اندازه يې ثابت ده او كه د يو څخه ډېر واحد وپلوري؛ نو هم يې د مالیه اندازه ثابت وي او د مالیه اندازه د پلورل شويو توكو څخه په ترلاسه شويو عوايدو پورې نه وي تړلې.

د بېلگې په توگه: كه يو توكي ۱۰۰ افغانۍ قیمت ولري او پر پلور يې ۲٪ مالیه وضع شوي وي؛ نو كه يو واحد وپلوري ۲ افغانۍ مالیه پرې اخېستل كېږي كه ۲۰ واحد وپلوري؛ نو ۴۰ افغانۍ مالیه او كه ۱۰۰ واحد وپلوري نو ۲۰۰ افغانۍ مالیه پرې اخېستل كېږي.

Percentile

سلمه برخه

د IIe احصايئوي سلسلې پورې اړه لري، چې موخه ترېنه د سلنې بنودل دي. د بېلگې په توگه: په ټولنه كې شتمن وگړي د ټولو وگړو يوه سلنه جوړوي نو دغه يوې سلنې ته percentile ويل كېږي. يا هم په احصائيه كې كله، چې دا عدد او يوه سلسله په ۹۹ داسې نقطو ووېشل شي، چې سلسله په سل برخو ووېشي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره څلورمې برخې/چارک (Quartile) ته هم رجوع وكړئ.

Perfect Competition

كامله سيالي

د بازار د څلورو بنسټيزو جوړښتونو څخه يو دی د بازار درې نور جوړښتونه عبارت دي له:

۱: انحصار (Monopoly)

۲: اوليگوپولي (Oligopoly)

۳: انحصاري سيالي (Monopolistic Competition)

او بشپړ سيالي د بازار له هغه جوړښت څخه عبارت دی، چې پکې د کوچنيو کاروبارونو لوی شمېر شتون ولري او د عين توكي يا خدمت د پلور په برخه کې سيالي کوي، بازار ته د کاروبارونو په دخول او خروج آزادي شتون ولري او د توکو او خدمتونو د قیمت او تکنالوژي په اړه کامل معلومات شتون ولري.

د کامل سيالي بازار ځانګړتياوې (Perfect Competition Characteristics) عبارت دي له:

- په بازار کې د کاروبارونو لوی شمېر شتون.
- د ټولو عرضه کوونکو له لوري د عين توليد عرضه کول.
- بازار ته د کاروبارونو په دخول او خروج د ازادۍ شتون.
- د تکنالوژۍ او قیمت په اړه د مکمل معلوماتو شتون.
- عرضه کونکي يا تقاضا کونکي د توكي د قیمت په ټاکنه باندې کنترول نلري.

د بازار د جوړښت په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو جوړښتونو ته هم رجوع وکړئ.

Perfect Price Discrimination

د قیمت کامل/پوره تبعيض

د تبعیضي قیمت هغه ډول، چې د توکو او خدمتونو پلورونکی پکې د توکو او خدمتونو په پلورلو باندې هغه لوړ قیمت ټاکي، چې پېرودونکي یې د تاديې اراده او وړتيا ولري، چې د قیمت لومړی درجه تبعيض (First Degree Price Discrimination) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د قیمت له دویم او دریم درجه تبعيض (First/Second Degree Price Discrimination) سره یې پرتله کړئ.

Perfectly Inelastic

بشپړه/کامل غیر ارتجاعي

د ارتجاعیت هغه ډول، چې د یو توكي د قیمت د تغیر په پایله کې د نوموړي توكي په مقدار کې هېڅ تغیر رامنځته نشي.

او یا هم دا، چې: د توکي مقدار د توکي د قیمت د تغیر په پایله کې هېڅ عکس العمل ونه لري. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د ارتجاعیت متبادل (Elasticity Alternative) ته هم رجوع وکړئ.

Perfectly Elastic

بشپړه/کامله ارتجاعي

د ارتجاعیت هغه ډول، چې د یو توکي په قیمت کې بې نهایت کم تغیر د نوموړي توکي په مقدار کې د بې نهایت ډېر تغیر لامل وگرزي. او یې هم په بل عبارت: د توکي مقدار د توکي د قیمت په وړاندې نهایت ډېر عکس العمل ښودونکی وي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د ارتجاعیت متبادل (Elasticity Alternative) ته رجوع وکړئ.

Personal Account

د کس په نوم حساب

د مضاعفې محاسبې په اصطلاح کې: هغه حساب، چې د یو کس یا هم د یو شرکت په نوم جوړ شوي وي او د نوموړي کس یا شرکت ټولې راکړې ورکړې پکې ثبتېږي.

Personal Consumption Expenditure

شخصي استهلاکي لگښتونه

په نا خالص داخلي تولید باندې د کورني سکتور د هر غړي له لوري د ترسره شویو لگښتونو څخه عبارت دی.

Personal Income

شخصي عاید

په یو معلوم وخت کې (معمولاً یو کال کې) په یو هېواد کې د کورني سکتور د هر غړي له لوري ترلاسه شوي ټولیزو عوایدو څخه عبارت دی (وروسته لږې، چې پر عوایدو مالیات او نور لگښتونه ترې وضع شي). ځینې وخت ورته د تصرف وړ عاید (Disposable Income) اصطلاح کارول کېږي.

Personal Income Tax

پر شخصي عايد ماليه

د کورني سکتور د هر غړي پر عوايدو باندې د ماليې څخه عبارت دی معمولاً دا ډول ماليه د Regressive tax په شکل اخېستل کېږي، چې د دولتي عوايدو لويه برخه جوړوي.

Per uniary exchange

پولي يا نقدي تبادلې

د پيسو په مرسته د توکو او خدمتونو تبادلې ته پولي/نقدي تبادلې ويل کېږي.

Physical Assets

فزيکي شتمني

هغه شتمني، چې د لمس کېدو او ليدو وړ وي او د توکو او خدمتونو په توليد کې ترې گټه اخېستل کېږي لکه جايداد، پيسې، ماشين آلات او داسې نورې شتمني، چې د لمس کيدونکې شتمني (tangible assets) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Physiocrats

فيزيوکراتان

د فرانسوي سياستمدارانو او فيلسوفانو هغه ډله، چې د ۱۸ پېړۍ په منځ کې يې شتون درلوده او عقبه يې درلوده، چې ځمکه د ثروت لويه منبع ده او لدې امله ځمکې ته په ډېر ارزښت قايل وو.

Piece Work

ټيکه يا مقداري کار

د مزد هغه شکل، چې د توليد د مقدار له مخې تاديه کېږي. دا په دې مانا، چې: د هر واحد اضافي توليد په وړاندې ټاکلې مزد تاديه کېږي.

Placement

ځای په ځای کول

په ټاکلو دندو کې د کارگرې قوې ځای په ځای کولو ته (Placement) ویل کېږي. همدا راز په بازار موندنه کې د تولیداتو توزیع او په بازارونو کې د مشتریانو د لاسرسۍ لپاره د ځای په ځای کولو په مفهوم استعمالیږي.

Planned Economy

پلان شوی اقتصاد

هغه اقتصادي سېسټم، چې په اقتصاد کې د څلورو بنسټیزو پوښتنو یعنې:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: څنګه تولید شي؟ (How to produce?)

۳: د چا لپاره تولید شي؟ (For whom to produce?)

۴: په څومره اندازه تولید شي؟ (How much to produce?)

ته د ځواب ویلو په موخه د منابعو تخصیص ته په مرکزي پلان باندې اتکا لري، چې د دستوري اقتصاد (Common Economy) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له پرانیستي اقتصاد (Open Economy) سره یې پرتله کېږي.

Planned Investment

پلان شوې پانګونه

د پانګونې هغه لګښتونه، چې په اقتصادي شرایطو، د سود په نرخ، د تولید پر پلور او ګټې پورې تړلي وي. او یا هم د اقتصادي موخو لپاره د پانګې اچونې پلان شوې اندازې څخه عبارت دي، چې په راتلونکي کې د اقتصادي موخو د ترلاسه کولو لپاره باید صورت ونیسي؛ خو په حقیقت کې په هغه اندازه پانګونه یا صورت نیسي یا نه. له نه پلان شوې پانګونې (Unplanned Investment) سره یې پرتله کېږي.

Plant

پلانټ يا کارځای

په معلوم ځای کې د توکو او خدمتونو د تولید په موخه د فزیکي شتمنیو له شتون څخه عبارت دی لکه ماشین آلات. د کارخانې (Factory) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Plastic Money

پلاستيکي پیسې

دا اصطلاح معمولاً د کرېډټ کارت لپاره کارول کېږي په ځانګړې ډول کله، چې کرېډټ کارت د توکو او خدمتونو د پېرودلو په موخه کارول کېږي. د پیسو د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره پیسو (Money) ته رجوع وکړئ.

Plutocracy

شتمن پالنه (حکومت)

په یوه ټولنه کې د ثروتمندې طبقې نفوذ او حاکمیت څخه عبارت دی.

Point Elasticity

واحدې ارتجاعیت

د ګراف پر مخ په یوه ځانګړې نقطه کې په یو متغیر کې نسبي عکس العمل، چې په یو بل متغیره کې د ډېر کم نسبي تغیر د رامنځته کېدو له امله رامنځته کېږي، چې معمولاً د منحنی ګانو د رسمولو او څېړنې په وخت کې ډېر لیدل کېږي.

Policy

سیاست/پالیسي

د دولت هغه کړنې، چې د اقتصادي فعالیتونو د متاثره کولو او د اقتصاد د یو یا څو موخو د تعقیب په موخه ترسره کېږي، چې د اقتصادي سیاست یا هم د دولتي سیاست اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د پالیسي څلور عام ډولونه سیاستونه عبارت دي له:

- پولی سیاست (Monetary policy)
- مالی سیاست (Fiscal policy)
- اصلاحی یا سمونکي سیاست/پالیسي (Regulatory policy)
- عدلي سیاست/پالیسي (Judicial policy).

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Policy Lag

د پالیسي زماني موده

هغه زماني واټن، چې د یوې ستونزې د حل لپاره یوې پالیسي ته پکار وي خو نوموړې پالیسي په پوره ډول ستونزه تر خپل اغیز لاندې راوړي د لا ډېرو مالوماتو لپاره داخلي/خارجي مودې (Inside/outside lag) ته هم رجوع وکړئ.

Political Business Cycle

د کاروبار سیاسي دوران

هغه آند، چې وایي: په اقتصاد کې د کاروبار دوران یا دایره د دولت د رهبرانو یوه انګیزه او موخه ده خوګ چې اقتصاد د خپلو موخو د ترلاسه کولو لپاره په دې توګه اداره کوي. یعنې دا، چې رهبران په ټاکنو کې د بریا په موخه اقتصاد ته د ډېرې ودې ورکولو کوشش کوي او په دې توګه د کاروباري دوران یا دایرې ته د اقتصادي رونق په لور حرکت ورکوي خو خلک په دې قانع کړي، چې نوموړي کس ته په ټاکنو کې رایه ورکړي خو په ټاکنو کې د بریالیتوب څخه وروسته د کاروباري دوران یا دایرې مرحلې ته ډېره توجه نه کوي.

Political Economics

سیاسي اقتصاد

د اقتصاد هغه برخه چې د یو اقتصادي یا کاروباري سازمان کړنې تر سیاسي او ټولنیز نظره بررسي کوي. او د اقتصادي او سیاسي پدیدو ترمنځ اړیکې روښانه کوي.

Political Forces

سیاسي ځواکونه

د بازار په چاپیریال کې هغه قوتونه، چې د دولت له لوري رامنځته کېږي خو د کاروباري سازمان پرېکړې متاثره کړي. د بېلګې په توګه: د دولت له لوري د یو داسې قانون تصویبول، چې له مخې یې په هېواد کې د تېلو د استخراج کار په فوري ډول بندېږي نو په دې ډول هغه شرکتونه، چې په هېواد کې د تېلو د استخراج په برخه کې فعالیت لري متاثره کوي. یعنې دا چې دولت د خپل سیاسي ځواک څخه کار اخلي.

Poll Tax

سرانه مالیه

هغه مالیه چې د ټولني د هر وګړي نه د هغوی د عواید په پام کې نیولو څخه پرته په عین اندازه اخیستل کېږي. چې د (headtax) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Pollution

ککړتیا (د چاپیریال)

د تولیدي پروسې یا د تولید د استعمال او استهلاك په پایله کې هغه ضایعات، چې طبیعي چاپیریال ته انتقال مومي او په پایله کې یې د چاپیریال د آلودګي او کثافت لامل ګرزي لکه د تولید بارجامه، دود او داسې نور ضایعات.

Polymetalism

ګن فلزیتوب

هغه نظري پولي سېسټم، چې له مخې یې له دوه څخه ډېرو فلزاتو څخه د وزن له مخې په یو ټاکلي نسبت د ملي پیسو ضرب وهل ترسره کېږي.

Portfolio Investment

پورتفوليو پانگونه

د پانگې اچونې د بيلا بيلو ډولونو مجموعه ده، چې کاروبار يې د بالقوه مالي خطر د جبران په موخه ترسره کوي.

دا په دې مانا چې: که چېرې يوه پانگونه تاوان کوي نو جبران يې په بله پانگونه کې د گټې څخه متصور وي دا ډول پانگونه معمولاً په مالي بازارونو کې ترسره کېږي، چې يو پانگوال يا د پانگونه ادارې د بيلا بيلو ونډو او بانډونو په اخيستلو لاس پورې کوي خو له دې لارې د بالقوه زيان مخنيوی وکړي شي. نو پورتفوليو پانگونه د نورو هېوادونو يا نورو کمپنيو په ونډو کې په داسې ډول پانگونه ده چې د يوې څخه زيات ډولونه مالي شتمني يا ونډې واخيستل شي په دې موخه چې د احتمالي تاوان کچه راکمه يا هم جبران شي.

Positive Economics

مثبت/اثباتي اقتصاد

د اقتصاد د علم هغه برخه، چې د اقتصاد د پرمخ بېولو ثابتې علمي لارې په گوته کوي دا په دې مانا، چې: د اقتصادي پدېدو لپاره د عملي ميتودونو څخه لکه د ساينس په ډول گټه اخېستل کېږي او په رياضياتي فورمول بنودل کيدلی شي، چې دغه قوانين او فورمولونه هر وخت او هر ځای ثابت وي. د بېلگې په ډول: د ماليې لوړيدل د قيمت د لوړيدو لامل گرځي، چې دا قانون هر وخت او هر ځای صدق کوي. له ذاتي/نظرياتي اقتصاد (Normative Economics) سره يې پرتله کړئ.

Positive Income Elasticity of Demand

د تقاضا د عايد مثبت ارتجاعيت

نورمال توکي (Normal goods) ته رجوع وکړئ.

Positive Relation

مثبته اړیکه

هغه ریاضیکي اقتصادي اړیکه چې وايي: چې که په یو تولید کې دوه متغیره په داسې ډول سره تغیر وکړي، چې په یو متغیره کې دېروالی په بل متغیره کې د ډېروالي او کموالي یې د کموالي لامل ګرځي؛ نو دا ډول اړیکې ته مثبت تړاو ویل کېږي، چې ښه بېلګه یې د عرضي منحني دی، چې د توکو او خدمتونو په قیمت کې لوړوالي د عرضي د ډېروالي او کموالي یې د کموالي سره مل وي. ځینې وخت ورته د مستقیمې اړیکې (Direct Relation) اصطلاح هم کارول کېږي. له معکوسې اړیکې (Inverse Relation) او غیر مستقیمې اړیکې (Indirect Relation) سره یې پرتله کړئ.

Potential GDP

بالقوه نا خالص داخلي تولید

د یو کال په اوږدو کې د کامل استخدام په حالت کې په اقتصاد کې د تولید شویو نهایی توکو او خدمتونو د بازار ارزښت څخه عبارت دی.

او یا هم دا چې: د کامل استخدام په حالت کې د نا خالص داخلي تولید څخه عبارت دی.

دا په دې مانا، چې: که چېرې اقتصاد د کامل استخدام په حالت کې قرار ولري؛ نو واقعي نا خالص داخلي تولید د بالقوه نا خالص داخلي تولید سره مساوي وي.

Poverty

فقر/بیوزلي

هغه حالت، چې پکې د یو کس عاید د نوموړي کس د ژوندانه د بنسټیزو اړتیاو (غذایي مواد، کالي، او کور) د رفع کولو لپاره ښه نه کوي. غربت د نړۍ په مختلفو هېوادونو کې د هېوادونو په اقتصادي، او سیاسي حالت پورې تړلی دی له همدې امله په دوه ډوله تعریفیدلی شي چې عبارت دي له:

- مطلق فقر (Absolute poverty)
- نسبي فقر (Relative poverty)

نسبي فقر په بيلا بيلو هېوادونو کې د ټولنيزو شرايطو او د عوايدو د ویش پورې تړاو پيدا کوي. په ۱۹۹۰ کال کې مطلق فقر د نړيوال بانک له خوا په ورځ کې د يو ډالر د عايد په اندازه تعريف شوی او نړي په هر هېواد کې، چې څوک يو ډالر يا کم ورځنی عايد ولري په فقر کې ژوند کوي. چې دا معيار د وخت په تيريدو سره تغير کوي.

Poverty Line

د فقر کرښه

د کورنيو د اړتيا وړ عوايدو له رسمي او ټاکلې اندازه گيري څخه عبارت دی (مثلاً د ورځې يو امريکايي ډالر عايد)، چې د کورنيو په اندازه، موقعيت او داسې نورو ځانگړتياو پورې اړه لري. او يا هم هغه کرښه، چې له مخې يې په هېواد کې د غربت اندازه معلومېږي، چې د يو هېواد د وگړو څومره برخه (د سلنې له مخې) په غربت کې ژوند کوي.

د بېلگې په توگه: په ۲۰۰۳ ميلادي کال کې د افغانستان د ټول نفوس ۵۳٪ وگړو په غربت کې ژوند کاوه. او د ۱۳۹۴ کال د عقرب د مياشي په ۱۷ تاريخ د نړيوال بانک او د افغانستان د اقتصاد وزارت له د خپور شوي راپور په بنسټ د افغانستان ۳۶٪ وگړي په غربت کې ژوند کوي. چې د غربت اندازه گېږي په دوه ډوله سره ترسره کېږي، چې عبارت دي له:

• د مطلق غربت سطحه (Absolute Poverty Level)

• د نسبي غربت سطحه (Relative poverty level)

د غربت په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Poverty Rate

د فقر کچه

د يو هېواد د نفوسو هغه نسبت، چې د غربت کرښې څخه لاندې ژوند کوي. د بېلگې په توگه: که د افغانستان ټول نفوس ۳۰ ميليونه وگړي فرض کړو او ۱۰ ميليونه يې د غربت کرښې څخه لاندې ژوند ولري نو په افغانستان کې د غربت کچه د ۳۳،۳۳٪ څخه عبارت دی.

Precautionary Motive

احتیاطي هڅوونکي (فکتور)

د کینز په نظر: د ځینو پېښو یا حالاتو سره د مخ کېدو لپاره د پیسو یوه برخه باید په نقده ډول وساتل شي خو د اړتیا په وخت کې ترې گټه پورته شي. او دا هغه محرک دلیل ده، چې له مخې یې خلک پیسې په نقده ډول له ځانه سره ساتي.

Preclusive Buying

مخنیوونکي پیرودنه

د اقتصادي جگړې پر مهال په بازار کې یو ستراتیژیک تاکتیک ده. په دې موخه د توکو او خدمتونو پیرودلو ته وایي خو سیال یې له گټې اخیستنې څخه محروم شي.

Precondition for Take-off

د خیزش یا اوچتیدو لپاره مخکینی شرط

د ډبلیو ډبلیو راستو د نظریې له مخې دا د اقتصادي ودې او نمو دویمه مرحله ده، چې په دې مرحله کې یوه عنعنوي ټولنه د عصري علومو څخه گټې اخیستنې ته آماده کېږي او بالاخره په ټولنه کې ځینې ټولنیز، ذهني او اقتصادي تحولات رامنځته او ټولنه د نوو افکارو او روشونو قبلولو ته آماده کېږي، چې دلته د انتقال دورې یا د ارتقاء نه مخکې دورې شرایطو په نوم ژباړل شوي ده. د اقتصادي ودې څلور نورې مرحلې عبارت دي له:

۱: عنعنوي ټولنه (Traditional society)

۳: د ټوپ مرحله (Take-off)

۴: د پوخوالي په لور حرکت (Drive to maturity)

۵: د لوړې کتلې د تولید دوره (Age of high mass production)

د ډبلیو ډبلیو روستو د نظر له مخې د اقتصادي ودې او نمو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو مرحلو ته هم رجوع وکړئ.

Predatory Pricing

حاکمانه/امرانه قیمت ایښودنه

په بازار کې هغه حالت، چې پکې یو کاروبار د توکو د قیمت ټاکنې په برخه کې تقریباً د کنترول درلودونکی وي د توکو قیمتونه حتی د توکو د تمام شد متوسط تولید لگښت څخه راکموي خو په بازار کې خپل سیالان له ماتې سره مخ کړي او د خپلو سیالانو د ماتولو څخه وروسته په بازار کې د توکو قیمت لوړوي. چې دا ډول عمل معمولاً د اولیکوپولي کاروبارونو په وسیله ترسره کېږي.

Preference

ترجیحات یا تمایلات

په اقتصاد کې د بیلا بیلو علاقمنديو او ترجیحاتو په مفهوم ده؛ خو په ځانگړي ډول د تقاضا د پنځو ټاکنونکو عواملو (Demand determinants) څخه یو دی، چې د تقاضا د منځني د رسمولو په وخت کې ثابت فرض کېږي او په ترجیح کې تغیر کې د تقاضا د منځني د انتقال لامل ګرزي. او یا په هم په بل عبارت: ځانگړي تولید ته د هغه د ځانگړتیاو له مخې پر نورو تولیداتو ترجیح ورکول. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د تقاضا ټاکنونکو عواملو (Demand determinants) ته هم رجوع وکړئ.

Preferred Stock

امتیازي ونډه

امتیازي ونډې په سهامی شرکت کې د ځانگړو حقوقو سره ونډو ته وايي، چې د شرکت په شتمنیو د امتیازي حق قانوني دعوی لرونکي وي. چې امتیازي ونډه د سهامی شرکت (Corporation) په شتمنیو د لومړنۍ دعوی حق لري. دا په دې مانا چې: کله، چې گټه توزیع کېږي نو لومړی امتیازي ونډه والو ته او بیا عادي ونډه والو ته ورکول کېږي. له عادي ونډې (Common stock) سره یې پرتله کړئ.

Preferential Duty

تویپر/امتیازي محصول

تویپري محصول (Differential duty) ته رجوع وکړئ.

Premium

پریمیم

په مالي بازار کې کله، چې یوه مالي شتمني لکه بانډ یا ونډه له خپل اصلي اسمي ارزښت څخه په لوړ قیمت څرخه شي. همدا راز په بازار موندنه کې دغه اصطلاح د تشهیر او تشویق په خاطر هغه تولیداتو ته ویل کېږي، چې د نورو تولیداتو د پلور سره د جایزې په ډول ورکول کېږي.

Premium Pay

پریمیم تادیات

هغه مبلغ ته وايي، چې د غیر عادي کارونو د ترسره کولو په وړاندې د اصلي مزد علاوه د جایزې په ډول تادیه کېږي لکه د رخصتیاو په ورځو کې کار کولو په وړاندې یا د خطر څخه ډک کار د ترسره کولو په وړاندې جایزه لرونکی مزد.

Prepaid Expenses

پیش پرداخته لگښتونه

په محاسبه کې: هغه تادیه شویو لگښتونو ته وايي، چې د هغه توکو یا خدمتونو په وړاندې، چې لا ترلاسه شوي یا اجرا شوي نه وي ترسره کېږي او دا ډول لگښتونه تر هغه شتمني گڼل کېږي، چې توکي یا خدمتونه نه وي ترلاسه شوي؛ خو کله، چې توکي یا خدمتونه ترلاسه شي نو بیا د لگښتونو په حساب کې ډیټ کېږي.

Pre payment

پیش پرداخت

هغه مبلغ چې یو کس یې د توکو یا خدمتونو څخه د گټې اخیستنې څخه وړاندې پرداخت کوي.

Present Value

اوسني/فعلي ارزښت

د يوې شتمني يا پانگې اوسني ارزښت يا په حاضر وخت کې د پيسو په بڼه په راتلونکي کې هغه مبلغ ده، چې د سود اندازه (يا نور زياتيدونکي يا کميدونکي فکتورونه) هم ورسره يوځای شوي وي په راتلونکي وخت کې د يو معلوم مبلغ سره مساوي ارزښت ولري.

د بېلگې په توگه: که چېرې د ۱۰۰ افغانيو سره ۱۰٪ د سود نرخ هم جمع شي؛ نو په اوسني وخت کې د ۱۱۰ افغانۍ معادل ارزښت لري؛ خو برعکس په راتلونکي وخت کې ۱۱۰ افغانۍ، چې ۱۰٪ د ربحې کچه هم ورسره جمع شوي وي په اوسني وخت کې د ۱۰۰ افغانيو ارزښت لري. چې په اوسني يا جاري ارزښت باندې معمولاً په مالي بازار کې د مالي شتمنيو د پېر او پلور په برخه کې ډېر بحث کېږي. د يادولو وړ ده چې په پورتنۍ مثال کې د سود د نرخ پر ځای د تخفيف نرخ او د انفلاسيون نرخ هم د محاسبې وړ دی، په دې مانا چې اوسني ارزښت داسې محاسبه کېږي چې راتلونکي زياتيدونکي يا کميدونکي ارزښتونه ټول په پام کې نيول شوي وي.

Price

قيمت يا بيه

د پيسو په مرسته د يو توکي او يا خدمت ارزښت معلومولو ته قیمت ويل کېږي. يا په بله اصطلاح: د يوه توکي يا خدمت د عرضې او تقاضا ترمنځ د تعادل په نقطه کې د توکو يا خدمتونو د ارزښت حد ته قیمت ويل کېږي.

Price Ceiling

لوړ مجوز قیمت

د يو توکي او يا خدمت د پلورلو په وړاندې تر ټولو لوړ قانوني ټاکل شوي قیمت څخه عبارت دی. د بېلگې په توگه: دولت د ژمي په موسم کې په کابل کې د يو کېلو گاز د پلور تر ټولو لوړ قیمت ۵۰ افغانۍ ټاکي او په دې ډول سره د گازو پلورونکي نشي کولای، چې يو کېلو گاز له ۵۰ افغانيو څخه لوړ وپلوري، چې دا ډول قیمت ټاکل معمولاً د هغه توکو د پلور په وړاندې ټاکل کېږي، چې په چټکۍ سره يې قیمت د لوړېدو په حال کې وي. له ټيټ مجوز قیمت (Price Floor) سره يې پرتله کړئ.

Price cost margin

د قیمت او د تمام شد لگښت حد/حاشیه

د لرنر شاخص (Lerner Index) ته رجوع وکړئ.

Price Control

د قیمت کنترول

په بازار کې د دولت مداخله، چې د توکو او خدمتونو د قیمت په تغیر باندې قانوني محدودیت وضع کوي چې دا محدودیت یا اعظمی یا اضغری حد لري. او یا هم دا، چې: په بازار کې د توکو او خدمتونو په قیمتونو باندې د دولت د مستقیمې مداخلې په وسیله د قانوني قیمت وضع کول. دا ډول قیمتونه په دوه ډوله وضع کېږي چې عبارت دي له:

۱: لوړ مجور قیمت ل (Price Ceiling)

۲: ټیټ مجوز قیمت (Price Floor)

د قیمتونو د کنترول په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Price Discrimination

د قیمت توپیر یا تبعیض

د عین تولید په پلور باندې د مختلفو کټه گوریو پېرودونکو په وړاندې د مختلفو قیمتونو وضع کولو ته د قیمت تبعیض ویل کېږي، چې معمولاً د هغه کاروبارونو یا عرضه کوونکو له لوري رامنځته کېږي، چې په بازار کې د توکي په قیمت باندې تر ډېره حده کنترول ولري لکه انحصار. د بېلگې په توګه: عین توکي پریو کس ۱۰۰ افغانۍ په بل ۱۰۵ افغانۍ او په دریم کس په ۱۱۰ افغانۍ باندې پلورل. د قیمت توپیر/تبعیض معمولاً په دريو ډولونو سره ترسره کېږي، چې عبارت دي له:

۱: د قیمت لومړۍ درجه تبعیض/توپیر (First degree price discrimination)

۲: د قیمت دویمه درجه تبعیض/توپیر (Second degree price discrimination)

۳: د قیمت دریمه درجه تبعیض/توپیر (Third degree price discrimination)

او د قیمت تبعیض معمولاً لاندنیو موخو د ترلاسه کولو په خاطر ترسره کېږي.

- د گټې لوړول.
- په بازار کې د لا ډېر کنټرول ترلاسه کول.
- په بازار کې د سیالانو ماتول.

د قیمت د تبعیض/توییر په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره پورتنیو ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Price Elasticity of Demand

د تقاضا د قیمت ارتجاعیت

په قیمت کې د نسبي تغیر په پایله کې د تقاضا په مقدار کې نسبي عکس العمل ته د تقاضا د قیمت ارتجاعیت ویل کېږي. او یا هم دا چې: د تقاضا په اندازه کې د نسبي تغیر سلنه، چې په قیمت کې د نسبي تغیر د سلنې له امله رامنځته کېږي. د عرضي د قیمت ارتجاعیت Price elasticity of supply سره یې پرتله کړئ.

Price Elasticity of Supply

د عرضي د قیمت ارتجاعیت

د عرضي په مقدار کې نسبي تغیر، چې په قیمت کې د نسبي تغیر په پایله کې رامنځته کېږي. او یا هم دا چې: د عرضي په اندازه کې د نسبي تغیر سلنه، چې د عرضي په قیمت کې د نسبي تغیر د سلنې له امله رامنځته کېږي. د تقاضا د قیمت ارتجاعیت (Price elasticity of demand) سره یې پرتله کړئ.

Price Fixing

د قیمت ثابت ټاکنه

د عین توکي یا یو خدمت د دوه او یا ډېرو عرضه کوونکو ترمنځ له هغه هوکړه لیک څخه عبارت دی، چې له مخې یې د توکي یا خدمت په وړاندې یو شان قیمت وضع کوي خو د یو بل پر وړاندې سیالي له منځه یوسي لکه کارتل (Cartel). د لا ډېرو معلوماتو لپاره (OPEC) ته رجوع وکړئ.

Price Flexibility

د قیمت انعطاف پذیری

د قیمت د بدلون د وړتیا په مانا ده. د دې مفهوم له مخې په اوږده موده کې قیمتونه د بازار د مازاد یا کسر د حالت سره ځان عیاروي، چې دا د بازار د اوږدې مودې تحلیل یو مهم بحث دی او د قیمت دغه ډول په تیوریکي مبحث کې په اوږده موده کې دا ډاډمنوي چې د تولیدیو مقدار د کامل استخدام سره مساوي دی.

Price Floor

د حد اقل قیمت (حداقل مجوز قیمت)

د یو توکي یا خدمت د پلور پر وړاندې حد اقل قانوني ټاکل شوي قیمت څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: دولت د دې لپاره، څو کروندګر له تاوان څخه وساتې د فی من غنمو حد اقل قانوني قیمت ۸۰ افغانۍ ټاکي. تر ټولو لوړ مجوز قیمت (Price Ceiling) سره یې پرتله کړئ.

Price Index

د قیمت شاخص

د قیمت شاخص څخه په اقتصاد کې په دې موخه ګټه اخیستل کېږي، چې: په سربني کال کې د تېر کال یا د نورو کلونو په پرتله یو ګروپ توکو یا خدمتونو قیمتونو په منځنۍ کچه کې څومره تغیر رامنځته شوی دی. د قیمت شاخص په دوه طریقو سره اندازه کېږي، چې عبارت دي له:

۱: د مستهلکینو د قیمت شاخص (Consumer Price Index)

۲: د نا خالص داخلي تولید د قیمت دینفلیټور (GDP price deflator)

د لا ډېرو معلوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Price Leadership

د قیمت رهبري

په عین بازار کې د یو شمېر اولیګوپولي کاروبارونو او یا تولیدونکیو له لوري استعمالیدونکی میتود (، چې معمولاً د قرارداد له مخې ترسره کېږي)، چې له مخې یې یو کاروبار یا تولیدونکی د توکي

په قیمت کې تغیر راوړي. او یا هم دا چې: یو کاروبار د توکي قیمت ټاکي او داسې نور کاروبارونه او یا تولیدونکي همدغه قیمت تعقیبوي.

Price Level

د قیمت سطحه (عمومي)

په اقتصاد کې د تولید شویو توکو او خدمتونو د قیمتونو له اوسط څخه عبارت دی، چې د مستهلکینو د قیمت شاخص (CPI) او د نا خالص داخلي تولید قیمت دیفلیتور GDP Price Deplator په وسیله اندازه کېږي.

Price Maker

قیمت ټاکونکی

هغه عرضه کونکی یا تقاضا کونکی، چې په بازار کې د یو توکي د قیمت تر اغیز راوستلو باندې په کافي اندازه کنترول ولري. او یا هم دا چې: هغه عرضه کونکی، چې په بازار کې د یو توکي قیمت تر ډېره حده په خپله گټه ټاکلی شي. چې بڼه بېلگه یې انحصار (Monopoly) دی. د قیمت تعقیبونکي (Price taker) سره یې پرتله کړئ.

Price Mechanism

د قیمت میکانیزم

په بازار کې د توکو او خدمتونو د قیمت ټاکلو پروسې ته د قیمت میکانیزم یا جوړښت ویل کېږي. د بېلگې په توگه: په آزاد بازار کې د عرضې او تقاضا په وسیله او د مرکزي پلان په اقتصاد کې د دولت له لوري د توکو او خدمتونو قیمت ټاکل کېږي.

Price Regulation

د قیمت تنظیم

په بازار کې د توکو او خدمتونو د قیمت په ټاکنه باندې د دولت مسقیم کنترول او تنظیم څخه عبارت دی، چې معمولاً د هغه عرضه کوونکو په وړاندې ترسره کېږي، چې په بازار کې د توکو په قیمت ټاکنه تر ډېره حده کنترول ولري.

Price Rigidity

د قیمت ټینګښت (انعطاف ناپذیري)

د توکو او یا خدمتونو قیمتونه، چې په بازار کې د مازاد او یا کسر په وړاندې په ډېر ورو ډول سره تنظیمېږي.

او یا هم دا چې: هغه قیمتونه، چې په بازار کې د مازاد او یا کسر څخه نه متاثره کېږي یا ډېر کم متاثره کېږي، دغه ډول قیمت زیاتره د عواملو په بازار کې او په منځني کچه د تولیداتو په بازار کې او په کمه کچه مالي بازار کې لیدل کېږي. چې د انعطاف پذیره قیمتونو (Rigid/sticky prices) اصطلاحات هم ورته کارول کېږي.

Price Spread

د قیمت توپیر (له لګښت څخه)

د توکي د تولید د ټولیز لګښت او د پلور د قیمت ترمنځ توپیر ته (Pricespread) وايي، چې د (mark-up) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Price Stability

د قیمت ثبات

هغه حالت، چې په اقتصاد کې د قیمتونو منځني کچه تغیر نه کوي یا دا، چې ډېر کم تغیر کوي، چې دا د کلي اقتصاد د دريو موخو څخه يوه موخه ده د کلي اقتصاد دوه نورې موخې عبارت دي له:

۱: کامل استخدام (Full Employment)

۲: اقتصادي وده (Economic Growth)

چې معمولاً د انفلاسیون د کچې په مرسته سنجول کېږي، چې د قیمتونو په منځني کچه کې د تیر کال یا د نورو کلونو په پرتله څومره تغیر رامنځته شوی دی.

Price Taker

قیمت اخیستونکی (تعقیبونکی)

هر هغه عرضه کونکی یا تقاضا کونکی، چې په بازار کې د توکو او یا خدمتونو د قیمت ټاکنې او کنترول په برخه کې ډېر کم ځواک ولري او اړ دی، چې په بازار کې اوسنی قیمت ومني او تعقیب یې کړي، چې معمولاً د کاملې سیالي په بازار کې رامنځته کېږي. له قیمت ټاکونکي (Price maker) سره یې پرتله کړئ.

Pricing Out of Market

له بازاره وتلی قیمت اېښودنه

یوه عامیانه اصطلاح ده، چې موخه ترې هغه قیمت دی، چې په نورمال بازار یا د کاملې سیالی په بازار کې وریاندې توكي نشي پلورل کېدای لکه د انحصار په حالت کې د توكي یا خدمت قیمت.

Primary Data

لومړنی ډاټا (معلومات)

هغه مالومات چې په مستقیم ډول د یو سازمان له لوري راټول شوي وي او د زیاتره مالوماتو لپاره لا پروسيس شوي نه وي. له دویمې ډاټا (Secondary data) سره یې پرتله کړئ.

Primary Industry

لومړنی صنعت

دا اصطلاح د هغو صنعتونو لپاره کارول کېږي چې طبیعي منابع د خپلو اولیو موادو لپاره تر ګټې اخیستنې لاندې نیسي لکه کرنه یا هم ماهي نېول.

Prime Rate

د ربحي پایه (ترټولو امتیازي نرخ)

د ربحي کچه، چې بانکونه یې د خپلو ډېرو باوري مشتریانو په وړاندې وضع کوي.

د بېلګې په توګه: د یو بانک څخه د پور اخیستلو د ربحي کلني کچه ۱۵٪ دی؛ خو نوموړی بانک خپل یو مشتري، چې د بانک د باور وړ کس وي د ربحي دا اندازه د ۱۵٪ څخه ۵،۱۴٪ ته ټیټوي.

Principle

اصل

په عام ډول د ډېرې مهمې برخې يا اصل په مانا ده؛ خو په مالي برخه کې د يوې شتمنۍ هغه بنسټيز ارزښت (کله اسمي او کله له اسمي ارزښت څخه متفاوت) ده، چې له مخې يې ربح تاديه کېږي.

همدا راز اصل (Principle) د طبيعيت هغه بنيادي قانون ته وايي، چې په عمومي توګه منل شوی وي. او يا دا، چې: هغه اساسات، چې د علمي ميتودونو په وسيله ازمويل شوي او منل شوي وي. د بېلګې په توګه: دا د طبيعيت يو بنيادي اصل دی، چې د کور په جوړولو کې د خاورې، لرګي، اوسپنې، سيمينټ او داسې نورو وسايلو څخه ګټه اخېستل کېږي. خو په علمي بحث کې دا يو منل شوی اساس دی، چې خلک غواړي، چې د امکان تر حده په کم لګښت سره د ژوند د اړتياو ډېره برخه رفع کړي.

Privat Edebt

شخصي پور

په يو هېواد کې په حقوقي او حقيقي وګړو باندې د ټوليزو پورونو څخه عبارت دی. د عامه پورونو (Public Debt) سره يې پرتله کړئ.

Private Enterprise

خصوصي تشبث

د وګړو يا ادارو لخوا هغه هڅې چې د ګټې د ترلاسه کولو لپاره ترسره کېږي او د کاروبار خطر په غاړه اخلي. دا معمولاً په هغه اقتصادي نظام کې ترسره کېږي چې په کې وګړي کولای شي چې په کاروبارونو خصوصي مالکيت ولري او د خپلې ګټې د ترلاسه کولو په لټه کې اوسي او له خپلو شتمنيو څخه ګټه پورته کړي.

Private Goods

خصوصي توکي

ټول هغه توکي خصوصي توکي گڼل کېږي چې ملکیت یې د خصوصي سکتور په واک کې وي او دوه عمده ځانګړتیاوې لري، چې له مخې یې له عامه توکو سره بیلیدای شي:

- د ممانعت وړتیا (Excludibility): خصوصي شيانو د لګښت څخه د هغو خلکو محرومیت ممکن وي، چې په وړاندې یې قیمت تادیه نه کړي
- سیالیز استهلاك (Rival Consumption): د استهلاك لپاره یې سیالي صورت نیسي او په همزمان ډول یو خصوصي توکی د څو مستهلكینو له خوا ښي مصرفیدلی.

Private Property

خصوصي ملکیت

هغه بنيادي اقتصادي اصل، چې د تولید منابع یا ملکیتونه د خصوصي سکتور (کورنۍ او کاروبارونو) تر ملکیت لاندې راځي او د استعمال او کنترول حق یې ولري. د بېلګې په توګه: په اسلامي اقتصادي نظام او پانګوال اقتصادي نظام کې، چې د ټولنې وګړې د خصوصي ملکیت د ترلاسه کولو او ګټه اخیستلو حق لري.

Private Sector

خصوصي سکتور

په اقتصاد کې ټول هغه غیر دولتي کړنې چې د توکو او خدمتونو د تولید او پلور لپاره ترسره کېږي او د تولید منابع پرته له دولت نه د همدې خصوصي وګړو په اختیار کې لري او د استعمال حق یې ولري د خصوصي سکتور څخه عبارت دی. له عامه سکتور (Public sector) سره یې پرتله کړئ.

Privatization

خصوصي کیدنه

هغه پروسه، چې پکې د عامه یا دولتي سکتور ملکیت د خصوصي سکتور په اختیار کې راځي. او یا هم دا چې: خصوصي سکتور ته د عامه سکتور د تولیدي وسایلو، جايدادونو او داسې نورو شتمنیو

د پلورلو او يا تبديليدو پروسې ته خصوصي كيدنه ويل كېږي. له ملي كولو (Nationalization) سره يې پرتله كړئ.

Probability

احتمال

د يوې متوقعه پېښې د وقوع يا د نه وقوع د احتمال يا امکان څخه د اطمینان اندازې ته وايي، چې معمولاً د پخوانيو مالوماتو په شتون باندې اتکا لري او د احصائوي میتودونو له لارې د سنجش وړ دی.

Producer

توليدونکی

هغه کس يا کاروبار چې د تولني د وگړو د اړتيا او غوښتنو د رفع کولو لپاره توکي او يا هم خدمتونه توليدوي.

Producer Price

د توليدونکي قیمت

د يو توکي هغه قیمت، چې د توليدونکي له لوري په عمده پلورونکي يا پرچون پلورونکي باندې وضع کېږي. چې د (Factory price) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Producer Surplus

د توليدونکي مازاد

د گټورتوب يا مازاد هغه اندازه، چې توليدونکي يې د توکو او خدمتونو د پلور له بازار څخه ترلاسه کوي او د فرصتي لگښت يا د تمام شد فرصتي لگښت څخه ډېره وي. يا په بل عبارت: د يو توکي د تمام شد د لگښت او د قیمت ترمنځ توپير ته د توليدونکي مازاد ويل کېږي. چې معمولاً د بازار په معياري ډياگرام کې د قیمت د کرښې څخه لاندې او د عرضې د کرښې څخه پورته هندسي ساحې ارزښت سره برابر ده.

Product

تولید

د تولیدي د پروسې حاصل ته تولید ویل کېږي یا دا، چې: د تولید د پروسې په پایله کې تولید شوي توکي یا خدمت ته تولید ویل کېږي. تولید په دوه برخو ویشل کېږي چې عبارت دي له:

۱: توکي (Goods)

۲: خدمتونه (Services)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره نوموړو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Product Differentiation

د تولید تنوع/تفکیک

له یو تولید یا توکي توپیر کول له بل مشابه توکي څخه څو اخیستونکي وهڅول شي د هر یوه لپاره بیل بیل قیمتونه تادیه کړي. په دې کې د شرکت د خپلو تولیداتو توپیر کول له سیالو سره او هم د یوه شرکت د خپلو تولیداتو ترمنځ د توپیر رامنځته کول شاملېږي. ممکن دغه توپیر د تولید په فزیکي بڼه کې، یا اړونده خدمتونو او یا هم په کومه بله بڼه رامنځته شي.

Product Life Cycle

د تولید د ژوند دوران

د یو توکي او یا خدمت ژوند دوران (په بازار کې د پاتې کیدلو موده) څلور مرحلې په برکې نیسي، چې عبارت دي له:

- د پېژندنې مرحله (Introduction stage).
- د ودې مرحله (Growth Stage).
- د پخواني یا بلوغ مرحله (Maturity Stage).
- د نزول مرحله (Decline Stage).

چې د تولید هره مرحله د خپلو ځانګړتیاو له مخې پیژندل کېږي.

د بېګې په توګه: د تولید د ژوند دوران لومړنی مرحله، چې معمولا پکې ډېر لګښت او تحقیق ته اړتیا لېدل کېږي او تولیدونکي د دې لپاره، چې تولید یې د مستهلكینو رضایت حاصل کړي ډېر لګښت ترسره کوي، په دې مرحله کې عموماً ګټه یا هم شتون نلري یا ډېره کمه وي او د تولید د

ناکامېدو وېره پکې ډېره وي. د تولید د ژوند دوران (دایرې) په دویمه مرحله کې د تولید د پلور په اندازه کې ډېروالی راځي، گټه لوړېږي او بازار ته د سیالو تولیدوونکیو په داخلیدو کې هم ډېروالی راځي. د تولید د ژوند په دریمه مرحله کې پلور او گټه په لوړه اندازه کې قرار لري او د دې مرحلې څخه وروسته د تولید رکود رامنځته کېږي. او د تولید د ژوند څلورمه مرحله، چې په پلور او گټه کې قوي کموالی رامنځته کېږي او دا مرحله ځینې وخت لږ وخت او ځینې وخت ډېر وخت حتی کلونه کلونه په برکې نیسي او ځینې وخت کیدای شي، چې نوموړی تولید د تل لپاره له ماتې سره مخ شي.

Product Market

د تولید بازار

هغه بازار، چې د نهایی توکو او خدمتونو تبادلې پکې ترسره کېږي او د نا خالص داخلي تولید په اندازه کې ترېنه گټه اخیستل کېږي د تولید په بازار کې کورنۍ سکتور استهلاکي لگښتونه، کاروباري سکتور د سرمایوي توکو پیروندنه، دولتي یا عامه سکتور او بهرنیان پکې د توکو او خدمتونو پیروندنه ترسره کوي یعنې دا، چې د تولید بازار د تقاضا په اړخ کې: استهلاکي لگښتونه، د پانګونې لگښتونه، دولتي لگښتونه او خالص صادرات په بر کې نیسي او د عرضې په اړخ کې: د کاروبارونو د تولید برخه شامله ده.

Product Mix

د محصولاتو ترکیب

د هغو توکو یا خدمتونو مجموعه چې یو تولیدونکی یې د پلور په موخه عرضه کوي.

Production

تولید (پروسه)

د پیروندونکو او مستهلکینو د مستقیمو او غیر مستقیمو اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د توکو او خدمتونو د رامخه کولو پروسې څخه عبارت دی.

Production Cost

د تولید لگښت

د توکو او خدمتونو د تولید په پروسه کې د کارگر، پانګې، ځمکې او متصدي د برخه اخیستو په پایله کې رامنځته شویو لگښتونو ته د تولید د تمام شد لگښت ویل کېږي او د توکو او خدمتونو د عرضې په برخه کې ارزښتمن رول لوبوي. دا په دې مانا، چې: د توکو او خدمتونو د پلور څخه ترلاسه شوی عاید باید د تولید د تمام شد فرصتي لگښتونو څخه ډېر وي یا حداقل برابر وي خو د تولید پروسه ادامه پیدا کړي.

Production Functions

د تولید تابع

د تولید په پروسه کې د تولید د عواملو او د تولید شویو توکو او خدمتونو د مقدار ترمنځ ریاضیې اړیکې څخه عبارت دی، چې معمولاً د $Q=F(L,k)$ د عمومي شکل له مخې واضح کېږي:

چې په پورتنۍ مساوات کې:

- Q د تولید د حاصل اندازه (Quantity of product)
- F د تولید تابع (Production Function)
- L په تولید کې د کارگرې قوې اندازه (Labor)
- K په تولید کې د استعمال شوې پانګې اندازه (Capital)

Production Input

د تولید عامل

هغه وسیله چې د توکو او خدمتونو د تولید په پروسه کې ترې ګټه اخیستل کېږي او یا دا، چې د توکو او خدمتونو د تولید په موخه کارول کېږي چې د عامل (Input) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Production Possibilities

د تولید امکانات

د تولید د شته منابعو او تکنالوژۍ څخه د گټې اخېستنې په پایله کې دوه یا ډېر توکي، چې اقتصاد یې په بیل بیل ډول یا هم په ترکیبي ډول د تولید وړتیا ولري. دا په دې مانا، چې: د تولید د شته منابعو څخه په گټې اخېستو د یو توکي او یا خدمت د تولید پر ځای د متبادل توکي او یا خدمت تولید امکان ته د تولید امکانات ویل کېږي.

Production Stages

د تولید مرحلې

د نهایي بهرې د قانون له مخې د توکو او خدمتونو د تولید درې بیلا بیل مرحلې د گراف له مخې عبارت دي له:

۱: زیاتیدونکې مثبت میل Increasing Positive Slope په دې مرحله کې نهایي تولید مثبت او د ډېرېدو په حال کې وي، چې د زیاتیدونکي حاصل مرحله (Increasing Return Stage) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

۲: کمیدونکې مثبت میل Decreasing Positive Slope په دې مرحله کې نهایي تولید مثبت مگر د کمېدو په حال کې وي، چې د کمیدونکي حاصل مرحله (Decreasing Return Stage) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

۳: منفي میل Negative Slope په دې مرحله کې نهایي تولید منفي او لا د کمېدو په حال کې وي، چې د کمېدونکي حاصل (Diminishing Return Stage) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Production Utility

د تولید مطلوبیت

د تولید په پروسه کې د تولید اعظمي کولو او د لگښتونو اضغري کولو په پایله کې رامنځته شوي مطلوبیت ته د تولید مطلوبیت ویل کېږي.

Productivity

مولدیت

د تولید په پروسه کې د تولید عواملو (معمولاً کارگره قوه) او د تولید شویو توکو او خدمتونو د مقدار ترمنځ اړیکې ته د تولید وړتیا ویل کېږي. او کله، چې د تولید مقدار د تولید په پروسه کې د برخه اخیستونکو عواملو (معمولاً کارگرې قوې) په اندازه باندې وپېشل شي نو په متوسط ډول د هر کارگر د تولید وړتیا یا د مولدیت اندازه پیدا کېږي. او یا هم په بل عبارت: مولدیت د تولید هغه اندازه، چې په یو ټاکلي وخت کې د تولید ټاکلو منابعو (معمولاً کارگر) په وسیله تولیدېږي.

Profit

ګټه

د تولید د تمام شد لګښت او د تولید د پلور څخه ترلاسه شویو عوایدو ترمنځ توپیر ته ګټه ویل کېږي. او یا هم دا، چې: هغه مبلغ، چې د تولید د پلور څخه ترلاسه شویو عوایدو څخه د تولید لګښتونو د وضع کولو څخه وروسته پاتې کېږي، چې د خالصې ګټې (Pure/Net Profit) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. ځینې اقتصاد پوهان ګټه د تولید پنځم عامل پولي او وایي، چې که چېرې په تولید کې ګټه شتون ونه لري نو کېدای شي تولیدونکي له خپل کاروبار څخه لاس په سر شي.

Profit and Loss Account

د ګټې او تاوان حساب

هغه حساب چې د یو کال په جریان کې د یو کاروبار یا شرکت ټول لګښتونه او عواید په کې ثبتېږي او له مخې یې د کاروبار یا شرکت ګټه یا تاوان معلومیږي.

Profit and Loss Statement

د ګټې او تاوان راپور/صورت حساب

د کاروباري نهاد له دوه مالي راپورونو څخه یو دی (بل مالي راپور د بیلانس شپټ څخه عبارت دی) دا په یو معلوم وخت کې د یو کاروبار د ګټې او تاوان حساب څخه عبارت دی. او یا هم دا چې: هغه

مالي حساب، چې له مخې يې د يو کاروبار گټه او تاوان سنجول کېږي، چې د عوايدو صورت حساب (Income statement) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Profit Margin

د گټې حاشيه

د توکو او خدمتونو د پلور څخه ترلاسه شوې گټې اندازه ده، چې د ټول پلور د سلنې له مخې سنجول کېږي يا د توکو او خدمتونو د پلور څخه څومره سلنه گټه ترلاسه شوې ده.

د بېلگې په توگه: که د عين ټوکی دوه عرضه کونکي په پام کې ونيسو او دواړه عرضه کونکي په ټاکلي وخت کې عين اندازه ټوکی بازار ته عرضه کړي اول عرضه کونکي د ټولې عرضې څخه ۵% او دوهم عرضه کونکی ۳% گټه ترلاسه کړي؛ نو ويلاى شو، چې د دوهم عرضه کونکي په پرتله د لومړي عرضه کونکي د گټې حاشيه لوړه دی.

Profit Maximization

د گټې اعظمی کول

د توکو او خدمتونو د پلور څخه د امکان تر حده د لوړې گټې ترلاسه کولو پروسې ته د گټې اعظمي کول ويل کېږي. دا په دې مانا، چې: توليدونکي د توکو او خدمتونو د پلورلو څخه د امکان تر حده د لوړې گټې ترلاسه کولو لپاره کونښن کوي، چې د گټې اعظمي کولو عمده عوامل عبارت دي له:

- د توليد په پروسه کې د ضايعاتو اندازه حداقل ته رسول.
- په توليد کې د ماهر و کارگرانو او مناسبې تکنالوژۍ څخه گټه اخېستل.
- د گټې ترلاسه کولو مناسب فرصتونه پيدا کول.
- د توليدي وړتيا د زياتوالي په موخه د کارگرې قوې مالي او معنوي هڅول.

Progressive Tax

تصاعدي ماليه

د ماليې د ټاکنې او تاديې هغه ډول دی، چې له مخې يې د لوړ عايد لرونکي د ماليې لوړه اندازه او د کم عايد لرونکي د ماليې کمه اندازه تاديه کوي (د سلنې له مخې) يعنې د عايد په لوړيدو سره د ماليې نرخ هم لوړيدونکی وي.

د بېلگې په توگه: که يو کس ۱۰۰۰۰ افغانۍ مياشتني عوايد ولري؛ نو ۱۰٪ ماليه تاديه کوي او يو بل کس، چې ۲۰۰۰۰ افغانۍ مياشتني عوايد ولري؛ نو ۲۰٪ ماليه تاديه کوي (په افغانستان کې هم د ماليې اخېستنې له همدغه زياتيدونکي ډول څخه کار اخېستل کېږي، چې د ۱ افغانۍ څخه تر ۵۰۰۰ افغانيو پورې عوايدو باندې له ماليې څخه معاف دي؛ خو له ۵۰۰۰ افغانيو څخه لوړ تر ۱۲۵۰۰ افغانيو پورې عوايدو باندې ۲٪ او د ۱۲۵۰۰ افغانيو څخه لوړ تر ۱۰۰۰۰۰ افغانيو پورې عوايدو باندې ۱۰٪ ماليه اخېستل کېږي او له سل زرو څخه لوړو عوايدو باندې ۲۰٪ ماليه اخېستل کېږي). چې د عمودي مساوات (Vertical equity) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د متناسبې ماليې (Proportional tax) او سرکوب کونکي ماليې (Regressive tax) سره يې پرتله کړئ.

Promissory Note

اعتباري سند (سفته)

د هغه تحريري وعدي څخه عبارت دی، چې له مخې يې په معلوم وخت کې، معلوم مبلغ، معلوم کس ته د سود په معلوم نرخ ورکول کېږي. او يا هم دا چې: هغه تحريري وعده، چې په يوه ټاکلي وخت کې د ځانگړي مبلغ د تاديې په موخه ترسره او د نرخ په پام کې نېولو سره تاديه کېږي.

Promotion

پرمختيا يا تشهير

د توکو پرمختيا، يا تشهير چې په پراخه مفهوم يې (Promotion) بلل کېږي. او ځېنې وخت د محصولاتو ترکيب (Promotion mix) اصطلاح هم ورته کارول کېږي، چې معمولاً څلور برخې په بر کې نيسي، چې عبارت دي له:

- اعلانات (Advertisement)
- د پلور دېرول (Sales promotion)
- شخصي پلور (Personal sale)
- عامه اړیکې (Public relation)

چې تشهر (Promotion) د ترکیب (Mix) هغه برخه ده، چې یو شرکت پکې د تولید برانډ او د تولید شتون په نښه شوي بازار (Target market) ته ورپېژني.

Propensity

میلان/رجحان

د غوښتنې یا میلان په مانا دی، او د ټولني وگړو له لوري د خپلو عوایدو څخه د لگښت، سپما او پانگونې لپاره میلان ته (Propensity) ویل کېږي. او یا هم: هغه نسبت چې دا ښکاره کوي چې وگړي د خپلو عوایدو څومره برخه د استهلاکي لگښتونو، سپما او پانگونې د لگښتونو په موخه بیلوي.

Propensity to Consume

استهلاک ته میلان

لگښت ته د میلان په مانا ده او د وگړو د عوایدو او استهلاک ترمنځ نسبت ته (استهلاک ته میلان) ویل کېږي. او یا هم دا چې: د عوایدو هغه برخه یا نسبت چې د لگښت په موخه کارول کېږي د استهلاک میلان بلل کېږي.

Propensity to Invest

پانگونې ته میلان

د ملي عاید او نوې پانگونې ترمنځ نسبت ته (پانگونې ته تمایل) ویل کېږي. او یا هم دا چې: د ملي عاید هغه برخه یا نسبت چې د پانگونې په موخه کارول کېږي پانگونې ته میلان بلل کېږي.

Propensity to Save

سپما ته ميلان

د ملي عايد او سپما ترمنځ نسبت ته (سپما ته ميلان) ويل كېږي. او يا هم دا چې: د ملي عايد خومره برخه د سپما په موخه كارول كېږي. يعنې $S=Y-C/Y$ ، چې پدې مساوات كې:

- S سپما ته ميلان (Propensity to save)
- Y ملي عايد (National income)
- C مصرف (Consumption)

Property Right

د ملكيت حق

د منابعو قانوني ملكيت ته وايي، چې له مخې يې د منابعو مالک ته د توليدي موخو په خاطر له منابعو د گټې اخيستنې حق ورکول كېږي.

Property Tax

پر ملكيتونو ماليه

هغه ماليه، چې په ځينو شتمنيو يا هم ملكيتونو (كاروباري ملكيتونو) باندې د هغوی له مالکانو اخېستل كېږي.

Proportional Tax

متناسبه ماليه

د ماليې وضع كولو او تاديې له هغه شكل څخه عبارت دی، چې پكې د وگړو د عوايدو اندازه په پام كې نه نېول كېږي او د ټولني ټول وگړې د ماليې عين اندازه تاديه كوي. د بېلگې په توگه: كه يو كس ۱۰۰۰۰ افغانۍ مياشتني عوايد ولري، يو بل كس ۱۵۰۰۰ افغانۍ مياشتني عوايد او يو دريم كس، چې ۲۰۰۰۰ افغانۍ مياشتني عوايد ولري؛ نو د ټولو په عوايدو باندې ۱۰٪ ماليه ټاكل كېږي، چې اول كس ۱۰۰۰ افغانۍ ماليه، دويم كس ۱۵۰۰ افغانۍ او دريم كس ۲۰۰۰ افغانۍ ماليه تاديه كوي. له سرکوب

کونکې ماليې (Regressive Tax) او له تصاعدي ماليې (Progressive Tax) سره يې پرتله کړی.

Proprietorship

(انفرادي کاروبار)

د کاروبار د دريو بنسټيزو بڼو څخه يو دی د کاروبار دوه نور ډولونه عبارت دي له:

۱: سهامي شرکت (corporation)

۲: تضامني شرکت (partnership)

او انفرادي کاروبار له هغه کاروبار څخه عبارت دی، چې يو کس يې ملکيت ولري او د همدغه کس په وسيله پرمخ بېول کېږي. لکه په افغانستان کې ډېری دوکانداري، چې د يو کس له لوري پرمخ وړل کېږي او په دې ډول کاروبار کې کاروبار او د کاروبار مالک د قانون له مخې سره يو دي. د کاروبارونو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره د کاروبار قانوني بڼې (Legal Types) ته رجوع وکړی.

Prosperity

سوکالي

د نيکمرغی او سوکالی په مانا ده په اقتصاد کې هغه حالت ته وايي چې توکي او خدمتونه پکې په نسبتاً لويه پيمانه شتون ولري او وزگار تيا هم په حداقل کې قرار ولري. هغه وخت، چې پکې د يو هېواد اقتصادي وده ډېری وخت د يوې يا دوه لسيزو لپاره دوامداره او جريان مومي.

Protectionism

(د داخلي صنايعو)

هغه نظريه، چې د هېوادونو ترمنځ د آزادې سوداګرۍ سره د خپل داخلي صنعت په ملاتړ مخالفت کوي او وايي، چې د آزادې سوداګرۍ په پايله کې د ځينو وارداتي هېوادونو توکي کورنۍ توليد له ماتي سره مخ کوي نو په دې ډول بايد په بهرنۍ سوداګرۍ باندې خنډونه يا ممانعتونه (تعرفه، سهميه او

داسې نور) رامنځته شي خو په دې توگه کورنۍ تولید د بهرني تولیدوونکو په وړاندې وساتل شي. همدا راز د دې حمایتی سیاست وسایل په داخل د هیواد کې هم شته لکه سببایدی او نور.

Protectivetariff

حمایوي تعرفه

هغه لوړه تعرفه، چې د بهرنیو تولیداتو په وړاندې د کورني تولید څخه د ملاتړ په موخه وضع کېږي. د تعرفې د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره تعرفې (Tariff) ته رجوع وکړئ. له یوازې د عوایدو لپاره تعرفه (Tariff or Revenue Only) سره یې پرتله کړئ.

Public Debt

عامه پور

د عامه ادارې یا د هر دولتي واحد په وسیله ترلاسه شوو پورونو ته عامه پورونه ویل کېږي. له ملي پورونو (National debt) سره یې پرتله کړئ.

Public Domain

عامه ملکیت

د دولتي واک او نفوذ په مانا دی او په اقتصاد کې هغه املاکو ته وايي چې دولت ورباندې د ملکیت حق ولري.

Public Finance

عامه تمویل

د عامه سکتور د لگښتونو تمویل ته وايي چې له مخې یې له بیلا بیلو سرچینو د ټولو دولتي موسساتو لپاره مالي تدارکات صورت نیسي.

Public Goods

عامه توکي

هغه توکي، چې د ټولني هر وگړي ترې د یو شان گټه اخیستو امکان او حق ولري. لکه سرکونه، عمومي پارکونه او داسې نور. په تخنیکي لحاظ د عامه توکو ځانگړتیا دا ده، چې ټول خلک ترې په همزمان ډول گټه پورته کولای شي او د یو استعمال د بل په استعمال کوم اثر نه غورځوي همدا راز د تولید

مالک ته دا ستونزمنه وي، چې هغه خلک چې په وړاندې قیمت نه تادیه کوي له عامه توکی څخه محروم کړي له همدې امله عامه توکو تمویل د مالیاتو په شکل صورت نیسي، چې اجباري شکل لري

Public Ownership

عامه مالکیت

عامه یا دولتي مالکیت ته وايي یا هغه توليدي نهاد یا مؤسسه، چې د دولت په ملکیت کې قرار ولري او د دولت له لوري کنټروليري.

Public Revenue

عامه یا دولتي عواید

د مالیاتو او نورو سرچینو څخه د دولت خزاني ته راتلونکو عوایدو ته عامه عاید ویل کېږي، چې معمولاً ورته د عوایدو (Revenue) اصطلاح کارول کېږي.

Public Sector

عامه سکتور

د اقتصادي کړنو هغه برخه چې د دولت تر ملکیت لاندې وي او معمولاً عامه توکي تولیدوي. عامه سکتور، چې ځيني وخت ورته د دولتي سکتور نوم هم ورکول کېږي د دولت هغه برخه ده، چې په اقتصادي کړنو کې بنکيل وي لکه تولید، پلور، لگښتونه، خدمتونه او داسې نور. له خصوصي سکتور (Private sector) سره یې پرتله کړئ

Public Service Corporation

د عامه خدمتونو سهامي شرکت

هغه سهامي شرکت، چې د خلکو د عامه رفاه او سهولت په موخه یو ځانگړي خدمت ترسره کوي لکه د برق تولید، د تېلېفون خدمتونه، د اوبو رسولو خدمتونه او داسې نور.

Public Spending

عامه/دولتي لگښت

هغه لگښتونه، چې د دولت له لوري په يوه ټاکلي وخت کې د ټولني د اړتياوو په پام کې نيولو سره معمولاً د عامه توکيو يا خدمتونو په بڼه ترسره کېږي.

Public Utility

عامه مطلوبيت

د يو ځانگړي خدمت د ترسره کونکي عامه فعاليت څخه د ترلاسه کيدونکي تسکين لپاره يوه عامه اصطلاح ده، دا خدمتونه معمولاً په ليرې او کليوالو سيمو کې د عامه سکتور له خوا عرضه کيږي. لکه د برق عرضه، د گازو عرضه، تلفوني خدمتونه يا د برښنا ویش خدمتونه، چې معمولاً په اقتصاد کې دا ډول خدمتونه د دولت له لوري په دې موخه ترسره کېږي چې ټولني ته يې گټه ورسېږي او د همدې گټورتوب د اندازه گيرۍ لپاره د عامه مطلوبيت اصطلاح کارول کيږي.

Purchasing Power

د پير ځواک

معمولاً د توکو او خدمتونو هغه اندازه، چې د پيسو د معلوم مبلغ په وړاندې ترلاسه کېدای شي، چې د پير ځواک يوه عامه ځانگړتيا دا ده، چې د توکو او خدمتونو د قيمتونو په لوړوالي سره پکې کموالی رامنځته کېږي (يعنې دا، چې په اقتصاد کې د انفلاسيون په ډېرېدو سره د پير په ځواک کې کموالی رامنځته کېږي).

Purchasing Power Parity (PPP)

د پير د ځواک برابري/نسبت

د پيسو د اصلي ارزښت د اندازه گيري هغه تيوري او طريقه ده، چې په مرسته يې په مختلفو هېوادونو کې د پولي واحد د پير ځواک معلومېږي، چې د يو هېواد پولي واحد، چې په نوموړي هېواد کې خومره توکي او خدمتونه پيږدلی شي په بل هېواد کې يې هم پېرلی شي البته کله، چې د تبادلې متناسب نرخ (Appropriate Exchange Rate) شتون ولري. او يا هم په بل عبارت: د دوه هېوادونو د پيسو د تبادلې نرخ په نوموړو هېوادونو کې د خريد قوه منعکسوي.

د بېلگې په توگه: د امرېکا په متحده آیالاتو کې د یو موبایل قیمت ۱۰۰ ډالره دی؛ خو که همدغه ۱۰۰ ډالر افغانستان ته راوړل شي نو عین موبایل په ۵۰۰۰ افغانیو پیرودل کېدای شي، چې په دې حالت کې په دواړو هېوادونو کې د موبایل په وړاندې د پولې واحدونو د پیر خټاک مساوي دی که چیرې د تبادلې نرخ یو ډالر-پنځوس افغانی اوسي.

Pure Common Economy

بشپړه عامه اقتصاد

هغه اقتصاد، چې پکې د اقتصاد څلورو بستیزو پوښتنو یعنې:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: څنګه تولید شي؟ (How to produce?)

۳: د چا لپاره تولید شي؟ (For whom to produce?)

۴: په څومره اندازه تولید شي؟ (How much to produce?)

ته د ځواب ویلو په موخه د تولیدي منابعو تخصیص او د توکو او خدمتونو عرضه د دولت له لوري ترسره کېږي او خصوصي کاروبارونو ته د توکو او خدمتونو د تولید اجازه نه ورکول کېږي.

په اصل کې دا یوه تیوري ده او په واقعي نړۍ کې شتون نلري، چې په دې توګه د اقتصاد دا ډول یوازې یو نظري شکل بللی شو.

Pure Inflation

سوچه انفلاسیون

د انفلاسیون له هغه ډول څخه عبارت دی، چې په اقتصاد کې د ټولو توکو او خدمتونو قیمتونه او ظاهري ارزښتونه په مطلق ډول په عین سلنې سره لوړېږي. دا په دې مانا، چې: په اقتصاد کې د ټولو توکو او خدمتونو او د تولید عواملو په قیمتونو کې په عین اندازه سره لوړوالی رامنځته کېږي، چې د انفلاسیون دا ډول په واقعي نړۍ کې تر اوسه ندی رامنځته شوی بلکې یوازې یوه تیوري یې ګڼل شو.

Pure Market Economy

سوچه د بازار اقتصاد

هغه اقتصاد، چې د اقتصاد څلورو بنسټيزو پوښتنو يعنې:

۱: څه شی تولید شي؟ (What to produce?)

۲: څنگه تولید شي؟ (How to produce?)

۳: د چا لپاره تولید شي؟ (For whom to produce?)

۴: په څومره اندازه تولید شي؟ (how much to produce?)

ته د ځواب ويلو په موخه د توليدي منابعو تخصيص د بازار له لارې ترسره کېږي او دولت په اقتصادي کړنې کې هيڅ ډول دخيل نه وي، چې د اقتصاد دا شکل هم په واقعي نړۍ کې شتون نلري بلکې يو تيوريکي اټکل يې گڼلی شو.

Pure Profit

خالصه/سوچه گټه

گټې (Profit) ته رجوع وکړئ.

Q

Quality

کیفیت

په کاروباري یا توليدي برخه کې د یو شي د مقصد سره د سمون یا هم د غوره توب د درجې په مانا ده. کیفیت یو ذاتي معیار ده، چې نظر د وگړو آند او استدلال ته توپیر کوي.

Quality of Life

د ژوندانه کیفیت

په ټولنه کې د یو کس یا د یوه ډله وگړو د ژوندانه ټولنیزې سوکالی او بڼه والي د معلومولو لپاره یوه عامه اصطلاح ده، چې پولي او غیر پولي عوامل ټول په برکې نیسي (پولي عوامل لکه عواید، مزد، د اوسېدو لگښت، مالیه او داسې نور، او غیر پولي عوامل لکه تعلیم او تربیه، د هوا پاکوالی، د مور او ماشوم د مړینې اندازه او داسې نور په برکې نیسي) او معمولاً د ټولنو (هېوادونو) ترمنځ د ژوندانه د کچې د پرتله کولو په موخه ترې گټه اخېستل کېږي.

Quantity

مقدار

په عام ډول مقدار ته ویل کېږي. په ځانگړي ډول په بازار کې د هغه توکو او خدمتونو مقدار یا اندازه، چې د پلورونکو او پېرودونکو ترمنځ یې راکړه ورکړه ترسره کېږي، چې په گراف کې د توکو او خدمتونو مقدار په افقي محور ښوول کېږي.

Quantity Demanded

د تقاضا مقدار

د توکو او خدمتونو هغه معلومه (اعظمي) اندازه، چې پېرودونکي یې په معلوم قیمت سره د پېرلو اراده او توان ولري.

Quantity Supplied

د عرضې مقدار

د توکو او خدمتونو هغه معلومه (اعظمي) اندازه، چې پلورونکي يې په معلوم قیمت سره د پلورلو اراده او توان ولري.

Quantity Theory of Money

د پیسو د مقدار نظریه

هغه تیوري، چې وايي: د پیسو په عرضه کې معلومه اندازه سلنه تغیر د ظاهري ناخالص داخلي تولید (Nominal GDP) په قیمتونو کې د مساوي تغیر لامل ګرځي. دا تیوري په دې خبره تکیه لري، چې: که چېرې نور ټول عوامل (لکه د تولید مقدار او داسې نور) ثابت وګڼو؛ نو په اقتصاد کې د پیسو په عرضه کې ډېروالی په عین اندازه د توکو او خدمتونو په قیمتونو کې د ډېروالی لامل ګرزي او کموالي يې د توکو او خدمتونو په قیمتونو کې د کموالي لامل ګرځي.

د بېلګې په توګه: که نور ټول عوامل ثابت وګڼل شي نو په اقتصاد کې د پیسو د مقدار په دوه چنده کېدو سره د توکو او خدمتونو قیمتونه هم دوه چنده لوړېږي او د پیسو د عرضې نیمایي کېدل د توکو او خدمتونو قیمتونه هم نیمایي کېږي. او دا نظریه د فورمول په مرسته واضح کېږي: $M*V=P*T$ یا هم په متبادل فورمول دا، چې $M*V+M'*V'=P*T$ ، چې په دې معادله کې:

- M د پیسو مقدار
- V د پیسو گردش
- M' د اعتباري پیسو مقدار
- V' د اعتباري پیسو گردش
- P د توکو او خدمتونو قیمتونه
- T تولید توليد څخه نمایندګي کوي

ځېنې اقتصاد پوهان دا فورموله د تبادلې معادلې (Equation of Exchange) په نوم هم یادوي.

Quarter

ربعه

په عام ډول څلورمې برخې يا ربعې ته وايي يا دا، چې د يو مالي کال ۳ مسلسل مياشتې، چې د مالي او اقتصادي معلوماتو (لکه د قيمتونو کچه، د بېکارې کچه او داسې نور) د ارايه کولو په موخه ترې گټه اخېستل کېږي. په نړې کې ځينې کاروبارونه هم خپل مالي راپور د هرې ربعې له مخې جوړوي او د امریکا متحده ايالاتو د سوداگري بېلانس هم د ربع له مخې او هم په کلني ډول سره ارايه کېږي.

Quartile

چارک يا څلورمه برخه

د څلورمې برخې يا چارکي په مانا ده، او د **ile** کورنۍ پورې اړه لري، چې د يو مکمل توکي يا مقياس څلورمه برخه په بر کې نيسي. د بېلگې په توگه: د يو کېلو څلورمه برخه (۲۵۰ گرامه) يا هم د يو متر څلورمه برخه (۲۵ سانتي متر).

د **ile** د کورنې په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره له سلمې برخې (Percentile) ته هم رجوع وکړئ.

Quasi money

د پيسو مشابه

پيسو ته نږدې (Near money) ته رجوع وکړئ.

Quick Asset

سياله شتمني

هغه شتمني، چې له تاوان پرته (او يا په ډېر کم تاوان) په چټکۍ سره په نقده باندې بدلېدای شي، چې د (Floating asset) او (liquid asset) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له کنکل شتمني (frozen Asset) سره يې پرتله کړئ.

Quota

سهمیه یا مقداري محدودیت

په اقتصاد کې د ځینو کړنو په ترسره کولو باندې د حد ټاکلو څخه عبارت دی لکه وارداتي سهمیه، چې له مخې یې هېواد د یو کال په جریان کې د یو ځانګړي توکي په واردولو باندې په دې موخه سهمیه ټاکي خو داخلي صنایع او تولیدات د بهرنیو تولیدوونکو له سیالي څخه وژغوري. د سهمیې په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره وارداتي سهمیې (Import Quota) ته هم رجوع وکړئ.

R

Random Walk

تصادفي سير (مسير)

دا يوه احصاييوي اصطلاح ده. چې وايي: داسې کومه طريقه يا مېتود شتون نلري، چې له مخې يې د يو توکي، خدمت يا د اقتصادي حالت د راتلونکي په اړه مطلقه وړاندوينه وشي؛ خو په ځانگړو ميتودونو سره يواځې يوه تخميني وړاندوينه د تېرو مالوماتو له مخې ممکنه ده. له منطقي توقعاتو (Rational Expectation) سره يې پرتله کړئ.

Rate

نرخ/کچه/نسبت

د نرخ، نسبت، د قيمت د کچې او تناسب په مفاهيمو کارېږي، دا اصطلاح د دوه بيلا بېلو مقدارونو ترمنځ ثابته تړاو په گوته کوي او د اندازه کېږي د وسېلې په توگه ترې گټه اخېستل کېږي.

Rate of Return

د بازگشت نسبت

د پانگوني د لگښت او د پانگوني څخه ترلاسه شوي عوايدو ترمنځ نسبت څخه عبارت دی، چې د پانگي بېرته راگرځيدل هم ورته ويل کېږي.

د بېلگې په توگه: که په يو کاروبار يا پروژه کې لس ميلیونه افغانۍ پانگونه ترسره شي او لدې لارې هر کال يو ميلیون افغانۍ عوايد ترلاسه شي نو د بازگشت کچه يې ۱۰٪ څخه عبارت دی.

Rating

د اعتبار کچه (درجه بندي)

د هېوادونو د مالي سندونو (بانډ، د خزاني پل او داسې نورو) د پير احتمالي خطر پر وړاندې لارښوني څخه عبارت دی، چې د لويو نړيوالو ادارو (Rating Agency) له لوري ترسره کېږي او د ټولو هيوادونو کاروباري حالت راتلونکي پيشبيني کوي او نشروي.

د بېلګې په توګه: AAA یا A++ د دې مانا ورکوي، چې هېواد د پور د تصفيې په وړاندې هېڅ ستونزه نلري C او D د پور د تصفيې تر ټولو لوړ خطر په برکې نيسي.

Rational Abstention

منطقي امتناع

د هغه کار یا عمل د نه ترسره کولو پرېکړه، چې د منطقي سنجش په بنسټ د متوقعه ګټې په پرتله يې د ترسره کولو لګښتونه لوړ وي، چې په ورځني ژوند کې ترې ډېره ګټه اخېستل کېږي. د رای ورکولو په برخه کې هم لدې اصطلاح څخه ډېره ګټه اخېستل کېږي هغه دا، چې: ځينې وخت يو رای ورکونکی داسې آند لري، چې رای ورکول د نوموړي کس لپاره هېڅ ګټه نلري بلکې اړ دی، چې د رای اچولو لپاره رامنځته کېدونکي لګښتونه لکه کرایه او داسې نور هم بايد قبول کړي نو په دې توګه له رای ورکولو څخه ډډه کوي.

Rational Expectation

منطقي توقعات

په دې مانا، چې: که څه هم، چې په مطلق ډول په راتلونکي کې د توکي، خدمت يا د اقتصادي حالت وړاندوينه نشي کېدای؛ خو ځيني وګړي د خپلو عقلي دلايلو، معلوماتو او تجربو له مخې کولای شي، چې په راتلونکي کې د توکي، خدمت يا د اقتصادي حالت وړاندوينه وکړي چې همدې وړاندوينې يا توقع ته منطقي توقعات وايي. له تصادفي سير (Random Walk) سره يې پرتله کړئ.

Rationing

سهمبندي

د معيار له مخې د توکو (معمولاً د نهايي توکو) د تخصيص او يا توزيع څخه عبارت دی، چې د اقتصاد خورا مهمه برخه جوړوي ځکه، چې د بشر اړتياوې او غوښتنې نامحدوده او منابع محدود دي؛ نو د دې ستونزې په پام کې نېولو سره بايد شته توکي او خدمتونه بايد، چې ځيني وخت د سياليز استعمال څخه پرته سهميه بندي شي. د دې موخې لپاره کله، چې د يو شي قلت محسوسېږي؛ نو په اګاهانه ډول د بازار څخه کم قيمت ورته وضع کېږي چې د کسر په مهال قيمت ډېر پورته نشي.

Raw Material

خام مواد

د تولید په پروسه کې استعمالیدونکي خام مواد، چې د شکل د تغیر په پایله کې یې د توکو تولید رامنځته کېږي، چې ځینې وخت ورته یوازې د موادو (Material) اصطلاح هم کارول کېږي.

Real

حقیقي/واقعي

واقعي یا حقیقي حالت ته وايي. په ځانګړي ډول دا اصطلاح د اقتصادي ارزښتونو د غیر انفلاسیوني بني ته خورا زیاته کارول کېږي یا هغه ارزښت، چې د انفلاسیون د تنظیم او وضع کولو څخه وروسته پاتې کېږي. د بېلګې په توګه: که د توکو او خدمتونو منځنۍ کچه په دوه کلونو کې د انفلاسیون په پام کې نېولو سره پرتله شي؛ نو د انفلاسیون د وضع کولو څخه وروسته د توکو او خدمتونو د منځنیو قیمتونو لپاره د **real** اصطلاح کارول کېږي.

Real Economy

حقیقي اقتصاد

د اقتصاد هغه اړخ (مادي اړخ)، چې د توکو، خدمتونو او منابعو سره سروکار لري او په اقتصاد کې په ریښتني بڼه شته شتمنۍ او وړتیاوې په نظر کې نیسي. د اقتصادي مالي اړخ (Financial(nominal)side of economy) سره یې پرتله کړي.

Real Estate

غیر منقول اموال (جايداد)

هغه غیر منقولو شتمنیو ته وايي، چې په دایمي توګه په یوه ځای کې قرار ولري او انتقال یې نشي ترسره کېدای. لکه ځمکه، تعمیر. چې ځینې وخت ورته غیر منقول جايداد (Immoveble property) اصطلاح هم کارول کېږي.

Real Gross Domestic Product(GDP)

حقيقي داخلي ناخالص توليد

په معلوم وخت (معمولاً د يو كال په اوږدو كې) په اقتصاد كې په ثابتو قيمتونو سره د توليد شويو نهايي توکو او خدمتونو د بازار د ارزښت څخه عبارت دی (د ناخالص داخلي توليد په دې شكل كې د انفلاسيون نرخ په پام كې نيول كېږي)، چې د ثابت ناخالص داخلي تولي (Constant GDP) اصطلاح ورته هم كارول كېږي. له اسمي ناخالص داخلي توليد (Nominal GDP) سره يې پرتله كړئ.

Real GDP Growth Rate

د واقعي ناخالص داخلي توليد د ودې كچه

حقيقي يا واقعي ودې كچه د اسمي ودې د كچې برعكس مفهوم ده، دا د ناخالص داخلي توليد د ودې يو مقياس ده چې له يو كال څخه بل كال ته تغير په فيصدي بڼه داسې محاسبه كېږي چې د انفلاسيون تاثير په نظر كې نه نيول كېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د كاروباري دوران انډېكتور (Business cycle indicator) ته رجوع وكړئ.

Real Interest Rate

د ربح حقيقي نرخ

په بازار كې د سود نرخ، چې د انفلاسيون په پام كې نيولو سره تنظيم شوی وي يا هغه چې: د انفلاسيون د وضع كولو څخه وروسته پاتې كېږي.

د بېلگې په توگه: كه د سود نرخ ۵٪ او د انفلاسيون نرخ ۳٪ وگڼو د سود واقعي نرخ له ۲٪ څخه عبارت دی.

Real Money

واقعي پيسې

هغه پيسې چې ذاتي ارزښت يې د اسمي ارزښت سره برابر وي د واقعي پيسو څخه عبارت دی لکه طلايي او نقره اي سكې چې اسمي ارزښت يې د وزن له ارزښت سره برابر وي.

Real price

واقعي قیمت

واقعي قیمت د اسمي قیمت برعکس مفهوم ده ، واقعي قیمت هغه قیمت ته ویل کیږي چې اسمي ارزښت څخه د انفلاسیون تاثیر وویستل شي . له اسمي قیمت (Nominal price) سره یې پرتله کړئ.

Real Production

حقیقي تولید

په اقتصاد کې په ثابتو قیمتونو او انفلاسیون په پام کې نېولو سره د تولید شویو توکو او خدمتونو د بازار ارزښت څخه عبارت دی.

Real Purchasing Power

د حقیقي پېر ځواک

د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د پیسو په مرسته د توکو او خدمتونو ترلاسه کول، چې د توکو او خدمتونو په قیمتونو باندې اتکا لري.

د بېلګې په توګه: که د توکو او خدمتونو قیمتونه دوه چنده لوړ شي نو موجوده پیسې د پخوا په پرتله نیمایي توکي او خدمتونه پېرلی شي او که د توکو او خدمتونو قیمتونه نیمایي شي؛ نو موجوده پیسې د پخوا په پرتله دوه چنده توکي او خدمتونه پېرلی شي.

Real Value

واقعي ارزښت

واقعي ارزښت د اسمي ارزښت برعکس مفهوم ده ، واقعي ارزښت هغه ارزښت ته ویل کیږي چې له اسمي ارزښت څخه د انفلاسیون تاثیر وویستل شي . له اسمي ارزښت (Nominal Value) سره یې پرتله کړئ.

Real Wage

حقيقي مزد

د انفلاسیون په نظر کې نېولو سره د اسمي يا پولي مزد د پير ځواک څخه عبارت دی يعنې دا، چې: $\text{Real wage} = \text{Nominal wage} / \text{price level}$ ، چې د ظاهري مزد په وسيله د توکو او خدمتونو د ترلاسه کولو اندازه په گوته کوي.

همدارنگه له اساسي مزد څخه پرته نورې مادي مرستې لکه بیمه، د لارې کرایه، لباس او داسې نور هم په برکې نيسي. له اسمي مزد (Nominal wage) سره يې پرتله کړئ.

Rebate

تنزيل/تخفيف/کمښت

هغه مبلغ، چې له تاديه شوي مبلغ څخه بيرته د تنزيل يا تخفيف په بڼه تاديه کونکي ته ورکول کېږي او يا يې هم معادل د تنزيل په شکل اخېستل کېږي. چې د کمښت (discount) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Receipt

رسيد

د يو توکي د ترلاسه کولو يو خدمت د ترسره کولو يا د پيسو د ترلاسه کولو په وړاندې کې تحريري اعتراف ته رسيد ويل کېږي.

Recession

رکود

د کاروبار دوران يا دايرې د کساد (Contraction) مرحلې لپاره يوه عامه اصطلاح ده. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د کاروبار دوران يا دايرې مرحلو (Business Cycle Phases) ته رجوع وکړئ.

Recognition Lag

د پېژندنې موده

د اقتصادي پالیسیو په برخه کې: په اقتصاد کې د ټکان (shock) د رامنځته کېدو او د ټکان د درک ترمنځ وخت څخه عبارت دی. د تطبیق مودې (Implementation Lag) سره یې پرتله کړئ.

Recovery

بیا ستندل/بهبود

د کاروبار دوران یا دایره کې د کساد د مرحلې په پای ته رسېدو سره د رونق مرحلې پیل یا دا، چې د کساد مرحلې څخه د رونق مرحلې ته د اقتصاد ننوتلو څخه عبارت دی.

د لا ډېرو معلوماتو لپاره کاروبار دوران یا دایرې مرحلو (Business Cycle Phases) ته رجوع وکړئ.

Recycling

بیا گټه اخیستنه

په ځانگړې ډول د تولید په پروسه کې د تولید ضایعاتو او یا تبشونو څخه د گڼموخو لپاره بیا ځلې گټې اخیستنې ته وایي، د بیلگې په ډول د چاپیریال ککړتیا د مخنیوي، د تولید ضایعاتو او د لگښت د کمولو په موخه بیا گټه اخیستنه.

د بیلگې په توگه: د سپین غر غوړیو تولید فابریکه، چې د غوړیو لپاره پلاستيکي سطلونه هم تولیدوي؛ خو د سطلونو د تولید څخه وروسته د سطلونو د صفایي په پایله کې یوه اندازه ضایعات رامنځته کېږي، چې لدې ضایعاتو څخه بیا په خپل وار سره د سطل په جوړولو کې گټه پورته کوي خو له یوې خوا د چاپیریال ساتنې سره مرسته وشي او له بلې خوا د تولید تمام شد لگښت را کم او له تولیدي ضایعاتو څخه گټه پورته کړي.

Redeemable Bonds

بیرته پېرودلو وړ بانډونه

هغه قېمتي پاڼه (بانډ) چې وروسته د ټاکلي وخت څخه یې صادرونکي بیرته پېرودلی شي.

Re-export

بیا صادروول

هغه توکي چې یو هېواد ته وارد شوي وي او نوموړی هېواد یې له واردولو څخه وروسته بیا صادروي. او یا هم په بل عبارت: یو هېواد ته د وارد شوي توکي بیرته صادروولو ته وایي پرته لدې، چې په شکل کې یې تغیر رامنځته شوی وي، او د یوه لنډ وخت څخه وروسته ترسره کېږي.

Reflation

ریفلاسیون

د انفلاسیون دوباره اعاده کولو حالت ته ریفلاسیون وایي. د دولت هغه سیاست، چې په اقتصاد کې د تقاضا د زیاتوالي په موخه جوړېږي خو د اقتصادي فعالیتونو د زیاتوالي لامل وگرځي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د اختیاري پولی سیاست (Discretionary Monetary Policy) ته هم رجوع وکړئ.

Regional Policy

سیمه ایزه سیاست/پالیسي

هغه سیاست/پالیسي، چې موخه یې په ځانګړو جغرافیوي سیمو کې د اقتصادي ګړنو زیاتوالي او رونق رامنځته کول وي.

Regressive Tax

بازدارنده/سرکوب کوونکي مالیات

هغه مالیات چې په تولید باندې منفي اغیزه کوي او په پایله کې یې د تولید په کلي سطحه کې کموالی رامنځته کېږي او د مالیه د ټاکلو او تادې هغه ډول، چې له مخې یې لوړ عاید لرونکي وګړي د مالیه کمه سلنه تادیه کوي نظر هغه وګړو ته، چې د عوایدو اندازه یې کمه وي. په بل عبارت: د عوایدو په ډېروالي سره د مالیه په سلنه کې کموالی رامنځته کېږي.

د بېلګې په توګه: که د یو کس میاشتنی عواید ۱۰۰۰۰ افغانۍ وي او د یو بل کس میاشتنی عواید ۲۰۰۰۰ افغانۍ وي دواړه وګړي د خپلو عوایدو څخه ۲۰۰۰ افغانۍ د مالیه په توګه تادیه کوي، چې په دې

ډول سره اول کس ۲۰٪ او دویم کس د خپلو عوایدو ۱۰٪ د مالیې په توګه تادیه کوي. له متناسبې مالیې (Proportional tax) او تصاعدي مالیې (Progressive tax) سره یې پرتله کړی.

Regulation

مقررات/تنظیمول

هغه دولتي مقررات، چې په اقتصاد کې د کاروبارونو او مستهلكینو د فعالیتونو د متاثره کولو، کنترول او تنظیم په موخه رامنځته کېږي.

Regulatory Failure

د مقرراتو پاتې راتلل

هغه مقررات، چې په ټولنه کې د عوایدو په پرتله د ډېرو لګښتونو لامل ګرځي، چې له همدې امله ورته د دغو مقرراتو د پاتې راتلو اصطلاح کارول کېږي.

Regulatory Forces

تنظیموونکي ځواک

د بازار په چاپېریال کې هغه قوتونه، چې د متعددو دولتي نهادونو له لوري رامنځته کېږي او د یو کاروباري سازمان ورځني کړنې او پرېکړې تر اغېز لاندې راوړي او معمولاً د سرغړونې په صورت کې جرېمه وضع کوي او دغه مقررات تطبیقوي.

Regulatory Policy

د تنظیم سیاست/پالیسي

د دولت هغه سیاست/پالیسي، چې د قانون او مقرراتو په وضع کولو باندې تکیه لري یا دا، چې د اقتصادي کړنو پر وړاندې مقررات وضع کوي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره اقتصادي سیاستونو (Economic Policies) ته رجوع وکړی.

Regulatory Pricing

تنظیم‌دوونکی قیمت

په بازار کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو په ټاکلو (معمولاً د انحصار په حالت کې) باندې د دولت له کنټرول څخه عبارت دی.

Relative Poverty Level

د فقر نسبي کچه

د فقر یا غربت نسبي کچه، چې په بیلابیلو سیمو یا هېوادونو کې د کورنیو او انفرادي وگړو د عوایدو نسبتاً ټیټه کچه ده، چې د ژوند بنسټیزو اړتیاو (خوراک، پوښاک، د اوسېدو ځای، لباس او داسې نور) د ترلاسه کولو لپاره اړین وي او دا اړتیاوې د هېوادونو د اقتصادي حالت په پام کې نیولو سره توپیر لري.

د بېلګې په توګه: د یو یخچال درلودل کېدای شي، چې په امریکا کې د خلکو یوه بنسټیزه اړتیا وګڼل شي خو په افغانستان کې بیا یخچال درلودل د خلکو بنسټیزه اړتیا نه ګڼل کېږي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د غربت کرښې (Poverty Line) یا د مطلق غربت کچې (Absolute Poverty Level) سره بې پرته کړئ.

Relatively Elastic

نسبي ارتجاعي

د ارتجاعیت هغه ډول، چې د توکو او خدمتونو په قیمتونو کې په نسبي ډول کم تغیر د هغوی په مقدار کې په نسبي توګه د ډېر تغیر لامل وګرځي.

او یا هم دا چې: د توکو او خدمتونو مقدار د هغوی د قیمت په پرته ډېر ارتجاعي حالت درلودونکی وي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره ارتجاعیت متبادل (Elasticity Alternative) ته رجوع وکړئ.

Relatively Inelastic

نسبي غیر ارتجاعي

د ارتجاعیت هغه ډول، چې پکې د توکو او خدمتونو په قیمتونو کې په نسبي ډول ډېر تغیر د هغوی په مقدار کې په نسبي ډول کم تغیر سره مل وي. او یا هم دا چې: د توکو او خدمتونو مقدار د هغوی د قیمت په پرتله ډېر ارتجاعي حالت ونه لري. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د ارتجاعیت متبادل (Elasticity Alternative) ته هم رجوع وکړئ.

Remonetization

بیا رواجول

د بیا رایجولو او په چلښت کې اچولو ته وایي یا له چلښت څخه وتلې سکې بېرته د معیاري پیسو په توګه په جریان کې اچولو او قبلولو ته بیا رایجول وایي. له جریان څخه د پیسو ویستلو (Demonetization) سره یې پرتله کړئ.

Renewable Resources

تجدید پذیره سرچینې

هغه طبیعي منابع دي، چې د وخت په تیریدو سره بیا د ګټه اخیستنې لپاره چمتو کیدلی شي. د بیا چمتو کیدلو عمل ممکن په اتومات او طبیعي ډول او یا هم د بشر له خوا صورت ونیسي. د دې ډول منابعو مقدار ثابت نه وي او اغېزمنه اقتصادي استعمال یې په دې پورې اړه لري، چې دغه ډول منابعو د استعمال او بیا چمتو کیدلو نسبت څه ډول ده. دغه ډول منابع هغه مهال له کمښت او خطر سره مخ کیدلی شي، چې د دوباره چمتوالي له اندازې څخه یې استعمال زیات شي بڼه مثال یې نباتات، حیوانات تازه هوا یا تازه اوبه دي.

Rent

کرایه

د توکو او خدمتونو په تولید کې د ځمکې، تعمیر او د تولید نورو عواملو څخه د ګټه اخیستنې په وړاندې تاديې څخه عبارت دی.

او یا هم په بل عبارت: هغه مبلغ، چې له یو ملکیت څخه د گټه اخستنې په وړاندې تادیه کېږي د کرایې څخه عبارت دی، چې معمولاً د ملکیت په اندازه، آسانتیا، د فاصلې لیريوالی او داسې نورو ځانگړتیاوو پورې تړلی وي.

Repo

دوباره تصاحت

له (Repossess) څخه اخیستل شوي اصطلاح ده او د دوباره تصاحت مانا لري. او له هغه هوکړه لیک څخه عبارت دی، چې له مخې یې هغه کس، چې یو مالي سند یا بله شتمني پلوري د ټاکلي وخت څخه وروسته یې په ټاکلي قیمت بیرته ترلاسه کوي.

Representative Money

نماینده پیسې

هغه پیسې، چې ۱۰۰٪ د طلا یا نقرې پښتوانه ولري او یا هم هغه پیسې، چې په کامل ډول د طلا یا د نقرې په وسیله بیرته پېرل کېدای شي.

Required Reserve

مطلوبه/ قانوني زیرمه یا ریزرف

د سوداگریزو بانکونو د زیرمې هغه اندازه، چې بانکونه یې د قانون له مخې د مشتریانو د اماناتو او د پولي سیاست په موخه پر ساتلو مجبوره وي.

Required Return

مطلوب حاصل یا بازگشت

د بازگشت یا د گټې هغه اندازه، چې د پانکوني یا د تولید د پروسې د دوام لپاره اړینه گڼل کېږي.

Rescheduling

بیا مهالویدنه

کله، چې د پور تصفیه کونکي د پور په تصفیه کې پاتې راشي؛ نو د بنکیلو اړخونو ترمنځ د پورونو د تصفیه لپاره د وخت غزولو ته بیا مهالویدنه ویل کېږي.

Rescind

فسخ کول، باطلول

په رسمي ډول د هوکړه لیک، ځانگړي قانون او یا هم د مقرراتو باطلولو ته (Rescind) ویل کېږي.

Reservation Price

ریزرف قیمت

په جزوي اقتصاد کې له هغه اضغري قیمت څخه عبارت دی، چې له مخې یې عرضه کونکي د معلومه اندازه توکو او یا خدمتونو د عرضه کولو اراده او وړتیا ولري. او یا هم په بل عبارت: هغه لوړ ترین قیمت چې تقاضا کوونکي یې د پیر اراده او توان لري چې د ریزرف قیمت په نوم یادېږي او معمولاً په مزایده کې ډېر کارول کېږي.

Reservation Wage

ریزرف مزد

هغه حداقل مزد، چې له مخې یې کارگر استخدماېږي یا دا، چې له مخې یې کارگره قوه کارکولو ته حاضرېږي او تر دې بنسخته مزد لپاره کار نه قبلوي.

Reserve

زیرمه/ریزرف

پیسې یا کوم توکي یا شتمني، چې د یوې ځانگړې موخې لپاره زیرمه او ساتل کېږي. د بېلگې په توگه: سوداگریز بانگونه د مشتریانو د امانتونو د ساتلو په موخه د امانت یوه معلومه سلنه د زیرمې په توگه په ساتلو باندې مکلف دي.

Reserve Currency

اسعاري زېرمه

هغه اسعار، چې د دولت يا د هېواد د مرکزي بانک له لوري د پولي او مالي موخو د ترلاسه کولو لپاره د زېرمې په توگه ساتل کېږي لکه په اوسني وخت کې، چې ډالر د دې موخو د ترلاسه کولو لپاره د زېرمې په توگه ساتل کېږي.

Reserve Ratio

د ريزرف نسبت

د بانکي اماناتو هغه سلنه، چې د مشتريانو د امانتونو په وړاندې د بانکونو له لوري په نقده ډول ساتل کېږي، چې يوه بنسټيزه موخې يې د پولي سياست د تنظيم څخه عبارت دی.

Reserve Regulation/Requirement

د ريزرف مقررات/مطلوبه سطحه

د هېواد د مرکزي بانک مقررات، چې سوداگريز بانکونه د مشتريانو د امانتونو د ساتلو لپاره د امانتونو يوه معلومه برخې د زېرمې په توگه په ساتلو مجبوروي، چې معمولاً دوه موخو لپاره ترسره کېږي، چې عبارت دي له:

- پولي سياست (Monetary policy)
- د مشتريانو د اماناتو ساتل.

Resource Allocation

د سرچينو تخصيص

د منابعو د تخصيص يا ځانگړنې په مانا دی يا د نا محدودو اړتياو او غوښتنو د رفع کولو په موخه له شته محدودو منابعو د متبادلې گټه اخېستنې، توزيع او وېش څخه عبارت دی. او يا هم دا چې: غوښتنې او اړتياوې نا محدوده او په وړاندې يې وسايل محدود دي نو لدې امله د ټولنې ټولې اړتياوې او غوښتنې پوره کېدای نشي نو د وسايلو تخصيص دا په گوته کوي، چې کومې اړتياوې اول او کومې وروسته رفع شي او کومې اړتياوې او غوښتنې دي، چې له رفع کېدو څخه پاتې کېدای شي.

او یا هم دا چې: څه شی تولید شي؟، چې د توکو او خدمتونو د تولید یا د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د تولیدي وسایلو د متبادل استعمال، توزیع او ویش پروسه په بر کې نیسي.

Resource Market

د منابعو بازار

هغه بازار، چې د توکو او خدمتونو د تولید په موخه د تولید منابعو (کارگر، او طبیعي منابعو) د تبادلې خدمتونه پکې ترسره کېږي د منابعو له بازار څخه عبارت دی چې د عواملو بازار (Factor market) په نوم هم یادېږي. د مالي بازار (Financial market) او د تولید بازار (Product market) سره یې پرتله کړئ.

Resource Price

د منابعو قیمت

د منابعو یا سرچینو د قیمت څخه عبارت دي. دا د عرضې د پنځو ټاکونکو عواملو (Supply Determinants) څخه یو دی، چې د عرضې د منحني د رسمولو په وخت کې ثابت ګڼل کېږي او د منابعو په قیمت کې تغیر د عرضې د منحني د انتقال لامل ګرځي. او یا هم دا چې: د توکو او خدمتونو په تولید کې د تولید منابعو د استعمال په وړاندې د تادیې څخه عبارت دی. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د عرضې ټاکونکو عواملو (Supply determinants) ته رجوع وکړئ.

Resources

منابع / سرچینې

منابع، سرچینې یا د تولید عوامل (ځمکه، کارگر، پانګه او متصدي یا کارفرما) برابر مفهوم لري، چې د مستهلکینو د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د توکو او خدمتونو په تولید کې ترې ګټه اخیستل کېږي چې:

- د ځمکې څخه خام مواد، سبزیجات، معدنیات او داسې نور، چې د توکو او خدمتونو په تولید کې ترې ګټه اخیستل کېږي ترلاسه کېږي.

- کارگر څخه د توکو او خدمتونو په تولید کې د تولید بنسټیزې وسېلې په توګه ګټه اخیستل کېږي
- د پانګې په وسیله د تولید بنسټیز او اړین توکي او لګښتونه لکه تجهیزات، مزد او معاش او داسې نور لګښتونه تمویلېږي.
- او متصدي یا حکمفرما بیا په خپل وار سره د تولید عوامل د ګټې ترلاسه کولو په موخه سره یو ځای کوي او د توکو او خدمتونو په تولید کې د تاوان خطر قبلوي.

Restraint of Trade

د سوداګرۍ محدودیت

هر هغه عمل چې د آزادې سوداګرۍ مخه نیسي لکه د دولت له لوري د قیمت ټاکل، د وارداتي سهمیې ټاکل، د تعرفې ټاکل او نور.

Retail Sales

پرچون پلورنه

د کورنۍ سوداګرۍ هغه ډول، چې پکې د توکو پلور په کمه پیمانې سره ترسره کېږي. له عمده پلورنې (Whole sales) سره یې پرتله کړئ.

Retained Earning

ساتل شوې ګټه

د سهامی شرکت د ګټې هغه برخه، چې نه هم ونډه لرونکو ته د dividend په شکل او نه هم د شرکت پر ګټه باندې د مالیه په شکل تادیه کېږي بلکې د شرکت د کاروبار د لا پراختیا په موخه په کاروبار کې پاتې او ترې ګټه اخیستل کېږي، چې د سهامی شرکت نه ویشل شوې ګټې (Undistributed Corporate Profit) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Retaliatory Tariff/Duty

غچ اخیستونکې تعرفه

د یو هېواد په وړاندې د نورو هېوادونو د تبعیضي چلند په وړاندې د هغوی د جریمې یا امتیاز ورکولو ته قایلولو په منظور د کمري حقوقو لوړولو څخه عبارت دی. او یا هم دا چې: هغه تعرفه چې یو هېواد یې د بل هېواد د وارداتو پر وړاندې د متقابل عمل په توګه وضع کوي. همدا راز د جبراني تعرفې (Retaliatory tariff) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د تعرفې د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره تعرفې (Tariff) ته هم رجوع وکړئ.

Retional Behavior

منطقي سلوک

د اقتصادي واحدونو منطقي او شعوري سلوک ته وايي، او له هغه فرضيې یا هغه آند څخه سرچینه اخلي، چې وايي: په ټولنه کې وګرې د هغه ټوکي او یا خدمت د پېرودلو پرېکړه کوي، چې د استعمال په پایله کې یې په ډېر رضایت ترلاسه کولای شي او دا پرېکړه د تفکر تعادل او منطق له مخې کوي.

Return

حاصل/بدله

د ګټې یا د عوایدو اندازه، چې د پانګونې یا د توکو او خدمتونو د پلور څخه ترلاسه کېږي.

Return to Scale

د مقدار په وړاندې حاصل (بازګشت)

د عواملو د مقدار په زیاتولو د تولید د مقدار د تغیر اندازې ته وايي. او یا هم دا چې: په اوږد مهال کې د تولید په ټولو عواملو کې د متناسب ډېروالي په پایله کې په تولید کې د رامنځته شوي تغیر یا زیاتوالي څخه عبارت دی. د بېلګې په توګه: که د تولید ټول عوامل (معمولاً کارګر، پانګه او ماشین آلات) په متناسب ډول سره ۱۰٪ ډېر شي او د تولید په اندازه کې ۱۰٪ ډېروالی، یا هم دا، چې له ۱۰٪ څخه کموالی یا هېڅ تغیر رامنځته نشي. د مقدار په وړاندې حاصل په دريو ډولونو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

- ۱: زیاتیدونکی بازگشت (Increasing Return To Scale)
 ۲: کمیدونکی بازگشت (Decreasing Return To Scale)
 ۳: ثابت بازگشت (Constant Return To Scale)
 د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Revalorization

د ارزښت بیا اعاده

د دولت له لوري د هغه پولي واحد د ارزښت بیا برقرارول، چې له جریان څخه وتلی وي.

Revaluation

بیا ارزښت ورکول

د نورو هېوادونو د پولي واحدونو په وړاندې د یو هېواد د پیسو د قیمت (د تبادلې نرخ) د لوړوالي عمل څخه عبارت دی، چې د داخلي پیسو د اخیستني یا هم د اسعارو د پلور په بڼه صورت نیسي، چې په اختیاري ډول سره ترسره کېږي او موخه یې د هېواد د صادراتو ارزښت زیاتېږي او واردات ارزانیږي. له دې سیاست څخه معمولاً هغه مهال گټه اخیستل کېږي، چې هېواد د سوداګرۍ ډول مثبت بیلانس لري، خو له دې وروسته یې نه غواړي او په دې ډول د دغه بیلانس تعادل رامنځته کوي. همدارنگه نوموړې اصطلاح د یوې شتمنۍ د بیا ارزښت ټاکنې په مفهوم هم کارول کېږي. له د ارزښت تنزیل (Devaluation) سره یې پرتله کړئ.

Revenue

عاید

په اقتصاد کې دا اصطلاح معمولاً د عوایدو (دولتي، شخصي یا هم د کاروباري) لپاره استعمالېږي. په ځانګړې ډول هغه عواید، چې دولت یې پر عوایدو د مالیاتو له لارې. او یا هم دا چې: پر وارداتو د ګمرکي محصول له لارې یا له نورو اقتصادي کړنو څخه ترلاسه کوي دولتي عواید دي، چې معمولاً د حکومتي عوایدو (Government revenue) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. او یا هم کاروبارونه چې د خپل اقتصادي کړنو څخه عواید ترلاسه کوي.

Revolving Fund

گردشي فنډ

هغه فنډ، چې له هغه څخه د مصرفيدونکي برخې په اندازه پکې بيا زياتوالی راوستل کېږي. يا هم په بل عبارت: څومره، چې مصرفېږي په همغه اندازه پکې بيا زياتوالی رامنځته کېږي.

Rigid Prices

انعطاف ناپذيره قيمتونه

د توکو او خدمتونو قيمتونه، چې په بازار کې د مازاد او يا کسر د شتون په عکس العمل کې په ډېر وړو ډول تنظيمېږي.

او يا هم په بل عبارت: هغه قيمتونه، چې په بازار کې د مازاد او يا کسر څخه نه متاثره کېږي يا ډېر کم متاثره کېږي، چې د Inflexible/sticky Prices اصطلاحات ورته هم کارول کېږي. له انعطاف پذيره قيمتونو (Flixible Prices) سره يې پرتله کېږي.

Rigid Wages

انعطاف ناپذيره مزد

غير ارتجاعي (Inflexible Wages) ته رجوع وکړي.

Risk

ريسک/خطر

په عمومي ډول هغه حالت چې د يوې حادثې د وقوع څو امکانات شتون ولري او د هرې يوې احتمال د سنجش وړ وي. په ځانگړي ډول په يو کاروبار کې د پانگونې د متوقعه گټې د کمښت يا د تاوان امکان څخه عبارت دی. او يا هم دا چې: په راتلونکي کې د متوقعه گټې او يا تاوان د امکان څخه عبارت دی، چې معمولاً يې په واقعي ډول سره وړاندوينه نشي کېدای. خو د وقوع د احتمال درجه يې سنجول کيدلی شي.

Risk Averse

خطر نه منونکی

د خطر څخه ځان ساتونکی کس ته وايي، چې هغه معين او معلومو عوایدو ته، چې خطر پکې شتون ونه لري نظر هغه عوایدو ته، چې د گټې او یا تاوان خطر پکې رامنځته کېدای شي ترجیح ورکوي.

د بېلگې په توگه: یو کس ته دوه اختیار ورکول کېږي اول دا، چې تضمین شوي ۱۰۰۰ افغانۍ او دویم دا، چې یا د لوړې گټې یا د تاوان چانس پکې مساوي وي په دې مانا، چې یا ۱۵۰۰ افغانۍ یا ۵۰۰ افغانۍ ترلاسه کړي؛ نو په دې حالت کې که چېرې نوموړی کس اول اختیار غوره کړي؛ نو دې ته د خطر نه منونکي اصطلاح کارول کېږي. له خطر خوښونکي (Risk lover) او د خطر په وړاندې بې توپیره (Risk Neutral) سره یې پرتله کړئ.

Risk Bearer

خطر منونکی

هغه خطر منونکی کس (پانگه اچونکی)، چې د پانگونې یا یو اقتصادي فعالیت احتمالي خطر قبلوي او پانگونه ترسره کوي.

Risk Lover

خطر خوښوونکی

د خطر قبلوونکي کس یا یو کس، چې معين او ټاکلو عوایدو ته، چې خطر پکې شتون ونه لري کم ترجیح ورکوي نظر هغه عوایدو ته، چې د گټې او یا تاوان خطر پکې رامنځته کېدای شي.

د بېلگې په توگه: یو کس ته دوه اختیاره ورکول کېږي اول دا، چې تضمین شوي ۱۰۰۰ افغانۍ او دویم دا، چې یا د لوړې گټې یا د تاوان چانس پکې مساوي وي په دې مانا، چې یا ۱۵۰۰ افغانۍ یا ۵۰۰ افغانۍ ترلاسه کړي؛ نو په دې حالت کې که چېرې نوموړی کس دویم اختیار غوره کړي؛ نو دې ته د Risk Lover / Risk Seeker اصطلاح کارول کېږي. له خطر نه منونکي (Risk Averse) او د خطر په وړاندې بې توپیره (Risk Neutral) سره یې پرتله کړئ.

Risk Management

د خطر مدیریت

هغه پروسه، چې پکې د متوقعه خطر د حداقل ته رسولو کوشش کېږي.

Risk Neutral

د خطر بی طرفه (سلوک)

د خطر په وړاندې بې توپیره کس یا یو کس، چې معین او ټاکلي عوایدو، چې خطر پکې شتون ونه لري او هغه عواید، چې د اضافي گټې یا تاوان خطر پکې شتون ولري دواړو ته په یو شان ارزښت باندې قایل وي یعنې د غیر یقیني حالت شتون د هغه په پریکړو اغیز نه لري.

د بېلگې په توگه: یو کس ته دوه اختیاره ورکول کېږي اول دا، چې تضمین شوي ۱۰۰۰ افغانۍ او دویم دا، چې یا د لوړې گټې یا د تاوان چانس پکې مساوي وي په دې مانا، چې یا ۱۵۰۰ افغانۍ یا ۵۰۰ افغانۍ ترلاسه کړي؛ نو په دې حالت کې که چېرې نوموړی کس دواړو اختیارونو ته په عین ارزښت سره قایل وي؛ نو دې ته د Risk neutral اصطلاح کارول کېږي. له خطر نه منونکي (Risk averse) او د خطر خوښونکي (Risk lover) سره یې پرتله کړئ.

Risk Premium

د خطر نسبت/پاداش

- هغه مقدار، چې یو خطر نه قبلوونکی کس یې د خطر د دفع کولو لپاره تادیه کوي.
- هغه اضافي فیصدي، چې له ربحي څخه علاوه په دې خاطر ورکول کېږي، چې متوقعه خطر جبران شوی وي او په دې ډول د پور یا شتمنی اخیستونکی وهڅیږي، چې همدغه له متوقعه خطر ډکه معامله ترسره کړي.

Risk Seeking

د خطر لټه

کله، چې يو کس په پانګونې کې د خطر قبلولو ته زړه ښه کوي يا دا، چې د خطر منلو ته تيار وي او حتی ترجیحاً په هغه پروژه کې پانګونه کوي، چې معمولاً پکې خطر شتون ولري او ګټه يې هم لوړه وي.

Rival Consumption

سياليز استهلاك

سياليز استهلاك د خصوصي توکو مهم خاصيت ده په دې مانا، چې د يو کس له خوا د يو توکي استهلاك (چې قيمت يې هم تاديه شوی وي)، په عين وخت کې د عين توکي له استهلاك څخه بل کس محروموي حتی که د قيمت تاديې ته يې هم حاضر وي. د بېلګې په ډول يو خوراک غذا، چې يو کس يې قيمت تاديه او استعمال کړي ممکنه نه ده، چې بل کس هم ورڅخه ګټه واخلي. ځيني داسي شيان شته، چې دغه خاصيت نه لري لکه د ګروپ رڼا يا عامه ملي امنيت، چې هر کس په همزمان ډول ورڅخه ګټه پورته کولی شي او يو کس مصرف د بل مخنيوی نه کوي.

Running Cost

جاري لګښت

هغه لګښت چې د يو اقتصادي واحد يا کاروبار د ورځنيو کړنو د ترسره کولو لپاره ترسره کېږي لکه د مزد او معاش لګښت او يا هم د خوراكي توکو لګښتونه او نور.

S

Sabotage

سبوتاژ/گډوډول

په عام ډول د یوې پروسې ویجاړولو او سبوتاژ کولو په مانه ده خو په کاروباري مفهوم کله، چې کارگران د خپل کارفرما یا متصدي څخه شکایت ولري او په قصدي ډول د تولید پروسه د وخت په ضایع کولو او کله ناکله د ماشین الاتو په خرابولو ټکنی کوي او له مخې یې په خپل تولیدي اغیزمنتوب کې کموالی راولي نو د کارگرانو دغه عمل ته سبوتاژ ویل کېږي.

Salary

معاش

د معاش یا تنخوا په مانا ده، یا کارگر ته د هغه د ترسره شویو خدمتونو په وړاندې تادیې ته ویل کېږي چې معمولاً په میاشتنی ډول ترسره کېږي. دغه ټاکلی مبلغ د کاروبار له لوري کارگرانو ته د خدمتونو یا کار په مقابل معمولاً په میاشتنی ډول سره تادیه کېږي. خو په ځینو هېوادونو کې په کلني ډول هم تادیه کېږي.

Sales Tax

پر پلور مالیه

هغه مالیه، چې د توکو یا خدمتونو په پلور باندې وضع او اخیستل کېږي.

Sample

نمونه

د هغه نمونې یا نماینده گروپ په مانه ده چې د خپلې اړونده سلسلې څخه نماینده گي کولی شي. نمونه یا سمپل په احصائیه کې د یوې لویې سلسلې ارقامو د تحلیل لپاره خورا زیات اهمیت لرونکی ده په ځانگړي ډول کله چې د سلسلې د ټولو مشاهداتو کتنه ممکنه نه وي.

Sampling

نمونه اخیستنه

په احصائیه کې د یوې لویې سلسلې د تحلیل لپاره د نمونې د اخیستنې او ټاکنې پروسې ته سمپلینګ وايي.

Satisfaction

رضایت/تسکین

په بریالیتوب سره د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو له پروسې څخه عبارت دی. او یا هم په بل عبارت: د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د توکو او خدمتونو د گټې اخیستنې او استهلاک څخه ترلاسه شوي رضایت څخه عبارت دی.

Save

سپما

د عاید هغه برخه چې د لګښت څخه پاتې کېږي او د راتلونکو متوقعه او یا هم غیر متوقعه پېښو په وړاندې د گټې اخیستو په موخه بېلېږي. او یا هم په بل عبارت: د عاید هغه برخه چې د اوسني لګښت په موخه ترېنه گټه نه اخیستل کېږي بلکه د راتلونکي لپاره زېرمه کېږي.

Saving Account/Deposit

سپما حساب/امانت

د سپما حساب یا هغه امانت یا بانکي حساب، چې خلک یې د مالي ادارو یا بانکونو سره د ربح په مقابل کې ساتي، دغه حساب سیالیت کم لري او د نقدو یا چک په ډول یې په لنډه موده کې استعمال وړ نه وي. د دې حساب په وسیله خلک خپلې نقدي عاید له جریان څخه باسي او تر معلوم وخت پورې ورڅخه د معاملاتو لپاره گټه نښي اخیستی؛ خو درېجې څخه معلومه گټه ورڅخه ترلاسه کوي. د بانکي حسابونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره بانکي حساب (Account) ته هم رجوع وکړئ.

Saving Functions

د سپما تابع

د کورنیو د سپما او د تصرف وړ عوایدو ترمنځ ریاضیکي مثبت تړاو په گوته کوي. دا په دې مانا، چې: که چېرې د کورنیو د تصرف وړ عواید ډېرېږي؛ نو د کورنیو په سپما کې هم ډېروالی رامنځته کېږي او که د کورنیو د تصرف وړ عواید (Disposable Income) کې کموالی راځي؛ نو د کورنیو په سپما کې هم کموالی رامنځته کېږي.

Saving Line

د سپما کرښه

په گراف کې د کورنیو د سپما او د تصرف وړ عوایدو (Disposable Income) ترمنځ گرافیکي تړاو په گوته کوي، چې د دې کرښې (slope) مثبت وي، د صفر نه لوی او له یو څخه کوچنی وي او د سپما نهایی میلان په شکل هم حرکت کوي.

Saving-Investment Equality

د سپما او پانګونې مساوات

په کلاسیک اقتصاد کې هغه منطقي قیاس، چې وایي: ارتجاعي قیمتونه (Flexible Prices) د سپما او پانګونې ترمنځ مساوات یقیني کوي، چې دا د کلاسیک له دريو فرضیو څخه یوه ده د کلاسیک اقتصاد دوه نورې فرضیې عبارت دي له:

۱: ارتجاعي قیمتونه (Flexible Prices)

۲: د سی قانون (Say's Law)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Saving-investment Model

د پسی انداز او پانګونې ماډل

هغه موډل، چې د کلي اقتصاد له دوه بنسټیزو سکتورونو (کورنۍ او کاروبارونو) په سپما او پانګونه باندې تکیه لري او د کینز په اقتصاد کې د تعادل د رامنځته کولو په موخه ترینه ګټه اخستل کېږي، چې دا تعادل د سپما او پانګونې ترمنځ د تقاطع په نقطه کې رامنځته کېږي.

Say's law

د سي قانون

دې نظریې ته د کلاسیک اقتصاد پوه جان بایست سي (Jean-Baptiste Say ۱۷۶۷-۱۸۳۲) له لوري پرمختګ ورکړل شوی دی نوموړی وايي، چې: په تولید کې ډېروالی په تقاضا کې د ډېروالي لامل ګرځي. او یا هم دا چې: تولید تولید په بازار کې تولید تقاضا رامنځته کوي چې ټول تولید شوي توکي او خدمتونه وپلورل شي. دا په دې مانا چې: تولید عرضه په خپله تولید تقاضا رامنځته کوي، چې دا د کلاسیک اقتصاد له دريو فرضیو څخه یوه ده دوه نورې یې عبارت دي له:

۱: ارتجاعي قیمتونه (Flixible Prices)

۲: د سپما او پانګونې مساوات (Saving-Investmente Quality)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Scab

سکب/اعتصاب ماتونکی

هغه کس، چې له یو کاروبار سره کار پیلوي یا کار ته ادامه ورکوي پداسې حال کې، چې د کارگرانو ټولنه له نوموړي شرکت یا کاروبار سره په اعتصاب کې قرار ولري. د اعتصاب ماتونکی Strike Breaker اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Scarce

محدود/ کمیاب

قلت یا کموالي ته وايي او د بشریت په ژوندانه کې هغه عمومي حالت، چې وايي: د وگړو د اړتیاو او غوښتنو په پرتله منابع او وسایل محدود دي. او په ټولنه کې د توکو او خدمتونو محدودیت ته (scarcity) اصطلاح کارول کېږي.

Scarce Goods

کمیابه توکي

په اقتصاد کې هغه توکي، چې د استعمال او خواش په پرتله په کمه اندازه سره شتون ولري. او یا هم دا، چې: هر هغه توکي، چې په ذاتي توگه گټور، د تصرف او اختصاص وړ او کمیابه وي. د اقتصادي توکو (Economic Goods) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Scarce Resources

کمیابه منابع

هغه منابع، چې د استعمال او خواش په پرتله په کمه اندازه سره شتون ولري، چې اقتصادي منابعو (Economic Resources) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Scarcity

قلت/ کمیابي

د بشریت په ژوند کې د هغه نافذ حالت شتون، چې له مخې یې ټولنه نامحدوده اړتیاوې او غوښتنې لري؛ خو په وړاندې یې منابع محدود دی. دا په دې مانا، چې: بشر ټول هغه څه، چې ورته اړتیا لري نشي ترلاسه کولای. چې د اقتصادي ستونزې (The Economic Problem) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Scarcity Problem

د کمیایې ستونزه

په دې مانا، چې په ټولنه کې وگړي د خپلو اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو لپاره په کافي اندازه منابع او وسایل نلري خو د هغوی په مرسته خپلې ټولې غوښتنې او اړتیاوې رفع کړي. او یا هم په بل عبارت: د ټولنې اړتیاوې او غوښتنې نا محدود دي او د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په وړاندې منابع او وسایل محدود دي، چې په دې توگه ټولنه نشي کولای، چې خپلې ټولې اړتیاوې او غوښتنې رفع کړي.

Second Degree Price Discrimination

د قیمتدوهمه درجه توپیر

د تبعیضي قیمت هغه ډول، چې له مخې یې د توکو پلورونکي د توکو قیمت د توکو د پلور په مقدار پورې تړي، چې د تور قیمت اېښودنې (Black Pricing) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. د قیمت د توپیر یا تبعیض په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره د قیمت لومړې/دریمې درجې تبعیض (First/third Degree Price Discrimination) ته هم رجوع وکړئ.

Second World

دویمه نړۍ

دا اصطلاح د هغو هېوادونو لپاره کارېږي چې سوسیالیستي اقتصادي نظام په کې حاکم و. لکه د شرقي اروپا هغه هېوادونه چې سوسیالیستي سیستم په کې حاکم وو

Secondary Data

دوهمې اطلاعات یا معلومات

هغه معلومات چې په مستقیم ډول نه وي راټول شوي بلکه د نورو نثريو یا هم اطلاعاتو څخه ترلاسه شوي وي له لومړنیو مالوماتو (Primary Data) سره یې پرتله کړئ.

Secondary Strike

دويي/خواخوړی اعتصاب

د خواخوړی اعتصاب (Sympathetic strike) ته رجوع وکړی.

Sector

سکتور یا خانګه

د اقتصاد یوې عمده برخې ته چې اړونده عناصر یې مشابه تولید او فعالیتونه لري سکتور ویل کېږي لکه کرنه، سوداګري، صنعت، چې هر یو یې یو سکتور ګڼل کېږي.

Securities

قېمتي پانې

ونډې او یا هم د پور سندونه چې د پانګې تمویل او د عوایدو د ترلاسه کېدو لامل ګرځي قېمتي پانې بلل کېږي.

Segment

ګروپ/ برخه

د توکو او خدمتونو د متوقعه پېرودونکو هغه ګروپ، چې تقریباً یو شان اړتیاوې او غوښتنې لري او له نورو پېرودونکو څخه جلا ګڼل کېږي.

Segment Variable

(د ځانګړې) برخې متحول

د سازمانونو، ګروپونو او انفرادي وګړو هغه ځانګړتیاوې، چې له مخې یې بازار په وړو برخو (segment) وېشل کېږي لکه عمر، جنس (نارینه او ښځېنه)، جغرافیایي موقعیت او داسې نورو ځانګړتیاو له مخې بازار په وړو برخو یا واحدونو ویشل.

Segmentation

گروپبندي

د بازار موندې هغه پروسه، چې له مخې يې توليدونکي او پلورونکي د خپلو توليداتو د پلورلو لپاره بازار په داسې برخو (معمولاً ورو برخو) ویشي، چې هره برخه تقريباً يو شان اړتياوې او غوښتنې ولري. خو يو گروپ له بل سره توپير ولري.

Seigniorage

حق الضرب

د پيسو د چاپ (معمولاً د سکو د ضرب وهلو) د لگښت او د پيسو د اسمي ارزښت ترمنځ توپير څخه عبارت دی. د بېلگې په توگه: که ده افغانیو په ضرب وهلو باندې ۴ افغانی لگښت راشي نو حق الضرب يې د ۱ افغانی څخه عبارت دی.

Self Correction

خود اصلاحي

هغه اتوماته پروسه، چې له مخې يې بازار په خپله په اتومات شکل له غير تعادلي حالت څخه تعادل ته راځي

Self Interest

شخصي علاقمندی/گټې

شخصي علاقمندی-شخصي گټو ته وايي، يا د نورو د رفاه او گټو په پرتله شخصي رفاه او گټو ته اهميت ورکول.

د بېلگې په توگه: اقتصاد کې، چې توليدونکي د مستهلكينو او مستهلك د توليدوونکيو په وړاندې خپلو گټو ته اهميت ورکوي او په دې توگه په اقتصاد کې هر وگړې خپلې شخصي گټې تعقيبوي.

Self-Sufficient Nation

ځان بسيا ملت

خود کفا ملت يا هېواد ته وايي او يا هم هغه هېواد، چې د خپلې اړتيا ټول توکي او خدمتونه په خپله توليد او له نورو هېوادونو سره د توکو او خدمتونو راکړه ورکړه نه ترسره کوي په خپل ځان د متکي هېواد په نوم يادېږي.

Seller's Expectation

د پلورونکو توقعات

د عرضې د پنځو ټاکونکو عواملو (supply determinants) څخه يو دی، چې د عرضې د منحنی رسمولو په وخت کې ثابت فرض کېږي او د تغیر په رامنځته کېدو سره د عرضې منحنی هم له خپل ځای څخه انتقال مومي. د بېلګې په توګه: که عرضه کونکي داسې وانګیري، چې په راتلونکي کې د عرضې قیمت لوړېږي؛ نو په دې توګه په اوسني وخت کې په عرضه کې کموالی راوړي خو په راتلونکي کې د قیمتونو د لوړوالي څخه ګټه پورته کړي. او يا هم دا چې: که عرضه کونکي داسې وانګیري، چې په راتلونکي کې د عرضې په قیمت کې کموالی رامنځته کېږي؛ نو په اوسني وخت کې په عرضه کې ډېروالی راوړي خو په راتلونکي کې د قیمتونو د کموالی له امله رامنځته کېدونکي احتمالي خطر څخه په امن کې واوسي، چې په دې توګه په دواړو حالتونو کې د عرضې منحنی له خپل ځای څخه انتقال مومي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره د عرضې ټاکونکو عواملو (Supply determinants) ته رجوع وکړئ.

Seller's Market

د پلورونکو بازار

په سیالیز بازار کې د عدم تعادل هغه حالت، چې پکې کسر (shortage) شتون ولري او عرضه کونکي د قیمت په ټاکنه باندې تر ډېره حده حاکمیت او یا کنترول درلودلای شي. او يا هم دا چې: په سیالیز بازار کې هغه حالت، چې په اوسنیو قیمتونو سره د تقاضا مقدار د عرضې د مقدار په پرتله ډېر وي.

خو دا په دې مانا نده، چې د تقاضا کوونکو ترمنځ سيالي شتون نلري او لدې امله عرضه کونکي په بازار کې په قیمتونو باندې کنټرول ترلاسه کوي بلکې په بازار کې دا حالت ځينې وخت په موقتي ډول رامنځته کېږي. د پيروونکو بازار (buyer's market) سره يې پرتله کړئ.

Seller's Surplus

د پلورونکي مازاد

د قیمت هغه توپير، چې د پلور د واقعي لگښت او د توکي د پلور د قیمت ترمنځ شتون ولري.

د بېلگې په توگه: که د يو توکي د پلور واقعي قیمت په بازار کې ۲۰ افغانۍ وي؛ خو د توکي پلورونکي د لزوم په حالت کې په خپل لگښت يعنې ۱۵ افغانۍ د نوموړي توکي پلورلو ته هم حاضر وي؛ خو توکي په واقعي قیمت (۲۰ افغانۍ) وپلوري؛ نو په دې حالت کې ۵ افغانۍ د پلورونکي د مازاد څخه عبارت دی. د پيروونکي مازاد (buyer's surplus) سره يې پرتله کړئ.

Sensitive Market

حساس بازار

هغه بازار، چې پکې د بنو يا بدو اطلاعاتو خپرېدل د توکو او خدمتونو قیمتونه ډېر متاثره کوي.

Service

خدمتونه

هغه اقتصادي کړنې، چې د اړتياو او غوښتنو د رفع کولو په موخه ترسره کېږي يا دا، چې: د توليد هغه برخه، چې د لمس کيدو وړ نه وي او د اړتياو او غوښتنو د رفع کېدو لامل گرځي لکه په پوهنتون کې استاد خدمتونه، د ناروغ لپاره د ډاکټر خدمتونه او داسې نور. خدمتونه د توليد يوه برخه ده د توليد بله برخه توکي (goods) دي.

Service Utility

د خدمت گټورتوب

هغه گټورتوب او مطلوبيت، چې د يو ځانگړي خدمت څخه د گټې اخېستنې په وړاندې ترلاسه کېږي.

د بېلگې په توگه: یو ښونکی، چې په یوه ښوونځي کې د نورو ښونکو په پرتله لایق، بااخلاق، باحوصله، او د ښې لهجې درلودونکی دی د ښوونځي زده کونکي د نورو ښوونکو په پرتله دده له ښوونې څخه ډېر مطلوبیت ترلاسه کوي.

Share

ونډه

ونډې (Stock) ته رجوع وکړئ.

Shift

نوبت/شفټ/بدلون

د کار په برخه کې د کار د نوبت په مانا دی یعنی د کار هغه مدت څخه عبارت دی، چې معمولاً یوه کاري دوره (۲۴ ساعته یا اونۍ) په څو مساوي برخو داسې ویشل کېږي چې کار په دوامداره ډول د کارگرې قوې د بدلون سره سره دوام پیدا کړي. د بېلگې په توگه: یو کار یا کړنه ۲۴ ساعته جریان لري په دريو مساوي نوبتونو ویشل کېږي، چې اول نوبت د سهار له ۸ بجو د مازدېکر تر ۴ بجو، بل نوبت له ۴ بجو د شپې تر ۱۲ بجو او دريم نوبت د شپې له ۱۲ بجو د سهار تر ۸ بجو پورې دوام پیدا کوي.

Shipment

حمل و نقل

معمولاً د سوداگریز توکیو د لیږد په مانا ده، چې لیږد یې معمولاً د کشتیو یا نورو لیږدونکو وسایلو په مرسته ترسره کېږي.

Shock

ټکان (پېښه)

یوه غیر مترقبه پېښه، چې ټول اقتصاد یا د اقتصاد یوه برخه تر خپل اغېز لاندې راولي. د ټکان په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره د عرضي/تقاضا ټکان (shock supply/demand) د بازار ټکان

(Market Shock)، د کلي بازار ټکان (Aggregate market shock) يا د نا انډوله اقتصادي ټکان (asymmetric shock) هم ته رجوع وکړي.

Short Run

لنډ مهال

لنډ مهال د جزوی اقتصاد د مباحثو له مخې د تولید یوه دوره په بر کې نیسي چې لږ تر لږه د تولید یو عامل ثابت یا د تغیر وړ نه وي، خو د لوی اقتصاد په مباحثو کې لنډ مهال هغه دوره ده چې د قیمتونو کچه په کې ثابتې وي او د اقتصادي پدیدو په بدلون سره قیمت تغیر نه خوري. د اوږد مهال (long run) سره یې پرتله کړي.

Shortage

کمبود

په بازار کې هغه حالت، چې په اوسنیو قیمتونو سره د تقاضا مقدار د عرضې د مقدار په پرتله ډېر وي، چې ځینې وخت ورته د مازادې تقاضا (Excess demand) او د پلورونکو بازار (seller's market) اصطلاح هم کارول کېږي. له مازاد (surplus) سره یې پرتله کړي.

Shot Down Rule

د (تصدی) د تړلو قاعده

هغه قاعده، چې له مخې یې تولیدونکي د اقتصادي تاوان د اضغري کولو په موخه د تولید پروسه بندوي یا قطع کوي، چې دا حالت هغه وخت رامنځته کېږي، چې د تولید قیمت د تولید متوسطه متغیره تمام شد لگښت څخه کم وي.

Silent Partner

غیر فعال شریک

په کاروبار کې هغه شریک چې د کاروبار د ورځنیو یا هم د تولیدي کړنو د ترسره کولو لپاره هېڅ ډول دنده پرمخ نه بیايي بلکه شرکت یوازې له مالي پلوه تقویه کوي او د شرکت په گټه او تاوان کې شامل وي. چې (Sleeping partner) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Slope

میل

د یوې کرښې یا منحنی میل یا میلان ته وایي، چې د زاویې د تانجانټ یا د نوموړې کرښې لوړوالی پر اوږدوالي د نسبت څخه ترلاسه کېږي.

Slowdown Strike

د کار د ټکنی کولو اعتصاب

د اعتصاب هغه ډول چې کارگران پکې کار کولو ته دوام ورکوي؛ خو په قصدي ډول په خپل تولیدي اغیزمنتوب کې کموالی راولي.

Slump

رکود (لنډمهاله رکود)

اقتصادي رکود (Economic depression) ته رجوع وکړئ.

Small Business

کوچنی کاروبار

په اقتصاد کې ټول هغه کاروبارونه، چې معمولاً په انفرادي ډول سره پرمخ بېول کېږي، د تولید مقدار یې کم وي او په بازار کې په قیمت باندې کنټرول ونه لري کوچني کاروبارونه بلل کېږي خو په گڼو هیوادونو کې د سرمایي او کارگرو د تعداد له پلوه کوچنی کاروبار تعریفېږي. له لوی کاروبار (Big business) سره یې پرتله کړئ.

Smuggling

قاچاق

په ناقانونه لارو د توکو لیږد ته وایي. د بېلگې په توگه: د یو هېواد څخه بل هېواد ته د گمرکي محصول تابع سوداگریزې امتعې واردول پرته لدې، چې گمرکي محصول یې تادیه شي.

Social Benefit/Cost

ټولنيزه مزایا / لگښت

د ټولني په رفاه باندې د يو اقتصادي کړنې له هر اړخيز اغيز څخه عبارت دی، چې په پراخ ډول اقتصادي او ټولنيزې گټې او زيانونه په برکې نيسي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره بهرنۍ اغيزې (Externalities) ته هم رجوع وکړئ.

Social Regulation

ټولنيز مقررات

هغه دولتي مقررات، چې په اقتصاد او ټولنه کې د يوې ځانگړې ستونزې د مهارولو په موخه رامنځته کېږي لکه د چاپيريال ککړتيا (pollution) په اړه د دولت مقررات يا دا، چې په ټولنه کې د کارگرانو ترمنځ د تبعیضي چلند له منځه وړلو په موخه دولتي مقررات.

Social Science

ټولنيز علم

په پراخه کچه هغه علم ته وايي چې د ټولني او ټولنيزو اړيکو علمي مطالعه ترسره کوي، او د ټولني د وگړو سلوک او رويه، او متقابلې ټولنيزې کړنې تر څېړنې لاندې نيسي، اقتصاد هم د ټولنيز علم يوه برخه ده دا ځکه، چې اقتصاد هم دا واضح کوي، چې ټولنه د قلت يا کمياي ستونزې په وړاندې څنگه عمل کوي. دا په دې مانا، چې: په کوم ډول سره د محدوده وسايلو په استعمال سره خپلې نامحدوده اړتياوې او غوښتنې د امکان تر حده رفع کولای شي.

Social Security

ټولنيز مصئونيت / محافظت

په ټولنه کې غريبو، زړو او معيوبو وگړو ته د مالي مرستو د تهيه کولو له هغه سيستم څخه عبارت دی، چې په ډيری پرمختللو هېوادونو کې شتون لري او معمولاً د ځانگړې ماليې وضع کولو له لارې پر مخ ځي.

Social Security Tax

د ټولنيز مصئونيت ماليه

د ټولنيز محافظت (Social security) په موخه پر عوايدو باندې د مالياتو ځانگړې ډول دی.

Social Welfare

ټولنيزه سوکالي

سوکالي (Welfare) ته رجوع وکړئ،

Socialism

سوسياليزم

يو ټولنيز اقتصادي سيستم ده چې په ټولنيز يا عامه ملکيت ولاړ ده. چون کميونيزم تر ډېره يوه سياسي نظريه وه؛ نو په دې توگه د ۱۹ پېړۍ په اوږدو کې د کمونيزم نوم تغير وکړ او په سوسياليزم باندې تبديل شو او سوسياليزم هغه اقتصادي سيستم دی، چې په لاندنيو بنسټونو ولاړ وي:

- دولت د انفرادي وگړو پر ځای د توليدي منابعو او وسايلو ملکيت لري.
 - د توکو او خدمتونو د توليد څخه ترلاسه شوي عوايد د ټولني ترمخ د اړتيا معيار (Needstandard) له مخې وېشل کېږي.
 - د ټولني د وگړو ترمخ طبقه بندي (اقتصادي طبقه بندي) شتون ونه لري.
 - د ټولني هر وگړي خپلې کړنې د عامه پرمختگ په موخه ترسره کوي.
- له پانگه وال اقتصادي نظام (Capitalism) او مختلط اقتصاد (Mixed Economy) سره يې پرتله کړئ.

Soft Loan

ضعيف/نرم پور

هغه پور، چې د سود نرخ يې د بازار نرخ په پرتله کم وي او معمولاً د اقتصادي کړنو د هڅولو په موخه تهيه کېږي.

Soft Money

ضعيفي/نرمې پيسې

هغه پيسې، چې په غير عادي ډول يې په ارزښت کې صعود او نزول رامنځته کېږي د ضعيفو پيسو څخه عبارت دي. له قوي يا ثابتو پيسو (Hard Money) سره يې پرتله کېږي.

Sole Proprietorship

انفرادي مالکیت کاروبار

انفرادي کاروبار (Proprietorship) ته رجوع وکړئ.

Solvency

د پرداخت وړتيا

په کاروبار کې هغه حالت، چې د کاروبار پورونه د کاروبار له شتمنيو څخه کم وي. او يا هم په بل عبارت: کاروبار په درست ډول پر مخ روان وي او د خپلو پورونو د تادېې وړتيا ولري. له تنگ لاسي (Insolvency) او افلاس يا دېوالی کيدل (Bankruptcy) سره يې پرتله کېږي.

Special Drawing Right(SDR)

د برداشت ځانگړی حق

د پيسو نړيوال صندوق (IMF) سره د يو هېواد هغه حساب دی، چې د سوداگري په بيلانس کې د کسر له منځه وړلو په موخه ترې گټه اخېستل کېږي. او يا هم دا، چې: SDR د نړيوالې کرنسې شکل لري، چې په نړيوالو اقتصادي او مالي معاملاتو کې اسانتياوې رامنځته کوي او په ۱۹۶۷ ميلادي کال کې رامنځته شوی دی. SDR د پيسو د وجهي صندوق د پولي واحد په نوم هم يادېږي.

Specialization

تخصص

تخصص يا ځانگړتوب هغه حالت دی، چې پکې د کار د وېش په پايله کې د توليد منابع د ځانگړو کړنو د پر مخ بېولو لپاره ځانگړې کېږي. تخصص د اقتصاد په مطالعه کې خورا ارزښت لري دا ځکه، چې تخصص له يوې خوا د توليد په مقدار کې د ډېروالي او د توليد په کيفيت کې د ښه والی

لامل گرزي او له بلې خوا د توليد د تمام شد په لگښت او د توليد په پروسه کې د ضايعاتو د کموالي لامل گرځي.

Specific Tariff

ځانگړی يا معينه تعرفه

پر وارداتو باندې د تعرفې هغه ډول، چې د وارداتو په هر واحد باندې د پيسو په شکل ټاکل کېږي. ځانگړې تعرفه د بهرنۍ سوداگرۍ د محدودیتونو او خنډونو څخه یو دی خو لدې لارې وکولای شي، چې واردات د امکان تر حده کنترول او د سوداگرۍ په بېلانس کې شته کسر را کم یا له منځه یوړل شي. د بېلگې په توگه: افغانستان ته د هر واحد تلویزیون په واردولو باندې ۱۰۰۰۰ افغانۍ محصول وضع کول. له د ارزښت له مخې تعرفې (Ad-valarm tariff)، یوازې د عوایدو لپاره تعرفې (Tariff for revenue only) او له حمایوي تعرفې (Protective tariff) سره یې پرتله کړی د تعرفې د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره تعرفې (Tariff) ته هم رجوع وکړی.

Speculation

احتکار

احتکار یا په اوسني وخت کې کم قیمت سره د شتمنی یا توکي په دې نیت پېرل، خو په راتلونکي کې یې په لوړ قیمت سره وپلوري. او یا هم دا چې: د راتلونکي لوړو قیمتونو څخه د گټې اخیستنې په موخه د شتمنیو او تولیداتو ذخیره کولو څخه عبارت دی احتکار یا سفته بازی معمولاً په مالي بازار کې ډېره لېدل کېږي.

Spot Market

د نقدي معاملاتو بازار

هغه بازار چې په کې د توکو او یا هم د خدمتونو را کړه ور کړه په نقده او سملاسي ډول ترسره کېږي.

Stability

ثبات

په کلي اقتصاد کې د تولید، استخدام او قیمتونو په کچه کې د اقتصادي نوساناتو محدودولو او يا هم تقريباً په ثابت حالت کې ساتلو ته ثبات ويل کېږي. ثبات د اقتصاد د پنځو موخو څخه يوه ده په ځانگړي ډول سره د کلي اقتصاد له دريو موخو څخه يوه موخه ده د کلي اقتصاد دوه نورې موخې عبارت دي له:

۱: اقتصادي وده (Economic Growth)

۲: کامل استخدام (Full Employment)

او د ثبات بنسټيزه موخه په اقتصاد کې د انفلاسيون د کنترول څخه عبارت دی. د لا ډېرو معلوماتو لپاره اقتصادي موخو (Economic goals) ته رجوع وکړئ.

Stabilization Policy

د ثبات يا استقرار راوستلو پالیسی

د دولت هغه سياست، چې په کاروباري دوران يا دايرې کې د نوساناتو د خنثی کولو او د وزگارټيا او انفلاسيون د کچې د لوړوالي څخه د مخنيوي په موخه ترتيب او تطبيقېږي خو په هېواد کې اقتصادي کړنې د ډېر نوسان او تغيراتو څخه باثباته حالت ته واړول شي. چې د نوسان ضد (استقرار) سياست (Counter Cyclical Policy) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Stable Equilibrium

با استقراره تعادل

په بازار کې هغه تعادل، چې پرته لدې، چې د کوم بهرني قوت او يا مداخلې په وسيله له منځه ولاړ شي تر ډېره ساتل کېدای شي او د بنکيلو اړخونو لپاره د دې تعادل څخه د وتلو کوم محرک شتون ونلري. او يا دا، چې: په بازار کې هغه تعادل، چې: د عرضې يا د تقاضا په ټاکنکو عواملو Supply/demand Determinants کې د نه تغير په حالت کې شتون لري. له بې ثباته تعادل (Unstable Equilibrium) سره يې پرتله کړئ.

Stable Market

با ثباته بازار

هغه بازار چې د توکو او خدمتونو پلور په کې تر ډېره د قیمت تر اغیزې لاندې نه راځي. او یا هم دا چې: د توکو او خدمتونه قیمتونه تر ډېره ثابت پاتې کېږي. د بې ثباته بازار (Unstable market) سره یې پرتله کړئ.

Stable Money

با ثباته پیسې

هغه ملي پیسې، چې د توکو او خدمتونو یا د نورو هېوادونو د ملي پیسو په وړاندې یې ارزښت ثابت وي (یا تقریباً ثابت وي).

Stable Prices

با ثباته قیمتونه

با ثباته قیمت یا د قیمتونو ثبات یا هغه حالت، چې په اقتصاد کې د قیمتونو منځنۍ کچه ډېر کم تغیرات لري یا هم ثابت پاتې شي، چې دا د لوی اقتصاد د عمده موخو څخه ده، د قیمتونو ثبات معمولاً د انفلاسیون د کچې (Inflation rate) په مرسته اندازه کیدلی شي.

Stagflation

ستگفلیشن

په اقتصاد کې هغه حالت، چې په همزمان ډول بېکارې او انفلاسیون دواړه په لوړه کچه کې قرار ولري.

Stagnation

کساد، رکود

د یو هېواد اقتصادي حالت چې په کې هېڅ ډول وده او پرمختیا شتون ونلري او یا هم دا چې وده او پرمختیا یې د کمېدو په حال کې وي.

Stakeholders

ذینفع خواوې/گټه اخیستونکي

ټول هغه وگړي او گروپونه، چې په یو شرکت یا کاروباري سازمان پورې یې گټې تړلي وي لکه د شرکت یا کاروباري سازمان ونډه وال، کارمندان، پېرودونکي، اداره او داسې نور.

Standard of Different Payments

د مختلفو تادیاتو معیار

د پیسو د څلورو بنسټیزو دندو څخه یوه ده د پیسو درې نورې دندې یې عبارت دي له:

۱: د تبادلې وسیله (Medium of exchange)

۲: د ارزښت د اندازه کېږي وسیله (Measure of Value)

۳: ارزښت د ذخېرې وسپلې (Store of value)

او ددې دندې له مخې پیسې په اقتصاد کې د مختلفو تادیاتو لپاره یو معیار دی، چې په اوسني وخت کې د توکو او خدمتونو د پېرودنې سره په راتلونکي کې د تادیې لپاره هم د یو معیار په توګه استعمالېږي. دا په دې مانا چې: د توکو او خدمتونو پېرل اوس ترسره کېږي او د قیمت تادیه یې په راتلونکي وخت کې د پیسو په وسیله ترسره کېږي. د پیسو د دندو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره ذکر شوو دندو ته هم رجوع وکړئ.

State Bond

دولتي بانډ

هغه منځ مهاله یا اوږد مهاله بانډ، چې د دولت له لوري د عامه پروژو (لکه د سرک جوړولو، ښوونځیو جوړولو یا د پلونو جوړولو) د لگښتونو د تمویل په موخه نشیږي.

Statistic

احصائوي رقم

د احصائوي په برخه کې د يوې نمونې مشاهداتو د خواصو د اندازه کېرې وسيله ده، دغه اصطلاح هم د نمونې د تابع او هم په خپله د تابع په بڼه کارول کېږي. د بېلګې په ډول د يوې نمونې څخه ترلاسه شوي احصائوي اوسط، ميديان يا انحراف قيمتونه.

Statute-Labor

قانوني (گمارل شوي) کارګر

د دولت له لوري په ځېنې عام المنفعه پروژو (لکه سرک جوړونې) کې د مزد او معاش څخه پرته د کارګرې قوې په کار گمارل.

Sticky Prices

نه بدلېدونکي (ورو تنظيمېدونکي) قيمتونه

د توکو او خدمتونو قيمتونه، چې په بازار کې عدم تعادل حالت کې په ډېر ورو ډول سره تنظيمېږي يا ثابت پاتې کېږي. او يا هم په بل عبارت: هغه قيمتونه، چې په بازار کې د مازاد او يا کسر څخه نه متاثره کېږي يا ډېر کم متاثره کېږي. چې د انعطاف ناپذيره قيمتونو (Inflexible/Rigid prices) اصطلاحات ورته هم کارول کېږي.

Sticky Wages

نه بدلېدونکي (ورو تنظيمېدونکي) مزد

هغه مزد، چې د کار په بازار کې د مازاد او يا کسر د شتون په عکس العمل کې په ورو ډول سره تنظيمېږي يا هم تنظيمېږي. چې د انعطاف ناپذيره/بې ثباته مزد (Rigid/Instable Wages) اصطلاحات ورته هم کارول کېږي.

Stock

ونډه او يا گودام

ونډه د (Share) مترادفه اصطلاح ده، چې په مالي شتمنيو يا هم وسايلو باندې د ملکیت د قانوني دعوی حق لري. او يا هم په بل عبارت: په سهامي شرکت کې د يو شریک د برخې ته ونډه ويل کېږي، چې معمولاً په دوه برخو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

- ترجیحي ونډه (Preffered stock)
- عامه ونډه (Common stock)

همدارنگه دا اصطلاح د گودام يا د هغو توکو په وړاندې هم استعمالېږي، چې توليدونکي يې د راتلونکې تقاضا په وړاندې د ځواب ويلو په موخه ساتي او په راتلونکي کې يې عرضه کوي.

Stock Exchange

د ونډو تبادله (د ونډو د تبادلې بازار)

بورس (Bourse) ته رجوع وکړئ.

Stock Market

د ونډو بازار

هغه مالي بازار، چې د سهامي شرکتونو ونډې پکې تبادله (پلورل او پېرل) کېږي. د بېلگې په توگه: د نيويارک د ونډو بازار يا د ټوکیو د ونډو بازار او داسې نور بازارونه.

Store of Value

د ارزښت ذخیره

د پیسو د څلورو بنسټیزو دندو څخه یوه ده د پیسو درې نورې بنسټیزې دندې عبارت دي له:

۱: د مختلفو تادیاتو معیار (Standard of different payments)

۲: د تبادلې وسیله (Meduim of exchange)

۳: د ارزښت د اندازه کېږي وسیله (Measure of Value)

او د دې دندې له مخې پیسې د توکو د ارزښت د ذخیرې وسیله ده خو لدې ارزښت څخه په راتلونکي کې گټه واخېستل شي. د پیسو د دندو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره د پیسو ذکر شوو دندو ته هم رجوع وکړئ.

Strategic Planning

ستراتیژیکه پلانونه

د یو کاروبار یا شرکت له لوري د خپل ماموریت، موخو، ستراتیژي، بازار موندنې، د بازار موندنې ستراتیژي او بالاخره د بازار موندنې پلان ته د پراختیا ورکولو له پروسې څخه عبارت دی، چې د SWOT د څېړنې په مرسته د اوږد مهال لپاره ترسره کېږي.

Strike

لاریون/اعتصاب

د کارگرانو (معمولاً د کارگرانو د ټولني د غړو) ترمنځ هغه هوکړه لیک، چې له مخې یې په مشروط او موقتي ډول د کار بندیز یا نه کول اعلانېږي څو کارگران خپلې ځانگړې موخې لکه: د مزد او معاش لوړول، د کار مناسب شرایط رامنځته کول، په وخت سره د کارگرانو اړتیا ته ځواب او ځینې نور امتیازات ترلاسه کړي. د اعتصاب په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره د اعتصاب لاندنیو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

- عمومي اعتصاب (General Strike)
- د کار د ټکنی کولو اعتصاب (Slowdown Strike)
- د خواخوږۍ اعتصاب (Sympathetic strike) چېدومي اعتصاب (Secondary strike) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.
- غیر قانوني اعتصاب (Illegal strike) چې د Out of law strike اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Strike Breaker

اعتصاب ماتونکی

اعتصاب ماتونکي (Scab) ته رجوع وکړئ،

Subsidiary Company

ترلی یا مربوط شرکت (فرعي شرکت)

هغه شرکت چې له نیمایي څخه زیاتې ونډې یې د بل شرکت له لوري پیروندل شوي وي او د کنترول چارې یې هم پرمخ وړي. له مور شرکت (اخبستل شوي شرکت) (Holding Company) سره یې پرتله کړئ.

Subsidy

سبسایډي

هغه دولتي وړیا مرستې، چې له هغه تولیدوونکو سره ترسره کېږي، چې په تولید کې د ستونزو (تاوان) سره مخ وي او د تولید د تمام شد لگښت د ډېروالي له امله د تولید پروسې یا له سیالو تولیدوونکو سره سیالي کولو ته دوام نشي ورکولای. چې دا ډول مرستې معمولاً له هغه تولیدوونکیو سره ترسره کېږي، چې صادراتي توکي تولیدوي. چې د صادراتي جایزې (Export bounty) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Subsistence Economy

معیشتي اقتصاد

هغه اقتصاد چې د اولیو اړینو توکو د تولید کړنې په کې پرمخ وړل کېږي، د بازار تولید په کې یا شتون نلري او یا هم ډېر کم وي او اقتصادي راکړې ورکړې په کې په ډېره تېټه کچه کې قرار ولري.

Substitute

تعویض

دوه یا ډېر توکي، چې د عین اړتیا د رفع کولو په موخه ترې گټه اخبستل کیدای شي او د یوه توکي په قیمت کې لوړوالی د بل توکي په تقاضا کې د ډېروالي لامل وگرځي. معمولاً دا ډول توکي په دوه برخو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

- په استهلاك کې تعویضیدونکي توکي (Substitute in Consumption).
- په تولید کې تعویضیدونکي توکي (Substitute in Production).

د تعویض په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Substitute Availability

د تعویض شتون

د ارتجاعیت له دريو تعین کوونکو (Determinants) څخه یو دی دوه نور یې عبارت دي له:

۱: د وخت زمان (ځانگړی وخت) (Time Period)

۲: د بودجی تناسب (Budget Proportion)

او دا واضح کوي، چې د هغه توکي د قیمت ارتجاعیت نسبتاً زیات وي، چې زیات متبادل توکي ولري.

Substitute in Consumption

په استهلاک کې تعویضیدونکی

دوه یا ډېر توکي، چې په استهلاک کې یو د بل پر ځای استعمالېدای شي او د یو توکي په قیمت کې لوړوالی د بل توکي په تقاضا کې د لوړوالي لامل گرځي. د بېلگې په توگه: پیپسي او کوکا کولا.

Substitute in Production

په تولید کې تعویضیدونکی

دوه یا ډېر توکي، چې په تولید کې یو د بل معاوض کېدای شي او د یو توکي په قیمت کې لوړوالی د بل توکي په عرضه کې د لوړوالي لامل گرځي. د بېلگې په توگه: د کارگر په ځای د ماشین په کار اچول

Subvention

ښپنه

معمولاً د دولت له لوري له هغه کاروبار سره نقدي مرسته، چې نوی تأسیس شوی او یا دا، چې د تولید په پروسه کې د تاوان سره مخ وي.

Sumptuary law

د شخصي لگښتونو د تجديد قانون

هغه قانون، چې د هغه توکو يا خدمتونو د استهلاك څخه د مخنيوي په موخه رامنځته شوی وي، چې د ټولنيزې رفاه او د وگړو د روغتيا لپاره مضر يا تاواني وي. د بېلگې په توگه: د شرابو، چرسو او داسې نورو توکو توليد.

Superior Goods

غوره يا اعلى توكي

هغه توكي، چې په عايد كې دېروالى يې په تقاضا كې د دېروالى سره مل وي لكه تجملي توكي (luxury Goods). له نا مرغوب توكو (Inferior Goods) او له گيفن توكو (Giffen Goods) سره يې پرتله كړئ.

Supermarket

مغازه / لوى پلورنځى

هغه لوى پلورنځى چې په كې د كورنيو د ورځني اړتيا وړ دېرى توكي په پرچون ډول پكې پلورل كېږي.

Super Normal Profit

مافوقه نورماله گټه

مازادې گټې (Excess profit) ته رجوع وكړئ.

Supply

عرضه

په معلوم وخت كې په معلوم قيمت بازار ته د توكو او خدمتونو د وړاندې كولو له ارادې او وړتيا څخه عبارت دى. او يا هم دا چې: بازار ته د توكو او خدمتونو د وړاندې كولو ارادې او وړتيا ته عرضه ويل كېږي. له تقاضا (Demand) سره يې پرتله كړئ.

Supply Curve

د عرضې منحني

د قیمت او د عرضې د مقدار ترمنځ د اړیکې گرافیکي ښودنې څخه عبارت دی، چې د عرضې منحني پورته خوا ته حرکت کوي، چې په افقي محور د عرضې د مقدار او په عمودي محور یې د عرضې د قیمت اندازه ښودل کېږي.

Supply Determinants

د عرضې ټاکونکي عوامل

د عرضې هغه پنځه ټاکونکي عوامل (Supply Determinants)، چې په بازار کې عرضه تر خپل اغېز لاندې راوړي او د عرضې د منحني د رسمولو په وخت کې ثابت فرض کېږي او لدې ټاکونکو عواملو څخه په یوه کې هم د تغیر رامنځته کېدل د عرضې د منحني د انتقال لامل گرځي دا پنځه ټاکونکي عوامل عبارت دي له:

۱: د عواملو قیمت (Factor price)

۲: تکنالوژي (Technology)

۳: د نورو توکو قیمتونه (Other prices)

۴: وړاندوینه او توقع (Expectations)

۵: او د پلورونکو شمېر (Numbers of sellers)

د عرضې د ټاکونکو عوامل په اړه د لا ډېرو مالوماو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Supply Management Policy

د عرضې د مدیریت سیاست

هغه دولتي سیاست، چې په ټولیزه عرضه کې د تغیر له لارې په اقتصاد کې د ثبات رامنځته کولو کې ترې گټه اخیستل کېږي. لکه په اقتصاد کې د کساد په حالت کې د عرضې په برخه کې د مقرراتو آسانه کول، د تکنالوژي او پانگونه کې ډېروالی راوستل او داسې نور خو د اقتصاد په تولیدي وړتیا کې ډېروالی رامنځته شي. چې د عرضې اړخ اقتصاد (Supply Side Policy) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Supply Schedule

د عرضې جدول

هغه جدول، چې په مختلفو وختونو او مختلفو قیمتونو بازار ته د توکو او خدمتونو د عرضې مقدار او اړونده قیمتونه پکې درج او د عرضې د تابع، منحني او ارتجاعیت د محاسبې لپاره ترې گټه اخیستل کېږي.

Supply Shock

د عرضې ټکان

حد اقل د عرضې په یوه ټاکونکي عامل (Supply determinants) کې د تغیر له امله په بازار کې د تعادل حالت له منځه تلل، چې د عرضې د منحني د انتقال لامل گرزي او په ممکنه ډول دوه ډوله تغیراتو لامل گرځي:

- د عرضې کموالي (Supply Decrease)
- د عرضې زیاتوالي (Supply Increase)

چې په عرضه کې ډېروالي د عرضې منحني بني خوا انتقال او کموالی یې چپ خوا انتقال لامل گرزي.

Supply Side Economics

د عرضې اړخ اقتصاد

د اقتصاد هغه برخه، چې د منابعو په تولیدي فعالیت او مولدیت کې په ډېروالي باندې تمرکز لري خو په دې وسیله اقتصادي وده ډېره او په کلي اقتصاد کې ثبات رامنځته شي. دغه نظر ته په ۱۹۸۰ کلونو کې پرمختیا ورکړل شوه او په پایله کې یې د ټولیز بازار نظر رامنځته شو. د تقاضا اړخ اقتصاد (Supply Side Economics) سره یې پرتله کړی.

Surplus

مازاد

په بازار کې هغه حالت، چې په اوسنیو قیمتونو د عرضې مقدار د تقاضا د مقدار په پرتله ډېروي، چې د مازادې عرضې (Excess supply) او د پلورونکو بازار (Buyer's Market) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. همدا راز مازاد د گټې په مانا هم کارول کېږي. او هغه منفعت ته وایي چې د بازار له قیمت څخه یې هم عرضه کوونکي او هم تقاضا کوونکي ترلاسه کوي. له کسر (Shortage/Deficit) سره یې پرتله کړی.

Switching Point

د بدلون نکته

هغه وخت یا هغه قیمت، چې په هغه سره په اقتصاد کې د یو ډول منابعو د استعمال ځای بل ډول منابع نیسي. معمولاً دا هغه مهال رامنځته کېږي کله، چې یو ډول منابع یا قلت پیدا کړي او یا هم په لوړ قیمت پیدا کېږي؛ نو خلک د ارزانه منابعو خواته پام اړوي.

SWOT

سوات

د څلورو بېلا بېلو اصطلاحاتو یو ترکیب، چې معمولاً د یو کاروبار یا شرکت په وسیله د یوې پروژې د تطبیق د عملي څېړنې په موخه ترې گټه اخېستل کېږي خو په دې ډول نوموړې پروژه، په هر اړخیز ډول سره وڅېړي دا اصطلاحات عبارت دي له:

- Strengths (د قوت ټکي).
- Weaknesses (د ضعف ټکي).
- Opportunities (فرصتونه).
- Threats (ننگونې).

او معمولاً د چاپېریال له څېړنې څخه وروسته دا څلور اصطلاحات څېړل کېږي چې:

- د قوت نقطې د نوموړې پروژې په وړاندې د یو کاروبار په هغو نقطو تمرکز لري، چې کاروبار یا شرکت یې د ترسره کولو قوت ولري.
- د ضعف ټکي بیا په هغو نقطو تمرکز لري، چې کاروبار یا شرکت پکې ضعف ولري یا ضعف لامل جوړېدای شي.
- فرصتونه بیا په هغو نقطو تمرکز کوي، چې کاروبار ته فرصتونه رامنځته کولای شي.
- او ننگونې په هغو نقطو تمرکز لري، چې د کاروبار یا شرکت د پروژې پر وړاندې تهدید او یا خنډونه رامنځته کولای شي.

د بېلگې په توگه: یو پانگوال غواړي، چې د جلال آباد په ښار کې د ماهیانو روزنې یو فارم جوړ کړي؛ نو مخکې لدې، چې پروژه پیل کړي غواړي، چې د SWOT تحلیل په وسیله د دې پروژې هر اړخیزه څېړنه ترسره کړي، چې په دې توگه د پروژې د قوت نقطې په لاندې ډول ذکر کیدی شي:

- د ماهيانو د روزني لپاره د پرېمانه او تازه اوبو شتون.
- د ماهيانو د روزني لپاره د مجربو او تکړه کارگرانو شتون.
- مناسب چاپيريال او داسې نور.
- د پروژې د ضعف نقطې کېدای شي دا وي، چې:
 - د اوبو او چاپيريال ککړتيا
 - د بهر څخه د وارداتي ماهيانو سره سيالی په برخه کې ضعف.
- د پروژې فرصتونه کېدای شي دا وي، چې:
 - نورو ولاياتو ته د ماهيانو عرضه.
 - د درونتي پارک ته د مېلو په موخه د ډېرو خلکو راتگ (معمولاً د ژمي په موسم کې).
- د پروژې ننګونې کېدای شي دا وي، چې:
 - د ماهيانو نور عرضه کونکي بازار ته داخل شي.

Sympathetic Strike

د خواخوږۍ اعتصاب

د کارگرانو هغه اعتصاب، چې د خپل کارفرما يا متصدي پر وړاندې د کوم شکايت څخه پرته د نورو کارگرانو سره د همدردۍ له مخې ترسره کېږي، چې عمده موخه موخه د کارگرانو د ټولنو ترمنځ د يووالي رامنځته کول وي. چې د دويمې اعتصاب (Secondary strike) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. همدا راز بل ډول يې د خواخوږۍ اعتصاب (Sympathy strike) ده چې د کارگرانو د يوې ټولني له لوري، تنظيم او د کارگرانو له يوې بلې ټولني له اعتصاب کونکو سره د ملاتړ بنودلو په بنسټ ترسره کېږي، چې موخه يې د کارگرانو ټولنو ترمنځ همغږي او يووالي رامنځته کول دي.

Syndicate

د سنديکا (صنفي) ټولنه

د بانکونو، موسساتو يا د انفرادي وگړو يوه ډله، چې د هغه کار يا کړنې د ترسره کولو په موخه سره يو کېږي، چې ډېرې پانګونې ته اړتيا لري.

T

Tacit Collusion

ضمني اتحاد

له هغه رسمي هوکړه ليک څخه عبارت دی چې د څو کاروبارونو له ترمنځ د گډو سياستونو د رامنځته کولو او پرمخ بېولو په موخه عقد کېږي چې د پټې مرستې (Implicit collusion) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له بنسکاره اتحاد (Explicit collusion) سره يې پرتله کړئ.

Take-off

د ټوپ (مرحله)

د ډبليو ډبليو روستو د نظريې له مخې دا مرحله د اقتصادي ودې او نمو دريمه مرحله ده، چې هغه زماني واټن په برکې نيسي، چې پکې هغه موانع، خنډونه او مقاومت کونکې قوتونه بالاخره له منځه ځي، چې د اقتصادي ودې په وړاندې مقاومت رامنځته کوي او هغه قوتونه، چې د اقتصادي ودې لامل گرځي توسعه پيدا کوي. د روستو له نظره د اقتصادي ودې څلور نورې مرحلې عبارت دي له:

۱: عنعنوي ټولنه (Traditional society)

۲: د خپزش يا اوچتيدو لپاره مخکينی شرط (Precondition for take-off)

۴: د پوخوالي په لور ګام (Drive to maturity)

۵: د لوړې کتلي توليد دوره (age of high mass-production)

د ډبليو ډبليو روستو له نظره د اقتصادي ودې د مرحلو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو مرحلو ته هم رجوع وکړئ

Tangible Assets

لمس کېدونکې شتمنی

فزيکي شتمنيو (physical assets) ته رجوع وکړئ

Target Market

د موخې بازار

د وگړو یا مشتریانو یوه ځانګړې برخه، چې د عرضه کونکي د توکو، خدمتونو یا نظریاتو د پېرودلو لپاره تر ټولو ډېر متوقعه پېرودونکي وي او معمولاً د سلوک او روشنو، عاداتو، ډېموګرافي او داسې نورو ځنګړتیاو له مخې ټاکل کېږي او د همدغه ګروپي تقاضا په پام کې نیولو سره عرضه کونکي دغه برخه د خپلو تولیداتو د پلور لپاره په نښه کوي.

Targeting Strategy

د نښه کولو ستراتیژي

د موخې بازار (Target market) یا د بازار طبقه بندي (Segmentation) په پروسه کې هغه لومړنۍ ګام، چې له مخې یې عرضه کونکي د پېرودونکو د یوې ځانګړې ډلې یو کلي تصویر ته پراختیا ورکوي. دا ډول تګلارې په دريو برخو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

- Differentiated Strategy
- Undifferentiated Strategy
- Concentrated Strategy

Tariff

تعرفه

د ګمرکي حقوقو یو جدول یا سیستم، چې د دولت له لوري وضع او د واردېدونکيو توکو څخه اخیستل کېږي، چې په بهرنۍ سوداګرۍ د خنډونو یا محدودیتونو څخه یو دی، چې معمولاً د وارداتي کنترول، د کورني تولید څخه د ملاتړ او د دولت د عوایدو د لوړېدو په موخه وضع کېږي، چې ندرتاً په بعضې صادراتي توکو هم وضع کېږي. د تعرفې د ډولونو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره لاندنيو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ:

۱: د ارزښت له مخې تعرفه (Ad Valarm Tariff)

۲: حمایتي تعرفه (Protective Tariff)

۳: ځانګړې تعرفه (specific tariff)

۴: یوازې د عوایدو لپاره تعرفه (Tariff for Revenue Only)

۵: پښتو مانا Sliding-Scale Tariff

۶: جبراني تعرفه (Compensatory/Retailiatory Tariff)

۷: تبعیضي تعرفه (Discriminatory/Differential Tariff)

د تعرفې او د تعرفې د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولنو ته هم رجوع وکړئ.

Tariff for Revenue Only

یوازې د عوایدو لپاره تعرفه

هغه محصول، چې د کورني تولید څخه د ملاتړ په موخه نه بلکې د دولت د عوایدو د ډېرېدو په موخه وضع کېږي. له حمايوې تعرفې (Protective tariff) سره یې پرتله کړئ. د تعرفې او د تعرفې د ډولونو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره تعرفې (Tariff) ته هم رجوع وکړئ.

Tariff War

تعرفوي جگړه

د تعرفې جگړې ته وايي، او کله چې یو هیواد د بل هیواد په صادراتو باندې د متقابل عمل په ډول تعرفه لوړوي او په دې ډول د مقابل هیواد تولیداتو قیمتونه لوړېږي. همدا راز د تعرفې جنگ د قیمتونو د جنگ مفهوم هم افاده کوي کله چې دوه تولیدونکي د یو بل په وړاندې د قیمتونو په ټیټوالي یا د کیفیت په لوړوالي کې سیالي کوي.

Tax

مالیه

هغه مبلغ، چې حقیقي او حقوقي وگړي یې د قانون له مخې د خپلو اقتصادي کړنو په وړاندې دولت ته تادیه کوي او اجباري شکل ولري، چې د دولت د عوایدو یوه لویه برخه جوړوي. او یا هم دا چې: د عامه خدمتونو او لگښتونو د تامین په موخه هغه مبلغ، چې دولت یې د قانون له مخې د انفرادي وگړو، شرکتونو او موسساتو د عوایدو څخه په اجباري ډول سره ترلاسه کوي. مالیه معمولاً په دوه ډوله اخیستل کېږي، چې عبارت دي له:

- مسقیم مالیات (Direct tax)
 - غیر مستقیم مالیات (Indirect tax)
- او معمولاً په درېیو ډولونو سره وضع کېږي، چې عبارت دي له:
- متناسبه مالیه (Proportional tax)
 - زیاتیدونکې یا صعودي مالیه (Progressive tax)
 - کمیدونکې یا نزولي مالیه (Regressive tax)
- د مالیې د ډولونو د وضع کیدو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره اړوند اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Tax Avoidance

له مالیې اجتناب یا سرغړونه

هر هغه عمل، چې د قانون له مخې د مالیې په اندازه کې د کموالی راوستو لپاره ترسره کېږي او په منطقي او قانوني ډول د مالیې مخنیوی کوي. د بېلګې په توګه: د اقتصادي کساد په حالت کې د کساد څخه د وتلو په موخه د دولت له لوري پر عوایدو د مالیاتو را کمولو لپاره د خلکو وړاندیز او استدلال خو وګرځي خپل عایدات د توکو او خدمتونو په پېرلو یا په پانګونه باندې مصرف کړي. او یا هم د مالیه ورکوونکو له خوا داسې لارې چارې جوړول، چې د مالیې ورکولو څخه مخنیوی وکړي شي. له مالیې تېښتې (Tax Evasion) سره یې پرتله کړئ

Tax Base

مالیاتي قاعده

ټول هغه تولیدات او کړنې، چې مالیه ورباندې وضع او اخیستل کېږي او د مالیې د اخیستلو لپاره قاعده او بنسټ ګنل کېږي. او یا هم دا، چې: ټول هغه تولیدات او کړنې، چې د مالیې د ورکړې تابع ګرځي لکه:

- پر پلور مالیه (Sales Tax)
- پر عوایدو مالیه (Income tax)

د مالياتي قاعدې په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Tax Collector

ماليه ټولونکی

هغه دولتي مامور، چې د ځينو مالياتو (په ځانگړي ډول پر ملکیتونو د مالياتو) د راټولو دنده او مسؤليت په غاړه لري.

Tax Competition

مالياتي سيالي

د هېوادونو له لوري د ماليې را کمولو هغه سيالي، چې د نړيوالې پانگې اچونې د هڅولو په موخه ترسره کېږي. او يا هم د چې: د نړيوالې پانگونې د هڅولو په موخه د هېوادونو ترمنځ د ماليې را کمولو سيالي ته مالياتي سيالي ويل کېږي.

Tax Dog Doing

له ماليې تېښته

له ماليې تېښتې يا (Tax evasion) ته رجوع وکړئ.

Tax Efficient

د ماليې له پلوه اغېزمن

د ماليې ورکونکي له نظره: هغه کړنې تر لاس لاندې نېول، چې نظر بلې متبادلي کړنې ته کمه ماليه ورباندې ټاکل شوي وي.

Tax Evasion

له ماليې فرار يا تېښته

په غير قانوني ډول د ماليې په تاديه کولو کموالی راوستل. د بېلگې په توگه: يو کس خپل عوايد لږې امله پوره نه ښيي، چې د ماليې د ورکړې څخه ځان وساتي. او يا دا، چې په نورو حيلو او پلمو سره غواړي، چې د ماليې له ورکړې يا د ماليې له يوې برخې د ورکړې څخه ځان وساتي، چې له ماليې

څخه فرار (Tax dodging) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له ماليې څخه اجتناب/سرغړونې (Tax avoidance) سره یې پرتله کېږي.

Tax Exemption

مالیاتي معافیت

د مالیاتو د تادیې له وجبې څخه قانوني آزادي ته له مالیاتو معافیت ویل کېږي. د بېلګې په توګه: په افغانستان کې ځینې هغه موسسات، چې خیریه کړنې پرمخ وړي د هغه توکو په وړاندې د مالیې د ورکړې له وجبې څخه معاف دي، چې د خیریه کارونو د پرمخ بېولو لپاره یې واردوي.

Tax Free

له مالیاتو معاف

ټول هغه عواید چې په قانوني ډول د مالیاتو له ورکړې څخه معاف وي.

Tax Incidence

د مالیې حمل/بار

د مالیې د تادیې له نهایی بار او بوج څخه عبارت دی، چې زیاتره وخت مالیه د یو کس له لوري تادیه کېږي؛ خو په نهایت کې د مالیې اصل بار د بل کس له لوري تادیه کېږي. د بېلګې په توګه: توکو او خدمتونو پر پلور مالیه (Sales tax)، چې په سملاسي ډول یې پلورونکي یا سوداګر تادیه کوي؛ خو په حقیقت کې په هغه قیمت کې شامله وي، چې پیرودونکي یې تادیه کوي.

Tax Limit

د مالیې حد

د مالیې د ورکړې هغه اعظمي حد، چې د مالیاتي ذیصلاح مقام له لوري وضع کېږي.

Tax Multiplier

مالیاتي ضریب

د مالیې په اندازه کې د تغیر او په ناخالص داخلي تولید کې د تغیر ترمنځ نسبت څخه عبارت دی او په ناخالص داخلي تولید باندې د مالیې د اندازې تاثیر اندازه کوي. د بېلګې په توګه: که پر عوایدو د تکس اندازه لوړه شي؛ نو د کورنیو او کاروبارونو له لوري په استهلاکي توکو او پانګونې باندې د

لگښتونو په اندازه کې کموالی رامنځته کېږي، چې په پایله کې په ناخالص داخلي تولید کې هم کموالی رامنځته کېږي.

Tax Payer

ماليې تادیه کوونکی

هغه کس، چې د قانون له مخې دولت ته د خپلو اقتصادي کړنو څخه ترلاسه شویو عوایدو په وړاندې د ماليې په ورکولو مکلف وي.

Tax Proportionality

د ماليې تناسب

د عوایدو په مختلفو سطحو کې د مالیه په شکل د تادیه شویو عوایدو د تناسب څخه عبارت دی دا په دې مانا، چې د ماليې له لارې ترلاسه شویو عوایدو څومره اندازه په کوم شکل سره ترلاسه شوي دي؟ د ماليې وضع کولو شکلونه عبارت دي له:

- متناسبه مالیه (Proportional tax)
 - زیاتیدونکې یا صعودي مالیه (Progressive tax)
 - کمیدونکې یا نزولي یا سرکوب کونکې مالیه (Regressive tax)
- د ماليې د تناسب په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Tax Rate

د ماليې کچه

د عوایدو د هغې سلنې تناسب، چې د مالیه په شکل تادیه کېږي یعنې دا، چې پر مختلفو کټگوریو عوایدو د ماليې اندازه د سلنې له مخې په ګوته کوي.

Technical Efficiency

تخنیکي اغیزمنتوب

د شته منابعو په مرسته د امکان تر حده ډېر نه ډېر تولید ترلاسه کول، له ضایعاتو د مخنیوي او د تولید د تمام شد لگښت اعظمي کولو ته تخنیکي اغیزمنتوب ویل کېږي.

Teller

صراف

هغه کس، چې د بانک د مشتریانو سره د هغوی د مربوطه حسابو د معاملاتو چارې پر مخ بیایي، زیاتره وخت ورته د (Cashier) نوم هم ورکول کیږي. دغه دنده زیاته مسلکي نه بلکې په تجربې او روزنې پورې تړاو لري له همدې امله بانکونه دغه دندې ته یواځې د ښوونځي فارغ کسان هم استخداموي.

Terms of Trade

د سوداګرۍ نسبت

د یو توکي د ترلاسه کولو په وړاندې د بل توکي د مقدار ورکړه یعنې دا، چې: یو هېواد د معلوم اندازه توکو او خدمتونو د ترلاسه کولو په وړاندې په کومه اندازه توکي او خدمتونه تادیه کوي (د صادراتو او وارداتو نسبت). او یا هم دا چې: هغه شرایط، چې له مخې یې یو هېواد بهرنۍ سوداګري ترسره کوي.

The Economic Problem

اقتصادي ستونزه

د کمیایي (Scarcity) لپاره بله متبادله اصطلاح ده او د بشر په شتون کې هغه نافذ حالت، چې دا په گوته کوي، چې: د ټولني اړتیاوي او غوښتنې نامحدوده او د رفع کولو په وړاندې یې وسایل او منابع محدود دي. دا په دې مانا، چې مونږ ټول هغه څه، چې ورته اړتیا لرو نشو ترلاسه کولای. یا دا، چې:

- د ټولني اړتیاوي او غوښتنې نامحدودې دي.
- د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو لپاره منابع او وسایل محدود دي.
- او وسایل په عین وخت کې د دوه یا ډېرو توکو او یا خدمتونو د تولید په موخه نښي کارول کېدای.

چې دا په ټولنه کې عمده ستونزې دي، چې د اقتصاد د مطالعې عمده برخه جوړوي

The general Theory

عمومي تيئوري

د کينز د کتاب (د پيسو، سود او استخدام عمومي تيوري) عام نوم دی نوموړی کتاب په ۱۹۳۶ ميلادي کال کې چاپ شوی او په دغه کتاب کې نوموړي په اقتصاد کې د زوال يا کساد (Contraction) رامنځته کېدو لاملونه او په وړاندې يې د حل لپاره سپارښتنې بيان کړي دي. نوموړی کتاب تر څلورو لسيزو پورې د کلي اقتصاد د ډېرو موضوعاتو د څېړنې په برخه کې ډېر گټور ثابت شو، چې اوس هم په ډېری اقتصادي موضوعاتو کې ترې گټه اخېستل کېږي.

The Wealth of Nation

د ملتونو ثروت

نوموړی کتاب د اقتصاد مشهور عالم ادم سمیت لیکنه ده او په ۱۷۷۶ میلادي کال کې نشر شو او د نوي او عصري اقتصاد د مطالعې بنسټ گڼل کېږي د دې کتاب یوه مهمه برخه د هېوادونو ترمنځ د آزادې سوداګرۍ اغیزمنتوب په گوته کوي او په دې برخه کې ادم سمیت زیاتوي، چې: د هېوادونو ترمنځ په سوداګرۍ کې د محدودیتونو او ممانعتونو نه شتون په کلي اقتصاد کې د کامل استخدام او مؤثریت لامل ګرزي، چې همدې کتاب د اروپا او داسې نورو پرمختللو هېوادونو په اقتصادي وده کې خورا گټور رول لوبولی دی.

Theory

تئوري يا نظريه

هغه بیانيه، چې د مشاهده شویو حقایقو ترمنځ ظاهري تړاو په گوته کوي، چې دا اړیکې په مکرر ډول سره د محققینو په وسیله توضیح شوي وي. تیوري په طبیعت کې موجودو حقایقو ته د ځانګړو میتودونو او شرایطو په کارولو او د ازمایښتونو وروسته منظم او عمومي شکل ورکوي

Thin Market

محدود بازار

Narrow Market ته رجوع وکړئ.

Third degree price discrimination

د قیمتدریمه درجه توپیر

د تبعیضي قیمت هغه ډول، چې له مخې یې پلورونکی د عین توکو پر پلور د مختلفو ډلو وگړو په وړاندې، چې په آساني سره د خپلو ځانگړتیاو لکه عمر، جنس (نر او بڼه) او داسې نورو ځانگړتیاو له مخې د پیژندنې وړ وي مختلف قیمت وضع کوي. د قیمت لومړی درجه تبعیض/توپیر (First degree price discrimination) او د قیمت دویمه درجه تبعیض/توپیر (Second degree price discrimination) سره یې پرتله کړئ.

Third World Countries

د دریمې نړۍ هېوادونه

دا اصطلاح د نړۍ د هغو غریبو او وروسته پاتې هېوادونو په وړاندې کارول کېږي، چې د وگړو د ژوند کچه یې ډېره ټیټه وي، اقتصادي وده یې ډېره ورو او په ځینو وختونو کې منفي وي او ډېری یې په افریقا او آسیا کې شتون لري په دغو هېوادونو کې قحطي، غربت، دیکتاتورانه حکومتونه، تجاوزه، جنگونه، فاسد حکومتونه، د بنوونې او روزنې ټیټ معیار او کیفیت، د نفوسو چټکه وده یا داسې نور ناوړه حالات شتون لري، چې د اقتصادي ودې پر وړاندې لوی خنډونه گڼل کېږي؛ خو په اوسني وخت کې معمولاً د دې اصطلاح په ځای د پرمختیایي هېوادونو (Developing countries) اصطلاح کارول کېږي.

Tiein sale

مزدوج پلور

د پلورونکي له لوري په پیروونکي باندې د یو توکي پلور، چې د بل توکي په پیر پورې تړلی وي. او یا هم په بل عبارت: د یو توکي پلور، چې د پلورونکي له لوري پکې حد اقل یو شرط اېښودل شوی وي. چې د مشروط پلور (Conditional sale) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Tie Loan

مشروط / تړلی پور

هغه بهرنی پور، چې په دې شرط پورې تړلی وي، چې پور ترلاسه کونکي هېواد به د پروژې د تطبیق لپاره اړین وسایل او توکي له پور ورکونکي هېواد څخه پېري.

Tiger Economy

تایگر اقتصاد

دا اصطلاح د جنوب ختیځې اسیا چټک پرمختلونکو اقتصادونو ته لکه د جنوبي کوریا، مالیزیا، تایلند، سینګاپور او اندونیزیا د هېوادونو د اقتصاد لپاره کارول کېږي. دا ځکه، چې د دې هېوادونو اقتصادي وده معمولاً ډېره زیاته وه. او په اوسني وخت کې د چین هېواد ته هم دا اصطلاح کارول کېږي. پرته له اسیایي هېوادونو څخه د ځینو نورو هېوادونو لپاره هم دا اصطلاح کارېږي لکه ایرلینډ، رومانيا او سلواکیا. د یادونې وړ ده چې دا اصطلاح معمولاً د څلورو اسیایي هېوادونو لپاره کارول کېږي چې عبارت دي له: جنوبي کوریا، سنګاپور، مالیزیا او تایوان څخه. د لا ډېرو مالوماتو لپاره آسیایي بحران (Asian crises) ته هم رجوع وکړئ.

Tight Money

انقباضي / سختې پیسې (پولي سیاست)

په جریان کې د پیسو راکمولو یا انقباض ته وايي، کله چې دولت وغواړي، چې په اقتصاد کې د انفلاسیون اندازه کمه کړي؛ نو مرکزي بانک په جریان کې د پیسو اندازه راکموي. او یا دا، چې: د سوداګریزو بانکونو له لارې کاروبارونو او عوامو ته د پور په ورکولو باندې سخت قوانین وضع کوي.

Time Deposit

معیادي امانت

هغه بانکي امانت، چې معمولاً د ټاکلي وخت څخه مخکې نقد کېدای نشي او د هوکړه لیک له مخې د حساب درلودونکي خپلې پیسې له معلوم وخت څخه د مخه له بانک یا مالي ادارې څخه نشي

ویدستلی. له جاری حساب (Current account) او معیادي حساب/امانت (Time deposit) سره یې پرتله کړئ.

Time Period

ځانګړی وخت

په عام ډول زماني واټن یا د وخت یوې دورې څخه عبارت دی. همدا راز د ارتجاعیت (Elasticity) له دريو ټاکوونکیو عواملو څخه یو دی دوه نور یې عبارت دي له:

۱: د بودجې تناسب (Budget proportion)

۲: متبادل شتون (Subtitue availability)

او د ځانګړي وخت څخه موخه داده چې د یو توکي ارتجاعیت په اوږده موده یا د وخت په اوږده دوره کې زیات وي.

Time Work

د وخت له مخې کار

د مزد هغه سبستم، چې له مخې یې کارګر ته د کار د وخت په بنسټ لکه د فی ساعت یا هم فی ورځ له مخې مزد ورکړه ترسره کېږي.

Toll

حق العبور

له هغه مبلغ یا مالې ته وايي، چې د یوې شتمنۍ (معمولاً د عامه ملکیت لکه پل، سرک او داسې نورو څخه) د ګټې اخیستنې په وړاندې تادیه کېږي.

Tonnage

د ټن له مخې محصول/مالې اخیستل

معمولاً د کشتیو څخه د ټن له مخې د هغوی په ظرفیت باندې مالې/محصول اخیستلو څخه عبارت دی. د ارزښت له مخې محصول اخیستل (Ad volarm tariff) سره یې پرتله کړئ.

Total Cost(TC)

ټوليز لگښت

د توليد په پروسه کې د توليد د ټولو عواملو د لگښتونو لکه مزد، کرایه، سود مجموعې ته د تمام شد ټوليز لگښت ويل کېږي. او يا هم دا چې: د توليد په پروسه کې د رامنځته شويو ټولو ثابتو او متغيره لگښتونو مجموعې ته د تمام شد ټوليز لگښت ويل کېږي يعنې دا، چې: $TC=TFC+TVC$ چې پدې مساوات کې:

- TC ټوليز لگښت (Total cost)
- TFC ټوليز ثابت لگښت (Total Fixed Cost)
- TVC له ټوليز متغيره لگښت (Total Variable Cost)

څخه نمايندگي کوي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ. ټوليز لگښت ته د عواملو ټوليز لگښت (total factor cost) اصطلاح هم کارول کېږي.

Total Fixed Cost (TFC)

ټوليز ثابت لگښت

د هغو ټولو لگښتونو مجموعه ده چې په لنډ مهال کې د توکو او خدمتونو د توليد په مقدار پورې نه وي تړلي. او يا دا، چې: هغه ټول لگښتونه، چې د توليد په اندازه کې تغير سره مستقيمه تړاو نه لري لکه د ځمکې کرایه، د ځينو کارکوونکو مزد او معاش او داسې نور ځينې لگښتونه. له ټوليز متغيره لگښت (Total Variable Cost) سره يې پرتله کړئ.

Total Product (TP)

ټوليز حاصل/توليد

د توليد ټوليزه اندازه، چې په معلوم وخت کې د توليد معلومو عواملو څخه د گټه اخېستنې په پايله کې توليد شوي وي، چې د ټوليز فزيکي توليد (Total Physical Product) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له متوسط توليد (Average Product) او نهايي توليد (Marginal Product) سره يې پرتله کړئ.

Total Return

ټوليز بازگشت

هغه ټوليز عوايد، چې په مالي شتمنيو باندې د پانگونې څخه د گټې په توگه ترلاسه کېږي.

Total Revenue (TR)

ټول (ناخالصه) عايد

د پلورل شويو توکو او خدمتونو د پلور څخه ترلاسه شويو ټوليزو عوايدو څخه عبارت دی.

Total Utility (TU)

ټوله افاده

هغه ټوليز رضایت یا تسکین، چې د توکو او خدمتونو څخه د گټې اخیستنې په پایله کې ترلاسه شوی وي او یا هم دا، چې: د یو توکي او یا خدمت څخه د گټې اخیستنې په پایله کې مستهلکین په کلي توگه تر کومه حده رضایت ترلاسه کوي.

Total Variable Cost(TVC)

ټوليز متغیر لگښتونه

د تولید په پروسه کې د هغه لگښتونو مجموعه، چې په مستقیم ډول سره د تولید په مقدار پورې تړلي وي. او یا هم دا، چې: د تولید په پروسه کې د هغو لگښتونو مجموعه، چې د تولید مقدار په ډېرېدو پکې ډېروالی او په کمېدو سره پکې کموالی رامنځته کېږي.

د بېلگې په توگه: د خامو موادو، د برښنا او ځینې نور لگښتونه، چې دا ډول ټول لگښتونه د تولید په مقدار پورې تړلي دي. له ټوليز ثابت لگښت (Total Fixed Cost) سره یې پرتله کېږي.

Trade

سوداگري

په عام ډول هر ډول اقتصادي تبادلې ته سوداگري ویل کېږي. په حقوقي لحاظ معمولاً د منقولو توکو پلورل او پېرل، چې په پرله پسې ډول د شغل او پېشې په توگه د گټې د ترلاسه کولو په موخه ترسره

کېږي سوداګري بلل کېږي او د هيواد په کچه په د کورنۍ او بهرنۍ سوداګري په ښه تعريفېږي. خو سوداګري معمولاً د هيواد بهرنې معاملات په بر کې نيسي په دې مانا، چې معمولاً لدې اصطلاح څخه د بهرنۍ سوداګرۍ په برخه کې گټه اخېستل کېږي. چې صادرات او واردات په بر کې نيسي؟

د بېلګې په توګه: د سوداګرۍ بېلانس (Balance of trade) د لا ډېرو مالوماتو لپاره د سوداګرۍ بېلانس ته هم رجوع وکړئ.

Trade Allowance

سوداګريز تخفيف

د توکو او يا خدمتونو په پلور کې د تخفيف ورکولو ته سوداګريز تخفيف ويل کېږي چې زياتره وخت د سوداګريزو مالونو په لويه کچه د پير په مهال ورکول کېږي چې د (Trade Discount) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Trade Barriers

سوداګريز خنډونه

د دولت له لوري د بهرنۍ سوداګرۍ پر وړاندې هغه ممانعتونه، چې د هېوادونو ترمنځ د آزادې سوداګرۍ مخه نيسي. او يا هم دا، چې: هر هغه محدوديت او يا خنډ، چې د هېواد بهرنۍ سوداګري تر خپل اغيزې لاندې راوړي له سوداګريزو خنډونو څخه عبارت دي.

د بېلګې په توګه: محصول، مقداري محدوديت، کرنيز نورمونه او معيارونه او داسې نور قيودات، چې بنسټيزه موخه يې د وارداتو راکمولو له لارې په بهرنۍ سوداګرۍ کې شته کسر راکمول يا له منځه وړل، کورني توليد ته پراختيا ورکول او د دولت د عوایدو لوړول دي.

Trade Bloc

سوداګريز بلاک

يوه ډله هېوادونه، چې له اقتصادي يا کلتوري اړخه سره نږدېوالی ولري او معمولاً يو بل ته نږدې جغرافيايي موقعيت ولري او په گډه د بهرنۍ سوداګرۍ سياست همغږې کوي. د بېلګې په توګه: په آسيا کې د کوريا، تايوان، هانګ کانګ، ماليزيا او ځينې نور هېوادونو گډ سوداګريز بلاک.

Trade Deficit

سوداګرۍ (بیلانس) کسر

د سوداګرۍ د بیلانس کسر (Balance of trade deficit) لپاره یوه متبادله اصطلاح ده او د یو هېواد په بهرنۍ سوداګرۍ کې هغه حالت ده، چې په معلوم وخت کې د هېواد د وارداتو ارزښت د صادراتو له ارزښت څخه لوړ وي.

د بېلګې په توګه: که په ۱۳۹۴ کال کې د افغانستان د ۱۰۰ میلیارده افغانۍ په ارزښت صادرات او د ۱۱۰ میلیارده افغانۍ په اندازه واردات ولري نو په ۱۳۹۴ کال افغانستان په بهرنۍ سوداګرۍ کې د ۱۰ میلیارده افغانیو په اندازه له کسر سره مخ دی. سوداګرۍ مازاد (Trade surplus) سره یې پرتله کړئ.

Trade Mark

سوداګریزه نښه

هغه ځانګړې نښه، چې د یو ځانګړي تولید، صنعت یا پلورونکي د تشخیص او پېژندنې لپاره ترینه ګټه اخیستل کېږي، او په قانوني ډول د هغه څخه د ګټې اخیستنې حق یواځې د نوموړې نښې مالک ته حاصل وي.

Trade Surplus

سوداګریز مازاد

د سوداګرۍ د بیلانس مازاد (Balance of trade surplus) لپاره یوه متبادله اصطلاح ده او د یو هېواد په بهرنۍ سوداګرۍ کې هغه حالت ده، چې په معلوم وخت کې د هېواد د وارداتو ارزښت د صادراتو د ارزښت څخه کم وي.

د بېلګې په توګه: که په ۱۳۹۴ کال کې افغانستان د ۱۰۰ میلیارده افغانۍ په ارزښت واردات او د ۱۱۰ میلیارده افغانۍ په اندازه صادرات ولري نو په ۱۳۹۴ کال افغانستان په بهرنۍ سوداګرۍ کې د ۱۰ میلیارده افغانیو په اندازه مازاد سره ترلاسه کوي. د سوداګرۍ کسر (Trade deficit) سره یې پرتله کړئ.

Trade Union

سوداگریزه ټولنه

د هیوادونو په کچه د سوداگریزو سیاستونو د همغږۍ ټولنې ته سوداگریزه ټولنه ویل کیږي او معمولاً د کاروبارونو له لوري د هغوی د گټو د ساتلو او زیاتولو په موخه رامنځ ته کېږي د کارگرانو ټولنې (Labour Union) سره یې پرتله کړی.

Traditional Society

عنعنوي ټولنه

د ډبلیو ډبلیو راستو د نظریې له مخې دا د اقتصادي ودې او پرمختګ لومړنۍ مرحله ده، چې پکې اقتصادي کړنې نسبتاً محدود او د نیوټن د وخت څخه مخکې تکنالوژي باندې اتکا لري.

د اقتصادي ودې څلور نورې مرحلې عبارت دي له:

۱: د خیزش/اوپتیدو لپاره مخکینی شری (Precondition for take-off)

۲: ټوپ مرحله (Take-off)

۳: د پوخوالي په لور گام (Drive to maturity)

۴: د لوړې کتلې د تولید دوره (Age of high mass production)

د ډبلیو ډبلیو روستو د نظریې له مخې د اقتصادي ودې او پرمختګ د مرحلو په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو مرحلو ته هم رجوع وکړی.

Transaction Cost

د تبادلې (معاملوي) لگښت

هغه لگښت، چې په یوه سوداگریزه معامله کې د معاملې د ترسره کولو څخه مخکې یا دا، چې د توکو او خدمتونو د پیر او پلور په وخت کې رامنځته کېږي.

د بېلګې په توګه: د یوې سوداگریزې معاملې د ترسره کولو لپاره د ماهرینو د مشورو لگښت یا د یوې پروژې د ترلاسه کولو لپاره د پروپوزل لېکلو لگښت او یا هم په خپله د هوکړه لیک لگښتونه.

Transaction

معامله

په بازار کې د توکو او خدمتونو تبادلې ته معامله ویل کېږي، چې معمولاً د پیسو په مرسته ترسره کېږي. او یا هم دا چې: د پلورونکي او پېرودونکي ترمنځ هغه هوکړه، چې له مخې یې یوې خواوې ته شتمني او بلې خوا ته تادیات په گوته کېږي او یو بل ته د ملکیت انتقال ترسره کېږي.

Transfer Payment

انتقالي تادیات

هغه تادیات، چې په تولید کې د برخه اخېستو څخه پرته او معمولاً د دولت له لوري ترسره کېږي. چې درې عام ډولونه یې عبارت دي له:

- د ټولنیز محافظت لگښتونه (Social security)
- د عامه رفاه لگښتونه (Social welfare)
- وزگارو وگړو ته د دولت تادیات (Unemployment benefit).

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

Transferable Input

د انتقال وړ عامل

هغه عامل، چې د ترانسپورت د لگښت د کموالي له وجې ډېره جغرافیایي سیمه احاطه کوي. یا په لویه جغرافیایي سیمه کې د ترانسپورت د کم لگښت له پلوه پیدا کیدلی شي. او یا هم هغه عامل چې د تولید لپاره له یوه ځای څخه بل ځای ته او یا هم له یو کاروبار څخه بل کاروبار ته د انتقال وړتیا ولري.

Transferable Output

د لیرد وړ حاصل

هغه حاصل، چې د انتقال د لگښت د کموالي له امله لویه جغرافیایي سیمه په بر کې نیسي. او یا هم هغه محصول چې د تولید څخه وروسته د انتقال وړ وي او یا هم انتقال مومي.

Transportability

د لېږد وړتيا

د پيسو د څلورو بنسټيزو ځانگړتياوو څخه يوه ده د پيسو درې نورې ځانگړتياوې عبارت دي له:

۱: د دوام وړتيا (Durability)

۲: د وېش وړتيا (Divisibility)

۳: جعل نه منونکي (Non-counterfietability)

او د پيسو د دې ځانگړتيا له مخې: هر هغه شی، چې په اقتصاد کې د پيسو دنده ترسره کوي بايد په آساني سره له يو ځای څخه بل ځای ته د لېږد وړتيا ولري خو د توکو او خدمتونو په راکړه ورکړه (تبادل) کې د تاديې د وسېلې په توگه خپله دنده په درست ډول سره ترسره کړي. د پيسو د ځانگړتياو په اړه لا ډېرو مالوماتو لپاره د پيسو ذکر شوو ځانگړتياوو ته هم رجوع وکړئ.

Trans-shipment Point

د ترانسپورتي انتقال نکته

هغه ځای، چې له يو ډول ترانسپورت څخه بل ترانسپورت ته د اموالو انتقال پکې ترسره کېږي لکه د کشتيو څخه موټرونو ته يا د موټرونو څخه طيارو ته د اموالو د انتقال ځای.

Treasury Bill

د خزاني بل

د خزاني بل معمولاً د پيسو بازار له لارې د دولت له لوري د لنډ مهال لپاره (معمولاً تر يو کال پورې) نشريږي او د سود يو ټاکلی نرخ ور باندې تاديه کېږي خو دولت لدې لارې د خپلې بودجې کسر تمويل کړي. د خزاني بانډ او خزاني نوټ سره يې پرتله کړئ.

Treasury Bond

د خزاني بانډ

د خزاني بانډ معمولاً د پانگې بازار له لارې د دولت له لوري د اوږد مهال لپاره (معمولاً د لسو کلونو څخه تر دېرشو کلونو پورې) نشريږي تر څو لدې لارې دولت د بودجې کسر تمويل يا د اوږدمهاله

پروژو لپاره پیسې ترلاسه کړي او د سر رسید (Maturity) په پام کې نېولو سره د ربحې لوړ کچه ورباندې تادیه کوي. خو ځینې وخت د لویو شرکتونو له لوري هم نشرېږي. د خزاني پل او خزاني نوټ سره یې پرتله کړئ.

Treasury Notes

د خزاني نوټ

هغه دولتي بهاداره پانې دي، چې دولت یې د بودجې د کسر د تمویل په موخه نشروي او د سر رسید یې د یو کال نه تر لسو کلونو پورې وي، چې د سود نرخ یې د سر رسید په پام کې نېولو سره ټاکل کېږي. د خزاني پل او د خزاني نوټ سره یې پرتله کړئ.

Treasury Securities

د خزاني پانې

د بودجې د کسر د تمویل په موخه د دولت له لوري نشريدونکي مالي ارزښت لرونکې پانې دي چې په دريو ډولونو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

۱: د خزاني پل (Treasury Bill)

۲: د خزاني بانډ (Treasury Bond)

۳: د خزاني نوټ (Treasury Note)

د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Triangular Trade

درې گونې سوداګري

په یوه ټاکلي وخت کې د توکو او خدمتونو د تبادلې په پایله کې د دريو هېوادونو ترمنځ د صادراتو او وارداتو تبادله، چې د یو مثلث شکل غوره کوي.

د بېلګې په توګه: افغانستان خپل تولیدات پاکستان ته صادروي، پاکستان خپل تولیدات ایران او بالاخره ایران خپل تولیدات افغانستان ته صادروي او په دې توګه د دې دريو واپو هېوادونو ترمنځ

سوداگري د مثلث شکل غوره کوي. پدې ډول يو هيواد هغه هيواد ته صادرات استوي چې له هغه څخه عمده واردات نلري.

Trough

کساد (خط القعر)

د کساد مرحلې څخه د رونق مرحلې ته د کاروباري دوران يا دايرې (Business cycle) د انتقال څخه عبارت دی، چې د کساد په ختمیدو سره پيل او د رونق تر پيل پورې دوام پيدا کوي په دغه وخت کې په اقتصاد کې د توليد اندازه په کمېدو او د وزگار تيا کچه په لوړېدو وي. خو ځينې اقتصاد پوهان بيا خط القعر په اقتصاد کې د يوې جلا مرحلې په توگه پيژني. د لا ډېرو معلوماتو لپاره کاروباري دوران يا دايرې مرحلو (Business cycle phases) ته هم رجوع وکړئ.

Trust

ټولنه (څو اړخيز انحصار)

د سازمان يا کاروبار له هغه جوړښت څخه عبارت دی، چې په عين صنعت کې متعدد کاروبارونه تر کنترول لاندې راوړي خو په بازار کې د توکو په قېمت ټاکنه باندې کنترول ترلاسه کړي؛ خو په اوسنې وخت کې په ډېری هېوادونو کې غير قانوني گرځول شوی دی.

Tying Contract

تړلی هوکړه لیک

هغه ډول هوکړه لیک، چې له مخې يې پلورونکي د يو توکي پلورل په بل توکي پورې تړي او يوازې د يو توکي پلور نه ترسره کوي. دا ډول هوکړه لیک په ۱۸۰۰ او ۱۹۰۰ ميلادي کالونو کې شتون درلوده؛ خو اوس په ډېری هېوادونو کې غير قانوني گرځول شوی دی.

U

Uncertainty

غیر یقیني حالت

هغه حالت چې د یوې حادثې د وقوع گڼ امکانات شتون ولري خو د یوه احتمال هم د سنجولو وړ نه وی او د پېښې د پېښېدو او یا نه پېښېدو په اړوند کامله غیر یقیني حالت وی. یا په راتلونکي کې هغه حالت، چې د یوې پېښې رامنځته کېدل پکې نامعلوم وي.

Under Developed Countries

وروسته پاتې هېوادونه

د دریمې نړۍ هېوادونو (Third world countries) ته رجوع وکړئ.

Under Employment

ناقص استخدام

د روزگار تیا یا استخدام هغه حالت چې په کامل ډول د کارگرې قوې یا ټولني د توليدي وړتیا څخه په کې گټه نه اخیستل کېږي. دا په دې مانا چې: یو کارکوونکي د پوره وړځي یا ۸ ساعته کار وړتیا لري خو یواځي ۴ ساعته کار پیدا کوي او نور ۴ ساعته بیکاره تیروي. چې د نیمه استخدام (Half employment) اصطلاح ورته هم کارول کېږي

Underground Economy

پټ اقتصاد

هغه اقتصاد، چې د نا خالص داخلي تولید په اندازه کولو کې یې د ځینو اقتصادي کړنو د ثبت راپور نه ورکول کېږي، چې په ډېری هېوادونو کې په نا خالص داخلي تولید کې د دې ډول کړنو یوه ځانگړې برخه (۲۵٪) او یا لدې هم زیات) په نښه کېږي او بیا په نا خالص داخلي تولید کې په ثبت رسول کېږي.

Undifferentiated

متجانس/نا مشخص

هغه کړنلاره، چې په متجانس بازار اټکا لري. یا د مشتریانو ترمنځ بڼکاره توپیر نه وي او یا هم د تولیداتو ترمنځ.

Undistributed Corporate Profit

د سهامی شرکت نه ویشل شوې گټه

د سهامی شرکت د گټې هغه برخه، چې نه هم ونډه لرونکو ته د ویش وړ گټې (dividend) په شکل او نه هم د شرکت پر گټه باندي د ماليې په شکل تادیه کېږي بلکې د شرکت د کاروبار د لا پراختیا په موخه ترې گټه اخېستل کېږي، چې د ساتل شوې گټې (Retained earning) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Unearned Income

نا ترلاسه شوې عاید

د محاسبې په اصطلاح کې: د توکو یا خدمتونو څخه رامنځته شوي عواید، چې لا ترلاسه شوي نه وي، چې د موجل عاید (deferred income) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. له ترلاسه شوي عاید (Earned income) سره یې پرتله کړئ.

Uneconomic Activities

غیر اقتصادي کړنې

هغه کړنې، چې د توکو او خدمتونو د تولید په موخه نه ترسره کېږي. او یا دا، چې: هغه کړنې، چې پر وړاندې یې د پیسو تادیه نه ترسره کېږي لکه د مذهب، احساس یا کلتور د غوښتنې په اساس کړنې. له اقتصادي کړنو (Economic activities) سره یې پرتله کړئ.

Unemployed Person

وزگار کس

هر هغه وگړی، چې د کار کولو اراده او وړتیا ولري او په فعالانه ډول سره د دندې د ترلاسه کولو په هڅه کې وي. خو د توکو او خدمتونو په تولید کې عملاً برخه ونه لري. او یا هم په بل عبارت: د دندې د ترلاسه کولو په هڅه کې وي؛ خو لا تراوسه هم وزگار پاتې شوی وي.

Unemployment

وزگارتيا

هغه عمومي حالت، چې پکې هغه توليدي منابع (معمولاً کارگره قوه)، چې د توکو او خدمتونو په تولید کې د برخه اخېستو اراده او وړتیا ولري او عملاً د کار ترلاسه کولو په لټه کې وي خو په توليدي کړنو کې برخه ونه لري وزگارتيا گڼل کېږي. وزگارتيا معمولاً په لاندې ډولونو وېشل کېږي:

۱: اصطکاکي وزگارتيا (Frictional Unemployment)

هغه وزگارتيا، چې له يوې دندې څخه بلې دندې ته د توليد عواملو (معمولاً کارگرې قوې) د تبديليدو له امله رامنځته کېږي.

۲: پټه وزگارتيا (Hidden Unemployment)

د توليد په پروسه کې د توليد د عواملو (معمولاً د کارگرې قوې) ترمنځ هغه حالت، چې که چېرې يو يا څو کارگر د توليد د عمليې څخه ووېستل شي په توليد کې کوم تغير رامنځته نشي نو د توليد په پروسه کې د کارگرې قوې په منځ کې دغه حالت ته پټه بېکاري ويل کېږي.

۳: دوراني وزگارتيا (Cyclical Unemployment)

د وزگارتيا هغه ډول، چې د کاروباري دايرې يا دوران کې د کساد د مرحلې په رامنځته کېدو سره په کلي اقتصاد کې په اقتصادي فعاليتونه کې کموالی رامنځته شي (په ځانگړې ډول سره په نا خالص داخلي توليد باندې د لگښتونو اندازه راکمه شي).

دا په دې مانا چې: په اقتصاد کې د کساد یا زوال مرحله پیل شي نو تولید تقاضا کمېږي، چې د تولیدي تقاضا په کمیدو سره د تولید تولید اندازه هم کمېږي او د تولید تولید په کمیدو سره د کارگرانو یوه برخه له کاره گوښه او وزگار پاتې کېږي، چې په دې توګه دوراني وزگار تیا رامنځته کېږي. او یا هم په بل عبارت: د وزگار تیا هغه ډول، چې په کاروباري دوران یا دایره کې د کساد یا زوال مرحلې (Contraction) د پیل له امله رامنځته کېږي.

۴: موسمي وزگار تیا (Seasonal Unemployment)

د وزگار تیا هغه شکل، چې په پایله کې یې په اقتصاد کې د موسمي بدلون په پایله کې د تولید وسایل (معمولاً کارګره قوه)، چې په تولید کې د برخه اخېستو اراده او وړتیا ولري وزگار پاتې کېږي. او یا هم په بل عبارت: د وزگار تیا هغه ډول، چې په اقتصاد کې د موسمي بدلون په پایله کې رامنځته کېږي. د بېلګې په توګه: د ژمي په موسم کې په کابل کې تقریباً ټول ودانیز کارونه په تپه درېږي، چې په پایله کې یې هغه وګړي، چې په ودانیزو کارونو کې په فعالیت بوخت وي وزگار پاتې کېږي.

۵: تکنالوژیکي وزگار تیا (Technological Unemployment)

د وزگار تیا هغه ډول، چې د تولید په پروسه کې د کارګر پر ځای د ماشین آلاتو څخه د ګټې اخېستنې په پایله کې رامنځته کېږي.

۶: ارادي وزگار تیا (Voluntary Unemployment)

د وزگار تیا هغه ډول، چې پکې د تولید عوامل (په ځانګړي ډول کارګره قوه)، چې د کار کولو اراده او وړتیا ولري او په خپله خوښه نه غواړي، چې د توکو او خدمتونو په تولید کې برخه واخلي. یعنې دا چې دلته کوي.

۷: غیرارادي وزگار تیا (Involuntary Unemployment)

د وزگار تیا هغه ډول ته ویل کېږي، چې د تولید عوامل (معمولاً کارګره قوه)، چې د توکو او خدمتونو په تولید کې د برخه اخېستو اراده او وړتیا ولري؛ خو تولید ته د تقاضا د نه شتون له امله وزگار

پاتې کېږي، چې د کاروباري دوران یا دایرې د کساد یا زوال په مرحله کې یوه بنسټیزه ستونزه ګڼل کېږي.

۸: ساختاري یا بنيادي وزګارتيا (Structural Unemployment)

کله د کارګرانو مهارت د کار لپاره اړین مهارت سره تطابق ونه لري؛ نو په دې توګه کارګران د اړین تېرېنګ د ترلاسه کولو په موخه د لنډ وخت لپاره وزګار پاتې کېږي، چې په اقتصاد کې د کارګرې قوې دا ډول وزګار پاتې کېدل د ساختاري وزګارتيا څخه عبارت دی، چې معمولاً په تکنالوژي کې د پرمختګ په پایله کې رامنځته کېږي.

د بېلګې په توګه: په تولید کې د نوې او عصري تکنالوژي څخه د ګټه اخیستنې له امله کارګرانو ته د تېرېنګ ورکولو له امله هغوی د لنډ وخت لپاره وزګار پاتې کېږي.

Unemployment Compensation

د وزګارتيا حقوق

هغه معلومه اندازه تاديات، چې په ټولنه کې وزګارو وګړو ته د دولت له لوري ترسره کېږي او دا ډول تاديات معمولاً هره اونۍ یا هره میاشت ترسره کېږي. دا ډول تاديات معمولاً په پرمختللو هېوادونه کې شتون لري او د (Unemployment Benefit) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Unemployment Rate

د وزګارتيا کچه

په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو په تولید کې استخدام شویو وګړو په پرتله د هغه وګړو سلنه، چې د کار کولو اراده او وړتیا ولري، د کار په لټه کې وي؛ خو تر اوسه یې دندې نه وي ترلاسه کړي. او یا هم دا، چې: په هېواد ټولې کارګرې قوې ته د وزګارو وګړو نسبت ته د وزګارتيا نرخ ویل کېږي. چې د سلنې له مخې ښودل کېږي.

د بېلګې په توګه: که په ۱۳۹۴ کال کې د افغانستان ټوله کارګره قوه ۱۵ میلیونه وګړي او د وزګاره کارګره قوه یې ۳ میلیونه وګړي وګڼو نو په افغانستان کې د بېکارۍ کچه د ۲۰٪ څخه عبارت دی. د

لا ډېرو مالوماتو لپاره د کاروباري دوران يا دايرې انډيکټور (Business Cycle indicator) ته هم رجوع وکړئ.

Unemployment Reasons

د وزگارتيا لاملونه

په هېواد کې د توليد عوامل په ځانگړي ډول کارگره قوه د مختلفو عواملو له مخې وزگار پاتې کېږي، چې درې عام عوامل يې عبارت دي له:

- د شته دندو پرېښودلو له امله وزگارتيا رامنځته کېدل.
- د شته دندو له لاسه ورکول له امله وزگارتيا رامنځته کېدل.
- د موقتي دندو د پوره کېدو له امله په اقتصاد کې د وزگارتيا رامنځته کېدل.

Unemployment Sources

د وزگارتيا سرچېنې

د توليد منابع معمولاً د لاندنيو عمده عواملو له مخې وزگار پاتې کېږي او يا دا، چې هغه عمده عوامل، چې له مخې يې په اقتصاد کې وزگارتيا رامنځته کېږي عبارت دي له:

- اصطکاکي وزگارتيا (Frictional Unemployment)
 - پټه وزگارتيا (Hidden Unemployment)
 - دوراني وزگارتيا (Cyclical Unemployment)
 - موسمي وزگارتيا (Seasonal Unemployment)
 - تکنالوژيکي وزگارتيا (Technological Unemployment)
 - ارادي وزگارتيا (Voluntary Unemployment)
 - غير ارادي وزگارتيا (Involuntary Unemployment)
 - ساختاري يا بنيادي وزگارتيا (Structural Unemployment)
- د لا ډېرو مالوماتو لپاره وزگارتيا (Unemployment) ته هم رجوع وکړئ.

Unfair Competition

نادرست/غیر عادلانه سیالي

د توکو او خدمتونو د پلورونکو ترمنځ هغه سیالي، چې په درغلی یا د دوکې له مخې ترسره کېږي.

د بېلګې په توګه: د بازار موندنې له لارې د غلطو معلومات وړاندې کول. تبعیضي قیمت، رشوت خوري او داسې نور، چې د سیالي دا ډول معمولاً په ټولو هېوادونو کې غیر قانوني ګرځول شوی دی، چې د (Unfair trade practices) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Unfavorable/Unfair Balance of Payment

د تادیاتو غیر مساعد بیلانس

د تادیاتو د بیلانس کسر (Balance of payment Deficit) ته رجوع وکړئ.

Unfavorable/Unfair Balance of Trade

د سوداګرۍ غیر مساعد بیلانس

د سوداګرۍ د بیلانس کسر (Balance of trade deficit) ته رجوع وکړئ.

Unilateral Agreement

یو اړخیز هوکړه لیک

د نړیوالې سوداګرۍ په برخه کې هغه هوکړه لیک، چې معمولاً د دوه هېوادونو ترمنځ په یو اړخیز ډول سره عقد کېږي.

د بېلګې په توګه: د افغانستان او پاکستان ترمنځ دا ډول یو اړخیز هوکړه لیک عقد کېږي، چې له مخې یې افغان کارګران په پاکستان کې د کار کولو اجازه ترلاسه کوي.

Union

ټولنه / اتحادیه

د کارګرانو هغه سازمان، چې په ګډه سره عمل کوي چې د کاروبار د مالکینو سره د مزد او معاش، د کار شرایط، امتیازات او داسې نورو برخو باندې د اړتیا په وخت کې خبرې او بحث ترسره کړي،

چې موخه يې د کارگرانو له حقوقو څخه دفاع کول دي، چې د کارگرانو ټولنه (Labor Union) اصطلاح ورته هم کارول کېږي. دا ډول ټولني ځينې وخت د متصدياتو يا کارفرمانو ترمنځ هم رامنځ ته کېږي. د لا ډېرو مالوماتو لپاره د کارگرانو ټولني (Labor Union) او د سوداگريزې ټولني (Trade Union) ته هم رجوع وکړئ.

Unit Elastic

واحد ارتجاعي

د ارتجاعيت هغه ډول، چې د يو توکي په قېمت کې د رامنځته شوي تغير اندازه د توکي په مقدار کې د رامنځته شوي تغير له اندازې سره برابر وي. او يا هم په بل عبارت: په هره اندازه، چې قېمت تغير خوري په همغه اندازه سره مقدار هم تغير خوري. د ارتجاعيت نورو ډولونو لپاره د ارتجاعيت متبادل (Elasticity Alternative) ته هم رجوع وکړئ.

Union Shop

د ټولني مغازه (د ټولني څخه بهر غړو لپاره)

د استخدام هغه مشروط هوکړه ليک څخه عبارت دی، چې له مخې يې په توليدي کړنو کې د کارگرانو استخدام په دې شرط ترسره کېږي، چې له استخدام څخه وروسته به د کارگرانو ټولني غړېتوب ترلاسه کوي. د لا ډېرو معلوماتو لپاره تړلې مغازې (Closed shop) او پرانيستي مغازې (Open shop) ته هم رجوع وکړئ.

Unit of Account

د محاسبې واحد

د پيسو د څلورو بنسټيزو دندو څخه يوه ده، د پيسو درې نورې بنسټيزې دندې عبارت دي له:

- د تبادلې وسيله (Medium of Exchange)
- د ارزښت د ساتلو وسيله (Store of value)
- د مختلفو تاديواتو لپاره د معيار وسيله (Standard of Different Payments)

او د پیسو د دندې دندې ه مخې: پیسې په اقتصاد کې د شمېر یا د اندازه گیری د واحد په توګه یوه وسیله ده، چې له مخې یې پیسې په اقتصاد کې د توکو او خدمتونو د قیمتونو د اندازه کېدو په موخه استعمالېږي.

او یا هم دا، چې: د توکو او خدمتونو قیمتونه د پولې واحد په مرسته معلومېږي. چې د تادیې وسیله (Medium of Exchange) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

د پیسو د دندو په اړه د لا ډېرو معلوماتو لپاره د پیسو دندو (Money Functions) ته رجوع وکړئ.

Unlimited Liabilities

نا محدوده المسولیت/پورونه

په کاروبار یا سوداګرۍ کې د هغه حالت شتون کله، چې د کاروبار شتمني د کاروبار د پورونو د تادیې په وړاندې بسنه ونکړي نو د کاروبار مالک په شخصي ډول د کاروبار د پاتې پورونو د تادیې مسؤلیت په غاړه لري. او یا هم دا چې: کله، چې د کاروبار شتمني د کاروبار د پورونو د تادیې په وړاندې بسنه ونکړي؛ نو د کاروبار مالک د پاتې پورونو د تادیې مسؤلیت په غاړه لري چې د کاروبار پاتې پورونه له نورو لارو (لکه د پور اخیستلو له لارې یا د شخصي شتمنیو د پلورلو له لارې) تادیه کړي، چې دا حالت معمولاً د تضامني شرکت (Partnership) او انفرادي کاروبار (Proprietorship) د پورونو په وړاندې رامنځته کېږي د محدود المسولیت Limited liabilities سره یې پرتله کړئ.

Unlimited Needs and Wants

نا محدوده اړتیاوې او غوښتنې

د کمیابۍ (Scarcity) له دوه بنسټیزو ستونزو څخه یوه هم نا محدود اړتیاوې او غوښتنې دي (بله ستونزه یې عبارت ده له: محدود وسایلو (Limited Means) او په دې مانا، چې: د خلکو اړتیاوې او غوښتنې د هغوی د منابعو په پرتله ډېرې دي او وګرځي په ټولیزه توګه نشي کولای، چې خپلې

ټولې اړتیاوې او غوښتنې رفع کړي او په دې توګه په اقتصاد کې د کمیابي (scarcity) ستونزه رامنځته کېږي.

Unplanned Investment

نا پلان شوې پانګونه

د کاروباري سکتور په وسیله د پانګونې لګښتونه، چې د متوقع اقتصادي مالوماتو لکه د سود نرخ، د پلور اندازه او د ګټورتوب څخه جلا ترسره کېږي. له پلان شوې پانګونې Planned Investment سره یې پرتله کړئ.

Unstable Equilibrium

بې ثباته تعادل

په بازار کې هغه تعادل، چې د یو بهرني قوت د مداخلې په پایله کې له منځه ځي او په خپل حال نه پاتې کېږي. او یا هم په بله اصطلاح: یا په بازار کې هغه تعادل، چې د زیات وخت لپاره نه پاتې کېږي. له با ثباته تعادل (Stable equilibrium) سره یې پرتله کړئ.

Unstable Market

بې ثباته بازار

هغه بازار چې په کې د توکو او خدمتونو پلور تر ډېره د قیمت تر اغیزې لاندې راځي. او یا هم دا چې: د توکو او خدمتونه قیمتونه تر ډېره ثابت نه پاتې کېږي. د با ثباته بازار (Stable market) سره یې پرتله کړئ.

Unverifiable Axiom

نه تصدیق کېدونکی اصل

هغه فرضیې او تیوريګانې، چې پرته له تایید او تصدیق څخه باید ومنل شي او معمولاً د عقایدو، سیاسي نظریاتو او کلتوري ارزښتونو له مخې منل کېږي.

Uruguay Round

د یوروگوای غونډه

په (GATT) باندې د خبرو اترو اتمه او وروستۍ مرحله په برکې نیسي، چې له مخې یې د GATT ځای د سوداګرۍ نړیوال سازمان (WTO) ونډه. دغه مرحله په ۱۹۸۶ میلادي کال کې پیل او په ۱۹۹۴ میلادي کال کې پای ته ورسېده او د دې مرحلې په پایله کې د غړو هېوادونو ترمنځ په سوداګرۍ کې په محصول او داسې نورو محدودیتونو او قیوداتو کې کموالی رامنځته شو.

User Charge

د استعمال لګښت / تادیه

هغه تادیه، چې د عامه توکو یا خدمتونو څخه د ګټه اخیستنې په وړاندې ترسره کېږي لکه د کتابتون، پارک او داسې نورو څخه د ګټې اخیستنې په وړاندې د هغوی د قیمت تادیه.

Usury

سود (له حده زیات)

په عامه اصطلاح کې د سود هغه نرخ، چې د عدل او انصاف څخه لیرې وي؛ خو په علمي اصطلاح کې: د سود هغه نرخ، چې له ټاکلي (قانوني) حد څخه لوړ وي.

Utilitarianism

افاده پالنه (فلسفه)

هغه فلسفي نظریه چې وايي: د یو عمل ارزښت د نوموړي عمل په وسیله ترلاسه شوي رضایت یا ګټورتوب باندې اتکا لري.

Utility

افاده / ګټورتوب

د اړتیاو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د توکو او خدمتونو څخه د ګټې اخیستنې او استهلاک څخه ترلاسه شوي رضایت او تسکین څخه عبارت دی، چې ځینې وخت ورته د سوکالی (Welfare) او (Welbeing) اصطلاح هم کارول کېږي.

Utility Maximization

د افادې/گټورتوب اعظمي کول

د توکو او خدمتونو څخه د گټې اخیستنې یا استهلاک څخه د امکان تر حده د ډېر نه ډېر گټورتوب یا رضایت د ترلاسه کولو کچې لاسته راوړلو څخه عبارت دی.

Utility Measurement

د افادې مقیاس

د توکو او خدمتونو څخه د گټې اخیستنې او یا مصرف څخه ترلاسه شوی گټورتوب یا رضایت اندازه بنودل په دوه ډوله ترسره کېږي، چې عبارت دي له:

- کمی یا عددي (Cardinal)، چې په عددي ارزښتونو اتکا لري لکه ۱،۲،۳،۴.....
- ترتیبي (Ordinal)، چې په ترتیب یا درجه بندي باندې اتکا لري لکه اول، دویم، دریم...

ترتیبي طریقه تر ډېره د گټورتوب د اندازه کولو په وړاندې واقع بینانه طریقه ده، چې د کارډینل له مخې اندازه کېږي د لږ یا ډېر په کارولو سره ترسره کېږي.

د بېلگې په توگه: وایو، چې مننه د کېلې څخه ډېر گټورتوب لري یا برعکس له د منې په پرتله کم گټورتوب لري.

د افادې د مقیاس په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو اصطلاحاتو ته هم رجوع وکړئ.

V

Valuation

ارزونه / ارزښت اېښودنه

د معتبرو او منل شویو مقیاسونو له مخې د یو ملکیت (جایداد) د قیمت سنجولو او ټاکلو څخه عبارت دی.

د بېلګې په توګه: له سوداګریزو بانکونو څخه د پور ترلاسه کولو په وخت کې یو بنسټ یا کس خپل جایداد د بانک په نوم د تضمین په توګه بیع کوي؛ نو د دې جایداد د ارزښت او یا قیمت ټاکنه د ځینو ثبت شویو شرکتونو له لوري، چې په همدې برخه کې فعالیت لري ترسره کېږي.

Value

ارزښت

د مستهلکینو له لوري د یو توکي، خدمت یا هم د یوې منبع څخه د ترلاسه شوي رضایت له اندازې څخه عبارت دی، چې ښایې دا ارزښت ذاتي یا تبادلوي وي. چې ذاتي ارزښت یې په خپله د هماغه توکي څخه ترلاسه کیدونکي تسکین ده او تبادلوي ارزښت د همدې توکي د تبادلې یا د پیر ځواک څخه عبارت دی.

د بېلګې په توګه: که یو کېلو غنم د دوه کیلو جوارو سره تبادله شي؛ نو په دې حالت کې د غنمو ارزښت د جوارو د ارزښت په پرتله دوه برابره ډېر دی او د جوارو ارزښت د جوارو د ارزښت نیمایي دی، چې معمولاً دا کار د پیسو په مرسته ترسره کېږي.

Value Added

اضافه شوی ارزښت

د تولید په هره مرحله کې د یو توکي په ارزښت کې ډېروالی راوستلو څخه عبارت دی.

او يا هم دا، چې: په چاپېريال کې شته منابع او وسايل، چې په نسبي ډول کم اقتصادي ارزښت لري په توليدي زيات ارزښت لرونکي توکي باندې بدلول چې په ارزښت کې يې له پخوا ډېروالی رامنځته شي.

Value in Exchange

په تبادله کې ارزښت

د يو توکي په وړاندې د بل توکي د تبادلې (معمولاً د پيسو په بڼه) وړتيا، چې له تبادلې څخه وروسته بيا هم د اړتياو او غوښتنو د رفع کولو په موخه ترې گټه اخېستل کېدای شي. يا پيسې يو کس د خپلو اړتياو او غوښتنو د رفع کولو په موخه د توکو او يا خدمتونو په ترلاسه کولو مصرفوي مگر بيا هم همدا پيسې دا وړتيا لري، چې بل کس يې هم د اړتيا په وخت کې د تبادلې د وسېلې په توگه وکاروي. په استعمال کې ارزښت (Value in use) سره يې پرتله کړئ.

Value in use

په استعمال کې ارزښت

د توکو او يا خدمتونو د مستقيم مصرف په پايله کې د غوښتنو او اړتياو رفع کېدو يا د تسکين اندازې ته د توکي يا خدمت د استعمال ارزښت ويل کېږي. او يا هم دا چې: د توکي يا خدمت هغه ارزښت، چې د استعمال څخه وروسته ترې بل کس گټه نشي ترلاسه کولای او يواځې د همدې مستهلك لپاره ارزښت ايجادوي

د بېلگې په توگه: د منې خوراک چې په مستقيم ډول سره د لوړې د رفع کولو لامل گرزي په تبادله کې ارزښت (Value in Exchange) سره يې پرتله کړئ.

د يادولو وړ ده چې د ځينو توکو يا خدمتونو لکه عامه توکو لپاره په همزمان ډول ممکنه ده چې له يو څخه ډېرو مستهلكينو ته ارزښت ايجاد کړي.

Variable

متغیر/متحول

متغیر یا متحول، چې د اقتصاد په ریاضیکي ماډلونو کې د یوې بدلیدونکې او تغیریدونکې پدیدې په شکل ځای په ځای کېږي او د همدې ازاد او مستقل تغیر په وړاندې کې د ترلاسه کیدونکو پایلو کتنه او څېړنه. نه ترسره کېږي.

Variable Cost

متغیر لګښت

د ټولیزو لګښتونو هغه برخه، چې د تولید له مقدار سره مستقیم تړاو لري یعنې د تولید په ډېروالی سره ډېرېږي او په کموالی سره پکې کموالی رامنځته کېږي. له ثابتو لګښتونو (Fixed cost) سره یې پرتله کړئ.

Variable Factors of Production

د تولید متغیر عوامل

د تولید هغه عوامل، چې په معلوم وخت کې د تولید په مقدار کې په تغیر پورې تړلي وي. او یا هم په بل عبارت: د تولید په مقدار کې ډېروالی د نوموړو عواملو د ډېروالی او کموالی یې د کموالی سره مل وي. د بېلګې په توګه: خام مواد، کارګر قوه. چې ځینې وخت ورته د متغیر عامل Variable input اصطلاح هم کارول کېږي. د تولید ثابتو عواملو (Fixed Factors of Production) سره یې پرتله کړئ.

Vault Cash

د لاس په سر پیسې

هغه نقده پیسې، چې د سوداګریزو بانکونو په واک کې قرار ولري او د ورځنیو معاملاتو د پرمخ بېولو په موخه ترې ګټه پورته کوي او یا یې هم د قانون له مخې د پېرودونکیو د اماناتو په وړاندې یا د متوقعه خسارې د جبران په موخه د زېرمې په توګه ساتي.

Velocity of Money

د پیسو دوران (سرعت)

په اقتصادي راکړو ورکړو کې په ټاکلي وخت کې د پیسو د برخه اخېستلو له ونډې څخه عبارت دی. او یا هم دا چې: هغه اندازه چې په یو ټاکلي وخت کې پیسې په څومره راکړو ورکړو کې برخه اخلي، چې ځینې وخت ورته د جریان سرعت (Velocity of Circulation) اصطلاح هم کارول کېږي.

Vertical Axis

عمودي محور

په گراف کې د Y محور ته عمودي محور ویل کېږي دا محور د بنسټه نه پورته خواته مستقیم میلان لري. د بېلگې په توګه: د بازار په ساده گراف کې د توکو قیمتونه په همدې محور ښودل کېږي. چې د Y محور (y-axis) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Vertical Equity

عمودي مساوات/تساوي

د ماليې د ټاکلو هغه شکل، چې له مخې یې: یو کس، چې د بل کس په پرتله کم عاید ولري کمه مالیه تادیه کوي او په وړاندې یې د لوړ عاید لرونکي لوړه مالیه تادیه کوي. له افقي مساوات (Horizontal equity) سره یې پرتله کړئ.

Vertical Integration

عمودي تکامل/ادغام/انضمام

د ادغام هغه ډول چې له مخې یې یو کاروبار د تولید یا د توزیع له یوې نه ډېرو متوالي مرحلو کې برخه اخلي. د بېلگې په توګه: دوه جلا کاروبارونه په دې ډول سره یو کېږي، چې یو کاروبار یو توکي او یا خدمت تولیدوي او بل یې ویشي.

Vertical Merger

عمودي ادغام

عمودي ادغام د ادغام له دريو ډولونو څخه يو دی او د ادغام له هغه ډول څخه عبارت دی چې دوه جلا ملکیت لرونکي کاروبارونه د يوه ملکیت لاندې راځي ، چې د يو کاروبار عامل (Input) د بل کاروبار محصول (Output) جوړوي.

د ادغام دوه نور ډولونه عبارت دي له:

۱: له افقي تکامل/ادغام/انضمام (Horizontal integration)

۲: متخاصم ادغام (Conglomerate integration)

د ادغام په اړه د لا ډېرو مالوماتو لپاره ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Vicious Circle

فاسده/ شیطاني دايره

شیطاني دايره هغه غیر گټور ذاتي خپریدونکې حالت او د پېښو تسلسل ده چېری چې د دې دوران د یوې کړې د بلې راتلونکې ستونزې لپاره لاره هواروي او دا بیا په خپل وار د لومړۍ ستونزې د بیا پیدا کیدو لامل گرځي او دا حالت تل د یوې دوراني کړې په شان ادامه لري. لکه د فقر شیطاني دايره.

Visible Trade

مړئ سوداګري

د یو هېواد د بهرنۍ سوداګرۍ هغه برخه، چې د لیدو او لمس کېدو وړ وي.

د بېلګې په توګه: د توکو صادرات یا واردات.

دا اصطلاح د غیر مړئ سوداګرۍ یا خدمتونو سوداګرۍ په مقابل کې کارول کېږي د لا ډېرو معلوماتو لپاره جاري حساب (Current Account) ته رجوع وکړئ او د مړي سوداګري (Invisible Trade) سره یې پرتله کړئ.

Vital Statistics

د ژوندانه احصايه

د زيرون، مړينې، واده كولو، روغتيا، ناروغيو او داسې نورو د ژوندانه اړوند مسايلو پورې تړلې احصايې ته حياتي احصايه ويل كېږي.

Voluntary Exchange

رضاكاره / د خپلې خوښې تبادلې

د يو توكي په وړاندې د بل توكي تبادلې، چې په خپله خوښه ترسره كېږي لكه د توكو او خدمتونو تبادلې، چې د عرضې او تقاضا له مخې په بازار كې ترسره كېږي. له جبري/غیر ارادي تبادلې (Involuntary exchange) سره يې پرته كړئ.

W

Wage

مزد

د تولید په پروسه کې د کارگرې قوې د خدمت او برخه اخېستنې په وړاندې تادیه ته مزد ویل کېږي (معمولاً، چې په ورځني ډول سره تادیه کېږي). مزد معمولاً په دوه برخو وېشل کېږي، چې عبارت دي له:

۱: یولي یا ظاهري مزد (Money/Nominal wage)

۲: حقيقي مزد (Real Wage).

د مزد څخه علاوه د تولید د پروسې نور تادیات او لگښتونه عبارت دي له: ربحه پانګې ته، کرایه ځمکې ته او ګټه کارفرما یا متصدي ته تادیه کېږي. د مزد په اړه د لا ډېرو اصطلاحاتو لپاره د مزد ذکر شوو ډولونو ته هم رجوع وکړئ.

Want

غوښتنه

یو توکی یا هم خدمت، چې استعمال او یا استهلاك یې د ژوندې پاتې کېدو لپاره اړین نه وي بلکې په ژوند کې د مزایاو د ډېروالي لامل ګرزي او د نه استعمال په پایله کې یې په ژوند کولو کې کوم جدي خنډ نه رامنځته کېږي.

د بېلګې په توګه: یو کس غواړي، چې هره ورځ غوښه وخورې خو که ویې نه خوري؛ نو هم په ژوند کې کومه ستونزه نه رامنځته کېږي.

همدا راز دا اصطلاح د هغو غوښتنو لپاره هم کارول کېږي، چې تخیلي بڼه ولري په دې مانا، چې یو څوک یې د لرلو غوښتنه لري؛ خو د تادیه وړتیا یې نه لري. له اړتیا (Need) سره یې پرتله کړئ.

Wealth

ثروت

د تولید په پروسه کې د تولید وسایلو او موادو د تصرف له خالص ملکیت ته ثروت ویل کېږي. یا هم دا، چې: د کاروبار د فزیکي او مالي شتمنیو د ملکیت او د کاروبار د پورونو ترمنځ د توپیر څخه عبارت دي. او یا دا، چې: هر هغه شی، چې ذاتي گټورتوب ولري، د تصرف وړ وي او نسبتاً کمیابه وي ثروت گڼل کېږي.

Wealth Distribution

د ثروت ویش

په اقتصاد کې د وگړو ترمنځ د ثروت د وېش ډول په گوته کوي. دا په دې مانا، چې: ثروت د ټولني د وگړو ترمنځ په کوم ډول وېشل شوی دی آیا د ثروت وېش په ټولنه کې د وگړو ترمنځ په عادلانه او یا هم غیر عادلانه ډول سره ترسره شوی دی؟.

Welfare

سوکالی / رفاه

په اقتصاد کې ټولنیزه سوکالی د تولیدوونکو او مستهلکینو لپاره د بازار څخه د ترلاسه کیدونکې سوکالی مجموعه ده، چې په ډیری کتابونو کې ټولنیزې سوکالی (social welfare) په نوم نومول شوې او ټولیزه سوکالی هغه مهال خپل اعظمي حد ته رسیږي، چې بازار په پوره ډول سیالیز وي.

Welfare Economics

د سوکالی اقتصاد

د اقتصاد هغه برخه، چې اغیزمنتوب او د ټولني هر اړخیزه بڼه والی مطالعه کوي او دغه موخه د کمیابه منابعو په متبادل تخصیص باندې تکیه لري، عمدتاً د سوکالی اقتصاد په څېړنو کې د جزوي اقتصاد میتودونو او تخنیکونو څخه گټه اخیستل کېږي. د اقتصاد دغه برخه په دوه مهمو قضیو ولاړه ده چې عبارت دي له:

۱: دا چې د ټاکلو فرضیو لاندې یو سیالیزي بازار د پریټو اغیزمنتوب (Parito efficiency) رامنځته کوي چې دا مفکوره د ادم سمېت د غیر مرئی لاس (Invisible hands) په نظریه ولاړه ده.

۲: دا چې د ځانگړو محدودیتونو په پام کې نیولو سره د د پریټو هره اغیزمنه پایله په بازار کې یو سیاليزي تعادل رامنځته کوي، چې په دې توگه د سوکالی اقتصاد له یوې خوا په جزوي اقتصاد ولاړ او له بلې خوا د عامه اقتصاد سره اړیکه پیدا کوي.

Welfare Program

د سوکالی پروگرام

په ټولنه کې غریبو، معلولو، د ډېر عمر لرونکو او معیوبو وگړو ته د مرستو د برابرولو او ورکولو پروگرام، چې د دولت یا د خیریه بنسټونو له لارې پر مخ بیول کېږي.

What?

څه ؟

په اقتصاد کې د تخصیص د څلورو بنسټیزو پوښتنو څخه یوه ده درې نورې پوښتنې عبارت دي له:

۱: څنگه تولید شي؟ (How to Produce)

۲: د چا لپاره تولید شي؟ (For Whom to produce?)

۳: په څومره اندازه تولید شي؟ (How Much to Produce?)

او په دې مانا، چې د محدوده او کمیابه منابعو او وسایلو د تخصیص په وسیله د ټولني د اړتیاو او غوښتنو په پام کې نیولو سره څه شی باید تولید شي؟.

Whole Sale

عمده پلورنه

د کورنۍ سوداگري هغه ډول، چې د توکو پلورل پکې په لویه پیمانته ترسره کېږي یا دا، چې په عمده ډول سره ترسره کېږي. د توک پلورني (retail sale) سره یې پرتله کېږي.

Willing to Accept

د قبولي اراده

هغه قېمت، چې د توکو پلورونکی یې د یو توکي د پلورلو په وړاندې د ترلاسه کولو اراده او وړتیا ولري، چې د توکي د عرضې د قېمت منشاء گڼل کېږي. د تاديې ارادې (willing to pay) سره یې پرتله کړئ.

Willing to Pay

د تاديې اراده

هغه قېمت، چې پېرودونکی یې د یو توکي د پېرلو په وړاندې د تادیه کولو اراده او وړتیا ولري، چې د توکي د تقاضا د قېمت منشاء گڼل کېږي. د قبولي ارادې (Willing to accept) سره یې پرتله کړئ.

Wind fall Profit

غیر منتظره گټه

هغه گټه، چې له خپلې عادي اندازې څخه ډېره وي.

Wind fall Gain

غیر منتظره لاسته راوړنه

هغه مبلغ، چې ترلاسه کول یې تر ډېره د یو کس انسان په فکر کې هم نه وي او ترلاسه یې کېږي. د بېلگې په توگه: یو کس د لاطري د گټلو په پایله کې یو ټاکلی مبلغ ترلاسه کوي.

Worker's Compensation

د کارکوونکو پاداش/معاوضه

د دولت له لوري د بیمې هغه پروگرام، چې د کار په جریان کې ټپي شوي کارگران ورڅخه گټه پورته کوي او کارگرانو ته دا ډول تادیه د متصدي یا کارفرما له لوري ترسره کېږي.

World bank (WB)

نړيوال بانک

نړيوال بانک د ملګرو ملتونو تر چتر لاندې هغه مالي بنسټ دی، چې په ۱۹۴۵ ميلادي کال کې په دې موخه تاسيس شوی څو په نړۍ کې د غريبو او وروسته پاتې هېوادونو په اقتصادي وده کې ډېروالی سره مرسته وکړي او په دې ډول غريبو هېوادونو ته د هغوی د اقتصادي ودې د زياتوالي په موخه په کم سود پورونه او هم د نوموړو پورونو څخه د ګټې اخېستنې لپاره تخنیکي مرستې برابرې او د خپلې اړتيا فنډ په نړيوالو مالي بازارونو کې د باندونو د پلور څخه تهيه کوي او اړو هېوادونو ته معمولاً اوږد مهاله پورونه ورکوي.

World Trade Organization (WTO)

د سوداګرۍ نړيوال سازمان

د سوداګرۍ نړيوال سازمان په ۱۹۹۵ ميلادي کال کې د يوروګواي غونډې (uroguay round) د سوداګريزو مباحثو په پايله کې د GATT پر ځای رامنځته شوی دی او د هېوادونو ترمنځ د سوداګرۍ سرپرستي په غاړه لري. په اوسني وخت کې تقريباً ۱۶۰ غړي هېوادونه لري؛ خو افغانستان تراوسه په دې نړيوال سازمان کې غړيتوب ندی ترلاسه کړی؛ خو د ترلاسه کولو لپاره يې جدي هڅې پيل کړي دي. د دې سازمان عمده موخې يې په لاندې ډول دي:

- د هېوادونو ترمنځ د سوداګريزو شخړو د حل په موخه اقدامات.
- د هېوادونو د بهرنۍ سوداګرۍ په پاليسۍ نظارت.
- غريبو او وروسته پاتې هېوادونو ته د تخنیکي مرستو او د مرستو څخه د ګټې اخېستنې لپاره د تېرينګونو برابرول. او داسې نورې کړنې يې عمده موخې جوړوي.

X

X

د انگلیسي د ایکس حرف

د کلي اقتصاد په مطالعه کې، د تولیدو لگښتونو په مساوات کې د هېواد د صادراتو لپاره یو معیاري مخفف دی یعنې دا، چې: $AE=C+I+G+(X-M)$ چې په دې مساوات کې:

۱: AE: ټولیز لگښتونه (Aggregate Expenditure)

۲: C د کورني سکتور استهلاکي لگښتونه (Consumption Expenditure)

۳: I د کاروباري سکتور په وسیله د پانګونې لگښتونه (Investment Expenditures)

۴: G دولتي/حکومتي لگښتونه (Government Expenditures)

۵: (X-M) خالص صادرات (Export-Import) چې X د صادراتو او M وارداتو د ارزښت څخه نمایندګي کوي.

X-axis

د ایکس محور

په ګراف کې افقي محور ته د Y محور (X-axis) ویل کېږي، چې د افقي محور horizontal (Axis) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

X-efficiency

د ایکس اغیزمنتوب

د نا قصې یا کاملې سیالۍ (Imperfect Competition) تر شرایطو لاندې د اغیزمنتوب هغې اندازې ته وايي چې وګړي او تصدۍ یې ترلاسه کولی شي، دغه ځانګړې اصطلاح د یوې کمپنۍ هغه بې کفایتي نښې چې په بازار کې د سیالۍ د کم فشار په پایله کې له خپلو عواملو څخه اعظمي حاصل نشي ترلاسه کولی. دا نظریه په ۱۹۶۶ کال کې وړاندې شوه چې د اقتصاد د مشهور اصل (افادې اعظمي کولو Utility Maximization) سره په تناقض کې ده.

X-inefficiency

د ایکس غیر مؤثریت

له هغه توپیر څخه عبارت ده چې په تیوریکي ډول د پیشبینی شوی اغیزمنتوب او یو اقتصادي واحد په وسیله ترلاسه شوي واقعي اغیزمنتوب ترمنځ وجود لري یا په بل عبارت چې دا د بشپړه رقابت د شرایطو لاندې د پیش بینی شوي اغیزمنتوب او له بازار څخه په واقعي ډول د ترلاسه کیدونکي اغیزمنتوب ترمنځ تفاوت ته وايي. دا ډول غیر مؤثریت معمولاً هغه وخت رامنځته کېږي کله، چې کاروبارونه په غیر موثر او یا بې کفایت ډول خپل تولیدي کړنې په مخ وړي او دلیل یې هم د سیالی د فشار نشتوالی وي.

د بېلګې په توګه: د اړتیا څخه ډېره کارګره قوه استخدامول، د تولید په پروسه کې د ضایعاتو ډېروالی او داسې نور، چې له مخې یې د تولید د تمام شد په لګښت کې لوړوالی رامنځته کېږي. د ایکس اغیزمنتوب (x-efficiency) سره یې پرتله کړئ.

X-M

خالص صادرات (صادرات منفي واردات)

د کلي اقتصاد په مطالعه کې د ټولیزو لګښتونو په مساوات کې د خالصو صادراتو لپاره یو معیاري محفف دی، چې د صادراتو او وارداتو د ارزښت ترمنځ توپیر په ګوته کوي یعنې دا، چې:

$$AE = C + I + G + (X - M)$$

چې په دې مساوات کې:

۱: AE ټولیز لګښتونه (Aggregate Expenditure)

۲: C د کورني سکتور استهلاکي لګښتونه (Consumption Expenditure)

۳: I د کاروباري سکتور په وسیله د پانګونې لګښتونه (Investment Expenditures)

۴: G دولتي/حکومتي لګښتونه (Government Expenditures)

۵: (X-M) خالص صادرات (Export-Import) چې X د صادراتو او M وارداتو د ارزښت څخه نمایندګي کوي.

Y

Y-axis

د وای محور

په گراف کې د Y محور ته د Y-axis اصطلاح کارول کېږي، چې د عمودي محور (vertical axis) اصطلاح ورته هم کارول کېږي.

Yellow Dog Agreement

د زیر سپي هوکړه لیک

له هغه هوکړه لیک څخه عبارت دی، چې مخکې لدې، چې کارگر په تولیدي پروسه کې په کار وگمارل شي د کارگر او متصدي یا حکمفرما ترمنځ په دې موخه لاسلیک کېږي، چې کارگر به د استخدام څخه وروسته د کارگرانو په ټولنه کې غړېتوب نه ترلاسه کوي او په دې ډول متصدي یا حکمفرما غواړي، چې د کارگرانو په بازار کې د کارگرانو کنترول له منځه یوسي او بالاخره د کارگرانو اتحادیې هم له منځه ولاړې شي.

دا ډول هوکړه لیک په غربي هېوادونو کې د ۱۸۰۰ کلونو په وروستیو او د ۱۹۰۰ کلونو په اوایلو کې شتون درلوده؛ خو اوس تقریباً په ټوله نړۍ کې غیر قانوني گړځول شوی دی.

او د زیر سپي نوم ایښودنې دلیل یې دا وه چې هغه کارکوونکي چې دا هوکړه لیک لاسلیک کوي نو خپل ټول حقوق له لاسه ورکوي او په اصطلاح د زیر سپي حیثیت غوره کوي.

Yield

حاصل

په عام ډول حاصل ته وایې لکه کرنیز حاصل، خو په ځانگړي ډول حاصل یا په مالي شتمنیو (بانډ، د خزاني بل او داسې نور) بانډې د بازگشت کلي نرخ څخه عبارت دی، چې د مالي شتمنیو د سود نرخ او د مالي شتمنی په قیمت کې تغیر دواړه په برکې نیسي.

د بېلگې په توگه: که فرض کړو، چې د خزاني د بېل قیمت سل زره افغانۍ دی او د سود کلنی نرخ يې ۱۰٪ دی نو د خزاني د بېل درلودونکی هر کال ۱۰۰۰۰ افغانۍ په مالي شتمنۍ (د خزاني بېل) باندې د بازگشت په شکل ترلاسه کوي او که د کال په اوږدو کې د خزاني د بېل قیمت د سل زره افغانیو څخه ۱۰۵۰۰۰ افغانیو ته لوړ شي؛ نو د (yield) يې هم د ۱۰٪ څخه لوړېږي، چې په دې ډول سره د بېل درلودونکی ۱۰۰۰۰ افغانۍ د سود اندازه ترلاسه کوي او ۵۰۰۰ افغانۍ د بېل په قیمت کې د لوړوالي له امله ترلاسه کوي، چې په دې ډول سره (yield) يې د ۱۵۰۰۰ افغانۍ څخه عبارت دی، چې ۱۵٪ کېږي دا ځکه، چې، د سود نرخ يې په ثابت ډول سره ادا کېږي.

Z

Zero Based Budget

صفرې بودجه

د بودجې جوړولو هغه ډول، چې له مخې يې ټول تخميني لگښتونه او عوایدو د تېر کال د عوایدو او لگښتونو له مخې سنجول کېږي او په دې توګه په بودجه کې هېڅ ډول کسر يا مازاد نه رامنځته کېږي، چې معمولاً يو نظري شکل دی.

Zero Bond

صفرې (بې ربحې) بانډ

هغه بانډ، چې سود ورباندې نه تاديه کېږي او د بازگشت نرخ يې د اسمي ارزښت او د بانډ د پير د قیمت ترمنځ د توپير څخه ترلاسه کېږي دا ډول بانډ معمولاً د تخفيف په ډول نشرېږي.

د بېلګې په توګه: يو بانډ، چې ۱۰۰۰۰ افغانۍ قیمت ولري او د سررسيد وخت يې فرضاً يو کال وي نو که چېرې په اوسني وخت کې په ۹۰۰۰ افغانۍ وپلورل شي يعنې ۱۰۰۰ افغانۍ تخفيف پکې شتون ولري نو د بازگشت (Return) نرخ يې ۱۰٪ څخه عبارت دی.

Zero Growth

صفرې وده

د ودې هغه نرخ (معمولاً د نفوسو د ودې نرخ)، چې د صفر سره مساوي وي يا دا، چې په وده کې د تېر کال په پرتله سربېره کال هېڅ تغير شتون ونه لري.

Zone Pricing

سيمه ايزه قیمت اېنسودنه

د پلورونکي له خوا ښارونه يا سيمې په دې موخه په څو برخو وېشل شو د هرې برخې لپاره د عين توکي په وړاندې جلا جلا قیمت وټاکي.

Zoning

ناحيه بندي

په ښار يا نورو ځانگړو سيمو کې د ځينو کاروبارونو په ځای يه ځای کيدو باندې قانوني بنديز څخه عبارت دی.

د بيلگې په توگه: په ښارونو کې د خلکو د هستوگنې په سيمو کې د ځينو کړنو (لکه د خښتو بټۍ) په جوړولو باندې بنديز.

ماخذونه

دانگلیسي ژبې ماخذونه

- Andew, B.Abel, : Macro Economics, Addison-wesley publication, USA. 1998.
- Baumols, et al.: Economic Principles and Policies, Australian Edition, 1997.
- Burnbusch, et al, : Macro Economics, 9th Edition, USA, 2004.
- Clayton : Economics Principles and Practices, American edition, 2000.
- Dewett.K.K. & Chand Adarsh, : Modern Economic theory. 21th revised edition. New Delhi. India. 2002.
- Krugman, Paul.R & Obstfeld Maurice, : International Economics, 6th Edition, USA. 2003.
- Malik, Mohammad Asif : Topic to Topic 200 Questions on Economics part 1. Publishers Emporium, Lahor Pakistan. 2004.
- Malik, Mohammad Asif : Topic to Topic 200 Questions on Economics part 2. Publishers Emporium, Lahor Pakistan. 2004.
- Mankiw, N.Gregoray, : Macroeconomics, 7th Edition, Worth Publishers, USA, 2010.
- Nasir, M.Saeed, : Money Banking & Finance, Abid Umair Printing Press, Faisalabad, Pakistan. 2005-06.
- Philip A.S. Taylor. : A New Dictionary of economics. 1969.
- Pindyck, Robert.S. et al, : Microeconomics, 7th Edition, Pearson. India. 2009.
- Shahid, A.Hamid, : Macroeconomics. Ilmi Kitabkhana. Lahor, Pakistan. 2013.
- Wilson, et al, : Economics, Lincolnwood, Chicago, USA. 1997.

د پښتو ژبې ماخذونه

- پښتو - انگلیسي قاموس، Pashto-English Dictionary د ژبو او ادبیاتو انسټیټیوټ، د افغانستان د علومو اکاډمي، چاپ اریانا نشراتي موسسه. پېښور. پاکستان. 2005-06.
- د پوهنتون د دورې لکچر نوټونه، ننگرهار پوهنتون، اقتصاد پوهنځی، 2003-2008.
- نړېوال اقتصادي نظامونه، عبدالواسع صابر، چاپ نیو کابل کتاب پلورنځی، پېښور، پاکستان. 2007.

د مخ پر ودې هېوادونو اقتصادي ستونزې: پوهاند دوکتور نذیر احمد شهیدی، چاپ چارې: افغان کلتوري ټولنه، جرمني. 2005.

د اردو ژبې ماخذونه

- اصول بنکاري، خادم حسين، نوید پبليکېشنز، لاهور پاکستان، 2007.
- اصول تجارت، حصه اول و دوم، خادم حسين، نوید پبليکېشنز، لاهور پاکستان 2006..
- ترقياتي معاشيات، ای حمید شاهد، علمی کتابخانه، لاهور، پاکستان. 2007.
- جزياتي معاشيات (Microeconomics)، ای حمید شاهد، علمی کتابخانه، لاهور، پاکستان. 1991.
- زرعی معاشيات و سرکاری مالبات، ای حمید شاهد، علمی کتابخانه لاهور، 2007.
- کتاب معاشيات، حصه اول و دوم، پروفیسو منظور علی شیخ، علمی کتابخانه، لاهور، پاکستان. 2002.
- نظریه معاشيات (Theory of economics)، محمد حنیف اسلم، پولیمیر پبليکېشنز، لاهور، پاکستان 1999.

د فارسي او دري ژبې ماخذونه

- اقتصاد کلان (نظریه ها و سیاست های اقتصادی)، دکتر فریدون تفضلی: چاپ سیزدهم، نشر نی، ایران، 1381.
- پول و بانکداری، یوجین ا. دیولیو (Eugene A. Diulio)، ترجمه فارسی حسین حشمتی مولائی، چاپ موسسه بانکداری ایران، بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران. 1374
- فرهنگ اقتصاد و بازرگانی (انگلیسی به فارسی) Dictionary of Modern Economics، داکتر مرتضی قره باغیان، چاپ موسسه خدمات فرهنگی رسا. تهران، ایران. 1992
- فرهنگ علوم اقتصادی (انگلیسی-فارسی) Dictionary of Economics، چاپ نوم، داکتر منوچهر فرهنگ، نشر آسیم. تهران. ایران. 2005
- فرهنگ فشرده علوم اقتصادی (انگلیسی-فارسی) A Concise Dictionary of Economics، داکتر منوچهر فرهنگ. نشر البرز. تهران، ایران. 2003.
- فرهنگ کوچک اصطلاحات اقتصادی، داکتر طهماسب محتشم، دولتشاهی: انتشارات شهر آب، ایران. 1376
- مبادی اقتصاد ملی، پوهنمل تاج محمد اکبر، موسسه تحصیلات عالی تابش، 1391.
- مبانی علم اقتصاد، داکتر طهماسب محتشم، دولتشاهی، انتشارات خجسته، چاپ هشتم، تهران، ایران. 1371
- مسائل بین المللی پول، پوهاند دوکتور نذیر احمد شهیدی، چاپ موسسه تحصیلات عالی تابش. 1392.

برېښنایي ماخذونه

AmosWeb,Econ.word, Retrieved from: http://www.amosweb.com/cgi-bin/awb_nav.pl?s=ecw.

Babylon Dictionary, English to Pashto-Farsi-Arabic. Electronic Dictionary (.Ink file).

Business Dictionary, Retrieved from : <http://www.businessdictionary.com/terms-by-subject.php>.

Business Education (biz/ed) ,Retrived from:
<http://www.bized.co.uk/reference/glossary/index.htm>.

Cambridge Dictionaries Online, Business-English, Retrieved from :
<http://dictionary.cambridge.org/dictionary/business-english/>.

Economic Glossary, the complet economic terms and definations, Retrieved from:
<http://www.bized.co.uk/reference/glossary/index.htm>.

Economicswisconsin, Glossary of Economic Terms and Concepts , Retrieved from :
<http://www.economicswisconsin.org/guide/glossary.htm>.

Investopedia, Retrived from: <http://www.investopedia.com/terms/>.

Investor Words, Retrieved from : <http://www.investorwords.com/terms-by-subject.php>.

Oxford References, retrieved from :<http://www.oxfordreference.com/>.

Pashto Dictionary, English to Pashto and Pashto-English. Electronic Dictionary (.exe file).

Policonomics, (Economics Made simple), Retrieved from :
<http://www.policonomics.com/subjects/>.

The conference board of Canada,Dictionary of Financial,Economic and Business Terms, Retrieved from:
<http://www.conferenceboard.ca/topics/economics/economic-terms.aspx>.

the Economic Times, Definations, Retrieved from
:<http://economictimes.indiatimes.com/definition>

The Economist, Economics A-Z terms , , retrieved from
:<http://www.economist.com/economics-a-to-z/a>.

The Free Dictionary, Financial Dictionary, Retrieved from :<http://financial-dictionary.thefreedictionary.com/>.

Wikipedia the Free encyclopedia, Economics Termenology, Retrieved from:
https://en.wikipedia.org/wiki/Category:Economics_terminology.

د ليکوالانو بيوگرافي

بناغلی پوهنيار عبدالله عادل

بناغلی پوهنيار عبدالله عادل د محمد صابر زوی د پکتيا ولايت د آريوب څاڅيو ولسوالۍ اصلي اوسيدونکی دی چې اوس مهال د ننگرهار ولايت جلال اباد ښار په دريمه ناحيه کې ژوند کوي. خپلې لومړنۍ زده کړې يې د ښوونځي تر کچې په جلال اباد کې بشپړه او په ۱۳۸۳ لمريز کال کې د لوړو زده کړو په موخه د ننگرهار پوهنتون اقتصاد پوهنځي ته شامل شو چې په ۱۳۸۷ لمريز کال کې له همدې پوهنځي څخه په لومړۍ درجه فارغ شوی، نوموړی په ۱۳۸۸ کال کې د ننگرهار پوهنتون د اقتصاد پوهنځي په علمي کادر کې شامل او په تدریس يې پيل وکړ. د تدریس تر څنګ يې د Business Administration په برخه کې د ننگرهار پوهنتون د اقتصاد پوهنځي د استادانو لپاره د يوکلن روزنيز پروگرام بشپړ او په ۱۰/۲۰۰۹ کلونو کې يې د جرمني هيواد ته د نورو زده کړو لپاره سفر وکړ، په همدې موده کې يې د جرمني د RUB پوهنتون څخه د Advanced Bachelor Upgrading Program يو کلنه ديپلومه ترلاسه کړه. بناغلي عادل په ۲۰۱۱ کال کې د جرمني هيواد په ياد پوهنتون کې د ماسټرۍ په زده کړو پيل وکړ او په ۲۰۱۳ کال کې MSc (Economics & Management) ماسټرۍ سند په برياليتوب سره ترلاسه کړ. نوموړي د خپلو زده کړو تر څنګ هيواد ته د هر ځل راستنيدو په مهال د اقتصاد په پوهنځي کې د گڼو مضامينو تدریس کاوه او د يوکال لپاره د پوهنځي د علمي څيړنو د امریت چارې هم پر مخ بيولي دي، د دې تر څنګ د پوهنځي د کريکولم جوړونې په کميټه کې فعال غړيتوب لري. بناغلي عادل د ماسټرۍ پر څيړنيز تيزس سربيره د اروپايي اتحاديې لخوا تمويليدونکې د CASCADE څيړنيز پروگرام فعال غړی وه او څيړنيزه ليکنه National Position Paper يې اوس اوس د اروپايي اتحاديې د ويب پاڼې لخوا نشر شوې. اوسمهال بناغلی عادل د دوکتورا PhD د زده کړو لپاره د جرمني هيواد RUB پوهنتون لخوا منل شوی او هلته په زده کړو او علمي څيړنو بوخت ده.

بناغلی امان الله ورين

بناغلی امان الله ورين د اسد الله زوی د د پکتيا ولايت د آريوب څاڅيو د شگې کلي اصلي اوسيدونکی او اوسمهال په کابل ښار کې ژوند کوي. نوموړي خپلې لومړنۍ زده کړې په پکتيا کې ترسره کړي او په ۱۳۸۲ کال کې د آريوب عالي لیسې څخه فارغ شوي. نوموړي خپلې لوړې زده کړې د ليسانس په کچه په ۱۳۸۷ لمريز کال کې د ننگرهار پوهنتون د اقتصاد په پوهنځي کې بشپړه کړي او له ياد پوهنځي څخه په دوهمه درجه فارغ شوی. بناغلي ورين له فراغت وروسته په گڼو حکومتي او غير حکومتي ادارو کې دندې ترسره کړي او د دې ترڅنګ په ځينو خصوصي پوهنتونونو کې د تدریس چارې پر مخ بيولي. د نوموړي په لسگونو تحليلي مقالې او ليکنې د هيواد په چاپي او برينښايي رسنيو او مجلو کې چاپ او نشر شوي. بناغلی ورين اوسمهال په کابل کې د سويس د يوفپ په نړيوال پوهنتون کې د عامه ادارې په برخه کې د ماسټرۍ په زده کړو بوخت دی.

Abstract

Reference books and learning materials are quite essential part of higher education both for teachers and students. particularly the crucial thing in every educational discipline is that the standard terminology has to be known for every student of that specific area of study.

Based on observed reality and experiences in Afghan universities we recognized the necessity and demand for such a book in Pashto language which will be helpful both for students and teachers in the field of Economics and Business. It is clear fact that in a country such as Afghanistan, the development process of the learning environments through improvement of academic quality is not an easy task, however, it needs much more time & resources consuming efforts. Keeping in mind the necessity of time and all mentioned difficulties we (Adil & Vreen) took a step forward in this regard by writing a book of **Economic & Business Terms (The first ever English-Pashto Dictionary of Economic & Business Terms with Pashto explanations and examples)**.. We have been working on this book since more than 4 years under direct and indirect supervision of professors and lecturers of economics and management. The first version (edition) has just completed in 2015.

Current edition of this book is a very first step for a future standardized and larger explanatory dictionary of economics and business, it is designed in nearly 500 pages where each Standard English term is firstly translated to Pashto than shortly explained with most relevant examples in a few paragraphs. The similar or apposite terms are mentioned at the end of explanations for each term.

Publishing Textbooks

Honorable lecturers and dear students!

The lack of quality textbooks in the universities of Afghanistan is a serious issue, which is repeatedly challenging students and teachers alike. To tackle this issue, we have initiated the process of providing textbooks to the students of medicine. For this reason, we have published 200 different medical and non-medical textbooks of Engineering, Science, Economics and Agriculture (96 medical books funded by German Academic Exchange Service, 80 medical with 20 non-medical books funded by German Aid for Afghan Children and 4 non-medical books funded by German-Afghan University Society) from Nangarhar, Khost, Kandahar, Herat, Balkh, Kapisa, Kabul and Kabul Medical universities. It should be mentioned that all these books have been distributed among the medical and non-medical colleges of the country for free. All the published textbooks can be downloaded from www.ecampus-afghanistan.org.

The Afghan National Higher Education Strategy (2010-2014) states:

"Funds will be made available to encourage the writing and publication of textbooks in Dari and Pashto. Especially in priority areas, to improve the quality of teaching and learning and give students access to state-of-the-art information. In the meantime, translation of English language textbooks and journals into Dari and Pashto is a major challenge for curriculum reform. Without this facility it would not be possible for university students and faculty to access modern developments as knowledge in all disciplines accumulates at a rapid and exponential pace, in particular this is a huge obstacle for establishing a research culture. The Ministry of Higher Education together with the universities will examine strategies to overcome this deficit."

The book you are holding in your hands is a sample of a printed textbook. We would like to continue this project and to end the method of manual notes and papers. Based on the request of higher education institutions, there is the need to publish about 100 different textbooks each year.

I would like to ask all the lecturers to write new textbooks, translate or revise their lecture notes or written books and share them with us to be published. We will ensure quality composition, printing and distribution to the Afghan universities free of charge. I would like the students to encourage and assist their lecturers in this regard. We welcome any recommendations and suggestions for improvement.

It is worth mentioning that the authors and publishers tried to prepare the books according to the international standards, but if there is any problem in the book, we kindly request the readers to send their comments to us or the authors in order to be corrected for future revised editions.

We are very thankful to **German-Afghan University Society (DAUG)** that has provided fund for four books including this one.

I am especially grateful to **GIZ** (German Society for International Cooperation) and **CIM** (Centre for International Migration & Development) for providing working opportunities for me during the past five years in Afghanistan.

In our ministry, I would like to cordially thank Minister of Higher Education Prof Dr Farida Momand, Academic Deputy Minister Prof M Osman Babury and Deputy Minister for Administrative & Financial Affairs Prof Dr Gul Hassan Walizai, and lecturers for their continuous cooperation and support for this project.

I am also thankful to all those lecturers who encouraged us and gave us all these books to be published and distributed all over Afghanistan. Finally I would like to express my appreciation for the efforts of my colleagues Hekmatullah Aziz, Ahmad Fahim Habibi and Fazel Rahim in the office for publishing books.

Dr Yahya Wardak

CIM-Expert & Advisor at the Ministry of Higher Education

Kabul/Afghanistan, January, 2016

Office: 0756014640

Email: textbooks@afghanic.org

Message from the Ministry of Higher Education

In history, books have played a very important role in gaining, keeping and spreading knowledge and science, and they are the fundamental units of educational curriculum which can also play an effective role in improving the quality of higher education. Therefore, keeping in mind the needs of the society and today's requirements and based on educational standards, new learning materials and textbooks should be provided and published for the students.



I appreciate the efforts of the lecturers and authors, and I am very thankful to those who have worked for many years and have written or translated textbooks in their fields. They have offered their national duty, and they have motivated the motor of improvement.

I also warmly welcome more lecturers to prepare and publish textbooks in their respective fields; so that, after publication, they should be distributed among the students to take full advantage of them. This will be a good step in the improvement of the quality of higher education and educational process.

The Ministry of Higher Education has the responsibility to make available new and standard learning materials in different fields in order to better educate our students.

Finally I am very grateful to the German-Afghan University Society (DAUG) and our colleague Dr. Yahya Wardak that have provided opportunities for publishing textbooks of our lecturers and authors.

I am hopeful that this project should be continued and increased in order to have at least one standard textbook for each subject, in the near future.

Sincerely,
Prof. Dr. Farida Momand
Minister of Higher Education
Kabul, 2016

Book Name Economic & Business Terms
(English-Pashto Explanatory Dictionary)
Authors Asst Tech Prof Abdullah Adil & Amanullah Vreen
Publisher Nangarhar university Economics Faculty
Website www.nu.edu.af
No of Copies 750
Published 2016, Second Edition
Download www.ecampus-afghanistan.org



This Publication was financed by the German-Afghan University Society (DAUG).

Administrative and Technical support by Afghanic.

The contents and textual structure of this book have been developed by concerning author and relevant faculty and being responsible for it. Funding and supporting agencies are not holding any responsibilities.

If you want to publish your textbooks please contact us:
Dr. Yahya Wardak, Ministry of Higher Education, Kabul
Office 0756014640
Email textbooks@afghanic.org

All rights reserved with the author.

Printed in Afghanistan 2016
Sahar Printing Press
ISBN 978-9936-620-22-3